

ASTRA LAND



СЕРВИС



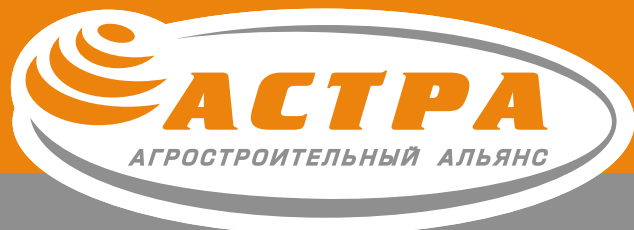
ПРОДАЖА
С/Х ТЕХНИКИ



ЗАПАСНЫЕ
ЧАСТИ



УСЛУГИ
И АРЕНДА



www.astra-group.com.ua

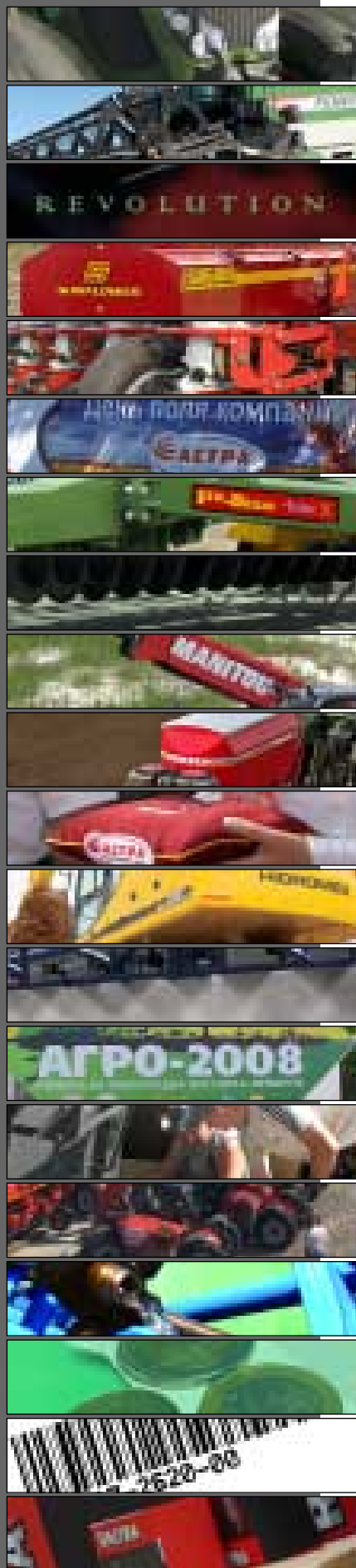
MANITOU



3/2008

Звоните (со стационарного) бесплатно:

8 800 501-58-80



- 4 - ПО ЗАКОНАМ ЦИВИЛИЗОВАННОГО РЫНКА
Последняя сельскохозяйственная выставка продемонстрировала...
- 6 - НОВЫЕ МАСШТАБЫ В УБОРОЧНОЙ ТЕХНИКЕ
"Фендт" делает ставку на новые масштабы...
- 8 - ТЮНИНГ ДЛЯ ТРАКТОРА
Недавно было запущено производство серия VALTRA Revolution...
- 10- "SUNFLOWER": ВИРТУОЗЫ ПОСЕВА
Уже несколько лет сеялки "Sunflower" работают на полях Украины...
- 12- СЕЯЛКИ СЕРИИ WHITE 8000: ПРОПАШНЫЕ НОВИНКИ
Основными задачами, которые ставятся перед сеялками, являются...
- 14- ВИННИЦКИЕ ЗАРИСОВКИ
20 августа на одном из полей Винницкой области...
- 16- FRAMEST CONDISC: ДИСКОЛАПОВЫЙ ГИБРИД
Дисколаповая борона - это гибрид X-образной дисковой бороны...
- 17- "КУННЕ-9,2": НОВЫЙ ТЯЖЕЛОВЕС
Самым "широким" представителем техники "KUNNE" является ...
- 19 -ДЕМО-ТУР MANITOU-2008
В наше время на рынке погрузчиков есть из чего выбрать...
- 22 -БЫСТРЕЕ. БЕЗОПАСНЕЕ. ПРОЩЕ.
Сегодня HORSCH устанавливает тенденции в области технологий...
- 24- ДЕРЖАТЬ МАРКУ
Группа компаний Manitou в первом квартале текущего года...
- 28- НОВАЯ ОБЛАСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НАШЕЙ КОМПАНИИ
Выход на рынок строительной техники...
- 28- ВОЗДУШНЫЙ РУКАВ, ПОЧЕМУ НЕТ?
Некоторые "подводные камни" данной системы...
- 30- САМАЯ БОЛЬШАЯ АГРАРНАЯ ВЫСТАВКА
10 по 13 июня проходила выставка "АГРО-2008"...
- 33- СТУДЕНЧЕСКАЯ ПРАКТИКА НА "АСТРЕ"
Уже десять лет "Агростроительный альянс "Астра" сотрудничает с НАУ...
- 34- ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ!
Программа по подготовке специалистов...
- 36- ГОТОВИМСЯ К ЗИМЕ
Говорят "на ошибках учатся", но зачем учиться на своих ошибках...
- 40- ЛИДЕР УКРАИНСКОГО ФИНАНСОВОГО ЛИЗИНГА
Украинская Лизинговая Компания" одна из лидирующих компаний...
- 42- АВТОМАТИЗАЦИЯ РАБОТЫ СКЛАДА
Время инноваций диктует свои правила...
- 42- VALTRA: ФИРМЕННЫЕ ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ
Вы всегда можете рассчитывать на фирменные запчасти Valtra...

Уважаемые читатели журнала "Astra Land"!



Несмотря на то, что до конца 2008 года еще четыре месяца, уже сейчас можно подвести некоторые итоги.

С точки зрения поставщиков 2008 год был отмечен взрывным спросом на сельскохозяйственную технику. Возможно впервые за несколько лет, поставщики не смогли в полном объеме и в требуемые сроки удовлетворить запросы клиентов, и в наиболее выигрышном положении оказались те клиенты, которые контрактировали технику заранее. Эта тенденция сохранится и в 2009 году. Уже сейчас, формируя заказы на 2009 год, мы столкнулись с тем, что производственные мощности заводов-производителей полностью загружены, и программа производства часто расписана до 3-го квартала 2009 года. Мы прилагаем максимум усилий для того, чтобы получить требуемые объемы техники на 2009 год и максимально удовлетворить запросы наших клиентов. Однако уже сейчас становится ясно, что на рынке все же будет наблюдаться дефицит некоторых видов техники.

Также необходимо принимать во внимание тот факт, что на рынке наметилась тенденция к укрупнению существующих хозяйств. Подобное укрупнение приводит к необходимости долгосрочного планирования и четкого распределения инвестиций такими хозяйствами. К началу сезона посева 2009 года может сложиться ситуация, когда практически вся техника будет законтрактована крупными хозяйствами, а средним и небольшим ее просто не хватит.

Поэтому, чтобы наши клиенты не оказались в ситуации, когда им просто не хватит техники, мы рекомендуем резервировать технику на сезон 2009 года уже сейчас.

Для своих клиентов в конце 2008 года компания "Астра" планирует расширить ассортимент предлагаемой техники и открывает новое направление деятельности — "Строительная техника": в нашей компании официально открылся отдел по строительной технике. Это новое направление нашей деятельности планировалось достаточно давно, ведь само название компании — "Агростроительный альянс АСТРА" — подразумевает два направления, одним из которых является продажа и обслуживание строительной техники.

Немного о новом направлении. Его задачей является развитие продаж трех марок строительной техники: телескопических погрузчиков MANITOU, колесных и гусеничных экскаваторов HIDROMEK, мини-погрузчиков с бортовым поворотом, фронтальных погрузчиков с сочлененной рамой, мини-экскаваторов и асфальтоукладчиков GENL.

С некоторыми моделями упомянутых торговых марок можно будет ознакомиться во время работы выставки "Будтех-2008", которая пройдет с 1-го по 4-е октября по адресу: г.Киев, ул. Столичное шоссе, 104.

*С уважением,
Генеральный директор
АСА «АСТРА» Алексей Колотурский*

ПО ЗАКОНАМ ЦИВИЛИЗОВАННОГО РЫНКА

Последняя сельскохозяйственная выставка продемонстрировала разномарочность по производителям техники и разношерстность реализаторов. Одну и ту же технику одного производителя покупателям предлагали известные, малоизвестные и неизвестные реализаторы. Что же кроется за этой условной градацией?

В первую очередь можно выделить три составляющих: прозрачность реализации, гарантийные обязательства и обеспеченность квалифицированным фирменным техническим и консалтинговым сервисом. ООО "АСА "АСТРА" имеет свою десятилетнюю стабильно возрастающую историю работы на рынке Украины, что очень важно для покупателей. По этим показателям зарубежные фермеры и отдают свои предпочтения при выборе необходимой техники. По законам цивилизованного рынка продавец техники должен объективно раскрыть потенциальному покупателю технические и технологические характеристики и показатели предлагаемой машины для осознанного и обоснованного принятия решения.

Выставка не позволяет продемонстрировать технику в полевых производственных условиях, поэтому фирма АСА "АСТРА" регулярно проводит в разных регионах "дни поля" для демонстрации производственных возможностей, предлагаемых сельхозработникам различных образцов техники. Малоизвестные и неизвестные фирмы не могут позволить себе подобных демонстраций техники, а без них покупатель очень часто приобретает "кота в мешке". Особенно касательно обслуживания.

Фирма АСА "АСТРА" предлагает своим реальным и потенциальным покупателям самую современную сельскохозяйственную технику известных фирм Европы и Северной Америки.

Характеристика современной техники включает в себя два главных показателя: технические, технологические параметры и потребительские свойства.

При оценке технического уровня есть общепринятые показатели, которые, в свою очередь, объединяют множество показателей составляющих: систем, агрегатов, механизмов.

Современный трактор состоит из более 14 тысяч деталей, которые объединены в системы, агрегаты, узлы.

Традиционно основным агрегатом современных мобильных машин был двигатель.

Его технические характеристики многочисленны и многообразны, но для потребителей на первом плане находятся показатели топливной экономичности.

При разработке современных двигателей борьба за экономию топлива идет на уровне грамм. Фирма Fendt в повышении технического уровня дизельных двигателей достигла значительных успехов — удельный расход топлива понижен до 143 грамма на одну лошадиную

силу в час. Если оценивать экономическую эффективность двигателя по удельному расходу топлива, то требовательному потребителю он может показаться не столь существенным по сравнению с другими. Топливную экономичность двигателя мобильной техники необходимо оценивать не только по прямым показателям расхода, но и по показателям рационального расхода топлива. У трактора Fendt есть еще три существенных показателя, которые в итоге определяют его топливную экономичность по рациональному расходу. Один из них — механические потери мощности в двигателе. Удельный расход топлива тратится на две мощности — эффективную, которая снимается с муфты, и мощность механических потерь, в зависимости от технического уровня двигателя она может изменяться от 30% до 17%.

Таким образом, в технически совершенных двигателях на трение механизмов и насосные потери (впуск и выпуск) привод обслуживающих агрегатов расходует до 30% топлива. Для двигателей фирмы Fendt расход топлива на механические потери составляет 17-18% от общего. Показатель механических потерь двигателя в значительной мере определяет также его надежность и долговечность.

Фирма Fendt определяет долговечность двигателя при показателях нормальной эксплуатации в объеме 15 000 моточасов. Этот показатель в полтора раза выше оптимистических показателей двигателей конкурентных тракторов.

Мощность от муфты необходимо передать на привод ходовых колес через трансмиссию с минимальными потерями. Для гидромеханических трансмиссий потери мощности на трансмиссию составляют до 35%. Абсолютно новаторская коробка перемены передач системы Vario и трансмиссия заднего моста позволяют снизить механические потери до 10-18%. Значимость минимальных потерь мощности трансмиссии трудно переоценить. Для оценки механических потерь в трансмиссии можно представить тривиальное сравнение — расход энергии на перемешивание чая в стакане, воды в ведре и бочке. На протяжении 15 000 моточасов расход топлива и, соответственно, экономии топлива, составляет тонны. По показателям потери мощности во второй план выходит эффективная КПП.

Один из технических козырей рационального расхода топлива двигателями фирмы Fendt -система управления двигателем. Двигатель трактора при работе в поле испытывает тысячи видимых и невидимых воздействий, которые влияют на неуравновешенность работы двигателя и, соответственно, на расход топлива. Система автоматически регулирует расход топлива в зависимости от нагрузки. За одну смену таких неустановившихся режимов может быть до 10 000 и если на каждом экономия составляет один грамм, то общая экономия за смену составит дополнительных 10 кг!

Еще два общих показателя характеризуют технический уровень трактора Fendt — это объем двигателя, его мощность и масса, которые характеризуют показатель энерговооруженности. Двига-

тель трактора Fendt объемом 7,14 л имеет мощность 360 л.с., снимаемая мощность с 1 л составляет 50,4 л.с., что позволяет снизить массу двигателя. Масса трактора 8950 кг. По сравнению с конкурентами она меньше более чем на 1000 кг. Таким образом, при задействовании трактора на работах требующих полной сцепной массы, топливная экономичность составляет разницу в 1000 кг на перемещение массы.

Учитывая, что трактор с дополнительной массой работает от общего фонда 20-28%, топливная экономичность на протяжении 10000 моточасов будет значительной. Не будем теоретизировать относительно тяговых характеристик трактора — для их повышения есть съемные грузы и передний противовес.

Мы рассматриваем показатели технического уровня, но есть еще и потребительские свойства. Современные трактора позволяют перевести бывшего тракториста в категорию операторов. Известно, что вибрация и пыль изматывают механизатора за смену, соответственно снижается и производительность труда. Потребительские свойства кабины и технический уровень системы управления существенно облегчают условия работы оператора, повышая тем самым производительность. Современный трактор необходимо рассматривать не только как экономическое мобильное энергетическое средство, но и как престижное место для работы молодежи. Ведь дефицит квалифицированных механизаторов для работы на современной технике ощутим.

Показатели качества техники общеизвестны: наработка между отказами, ремонтоспособность из-за

трудности устранения отказов, долговечность и сохраняемость.

В большинстве случаев показатели качества определяются объективными и жесткими испытаниями на полигонах и подтверждаются практикой.

По показателям испытаний трактора Fendt испытательного центра в штате Небраска наработка на отказ трактора составляет от 900 до 1100 моточасов. Длительность простоев по отказах определяется квалификацией специалистов службы сервиса и качеством выполненных работ. Служба фирменного сервиса АСА "АСТРА" обеспечена квалифицированными инженерно-техническими кадрами способными за минимальное время отыскать неисправность и устранить ее.

Сохраняемость зависит от завода-изготовителя, приспособленности к транспортировке, качества сборки, стабильности регулировок, покраски и, безусловно, эффективности эксплуатации, условий хранения, которые определяются инструкцией по эксплуатации.

На одном примере, не вдаваясь в технические подробности, выделили показатели технического уровня и качества на примере трактора Fendt. Необходимо принимать во внимание квалификацию оператора и специальность службы сервиса, которые обеспечивают надежность, долговечность и эффективность эксплуатации техники. Марка Fendt, как и марка Mercedes Benz, характеризует технический уровень и качество изготовленной техники.

*Демко Анатолий,
доцент, кандидат
технических наук*





НОВЫЕ МАСШТАБЫ В УБОРОЧНОЙ ТЕХНИКЕ

"Фендт" делает ставку на новые масштабы в уборочной технике и технические достижения, как например жатка PowerFlow, которая уже стала постоянной составляющей комбайнов высокого класса. С единственным в своем роде концептом роторного комбайна 9460 R, который фирма "Фендт" представила на "Агритехнике-2007", будет открыта новая эра уборочной техники. Секрет успеха основан на большом роторе, который достиг нового измерения в пропускной способности и качестве соломы.

Гарантируется высочайшая пропускная способность

В сердце комбайна Fendt 9460 R — большой ротор диаметром 800 мм и длиной 3,55 м. Гидростатический привод ротора обеспечивает существенное повышение эффективности, так как он работает, независимо от двигателя, всегда с постоянным числом оборотов. Ротор разделен на четыре сегмента: захват, обмолот, сепарация и выгрузка. Эти сегменты отлично подходят друг под друга и обеспечивают щадящий обмолот и непрерывный переход убираемой массы в комбайне.

По-новому разработанная система подачи ротора сокращает потери уборочной массы до минимума. Основанием для этого является широкий барабан с его спиралеобразными планками, которые непрерывно подают массу к ротору и рав-

номерно разделяют ее в области молотыбы. Под подающим барабаном камни и другие инородные тела попадают в камнеуловитель.

Регулируемое из кабины подбарабанье имеет общую площадь в 1,75 м² и состоит из новых, заменяемых, привинченных частей. Большой ротор гарантирует равномерный поток убираемой массы и, соответственно, лучшее качество соломы. Элементы молотилки покрыты слоем карбид вольфрама, а наклоненная сторона хромированная. Таким образом, обеспечивается долгий срок их службы.

Для выгрузки соломы нет необходимости в дополнительном барабане, благодаря чему экономиться топливо. Солома может выкладываться в равномерный валок или измельчаться соломоизмельчителем и равномерно распределяться по всей рабочей ширине.

Быстрая разгрузка

С объемом зернового бункера в 12300 литров интервалы разгрузки подогнаны к высокой мощности молотилки. Оригинальная система выгрузки обеспечивает разгрузку за 88 секунд. Большой помощью для водителя при разгрузке машины является автоматика процесса поворачивания — разгрузка может быть начата только если шнек находится в положении разгрузки.

Удобство технического обслуживания на уровне "Фендт"

Комбайн 9460 R рассчитан на долголетие. Оптимальная доступность ко всем точкам техобслуживания и консоль техобслуживания облегчает работы по техобслуживанию и сервису. Электроника системы CAN-Bus позволяет наблюдать за всей машиной. Простые и доступные приводы имеют только 13 ремней и три цепи роторного комбайна, очень легко обслуживаются и надежны.

Паничерский Виталий,
продукт-менеджер
8 (050) 335 15 62

vpanicherskiy@astra-group.com.ua



НОВЫЕ МОДЕЛИ – НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ



Р-СЕРИЯ



С-СЕРИЯ



L-СЕРИЯ



Р-СЕРИЯ

Звонки со стационарного бесплатно

8 800 501-58-80

www.astra-group.com.ua

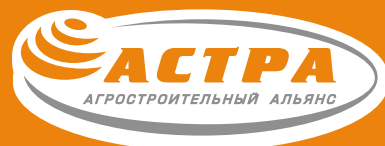
ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС:

08162, Украина, Киевская обл.,
пгт. Чабаны, ул. Машиностроителей, 5А

Тел.: +38 044 545-56-00

Факс: +38 044 545-56-06

E-mail: office@astra-group.com.ua



РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА

Винница	+38 050 446-94-32	Запорожье	+38 050 356-57-51	Николаев	+38 050 443-89-81	Сумы	+38 050 351-97-47
Херсон	+38 050 313-15-39		+38 050 494-09-62	Харьков	+38 050 446-86-34		+38 050 440-09-54
Днепропетровск	+38 050 411-49-51	Киев	+38 095 279-68-63		+38 095 282-95-07	Черкаassy	+38 050 334-31-45
Житомир	+38 050 416-95-84	Кировоград	+38 050 441-66-61	Симферополь	+38 050 351-98-63	Хмельницкий	+38 050 383-69-09
Донецк	+38 095 287-68-48	Одесса	+38 095 274-94-93	Тернополь	+38 050 334-27-63	Полтава	+38 050 383-69-06
Львов	+38 050 440-94-51		+38 050 411-49-26	Чернигов	+38 050 416-95-81	Луганск	+38 050 357-08-11

REVOLUTION

ТЮНИНГ ДЛЯ ТРАКТОРА

В последнее время достаточно часто можно встретить автомобиль не похожий на другие, отображающий индивидуальность своего владельца. Тюнинг стал развлечением для многих, и предметом восхищения для обывателей. И все же сложно было представить, что когда-либо появится и словосочетание "тюнингованный трактор", но для производителей тракторов Valtra это не стало препятствием.

Недавно было запущено производство 50 единиц серии VALTRA Revolution. Трактора лимитированной серии выводят комфорт внутри трактора на беспрецедентный уровень. VALTRA Revolution будет доступна на базе N141A (150 л.с.), T171A (170 л.с.) и T191A (190 л.с.).

Комфорт работы для водителя будет обеспечиваться пневматической подвеской передней оси Aires и пневматической подвеской кабины Auto-Comfort. Полуактивная система подвески AutoComfort была отмечена серебряной медалью за разработку на прошлогодней международной выставке "Agritechnica" в Ганновере. Система автоматически измеряет движение кабины и реагирует на него каждые две миллисекунды.

Помимо привычных электрически управляемых и подогреваемых зеркал заднего вида, установлены ксеноновые фары основного освещения, что придает трактору особенно современный вид.

Пневматическое сидение Evolution дополняет комфорт кабины. Оно оборудовано также системой боковой амортизации, многопозиционным поясничным упором и автоматическим контролем жёсткости.



Далее мы ступаем на почву более привычных понятий слова тюнинг. Ещё более приятное времяпровождение в тракторе обеспечивает 8,5-дюймовый телевизор Alpine с DVD проигрывателем, встроенные в верхнюю часть кабины. Акустическая система представлена аппаратурой Rainbow, высококотирующейся среди ценителей автозвука.



"Многие рабочие и фермеры проводят в тракторе от 1000 до 2000 часов в год, поэтому мы решили повысить комфорт работы. Кроме того, таким образом мы пытаемся привлечь молодых людей к этой нелегкой профессии", говорит Калле Матссон, маркетинг-менеджер компании "Valtra".

Valtra Revolution будет исполнена в цвете черный металл, что тоже является новинкой для тракторов.

Лукьянец Сергей,
продукт-менеджер
8 (050) 448 57 94
slukjanets@astra-group.com.ua



VALTRA

Впервые в Украине!

Тракторы Valtra из Финляндии мощностью от 75 до 210 л.с.

Valtra - одна из пяти крупнейших компаний в мире по производству тракторов.

Преимущество тракторов Valtra основывается на концепции индивидуальности и свободном выборе комплектации, что дает максимальную гибкость и широкий выбор дополнительных опций необходимых только для Вас!

Качество двигателей и трансмиссии, устанавливаемых на продукцию Valtra, по достоинству оценили даже конкуренты, которые используют их на своих тракторах.



VALTRA

СОЗДАЙ СВОЙ
НЕПОВТОРИМЫЙ
ТРАКТОР

Основные преимущества трактора Valtra:

- Возможность гибкой системы комплектации - вы заказываете только то, что нужно;
- Универсальность;
- Возможность работы с фронтальными погрузчиками;
- Незаменимость для работ по заготовке кормов, а также на пропашных культурах;
- Идеально подходят для любых транспортных работ.

Звонки со стационарного бесплатно

8 800 501-58-80

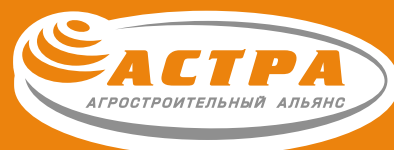
www.astra-group.com.ua

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС:

08162, Украина, Киевская обл.,
пгт. Чабаны, ул. Машиностроителей, 5А

Тел.: +38 044 545-56-00
Факс: +38 044 545-56-06

E-mail: office@astra-group.com.ua



РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА

Винница	+38 050 446-94-32	Запорожье	+38 050 356-57-51	Николаев	+38 050 443-89-81	Сумы	+38 050 351-97-47
Херсон	+38 050 313-15-39		+38 050 494-09-62	Харьков	+38 050 446-86-34		+38 050 440-09-54
Днепропетровск	+38 050 411-49-51	Киев	+38 095 279-68-63		+38 095 282-95-07	Черкассы	+38 050 334-31-45
Житомир	+38 050 416-95-84	Кировоград	+38 050 441-66-61	Симферополь	+38 050 351-98-63	Хмельницкий	+38 050 383-69-09
Донецк	+38 095 287-68-48	Одесса	+38 095 274-94-93	Тернополь	+38 050 334-27-63	Полтава	+38 050 383-69-06
Львов	+38 050 440-94-51		+38 050 411-49-26	Чернигов	+38 050 416-95-81	Луганск	+38 050 357-08-11

"Агростроительный альянс "Астра" уже четвертый год успешно сотрудничает с американской компанией "Sunflower". Эта компания была основана в 1945 году, с тех пор их техника стала практически эталоном среди зерновых сеялок. Модельный ряд сеялок "Sunflower" представлен механическими сеялками с шириной захвата от 3 до 12,2 м, а также пневматическими — шириной захвата 9,1 и 12,2 м.



"SUNFLOWER": ВИРТУОЗЫ ПОСЕВА

Уже несколько лет сеялки "Sunflower" работают на полях Украины и показывают прекрасные результаты. В некоторых регионах Украины на весенних полевых работах эти сеялки наработали до 4000 га. Были случаи, когда клиент, который купил эту сеялку, посеял все свои запланированные площади раньше соседей, а потом еще и помогал им, чтобы успеть положить зерно в землю в наилучшие агросроки. Такие результаты — это прямая зависимость от качества конструкции сеялки и ее безотказности в работе.

Хочется Вам рассказать о преимуществах механических сеялок "Sunflower".

Главной особенностью зерновой сеялки производства компании "Sunflower" является уникальная конструкция рамы, которая обеспечивает неповздойденную функциональную гибкость и высокую производительность при любых полевых условиях. Благодаря ступенчатому расположению ящиков для высеваемого материала, они не могут касаться друг друга, а их прямые стенки обеспечивают поступление одинакового количества зерна ко всем высевающим катушкам. "Sunflower" позволяет Вам выбрать наиболее подходящий агрегат, который подойдет для использования как при традиционном посеве, так и по технологии No-Till. Оборудование производства "Sunflower" обеспечивает действительно качественный посев. Тяжелые рамы для крепления сошников изготавливаются из про-

филя толщиной 9,7 мм и образуют прочную несущую конструкцию, которая используется во всех зерновых сеялках производства "Sunflower". Дополнительные разделители (как опция они устанавливаются над высевающим аппаратом) распределяют семена в бункере на потоки, идущие к высевающим катушкам, и устраняют необходимость "ручной" очистки днища. Бункеры объемом 280 и 350 л на метр ширины захвата изготовлены из металла толщиной 1,5 мм. Благодаря

широким крышкам загрузка и очистка не составляет большого труда. Сошники расположены в шахматном порядке, расстояние между центрами в таком положении составляет 20,32 см. Это позволяет послеуборочным остаткам, не накапливаясь, проходить между сошниками. При этом ширина междурядий на всех сеялках компании "Sunflower" составляет 7 1/2", то есть 19,05 см. Дополнительные очистители дисковых сошников выравнивают и отклоняют стебли

МЕХАНИЧЕСКИЕ СЕЯЛКИ "SUNFLOWER"

Модель	9412-10	9412-20	9421-30	9433-40
Ширина захвата, м	3,05	6,1	9,14	12,19
Кол-во сошников, шт (междурядье 19,05 см)	16	32	48	64
Объем зернового бункера, л	855 (250 л на метр ширины захвата)	1700 (280 л на метр ширины захвата)	3200	3413
Масса, кг (междурядье 19,05 см)	1647	3182	7081	9820
Гидравлически складывается	-	-	+	+
Ширина в трансп. положении, м	3,2	6,38	4,24	4,24

ПНЕВМАТИЧЕСКИЕ СЕЯЛКИ "SUNFLOWER"

Модель	9230-30	9230-40
Междурядье, см	19,05	19,05
Количество сошников, шт	48	64
Объем зернового бункера, л	8457	8457
Передний бункер, л	3348	3348
Задний бункер, л	5110	5110
Рабочая ширина захвата, м	9,14	12,19
Высота в транспортном положении, м	3,28	3,28
Длина в транспортном положении, м	14,94	16,76
Ширина в транспортном положении, м	4,21	4,21
Приблизительная общая масса комплекса, кг	10658	13081
Бункер для семян	3096	3096
Рама с сошниками	7562	9985

ИСТОРИЯ КОМПАНИИ "САНФЛАУЭР"

пожнивных остатков, предотвращая их накопление на сошниках. Очень просто и легко настроить высевочный аппарат на одинаковую норму посева: это осуществляется одновременно для всех высевочных катушек в каждой секции с помощью звездообразной ручки.

Еще пару слов о пневматических сеялках "Sunflower". Они сочетают в себе зерновой бункер большого объема и наиболее проверенные в работе универсальные сошники. Такая комбинация не только делает эти сеялки самыми точными на рынке аналогичных машин, но и обеспечивает их эксплуатационную гибкость, необходимую при работе в различных полевых условиях. Изготовленные в соответствии со стандартами "Sunflower", пневматические сеялки справятся как с традиционным посевом, так и по технологии No-Till. Машины данной серии объединяют несколько конструктивных особенностей, которые увеличивают производительность и гарантируют высокую точность посева. Универсальные сошники легко настраиваются для различных условий работы. В зависимости от состояния поля, можно изменить настройки всех сошников за считанные минуты без использования каких-либо инструментов. Точность посева — это ключ к эффективному росту культур. Вы можете полностью рассчитывать на пневматическую сеялку "Sunflower", которая посеет семена именно там, где вы захотите, чтобы обеспечить их надлежащее прорастание. В высокоэффективной пневматической системе используется вентилятор диаметром 33 см с низкой потребляемой мощностью от гидравлики трактора.

Специалисты "Агростроительного альянса "Астра" всегда готовы провести консультации, подобрать необходимую технику, которая точно соответствовала бы Вашим запросам и потребностям, а также обучить персонал покупателя как правильно, и главное, эффективно работать с техникой компании "Sunflower", а сами сеялки вы можете увидеть в работе в большинстве регионов Украины.

Всегда будем рады сотрудничать с Вами.

*Медяный Алексей,
продукт-менеджер
8 (050) 446 25 89
amedyaniy@astra-group.com.ua*

Чарльз Флеминг и Орланд Хазен заключили партнерское соглашение в 1941 году и приобрели компанию "Санфлауэр Экспресс Трак". Затем в 1945 они выкупили патентные права на "Даймонд Пекер" и в маленьком гараже в Белоа, штат Канзас, открыли производство.

"Даймонд Пекер" — серия литых катков с 5 ромбовидными выступами весом 50 фунтов каждый. Пекер оставлял в земле ряды ромбовидных лунок и обычно использовался непосредственно за плугом или дисковой бороной для предотвращения последующей ветровой и водной эрозии почвы. Впоследствии компания "Sunflower" продала эту технологию другой компании в Канзасе, где эта продукция выпускается по сей день. Первые изделия компании шли под маркой "Diamond". Впоследствии это название сменили на "Sunflower" — в связи с прошлой известностью компании "Sunflower Express Truck Line", а также с тем, что символом Канзаса является цветок подсолнечника (англ. — Sunflower) — крепкого и выносливого растения.

Компания Sunflower, известная как "создатель гибких (легко приспосабливаемых) орудий почвообработки" узрела необходимость создания машин, которые смогут повторять контуры и неровности полей. В 1961 году компания представила на рынке трехкорпусный плуг для мульчирования пожнивных остатков. Это был первый "гибкий" продукт компании, а также первый "гибкий" плуг на рынке. За первый год было произведено 10 плугов, а в следующем году объем продаж возрос до 600. Рынок требовал "гибкости" одного агрегата.

Успех "гибких" плугов создал растущий спрос на прочие "гибкие" агрегаты. В 1967 году компания представила на рынке "гибкий" чизельный плуг, а в 1968 к растущему ассортименту добавилась "гибкая" дисковая борона.

В 1971 году вся линия почвообработки модернизируется с целью повышения рыночной привлекательности. Это дает компании толчок в покрытии сектора обработки плоскогорий. Основными зонами продаж на то время были Канзас, Оклахома, Техас, Колорадо, Миссури, Южная Дакота и Небраска. В течение нескольких лет компания "Sunflower" ежегодно удваивала свой доход.

В середине семидесятых главный инженер компании Ричард Уорик предложил идею комбинирования стандартных двухсекционных смещенных дисков с левосторонней версией — таким образом был создан агрегат с двойным смещением дисков на четыре секции. Эта идея была запатентована в 1975, и компания начала производство. Четырехсекционные диски популярны, и сегодня и используются по всей Америке из-за их уникальной "гибкости". На сегодняшний день "Sunflower" по-прежнему единственная компания, производящая четырехсекционные диски.

Компания "Sunflower" оставалась семейной до 1976. В этом году она сменила хозяина. Компанию приобрела корпорация SOS Consolidated (в дальнейшем сменившая название на CORE Industries Inc.) из Мичигана. Этот союз был удачным, поскольку компания "Sunflower" смогла продолжать работу по разработке и исследованию. При поддержке корпорации CORE Sunflower также получила возможность предоставить комфортные условия работы для все возрастающего числа дилеров в "кукурузном" и "зерновом" поясах, а также в Канаде.

Первые международные поставки компания "Sunflower" осуществила в 1977 — плуги и чизели были экспортированы в Австралию. Экспорт открыл для компании хорошие возможности, но тем не менее североамериканские фермеры оставались основным целевым сектором.

В 1981 компании вновь понадобилось расширить площадь: были построены новые офисные и производственные помещения.

Следующим дополнением ассортимента в 1993 году стала линия сеялок Best Grain Drill приобретенная у компании "Best Manufacturing Company". После приобретения линии сеялок компания "Sunflower" наконец смогла что-то предложить фермерам, работающим по нулевой технологии.

На сегодняшний день компания "Sunflower" известна по всему миру как производитель и продавец продукции высочайшего качества. Клиентская поддержка компании также находится на высоте. Качество и сервис — вот чего требуют фермеры от оборудования, и компания "Sunflower" полностью оправдывает их ожидания.



Сеялки серии White 8000: ПРОПАШНЫЕ НОВИНКИ

Как известно, основными задачами, которые ставятся перед сеялками, являются: во-первых, точность высева семян в почву; во-вторых, большая вариативность нормы высева семян на гектар; в-третьих, соблюдение глубины высева семян (от этого зависит скорость прорастания семян, получение оптимального количества влаги и тепла на начальном этапе жизнедеятельности растений). Всем этим требованиям отвечают сеялки WHITE (они же, хорошо зарекомендовавшие себя на украинском рынке MF 555), созданные в соответствии с новейшими требованиями современного сельского хозяйства для применения при любых технологиях обработки почвы: традиционной, минимальной и нулевой.

Компания "АСТРА" рада предложить Вам на выбор 8-ми, 12-ти и высокопроизводительные 16-рядные сеялки с шириной междурядья 70 см. Такое разнообразие моделей поможет Вам найти сеялку, точно соответствующую Вашим требованиям, возможностям и желаниям.

В сеялках все компоненты разработаны в четком соответствии с современными требованиями и, соответственно, способствуют увеличению Ваших урожаев и прибыли. Точность внесения достигается за счет проверенной системы позитивного давления воздуха RAM™, которая обеспечивает мягкий, постоянный посев при минимальном количестве поврежденных семян и повышенной всхожести. Усовершенствованные сенсоры точно фиксируют прохождение семян различных по массе и форме. Конструкция "выброс с торца" пол-

ностью устраняет задержку зерен, после того как они покидают ячейки, обеспечивая тем самым исключительную равномерность посева.



С сеялками WHITE 8000-серии Вы забудете о трудностях, связанных с заменой семенных дисков, так как на них установлен винт с большой удобной головкой для быстрой смены дисков. При этом отсутствует необходимость использовать какие-либо инструменты или снимать семенной ящик: высевной диск легко и быстро меняется руками. Система позитивного давления воздуха RAM™ практически не требует никакого технического обслуживания.

Хотелось бы рассказать также о высевающих секциях. Как уже говорилось выше, увеличение урожая и производительности полностью зависит от высокоточных вы-

севающих секций и использования технологии позитивного давления воздуха PAM™. Двойные дисковые сошники диаметром 380 мм и толщиной 3,5 мм отлично подготавливают почву. Хороший контакт семян с почвой обеспечивает их более раннее прорастание. Каждая высевная секция крепится на параллельных тягах, разработанных для копирования рельефа поля. Контроль глубины посева регулируется в широком диапазоне (от 13 до 102 мм). Равномерность глубины посева еще больше улучшена за счет качающегося механизма подвески опорных колес. Эта стандартная для White 8000 система позволяет каждому колесу двигаться независимо от другого. Колеса могут преодолевать препятствия высотой до 50 мм без уменьшения глубины посева. Вам предлагается большой выбор прикатывающих колес в соответствии с почвой, на которой вы работаете. Это очень важный момент, так как прикатывающие колеса, следуя за сошниками, прикатывают семена со всех сторон, способствуя быстрым всходам. Все прикатывающие колеса имеют удобную регулировку бокового смещения для равномерного уплотнения грунта с обеих сторон семян.

Для облегчения транспортировки к следующему полю по завершению работы на 12-ти рядных сеялках (White 8122) гидравлически активируемые секции складываются вертикально при этом ширина составляет 6,5 метров. Вертикально складывающаяся сеялка дает преимущество высокой производительности и совместима с большим количеством оборудования для внесения удобрений и обработки почвы. На неровных полях секции можно оставлять незакрепленными для умеренного вертикального прогиба, что обеспечивает равномерную глубину высева по всей ширине машины.

Это касается и 16-рядной сеялки White 8186. В работе эта сеялка захватывает 11 метров за один проход, что гарантировано позволит Вам засеять до сотни гектаров за день. По завершению работы, прямо из кабины трактора, Вы можете быстро сложить сеялку на транспортную ширину 4,6 метра для переезда к следующему полю. В модели 8186 секции складываются горизонтально вперед.

Также хотелось бы добавить, что все пропашные сеялки White, предлагаемые компанией "Астра", оборудованы гидронасосами, что, в свою очередь, сказывается на более широком выборе тракторов для работы с сеялками и системой внесения гранулированных минеральных удобрений, а это — ключ к оптимальному росту всходов.

Забывая о росте рентабельности Вашего хозяйства, Вы полностью можете положиться на сеялки компании WHITE.

*Петриченко Дмитрий,
продукт-менеджер
тел.: 8 (050) 446 94 26
dpetrychenko@astra-group.com.ua*



ПРОПАШНЫЕ СЕЯЛКИ "WHITE"

Модель	8138 TSB	8142 TVF	8186 FFF
Количество рядов	8	12	16
Рама, 178x178 мм, складывание	жесткая	вертик.	горизонт.
Междурядье, см	70	70	70
Зубчатый дисковый маркер	Гидравл.	Гидравл.	Гидравл.
Емкости			
Зерновые баки, л (опция)	70,5 (105)	70,5 (105)	70,5 (105)
Баки для внесения гранулированных минеральных удобрений, кг	1000 (4x250)	1476 (5x250 + 2x113)	2000 (8x250)
Баки для внесения жидких минеральных удобрений, л – опция	1134 (2x567)	1701 (3x567)	2268 (4x567)
Бачки для гербицидов /инсектицидов, инсектицидов, кг - опция	32	32	32
Гидронасос	привод 1000 об/мин		
Монитор потока зерна, SM-300	+	+	+
Прикатывающие колеса	+	+	+
Высевающие диски для разных культур	+	+	+
Одинарные дисковые сошники для внесения мин.удобрений	+	+	+
13-волновой дисковый нож с комбинированным контроллером пожнивных остатков	+	+	+
Нажимные пружины увеличенной прочности	+	+	+
Количество колес	4	6	8
Транспортная ширина, м	6,3	6,5	4,6



ВИННИЦКИЕ ЗАРИСОВКИ

20 августа на одном из полей возле села Цыбуливка в Винницкой области прошел “День поля” компании “Агростроительный альянс “Астра”. Здесь аграрии Винницкой области смогли увидеть работу сельскохозяйственных машин и техники, предоставляемых компанией, непосредственно в полевых условиях.



Стоит подчеркнуть, что условия демонстрации техники выбирались неслучайно. Было выбранное поле с очень плотной структурой грунта. После уборки на этом поле осталась нескошенная и неизмельченная стерня длиной около 15-20 см. Прибавим к этому, что осадков не было достаточно давно, а сам день выдался очень солнечным и жарким.

Организаторы этого “дня поля” ставили целью не только показать работу техники, но и дать возможность сельским товаропроизводителям самим убедиться в возможностях использования современных технологий даже в самых сложных условиях.

Агрегатировали почвообрабатывающие и посевные оборудование с тракторами FENDT и VALTRA, которые достаточно уверенно и без пробуксовок выполняли свою работу. При этом трактора работали на разных скоростях, в зависимости от необходимости. Очень важным моментом было то, что трактора достаточ-

но быстро и просто прицепляли и отцепляли тот или иной аппарат, настраиваясь на работу.

Почвообрабатывающая техника Framest — глубокорыхлители, культиваторы, дисковая борона — показали возможности обработки почвы с высоким качеством. После выполнения обработки этими аппаратами можно было выполнять посев. Эту мысль подтвердили и сами аграрии, которые наблюдали за работой, и после исполнения каждого агротехнического захода кое-кто лично проверял глубину и качество разрыхления.

От фирмы “HORSCH” были представлены культиватор “Terrano 6 FX”, дисковая борона “Tiger MT” в комбинации с сеялкой “Pronto”. Культиватор был испытан в трех разных режимах работы, что позволило оценить его эксплуатационные возможности. Он равномерно убрал послеуборочные остатки на нужную глубину, при этом выполнив выравнивание с помощью рядов дисков, а

Ласло Ткач,

сервис — директор
компании FRAMEST (Венгрия)

“Мы стараемся сегодня привлечь внимание местных сельхозизготовителей к тому, как на такой сложной почве меньшим количеством обработок можно обеспечить хороший результат. Наш предпосевной культиватор позволяет после вспахивания только за один проход качественно подготовить почву к посеву. Мы видим, что в Украине фермеры начинают понимать: почву нужно обрабатывать как можно меньшим количеством операций, чтобы получить необходимую себестоимость. В Венгрии фермеры давно работают, используя нашу почвообрабатывающую технику. Надеюсь, что украинцы тоже оценят ее.”

Сергей Геливер,

представитель компании
“HORSCH”

“На этом поле были созданы условия, далекие от реальных. И даже в таких условиях наша техника продемонстрировала свои возможности на высоком уровне. А комбинация культиватор и сеялка позволяет уже сейчас сеять рапс согласно современным требованиям к технологии выращивания.”



прикатывание и уплотнение — компактором. Кстати, компакторы были установлены для почв высокой плотности.

За сеялкой "Pronto" аграрии наблюдали очень внимательно — проверяли, сможет ли работать в таких условиях? Кое-кто, увидев результаты работы в комбинации с культиватором, прямо на поле начал вести переговоры о ее приобретении. Слышно было мнения присутствующих: "Хорошая техника!"

Достаточно интересна была демонстрация способностей опрыскивателя "BERTHOUD". Так, подчеркивалось, что прицепной опрыскиватель "MAJOR" может работать на высоких скоростях без использования ВОМа (привод от колеса).

Многих присутствующих порадовала работа погрузчика "MANITOU". Возможности этой небольшой, но очень продуктивной "Мурахи" вызвали общие восхищение. Он быстро и ловко сначала менял разнообразное навесное оборудование, а потом вообще начал творить чудеса! После увиденного кое-кто чесал затылок.

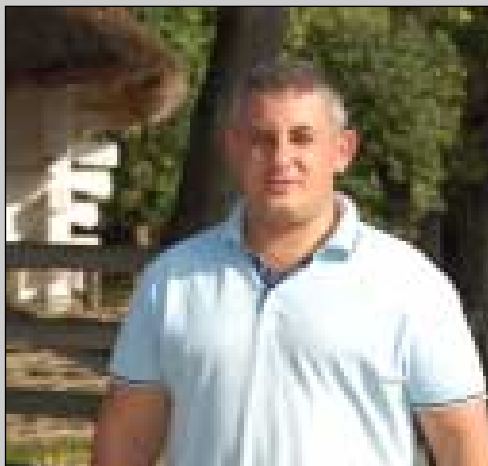
Немало хозяйственников остались довольными. Они увидели работу современной техники в сложных условиях, теперь каждый сможет анализировать потребности и возможности относительно усовершенствования собственной работы.

*Власенко Сергей,
региональный торговый представитель
8 (50) 446 94 32
vlaskenko@astra-group.com.ua*

Дмитрий Христофоров,
руководитель СТОВ "Кряж и К"
(Винницкая обл.)

Техника высокопродуктивная, она соответствует нашим потребностям. Особенно мне понравилось работа посевного комплекса. Важно и то, что перед сеялкой продуктивно работает культиватор. Мы увидели, как посевной агрегат за один проход подготовил почву к посеву и сразу посеял. Сейчас, когда дизтопливо такое дорогое, это очень важно. Почвообрабатывающая техника выполнена из высококачественных материалов, она очень износостойкая. Поэтому на нее стоит обратить внимание.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА



Алексей Колотурский,
генеральный директор компании "Агростроительный альянс "АСТРА"

Целью сегодняшнего мероприятия было показать отечественным сельхозизготовителям технику непосредственно в работе. Мы хотим поддерживать контакты с всеми товароизготовителями, независимо от того, купили они нашу технику или нет. То есть стратегическая цель — построение долгосрочных коммуникативных связей с нашими партнерами — аграриями, а не просто продажа товара. Когда мы встречаемся с аграриями на таких "днях поля", то не говорим о деньгах. Разговор ведется о том, как лучше обработать почву, посеять семена, и какой будет урожай. Это, так сказать, высевание зерна на будущих решениях о покупке техники.

Мы знаем в каком направлении развивается сельское хозяйство в мире, какие технологии сейчас современные, потому можем дать аграриям Украины советы по усовершенствованию работы. Именно поэтому мы представляем комплексный спектр разных брендов сельхозтехники. Наш фермер должен посмотреть и выбрать то, что подходит для его почвы, технологий и даже менталитета. Основная наша работа в этом направлении — это то, что мы делаем индивидуальные демонстрации работы сельхозтехники, в том числе, погрузчика MANITOU, который находится здесь, и практически не бывает в Киеве. Он постоянно переезжает собственным ходом по разным хозяйствам страны, где бесплатно демонстрирует свои преимущества конструкции.

В общем "АСТРА" представляет технику для среднего и премиум — классов. Эта сельхозтехника только американских и европейских изготовителей. Мы предлагаем более дорогую технику, но это означает, что она будет служить долго и надежно. То есть мы полностью осознанно выбирали наилучшую технику. Например, если это трактор "Fendt", то он — №-1 в Европе. Если сеялки, культиваторы, то от французских изготовителей — они мировые лидеры в этом сегменте. Вся техника весьма гибко настраивается к тем почвам, на которых будет работать. Большинство настроек производится из кабины механизатора с помощью бортового компьютера.

Важно и то, что в этих мероприятиях берут участие представители компаний-изготовителей техники. Например, представители компании "Framest" уже после завершения демонстрации их техники сразу смотрят на результаты обработки почвы. Это способствует дальнейшему усовершенствованию качества техники.

"Horsch" — компания, которая является признанным мировым лидером в изготовлении современной посевной и почвообрабатывающей техники. Мне импонирует не просто хорошее отношение этой компании к клиентам, а ее переживание за работу реализованных машин на полях клиента. Хотелось бы, чтобы 2009 год стал годом "Horsch" в Украине. Надеюсь, что вместе мы создадим очень сильный тандем и достигнем хороших результатов.



FRAMEST CONDISC: ДИСКОЛАПОВЫЙ ГИБРИД

Сфера применения

С использованием этой техники, можно выполнять до трех операций одновременно, а именно: измельчение-перемещение, рыхление-аэрация, измельчение-выравнивание-закрытие.

Диски выполняют работу по измельчению растительных остатков и перемешивание этих остатков с почвой. Благодаря хорошему размещению дисков на валу достигается хороший измельчающий эффект. Ножи измельчают почву под поверхностью, обрабатывают верхний слой без поднятия нижних, более влажных, слоев. Важно, что при сухой погоде эти ножи не создают большие комки. В зоне корневой системы, создают благоприятные условия для влаги и воздуха. Это способствует хорошему развитию корневой системы и приему питательных веществ из почвы. Второй ряд дисков еще раз измельчает, перемещает и выравнивает уже обра-

Дисколаповая борона FRAMEST CONDISC — это гибрид X-образной среднетяжелой дисковой бороны и культиватора, который способен вести высокоскоростную обработку почвы.

ботанную почву. Подсоединенный каток сразу закрывает поверхность, способствует хорошему созреванию и сохраняет влагу.

Агрономические преимущества

Используя эту машину можно экономить не только количество проходов, затраты на дизельное топливо и время. Кроме этого еще более важным фактором является то, что мы сохраняем в хорошем состоянии нашу почву после первого же прохода. Меньше ущерба при уплотнении земли — меньше риск высыхания.

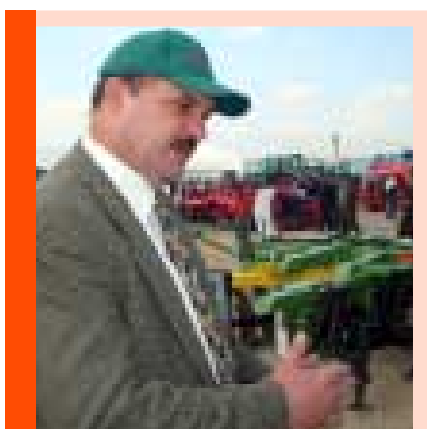
Технические преимущества

Для получения необходимой глубины и измельчающего эффекта крылья имеют 5 позиций, регулируемых

вручную. С помощью гидроцилиндра, установленного на дышло, можно отрегулировать горизонтальное положение бороны, техника оставляет за собой ровную поверхность. С помощью гидроцилиндра, установленного на дышло, и транспортных колес можно отрегулировать борону таким образом, что при максимальном угле атаки можно работать с ней неглубоко, если это требуется. Регулировки бороны можно осуществить без специальных инструментов.

Двойная система конусных подшипников способствует длительному эксплуатационному циклу и безотказной работе.

*Шуберанский Виталий,
ассистент продукт-менеджера
8 (044) 545 56 00
vshyberanskiy@astra-group.com.ua*



Аттила Няради,
директор завода FRAMEST

*"Наша цель — экономия
вашего времени и денег!"*

ДИСКОЛАПОВАЯ БОРОНА "FRAMEST CONDISC"

Модель	FRAMEST CONDISC
Диаметр дисков впереди и сзади, мм	660
Расстояние между дисками, мм	230
Рабочая глубина дисков, см	6-15
Давление на 1 диск, кг	105
Количество ножей, шт	5
Рабочая глубина ножей, мм	300-350
Защита ножей	пружинная
Ширина лап, мм	100/150/260
Вес агрегата, кг	5000
Рабочая ширина захвата, м	4
Рекомендуемая рабочая скорость, км/ч	6.5 - 9
Подшипники дисков	двойные
Центральная рама, мм	150x150x10
Вал для дисков, мм	45, круглый
Необходимая мощность л.с.	220-260
Необходимая мощность трактора без ножей, л.с.	160-180



"КУННЕ-9,2": НОВЫЙ ТЯЖЕЛОВЕС

В предыдущих выпусках журнала "ASTRA LAND" мы уже неоднократно представляли продукцию венгерского завода сельхозтехники ЗАО "КУННЕ", и по случаю 152-летнего юбилея наши читатели имели возможность познакомиться с полным его ассортиментом.

Экономика сельскохозяйственной производственной структуры страны в большой мере зависит от силовой техники большой мощности и эксплуатационных характеристик агрегируемых с ними рабочих машин. Так, для хорошего результата нужна высокопроизводительная техника, которой нас и обеспечивает завод сельхозтехники ЗАО "КУННЕ", и которую наша компания представляет на рынке Украины.

Завод "КУННЕ" сотрудничал еще с юридическим предшественником фирмы "АСТРА", и поэтому технику КУННЕ, особенно тяжелые бороны, в Украине знают и используют более десяти лет.

Широкому распространению в большей мере способствовали простота эксплуатации, высокая износостойкость материалов и специальная передовая технология производства.

Самым "широким" представителем техники "КУННЕ" на сегодняшний день является тяжелая дисковая борона шириной захвата 7,2 м, которая агрегируется с тракторами мощностью 250-270 л.с.

Однако в последние годы возникла потребность в дисковых боропах под трактора большей мощности, примером до 360 л.с. В связи с этим, в феврале этого года завод начал разработку новой тяжелой бороны шириной захвата 9,2 м.

Эта 9,2 метровая V образная борона по конструкции подобна 7,2 м бороне, но при этом имеет много

новых конструктивных решений, которые еще больше увеличивают ее производительность и срок службы. Центральная рама сделана из сваренного профиля из специального высокопрочного материала, на ней устанавливаются батареи дисков V-образного размещения, регулируемого в пределах 28-46°.

Крайние блоки дисков крепятся шарнирно к центральному ряду, таким образом по всей ширине обеспечивается равномерная глубина обработки. Шарниры изготовлены из усиленной конструкции со сменными вставками.

Батареи дисков, каждый диаметром 670 мм, в зависимости от желания покупателя можно заказать ровными, ромашкой, выпуклыми либо вогнутыми.

Равномерную глубину обработки переднего и заднего рядов обеспе-

чивает устройство с усиленными опорными подшипниками и пружинной амортизацией.

За рядами дисков устанавливаются катки, что позволяет выполнять за один проход совместно несколько операций обработки почвы.

В настоящее время борона вместе с катком проходит длительные полевые испытания в Венгрии, в находящемся недалеко от завода государственном хозяйстве "Lajta Hansag".

Осенью этого года борона с трактором в 320 л.с. выполнит глубокую обработку почвы. В конце года, после оценки результатов работы техники, завод планирует запустить ее в серийное производство.

Таким образом, в следующем году послеуборочную обработку почвы можно будет выполнять уже новой, 9,2 метровой, дисковой бороной от КУННЕ.

*Петриченко Дмитрий,
продукт-менеджер*

Тел.: 8 (050) 446 94 26

dpetrychenko@astra-group.com.ua

ТЯЖЕЛАЯ БОРОНА КУННЕ-9,2

Модель	КУННЕ-9,2
Ширина захвата, мм	9200
Рабочая глубина, мм	200
Рабочая скорость, км/ч	8-9
Производительность, га/ч	5,5-6,3
Количество дисков, шт	70+2+1
Шаг дисков, мм	266,7
Длина, мм	10257
Ширина в транспортном положении, мм	4795
Высота в транспортном положении, мм	3750
Необходимая мощность, кВт/л.с.	240/320
Вес, кг	7620

Fendt увеличивает долю рынка

В прошлые годы фирма Fendt существенно увеличила свои доли рынка во всей Европе. В то время, как европейская доля рынка в 2003 году занимала 5,7 процентов, в 2007 году была уже свыше семи процентов. В Германии фирме Fendt в прошлом году с долей рынка 20 процентов по допуску к эксплуатации тракторов от 51 л.с. удалось занять лидирующие позиции. Эти цифры говорят о высоком признании тракторов Fendt из Альгоя.

В Германии, которая и раньше была самым успешным рынком для Fendt, спрос держится неизменно. В прошлом году на этом рынке было продано 28.449 машин. "При рассмотрении состояния дел нынешнего года весьма значительный спрос становится очевидным", рас-

ценивал актуальную ситуацию Петер Й. Паффен, вице-президент Fendt в рамках пресс-конференции 17 июля в г. Остава (Чехия), он рассчитывает в 2008 году на такое же позитивное течение рынка.

В 2007 году Fendt выиграла "гонку" за первое место по допускам к экс-

плуатации тракторов. Это еще раз доказывает, что высокий технический стандарт и высокое качество тракторов Fendt получает все большее признание у клиентов. При рассмотрении актуальных цифр фирма Fendt в сегменте машин мощностью более 51 л.с. с долей рынка 21,6 процента даже в первом полугодии 2008 года стоит на первом месте. Если еще углубиться в цифры и рассмотреть доли рынка тракторов мощностью более 101 л.с. или даже более 151 л.с., станет понятным, где на самом деле кроется сила Fendt. При допусках от 252 л.с. фирма Fendt с долей рынка 29,1 процент намного опережает конкурентов. "В этом году мы рассчитываем на немецком рынке существенно увеличить продажи. В прошлом году качество нашей продукции позволило нам убедить 4 886 клиентов в Германии вложить свои средства в трактора Fendt. В текущем году мы вновь

рассчитываем на рост сбыта на немецком рынке и увеличение продаж до 5 650 единиц техники", — говорит Паффен.

В течение нескольких прошедших лет экспортные рынки в значительной мере способствовали достижению компанией поставленных целей развития. В 2007 г. доля экспорта в обороте составила почти 64%. "Мы признаем все большую важность экспорта в деятельности компании," подчеркнул Паффен.

Очень хорошо обстоят дела с объемами продаж в Центрально-европейских странах: от Болгарии до Эстонии, которые относятся к Европейскому Союзу. В 2008 году ожидается цифра продаж 1.300 тракторов. Таким же образом выглядит сбыт в странах СНГ. На 2008 год уже лежат 300 заказов, почти без исключения на топ-модель 936 Vario с мощностью 360 л.с. В этих странах заметна тенденция к высокомоощным машинам.



Чемпион по экономии топлива во всех классах

Фирма Fendt со своими успешными пятью сериями Vario предлагает новейшие технологии для увеличения мощности, эффективности и экономичности.

Независимые испытания Немецкого сельскохозяйственного общества (DLG) и специальных журналов доказывают лидерство тракторов семьи Fendt-Vario в области экономии топлива. За прошедшие 9 месяцев при тестировании тракторов поколения COM III, разные бренды были проверены на "сердце" и "почки". Fendt с моделями Vario 312, Vario 415, Vario 820 и Vario 936 были самыми лучшими и экономичными тракторами в своих классах.

При переходе на нормы по выбросам отрабо-

танных газов COM III фирма Fendt решила не идти легким путем и возвращать отработанные газы не по внутренним путям, а по внешним. Хотя это и технически сложный путь, но благодаря ему удалось еще раз уменьшить потребление топлива.

Другой момент, который сделал Vario от Fendt очень мощными и экономичными тракторами, это то, что двигатель трактора Vario работает всегда в экономическом оптимуме. С бесступенчатым подбором скорос-

ти, согласно независимым исследованиям в смешанной эксплуатации, возможно экономить не только до шести процентов рабочего времени, но и до 8 процентов топлива в год.

Расходы на топливо до 60% являются самым

большим фактором издержек относительно срока службы. Таким образом издержки почти в два раза выше, чем собственная стоимость приобретения. Поэтому расходы на топливо занимают лидирующую позицию в строке расходов.





ДЕМО-ТУР МАНИТОУ-2008

В наше время на рынке погрузчиков есть из чего выбрать. Клиент хочет выбрать надежную и недорогую технику. А как это сделать? Если каждый дилер хвалит свою технику, что естественно, как только можно: говорят, что именно у них самая лучшая, самая дешевая и самая надежная техника, но так ли это на самом деле?

Для своих клиентов компания "АСТРА" ежегодно проводит демонстрации всей своей техники, чтобы показать ее качество, продуктивность и надежность.

В этом году проходила очередная демонстрация Manitou MLT 731 по двадцати областям Украины. Демо-тур разделялся на две части: по 10 областей в каждой, по 6 демонстраций на область. Техника Manitou посещала хозяйства, строительные организации и выполняла все поставленные задачи. За время демонстраций было проведено 120 демонстраций, при этом наша команда покрыла порядка 2500 километров. На демонстрациях люди могли увидеть Manitou непосредственно в работе и с различным оборудованием: ковшами для зерна, грунта; вилами для навоза; захватом для тюков, всевозможным строительным оборудованием.

Начался демо-тур с Житомирской области, а именно с города Ружин — хозяйство СВК "Ружинское". Там мы занимались вывозом навоза, загрузкой силоса, планированием площадок и многим другим. Мы брались за всякую работу, которую нам предоставляли. Председатель,

главный инженер и работники колхоза были удивлены продуктивностью нашего погрузчика и пожелали сами попробовать им управлять. Пробыв в погрузчике всего 10 минут, они уже умели выполнять базовые задачи машины, а это говорит о том, что погрузчик Manitou не только надежная машина, но и довольно простая в эксплуатации: даже человек, который никогда не сидел за рулем Manitou, буквально за несколько минут сможет выполнять заданную работу. К примеру, наш погрузчик загрузил одну машину силосом за 1,5 минуты, в то время как техника хозяйства с этой задачей справлялась только за 20 минут. Одно было плохо, у хозяйств не хватало машин, чтобы загрузить Manitou



на 100% и показать всю его мощь, потому у нас оставалось время на "перекурить". Вот вам и результат!

Так же мы побывали на кирпичном заводе, где грузили кирпич и глину, на горно-металургических комбинатах, работали в карьерах и не только. Все хозяева были в восторге.

В хозяйствах нас испытывали на прочность, маневренность, проходимость и функциональность. Но ни одному хозяйству так и не удалось нас "испугать", ведь мы работаем с самым надежным погрузчиком в мире — Manitou! Погрузчик Manitou славится своей рамой, которая представляет собой высокопрочный сварной моноблок толщиной 20 мм, и своей телескопической стрелой, которая надежна и не требует особого внимания техников, характеризуется плавностью и точностью движения, что обеспечивает точное размещение груза в заданной точке.

На Manitou устанавливается двигатель нового поколения — Perkins серии Vista, который обладает стабильной мощностью, экономичностью и низким уровнем шума. Система смены навесного оборудования очень проста — замена одного орудия на другое занимает не более 30 секунд.

Уфинцев Александр,
продукт-менеджер
8 (050) 737 09 78
aufimcev@astra-group.com.ua

HORSCH внедряет SAP

Фирма HORSCH приняла решение о внедрении новой системы планирования и управления ресурсами предприятия от SAP, который откроет новую эру информационных технологий. Фирма All for one Solutions GmbH внедрит специально от SAP разработанное решение для средних и малых предприятий All for Machine®. Быстрый рост фирмы за последние го-

ды, непрерывное расширение, растущие требования и необходимость оптимизации процессов сделали этот шаг необходимым. Коммерческий директор Хорст Келлер убежден: внедрение ERP-системы от SAP — это важный фундамент в области IT. "Объединение нашего предприятия в сеть, связь всех производственных единиц и отображение всех про-

цессов посредством SAP создают основу для дальнейшего развития фирмы HORSCH на рынке. С новым программным обес-

печением мы сможем далее улучшить наш сервис для всех: как для дилеров, так и для клиентов и наших поставщиков."



HORSCH получил престижную награду

Министр экономики Баварии Эмилия Мюллер наградила Horsch самой важной наградой Баварии — баварской экономической наградой "50 наилучших предприятий Баварии". Каждый год она вручается 50 наилучшим

предприятия среднего и малого бизнеса. Фирма Horsch получила ее впервые.

Министерство экономики отметило, прежде всего, чрезвычайно сильный экономический рост, так как фирма Horsch как

никакое другое предприятие смогла увеличить оборот и количество сотрудников.

Основатель фирмы Михаэль Хорш отметил: "Нас, конечно, радует, что мы попали в число лауреатов, прежде всего потому, что мы получили признание также за пределами аграрного сектора. Это награда, которой действительно может гордиться каждый сотрудник."

Так как, без усилий каждого сотрудника, независимо из какого отдела, наш беспрецедентный рост был бы невозможен. Последние 10 лет фирма Horsch имела один из самых высоких показателей роста в мире в области сельскохозяйственной

техники (в процентах), поэтому признание ее одним из 50 наилучших предприятий Баварии не удивляет. Кроме того, оно является наградой за усилия последних лет и большим стимулом для дальнейших инноваций в области почвообработки и посева".

Все лауреаты получили от Министерства экономики сертификат и статуэтку баварского льва из фарфора. В 2008 году Horsch планирует превысить рекорд 2007 года (103,5 млн. евро) снова на более чем 50%.

В юбилейном, 2009, году (Horsch отметит 25 лет со времени основания) ожидается превысить барьер 200 млн. евро.



Коммерческий директор Хорст Келлер, Филипп Хорш и Михаэль Хорш с сертификатом и статуей.

Огромный успех "Дней поля" на HORSCH

Более 1500 гостей посетили фирму Horsch во время "Дней поля-2008" с середины мая до середины июня в Швандорфе. После большого успеха в прошлом году, отдел маркетинга принял решение снова пригласить заинтересованных фермеров и дилеров со всей Европы на "Дни поля-2008". Они могли получить информацию по новым продуктам,

производственным системам и тенденциям, а также обменяться собственным опытом. "Уже в прошлом году, когда провели "дни поля" впервые, мы остались довольны результатом. Резонанс этого года, с почти вдвое большим количеством гостей, радует нас, конечно же, еще больше", отметила руководитель отдела маркетинга Корнелия Хорш.



HORSCH

С любовью к земле

www.horsch.com



HORSCH

Специалист в современных технологиях почвообработки и посева

Вы ищете пути повышения эффективности растениеводства?

Мы предлагаем инновационные решения для сельскохозяйственных предприятий. Для регионов с любыми почвенно-климатическими условиями. Высококачественная надёжная техника для многолетней работы.



Terrano FX: лёгкий, 3-рядный универсальный культиватор для минимальной обработки и глубокого рыхления с рабочей шириной от 3 до 6 метров.



Tiger MT: комбинация тяжёлой дисковой борона и культиватора с рабочей шириной от 3 до 6 метров. Для интенсивного смешивания и измельчения большого количества пожнивных остатков в особенно сложных условиях.



Sprinter ST: компактная анкерная сеялка для подготовки почвы, посева и внесения удобрений за один рабочий проход с рабочей шириной 4 и 6 метров.



Pronto DC: универсальная сеялка с рабочей шириной от 3 до 12 м. Обработка почвы, прикатывание, посев и уплотнение полосы посева – быстро и точно, после плуга или в мульчу. При желании дооснащается системой внесения удобрений под горизонт посева (PPF).

Звонки со стационарного бесплатно

8 800 501-58-80

www.astra-group.com.ua

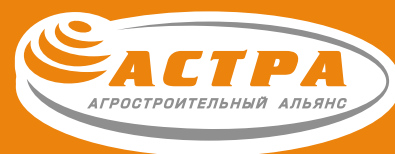
ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС:

08162, Украина, Киевская обл.,
пгт. Чабаны, ул. Машиностроителей, 5А

Тел.: +38 044 545-56-00

Факс: +38 044 545-56-06

E-mail: office@astra-group.com.ua



РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА

Винница +38 050 446-94-32
Херсон +38 050 313-15-39
Днепропетровск +38 050 411-49-51
Житомир +38 050 416-95-84
Донецк +38 095 287-68-48
Львов +38 050 440-94-51

Запорожье
Киев
Кировоград
Одесса

+38 050 356-57-51
+38 050 494-09-62
+38 095 279-68-63
+38 050 441-66-61
+38 095 274-94-93
+38 050 411-49-26

Николаев
Харьков
Симферополь
Тернополь
Чернигов

+38 050 443-89-81
+38 050 446-86-34
+38 095 282-95-07
+38 050 351-98-63
+38 050 334-27-63
+38 050 416-95-81

Сумы +38 050 351-97-47
+38 050 440-09-54
+38 050 334-31-45
Черкаassy +38 050 383-69-09
Хмельницкий +38 050 383-69-06
Полтава +38 050 357-08-11
Луганск +38 050 357-08-11

Быстрее. Безопаснее. Проще.

Специализация, рост, сотрудничество: вследствие интенсивных изменений в сельском хозяйстве производители сельскохозяйственного оборудования сталкиваются с новыми трудностями. Оптимизация процессов культивации, посева и уборки урожая, сокращение затрат наряду с повышением урожайности и качества культур — наши основные цели. Как прогрессивный новатор компания HORSCH стала одним из ведущих производителей техники для культивации и посева. В ходе наших испытаний тщательно проверяются новые технологические стандарты — стандарты качества, точности и износоустойчивости. HORSCH предоставляет фермерам консультации относительно разработки индивидуальных систем возделывания культур и стратегий ведения хозяйства.

Совместно с дистрибьюторами и службами сервиса HORSCH стремится обеспечить своим клиентам наилучший сервис, гарантируя быстрое выполнение ремонтных работ и постоянное наличие запасных частей.

Основное внимание HORSCH уделяет тесному сотрудничеству с лидирующими местными компаниями. Этот принцип использовался на всех важных рынках и был очень успешен в Восточной Европе, а также при сотрудничестве с компанией "Андерсон" в Северной Америке и "Симба" в Великобритании.



Сегодня компания HORSCH не только устанавливает тенденции в области современных технологий культивации и посева, она также информирует, направляет и предоставляет поддержку фермерам в разработке и оптимизации их индивидуальной стратегии возделывания культур и концепции относительно техники.

При поддержке государственных и частных институтов проводится совместное исследование и усовершенствование различных систем возделывания. На теоретических и практических семинарах, которые проводятся круглый год, учебные центры HORSCH предлагают заинтересованным фермерам возможность получить информацию о последних и будущих тенденциях, а также ознакомиться с основными темами современного растениеводства.

Чтобы обеспечить обширный сервис, HORSCH уделяет большое внимание обучению как своих сотрудников, так и сотрудников партнеров. Основное назначение службы сервиса HORSCH — наилучшая техническая и агрономическая поддержка. Благодаря предоставлению наилучшего сервиса для клиентов, девиз "рука об руку с фермером" становится реальностью.

Совместная демонстрация

Компания "ЛК Юкрейн Групп" сотрудничает с компанией "Астра", официальным дилером Horsch в Украине с 2007 года. С того времени было приобретено 15 посевных агрегатов Pronto 9 DC, также на полях компании работают агрегаты по почвообработке, такие как Terrano 6 FX и Tiger 6MT. Специалисты компании особенно довольны работой



культиватора Tiger 6MT, который имеет комбинацию лап и дисков большого диаметра. Эта комбинация позволяет эффективно вводить залежные поля в севооборот. Всего за один проход создаются прекрасные условия для посева культур.

Этим летом «ЛК Юкрейн Групп» провела демонстрацию техники для соседних хозяйств.

На поле были выведены 10 посевных агрегатов Pronto 9 DC. Компания «Астра» на этой демонстрации представила трактор Fendt 936.

При практическом применении посевных агрегатов Pronto 9 DC опыт хозяйств показывает, что в реальных условиях можно достичь производительности до 10 га/час или 200 га/сутки. При средней

скорости от 12 до 15 км/час и оптимальной логистике посевного материала и удобрений. При совместной работе 10 посевных агрегатов Pronto 9 DC можно достичь производительности 2000 га/сутки!!! Максимальная эффективность в кратчайшие агросроки — то, к чему давно стремились фермеры всего мира.



Судя по реакции представителей «ЛК Юкрейн Групп» и других хозяйств, результатом работы техники от Horsch остались довольны.

А у АСТРЫ впереди другие области, другие хозяйства.

Каждое из них сможет сравнить цену и качество оборудования с тем, которое у них в наличии. Что лучше? Настало время делать правильный выбор, делая ставку на максимальную эффективность!

*Медяный Алексей,
продукт-менеджер
8 (050) 446 25 89
amedyaniy@astra-group.com.ua*



ДЕРЖАТЬ МАРКУ

Группа компаний Manitou в первом квартале текущего года увеличила продажи продукции на 7.4% по сравнению с первым кварталом прошлого года. Свой вклад в эти проценты внесла и компания "Астра", которая работает в Украине, продав уже сотый погрузчик. И останавливаться на достигнутом менеджеры не собираются.



"Агростроительный альянс "Астра", образно говоря, "держит марку" по поводу продаж погрузчиков Manitou. Оно и не странно, ведь компания обеспечила самые высокие продажи погрузчиков Manitou в странах СНГ в 2006 году, и уверено продолжает путь лидера.

Так или иначе, сегодня каждому нужны надежные и проверенные помощники, такие как погрузчики Manitou: они нужны и в сельском хозяйстве, и в строительстве, и в других сферах — от торговли до транспорта.

Manitou — это универсальный погрузчик, который нужен и затребован во всех сферах деятельности.

100-м покупателем погрузчика Manitou оказалась известная в аграрных кругах компания — "Мионовский хлебопродукт".

Как все было

Начнем с того, что праздник с кодовым названием "100" прошел в рамках большой аграрной выставки "АГРО-2008".

Красный Manitou, празднично украшенный гирляндой воздушных

шаров, был виден всем: "АСТРА" занимала центральное место выставки — перед главным входом.

Церемония поздравления юбилейного покупателя погрузчика началась с визита на стенд компании федерального министра сельского хозяйства и защиты прав потребителей Германии Хорста Зеехофера. Министр зашел посмотреть на своих "соратников" — трактора и комбайны Fendt, дистрибьюторами которых в Украине является "Агростроительный альянс "АСТРА".

Посидев с удовольствием в тракторе Fendt 936 вместе с украинским министром аграрной политики Юрием Мельником, а также с замминистра агрополитики Валентиной Завалевской, федеральный министр Германии поехал дальше по делам, а менеджера "Астры" плавно переместились на другой стенд — к погрузчикам.

Представитель "Мионовского хлебопродукта" получил ключ от новенького погрузчика. Руководство "АСТРЫ" по доброй традиции поздравило юбилейного покупателя специальным призом — игрушечным Manitou.

Будем надеяться, что в следующем году на выставке снова будут торжества, и следующий юбилейный покупатель, например двухсотый, получит свой ключ от "помощника".

Уфинцев Александр,
продукт-менеджер
8 (050) 737 09 78
aufimcev@astra-group.com.ua

СПРАВКА

Продавец — компания "Астра" (раньше "Рамбурс-Агротех") один из основных участников рынка продаж и обслуживания импортной сельскохозяйственной и строительной техники в Украине. "Астра" — официальный дистрибьютор телескопических погрузчиков Manitou, продает погрузчики высотой подъема от 5 до 30 м, а также погрузчики-экскаваторы MLB 625 T.

СПРАВКА

Покупатель — компания "Мионовский хлебопродукт", объединяющая 20 предприятий, размещенных в Киевской, Черкасской, Днепропетровской, Донецкой, Винницкой, Ивано-Франковской, Херсонской областях и Крыму.

Компания занимается зернозаготовкой, имеет производство протеина и подсолнечного масла, комбикормов, инкубаторных яиц, выращивает отцовское поголовье птенцов бройлеров и изготавливает мясо бройлеров, занимается животноводством, изготовлением деликатесной говядины и гусиной печени, мясных полуфабрикатов, также занимается растениеводством, торговлей и сервисом.

На рынке известна благодаря ТМ "Наша Ряба".

СПРАВКА

Manitou — международная группа компаний с штаб-квартирой во Франции, мировой лидер по производству широкой гаммы вилочных и телескопических погрузчиков, предназначенных для эксплуатации в условиях бездорожья, на строительных площадках и в сельском хозяйстве.



Звонки со стационарного бесплатно

8 800 501-58-80

www.astra-group.com.ua

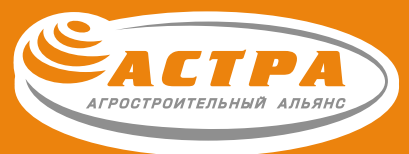
ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС:

08162, Украина, Киевская обл.,
пгт. Чабаны, ул. Машиностроителей, 5А

Тел.: +38 044 545-56-00

Факс: +38 044 545-56-06

E-mail: office@astra-group.com.ua



РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА

Винница +38 050 446-94-32
Херсон +38 050 313-15-39
Днепропетровск +38 050 411-49-51
Житомир +38 050 416-95-84
Донецк +38 095 287-68-48
Львов +38 050 440-94-51

Запорожье
Киев
Кировоград
Одесса

+38 050 356-57-51
+38 050 494-09-62
+38 095 279-68-63
+38 050 441-66-61
+38 095 274-94-93
+38 050 411-49-26

Николаев
Харьков

Симферополь
Тернополь
Чернигов

+38 050 443-89-81
+38 050 446-86-34
+38 095 282-95-07
+38 050 351-98-63
+38 050 334-27-63
+38 050 416-95-81

Сумы

Черкассы
Хмельницкий
Полтава
Луганск

+38 050 351-97-47
+38 050 440-09-54
+38 050 334-31-45
+38 050 383-69-09
+38 050 383-69-06
+38 050 357-08-11

НОВЫЙ ОТДЕЛ, НОВАЯ ОБЛАСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НАШЕЙ КОМПАНИИ

Компания "Астра" входит в пятерку самых сильных компаний, продающих сельхозтехнику на рынке Украины, благодаря представлению самых сильных брендов и сервисному обслуживанию.

Так как основным направлением деятельности компании является реализация сельхозтехники и запасных частей, что не до конца отображает название, которое было изменено еще в 2006 году. Даже ГАИ останавливая нашу технику, всегда спрашивала: "Ребята, а что вы

строите?". И вот СВЕРШИЛОСЬ! В этом году руководством компании было принято решение выхода на рынок строительной техники. Строительная техника представлена 3-мя брендами, такими как Manitou — это универсальные телескопические погрузчики повышенной проходи-

мости, Hidromek — экскаваторы и погрузчики-экскаваторы, а так же ассортимент мини-погрузчиков, асфальтоукладчики известной американской марки Gehl. Все эти новинки вы сможете увидеть и "пощупать" на ближайшей выставке "Буд-Тех -2008" которая пройдет 1-4 октября по адресу: Киев, Столичное Шоссе, 104

*Рогальская Яна,
продукт-менеджер
yrogalskaya@astra-group.com.ua*

MANITOU

Расширен модельный ряд погрузчиков Manitou французского производства, теперь вы можете заказать не только стандартные модели, но, к примеру, такие как, погрузчики с поворотной башней серии MRT, — он легко может заменить автокран на строительной площадке. Погрузчики с увеличенной грузоподъемностью от 6 до 21 тонны можно использовать в карьерах, в строительстве, в промышленном производстве, в портах и во многих других направлениях. Так же это будут погрузчики-экскаваторы с телескопической стрелой. Как вы прекрасно понимаете, это незаменимая машина в любом виде строительства. У этой модели спереди стоит телескопический ковш, что сразу решает много проблем с доступом к самосвалу при погрузке грунта, которые могут возникнуть при использовании обычного погрузчика-экскаватора с фронтальным ковшом.



НІДРОМЕК

Компания "Hidromek LTD.STI" (Гидромек) является ведущим изготовителем на турецком рынке оборудования для строительства. Компания была основана в 1978 г. как маленький цех для того, чтобы делать гидравлические цилиндры и дополнительное оборудование на погрузчики-экскаваторы. Сегодня компания производит погрузчики-экскаваторы с собственным фирменным знаком и имеет наибольшую долю рынка в своей стране.

HIDROMEK выпускает две модели экскаваторов-погрузчиков: НМК 102В — шасси с колесной формулой 4x4 и турбодизельным двигателем, НМК102S — шасси 4x4, с аналогичным двигателем и всеми управляемыми колесами. Обе машины могут быть оборудованы различными приспособлениями, такими как гидромолот, грейферный ковш, грунторез, буровое оборудование и т.д., которые делают данные машины многофункциональными.

Компания поставляет также гидравлические экскаваторы: НМК220LC — 22-тонный гусеничный экскаватор и НМК200W — 20-тонный колесный экскаватор, которые завоевывают позиции на мировом рынке. С недавнего времени компания начала выпускать еще и 30-тонный экскаватор НМК300LC.

Экскаваторы-погрузчики и экскаваторы — это полностью собственная разработка компании HIDROMEK. Качество продукции гаран-



тируется системой контроля качества компании, в связи с этим техника HIDROMEK может легко конкурировать с продукцией других хорошо известных компаний. Для производства техники компания закупает комплектующие только у известных мировых производителей.

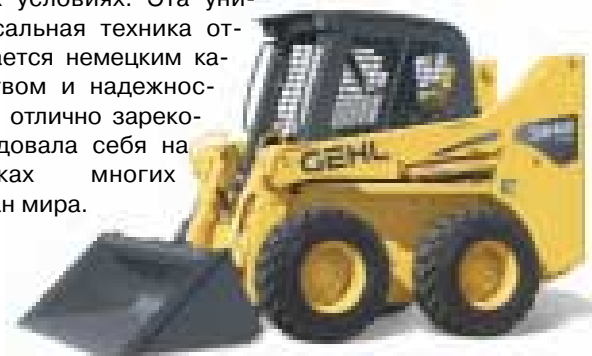
Преимущество этой техники в том, что она по техническим и экс-

плуатационным параметрам практически не отличается от техники широко известных производителей, выигрывая у них в цене. При правильной эксплуатации и дилерском сервисном обслуживании экскаваторы-погрузчики работают с 2004 г. и имеют наработку около 5000 моточасов без возникновения серьезных неисправностей.



ГЕЛ

Модельный ряд Gehl покрывает нужды строительных и коммунальных компаний, которые занимаются дорожными работами, прокладкой коммуникаций, работают в стесненных городских условиях. Эта универсальная техника отличается немецким качеством и надежностью, отлично зарекомендовала себя на рынках многих стран мира.



ВОЗДУШНЫЙ РУКАВ, ПОЧЕМУ НЕТ?

Многие аграрии часто задают вопрос: почему опрыскиватели Berthoud не оборудованы воздушным рукавом, если преимущества этой системы столь велики? В этой статье я постараюсь ответить на этот вопрос и указать на некоторые "подводные камни" данной системы.

Историческая справка

Впервые технология принудительного осаждения капель была представлена в Бельгии в 1949 году. Потом она перестала применяться вплоть до конца 80-х, когда нашла широкое применение в Англии, где в 1988 и 1989 гг. было продано несколько десятков опрыскивателей с воздушным рукавом. Но после нескольких лет на рынке увлечение прошло и большая часть клиентов вернулась к классическим машинам. Были проведены опросы, чтобы выяснить причины такого решения:

- отсутствие экономии фитосанитарных продуктов по сравнению с хорошим аппаратом классического типа;
- ограниченная ширина штанги;
- отсутствие повышения эффективности использования;
- повышенные требования к мощности из-за вентилятора;
- высокое потребление горючего;

- сокращение потерь имеет место, но не постоянно, и зависит от условий работы;
- форсунки классических опрыскивателей более экономичные и почти такие же эффективные при работе в ветреную погоду.

Технические аспекты

Экономия фитосанитарных продуктов. Многочисленные тесты показывают, что эффективность повышается с внесением дозы фунгицида, но это повышение не пропорционально количеству последнего. Это означает, что возможно сократить дозу фитосанитарных продуктов, при любой технике опрыскивания, не теряя много дохода, но часто увеличивая совокупную прибыль с гектара.



Максимальная ширина штанги с воздушным рукавом — 30 м, тогда как крупные хозяйства зачастую нуждаются в аппаратах со штангой шириной 36 м и больше, чтобы обработать необходимый участок в определенный срок.

Сравнительный анализ, который проводился в течении трех лет в Германии показал, что повышение дохода было приблизительно одинаково, вне зависимости от используемой техники.

Вентилятор требует дополнительно 30-50 л.с. То есть, необходим более мощный и потребляющий большее количество топлива трактор. В то время как Berthoud Major без воздушного рукава требует всего лишь 80 л.с., и без проблем агрегируется даже с МТЗ-80.

Сокращение потерь в ветреную погоду зависит от направления ветра по отношению к направлению движения, силы ветра, высоты растений.

Одна из подобных воздушных систем в Германии признана эффективной для использования в ветреную погоду только для растений выше 30 см. Это уменьшает возможности его использования, так как большинство внесенных фитосанитарных продуктов происходит в момент, когда растение еще не достигло этой высоты.

Инжекторные форсунки классических опрыскивателей эффективны в работе при скорости ветра до 8-9 м/с, тогда как воздушные рукава — при скорости ветра до 9-10 м/с.

Подводя итоги, можно отметить, что преимущества систем с воздушным рукавом не являются, таким образом, определяющими, при сравнении с форсунками классических опрыскивателей. Большой расход топлива, обеспечивающий нормальную работу вентилятора воздушного рукава, существенно ударит по Вашему карману и вряд ли оправдает то незначительное преимущество, которое имеет воздушный рукав в ветреную погоду, и которое все равно никак не сказывается на общей урожайности Вашего предприятия. Исходя из расчета рентабельности, выбор напрашивается сам собой.

Петриченко Дмитрий,
продукт-менеджер
Тел.: 8 (050) 446 94 26
dpetrychenko@astra-group.com.ua

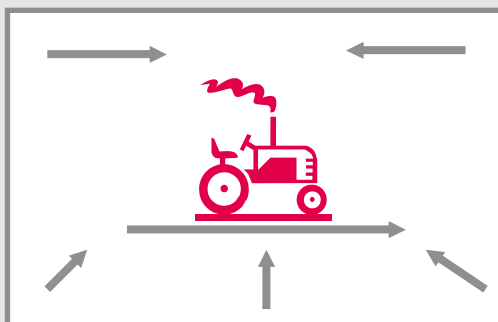
СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ РАЗНЫХ СИСТЕМ ОПРЫСКИВАНИЯ

		UK	ID	DAS	AIRJET
2001	Поражение растений, %	100	29	33	32
	Урожай	74	120	114	116
2002	Поражение растений, %	68	21	19	21
	Урожай	63	86	91	88
2003	Поражение растений, %	21	8	15	10
	Урожай	49	56	49	54
Общая продуктивность		186	262	254	258
Среднее значение		62	87	84,6	86

UK – участок не обрабатывался;
Lechler ID 120 05 – инжекторная форсунка;
Damman DAS – воздушный рукав;
Airjet 035 – воздушное распыление под давлением на уровне форсунки.

РЕГУЛИРОВКА ПОТОКА ВОЗДУШНОЙ СТРУИ

Если ветер дует в направлении движения трактора, воздушный рукав должен быть ориентирован назад.



Если ветер дует в обратном направлении, воздушный рукав должен быть ориентирован вперед.

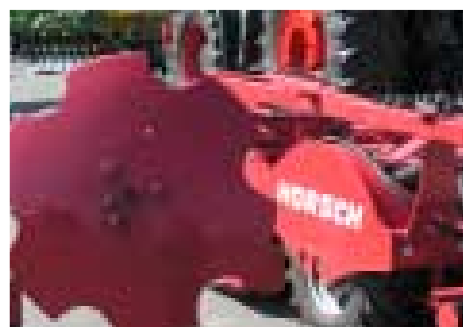
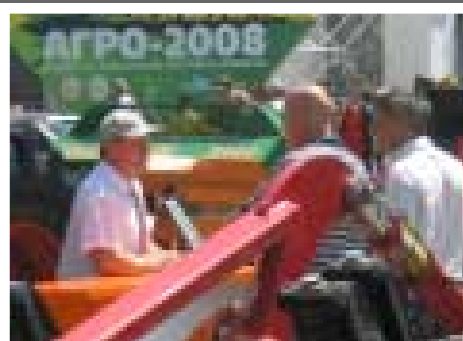
Если ветер дует с нескольких сторон, трудно предсказать, в каком направлении и как оператор должен отрегулировать мощность воздушной струи. Действия тракториста, таким образом, окажут решающее влияние на эффект сокращения потерь при ветреной погоде, так как он должен регулировать мощность воздушной струи и направление при каждом изменении направления движения в конце перегона, в зависимости от силы и направления ветра.





САМАЯ БОЛЬШАЯ АГРАРНАЯ ВЫСТАВКА

С 10 по 13 июня на территории выставочного комплекса «Экспоцентр Украины» проходила крупнейшая в Украине сельскохозяйственная выставка «АГРО-2008». На открытой площадке Агростроительного альянса «АСТРА» (одной из наиболее обширных на выставке – 1500 м²) был представлен огромный спектр высокотехнологичной сельскохозяйственной и строительной техники лидирующих зарубежных марок. Этому событию и посвящен наш короткий фоторепортаж.

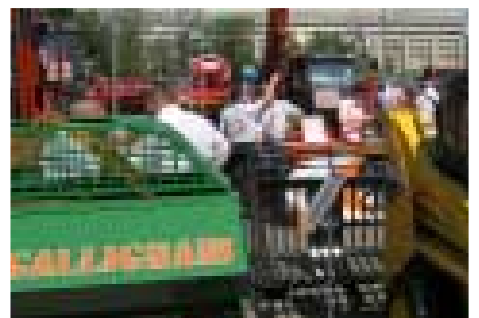


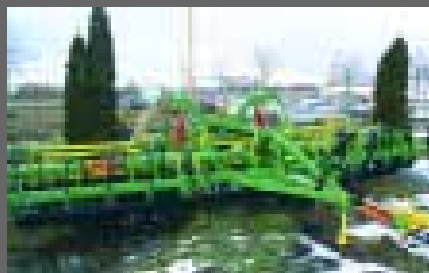
Федеральный министр продовольствия, сельского хозяйства и защиты прав потребителей Германии Хорст Зеехофер в кабине Fendt 936





Генеральный директор АСА «АСТРА» Алексей Колотурский вручает заместителю директора ООО НПВ «Урожай» «Мироновского хлебопродукта» Петру Галевскому ключи от сотого проданого на украинском рынке телескопического погрузчика MANITOU





FRAKOMB 4000 NK

№05/7603/06 Ширина захвата — 4м.
Необх. мощность — 120-160 л.с.
Рабочая глубина — до 15 см.



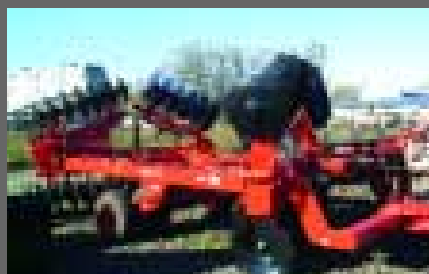
FENDT 5250 SN

№ 57532 2002 г.в., 2087/1414 м/ч.,
220 л.с., бункер 6400 л, жатка 4,9 м
PF, измельч. соломы, полов/рос.



FENDT 920

2003 г.в., 3600 м.ч., 220 л.с.
Передняя навеска, передней ВОМ.
VARIO



KUHNE KNT 770-6.2

№0142005 ширина захвата — 6,2м.,
диаметр диска- 670мм, тол.диска —
6 мм., мощн. трактора — от 220 л.с.



MANITOU 145 DLX

№ 53235 2001 г.в., наработок-735
м/ч, высота подъема платформы -
14 м., грузоподъемность — 450 кг.



MANITOU 835

№ 1165310 2001 г.в. наработок —
3100 м/ч, 120 л.с., вылет стрелы — 8
м., грузоподъемность 3500 кг.



MF 34 LX

№34LX189543 2005 г.в. без нароб.,
234 л.с., бункер 6400 л, жатка 5, 7 м,
измельч. соломы, полов/рос.



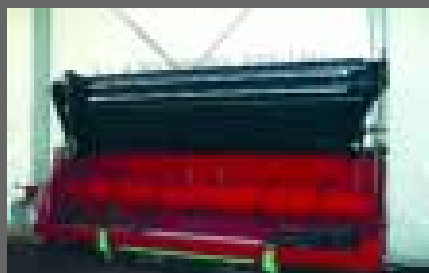
MF 1216 OROS

Б/У, 1998 г.в., OROS-6. Для уборки
кукурузы, 6-ти рядн., междурядие —
70 см. Со стеблеизмельчит.



MF 7272

№ 57484 2002 г.в., 2563/1800 м.ч.,
280 л.с., жатка 6,1 м., FF, измельч.
соломы, бункер 8500 л., полов/рос.



MF 9700 D

1998г., Жатка-подбор. (пасовая), к
комб. Massey Ferguson и FENDT
ширина захвата — 4м.



MF 8780

№MJB7268 Ротор, 2001 г., 1642/1014
м/ч, 309 л.с., бункер 8105 л., измельч.
соломы, жатка 5,7 м., PF, полов/рос



KMC-6

кукурузная 6-рядная, ширина захвата-4,2
м., междур.- 70 см., с измельч. стеблей,
для работы с Massey Ferguson и FENDT.



MF 8480

№: S100022 2007 г.в., наработок
— 400 м.ч., 300 л.с. + спаренные
колеса.



FENDT 8350

№58214 350 л.с., 1326/985 м.ч.,
жатка 7,7 м, PF, бункер 10500 л.,
измельчитель соломы



HOLMER TERRA DOS

2003, Дв. MAN460:4771
Корчев.: 2806, Междурядье : 45 см
Кондиционер. Бункер: 24 м³

СТУДЕНЧЕСКАЯ ПРАКТИКА НА “АСТРЕ”

Уже десять лет "Агростроительный альянс "Астра" сотрудничает с Национальным аграрным университетом (Киев). Для студентов университета компанией организовывались Дни открытых дверей, практика и обучение в складской логистике, отделе сервиса, отделе запчастей, управлении сельхозтехникой (тракторами, комбайнами, телескопическими погрузчиками, сеялками и т.д.). Студенты, которые успешно проходили практику, в последующем принимались на работу.

Не стало исключением и лето 2008. НАУ по распределению направил девятерых студентов для прохождения практики в "Агростроительный альянс". Всем процессом организации и прохождения практики руководил начальник отдела маркетинга Петер Пажицкий. Первый же рабочий день для студентов оказался насыщенным и поучительным. Петер провел вступительный инструктаж, ознакомил их с деятельностью компании и ее коллективом. Но на этом сотрудники "Астры" не остановились и провели для студентов увлекательную экскурсию по территории организации и познакомили с техникой, дистрибьютором или дилером которой на территории Украины является "Агростроительный альянс". Студентов поделили на две группы, каждая из которых по очереди проходила практику в отделе сервиса и на складе запасных частей.

Вот как студенты описывают свою практику в "Астре":

— Наш рабочий день длился с 9.00 до 15.00. Основным занятием на складе был прием, отбор и маркировка запчастей. Так же мы работали на складе горюче-смазочных материалов, где освоили маркировку масел. На сервисе занимались предпродажной подготовкой техники, а именно комбайнов FENDT, тракторов FENDT и VALTRA, а также сеялок HORSCH и SUNFLOWER. Вместе с сервисными инженерами мы проходили обучение у немецких специалистов по наладке работы сеялки HORSCH PRONTO 8DC и присутствовали на демонстрации ее работы. Также мы проводили дефектовку б/у плуга MASSEY FERGUSON DP9, участвовали в погрузке и отгрузке техники. Нам удалось принять участие в проведении ТО и подготовке техники к выставке "АГРО-2008". Каж-

дый из нас имел возможность проехаться и ощутить комфорт, силу и технические возможности тракторов VALTRA, FENDT и погрузчика MANITOU.

После 7-ми недель пребывания на "Астре" мы увидели много зарубежной техники и овладели навыками работы с ней, научились складской логистике.

Подводя итог, хочу подчеркнуть, что результаты такого сотрудничества не заставляют себя долго ждать. Уже на сегодняшний день одни из самых успешных молодых и перспективне продукт-менеджеров и сервисных инженеров компании "Астра" (Моисеев Глеб, Уфинцев Александр, Канцибура Роман, Прокopenko Александр и др.) являются воспитанниками Национального аграрного университета. И это лишь несколько удачных примеров долголетнего сотрудничества.

Осталось только пожелать студентам НАУ и аграрно-технических специальностей других ВУЗов Украины пользоваться возможностями, которые каждый год предоставляет "Агростроительный альянс".

Вольская Евгения,
офис-менеджер
8 (044) 545 56 00
office@astra-group.com.ua



ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ МОЛОДЫХ СПЕЦИАЛИСТОВ!

Начиная с 2006 года, опираясь на успешный опыт европейских компаний, отделом персонала компании "АСТРА", при активной поддержке учредителей и руководства, была разработана и успешно внедрена программа по подготовке специалистов из числа вчерашних выпускников украинских ВУЗов — "Студенческая программа".

Данная программа позволяет вчерашним студентам на практике познакомиться с работой большинства отделов компании и, работая на разных должностях, определить для себя, чем им интересно заниматься далее.

В свою очередь, руководство и сотрудники отделов компании, в которых стажировются наши практиканты, складывают мнение о отношении к работе своих будущих коллег.

По окончании стажировки организовывается собеседование, на котором принимается окончательное решение о дальнейшем трудоустройстве ребят в нашей компа-

нии. На результаты влияют не только отзывы руководителей отделов и проверка полученных знаний, но и, в первую очередь, пожелания самих кандидатов.

Тех участников, кому посчастливилось пройти конкурсный отбор, ожидает увлекательная, развивающая, дающая возможность хорошего заработка работа в компании "АСТРА"! Им предстоит пройти нелегкий, но приводящий к успеху путь от помощника менеджера или специалиста по сервису до профессионала в выбранной области. В предыдущих выпусках журнала мы отслеживали проведение данных программ.

И все же разрешите напомнить Вам, уважаемый читатель, имена тех, кто успешно прошел программу стажировки и продолжает покорять новые вершины бизнеса: выпускники 2006 года — Данилов Алексей, Федосеев Юрий, Прокопенко Александр; выпускники 2007 года — Канцибура Роман, Лобов Александр, Петриченко Дмитрий, Васильев Максим.

В преддверии десятилетия компании, мы обратились с просьбой к вышеперечисленным коллегам, вернуться немного в прошлое и напомнить нашим читателям как все начиналось для них в нашей компании, каких добились успехов на сегодняшний день и какие планы на будущее?

Котелевец Андрей,
специалист по подбору
8 (050) 386 07 61

akotelevets@astra-group.com.ua

Сегодня в отделе аренды работает выпускник НАУ, участник студенческой программы 2006 года Алексей Данилов.

— Расскажите, почему Вы отдали предпочтение именно этой компании?

— Еще в школе я мечтал связать свою жизнь с сельским хозяйством, а

учась в институте я и мечтать не мог о том, что буду работать в такой компании как "Астра". Новичков здесь учат не только основам управления, устройству, техническому обслуживанию и ремонту самых последних образцов техники ведущих мировых производителей, но и рациональному их применению в сельском

хозяйстве и строительстве. Дополнительные тренинги как внутри фирмы, так и за рубежом дают возможность также понять и освоить принципы ведения бизнеса не только в нашей стране, но и на уровне Европы. Таких фирм, как "Агростроительный альянс "Астра" в Украине не так уж много, поэтому после того, как мне предложили после института начать свою трудовую деятельность именно здесь я сразу же согласился.

— Как повышаете свой профессиональный уровень?

— В первую очередь, общаясь с успешными и высококвалифицированными специалистами разных бизнес-направлений. В "Астре" создан очень дружелюбный коллектив, и независимо от того, в какой области вы испытываете затруднения или нехватку знаний, всегда найдется человек, который с

радостью вам поможет или подскажет. Кроме того здесь созданы все условия для саморазвития. Нашим сотрудникам доступны разнообразные каталоги, руководства по ремонту и обслуживанию, причем как в печатном, так и в электронном виде. В "Астре" так же проводятся тренинги с участием специалистов непосредственно от заводов-изготовителей. Участие в этих тренингах предусмотрено как на территории нашей базы, так и за границей.

— Какие планы на будущее?

— Постоянно углубляя свои знания и повышая опыт работы, стать успешным и эффективным сотрудником нашей фирмы. Развивать отдел, в котором я работаю, приобретать новых клиентов, поддерживать деловые отношения с уже постоянными. И при встрече с ними дружелюбно жать друг другу руки.





Проходя практику в компании "Астра" в 2007 году бывший аспирант Александр Лобов понял, что именно так, с гаечным ключом в руках, со всеми необходимыми справочниками и руководствами, под чутким руководством высококлассных специалистов и в дружной команде рождается настоящий сервисный инженер.

Сегодня Александр Лобов сервисный инженер первой категории.

— Александр, расскажите о своем первом рабочем дне в компании ?

— Когда трудовая книжка и прочие формальности отправились в отдел кадров, я переступил порог мастерской сервисного отдела, я сразу попал в настоящий мужской дружеский коллектив. Меня порадовала разнообразие работы: своими руками я собирал машины из множества запчастей, которые просто творят чудеса и облегчают наш труд.

Канцибура Роман работает продакт-менеджером в отделе продаж. Он участник студенческой программы 2007 года.

— Роман, Вы работаете в компании почти 1,5 года. Расскажите, чему Вы научились и чего достигли за это время?

— Когда я пришел в компанию на стажировку по студенческой программе, было очень много впечатлений: учеба на сервисной базе, работа в поле, участие в выставках и демонстрациях. Сначала

много времени проводил на сервисной базе, где детально изучал технику каждого бренда. С переходом в отдел продаж, началась активная жизнь, пришел период испытаний на профессиональность, способность учиться и понимать то, что от меня зависит успех продажи.

— Коротко о Ваших планах на будущее?

— Повышать знания с каждым днем работы в компании, стать настоящим профессионалом в своей работе.

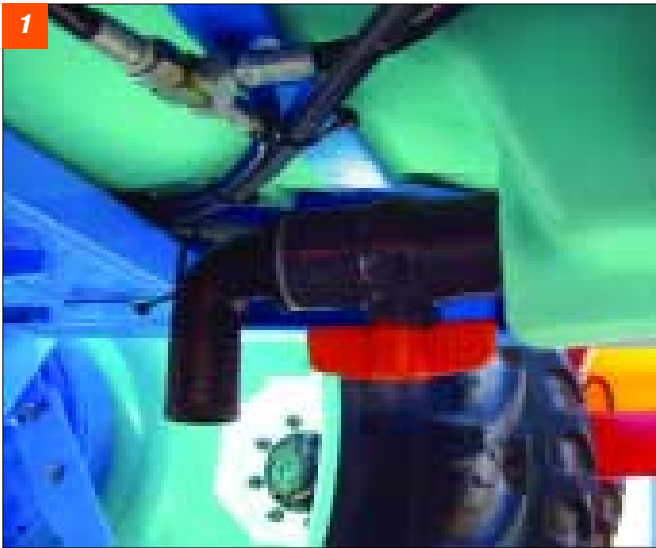


Сегодня в нашей компании работают бывшие выпускники, теперь уже специалисты, готовые приобретать новый опыт, познавать передовые технологии и работать на благо себе и компании.



ГОТОВИМСЯ К ЗИМЕ

Фирма АСА АСТРА занимается продажей и сервисом опрыскивателей Berthoud уже много лет. За это время у наших сервисных специалистов накопился опыт правильной эксплуатации этого вида техники. Говорят "на ошибках учатся", но зачем учиться на своих ошибках. Позвольте нам поделиться своим опытом, чтобы вы смогли избежать ненужных проблем и немалых финансовых затрат. Система опрыскивания состоит из насоса, множества шлангов, труб, кранов, клапанов и распылителей. Чтобы в зимнее время не произошло нежелательного замерзания оставшейся жидкости в системе вам нужно либо поставить опрыскиватель в теплый бокс, либо слить всю жидкость из системы. Первый способ проблематичный, так как не всегда есть такая возможность. Второй кажется более реальным, но слить всю жидкость из системы практически невозможно. Поэтому систему нужно заправить тосолом. В Украине наибольшее доверие среди опрыскивателей Berthoud завоевали *Boxer, Major и Racer*.



Для консервации опрыскивателей Berthoud Major и Racer в первую очередь нужно промыть систему чистой водой. Для этого:

1. Заполните главный резервуар 200-300л чистой воды, установите краны системы в 4-е положение, включите ВМ300 об/мин, дайте системе поработать несколько минут, затем слейте жидкость.

2. Заполните бак для чистой воды (280л), установите краны в 6-е положение, включите ВМ, затем, через 30 секунд, включите опрыскивание.

Перед тем, как заправлять систему тосолом нужно слить из нее как можно больше оставшейся воды. Чем меньше будет воды, тем большая будет концентрация тосола и система выдержит больший мороз. Для этого слейте жидкость с основного бака (рис.1), с бака для чистой воды (рис. 2), с фильтра грубой очистки (рис. 3), с фильтра тонкой очистки (рис. 4), с насоса Volux для этого снимите патрубок (рис.5), с штанг (рис. 6), с заглушки муфты подключения шланга закачки (рис.7) и с бака для мытья рук.

Для заправки системы вам понадобится 50л тосола. Закройте сливной кран основного бака (рис.1), закрутите крышку бака для чистой воды (рис.2). Залейте 20 л тосола в бак для чистой воды и 20 л в основной бак. Установите краны в 6-е положение, включите ВМ, дождитесь пока насос выкачает тосол с бака для чистой воды, остановите ВМ. Установите краны в 3-е положение, включите ВМ, система перемешает тосол с остатками воды. Установите краны в 2-е положение, залейте в загрузочный резервуар 10 л тосола, закройте крышку, включите ВМ 540 об/мин. Установите кран 12 в положение а, кран 14 в b, нажмите на кран пистолет 13. После промывки загрузочного резервуара установите краны в 3-е положение, разложите основные крылья штанги, установите на редукторе 2-ю передачу — так насос Volux быстрее выкачает тосол, включите кулачковую муфту сцепления и все секции распылителей. Проедьте чтобы тосол полился со всех форсунок, убедитесь что из форсунок вытекает действительно тосол, а не оставшаяся вода. Ваш оп-





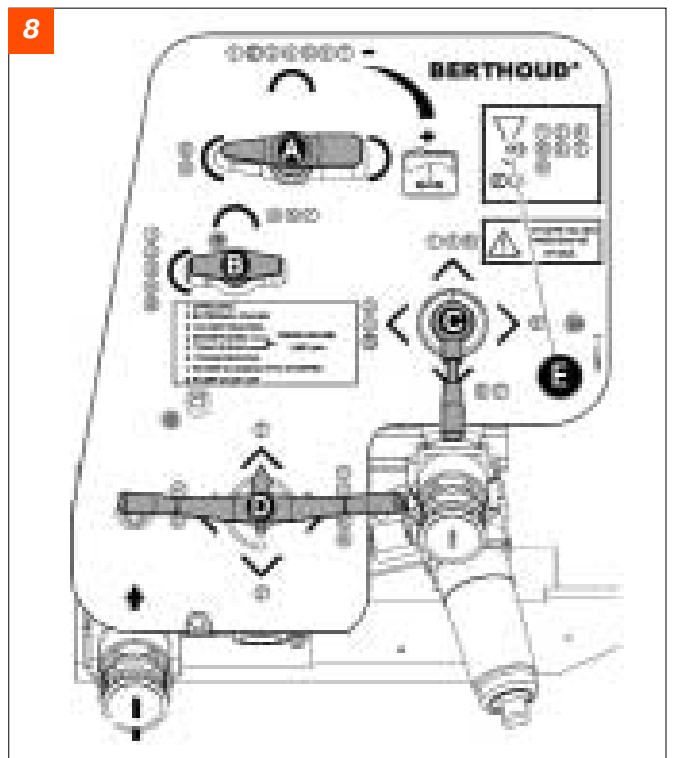
рыскиватель готов к зимним морозам.

Для консервации опрыскивателя Berthoud Voxxer алгоритм аналогичен. Для Voxxera достаточно 60-70 литров тосола. Промойте все емкости системы чистой водой, слейте по возможности как можно больше воды из системы. Залейте тосол в основной бак (40л) и в бак для чистой воды (20-30). Установите все краны в положение 3, кран D установите в положение 4,5 (рис. 8). Включите насос опрыскивания, доведите обороты двигателя до 2400 об/мин, промойте загрузочный бункер и три крана, так же как и в опрыскивателе Major. Остановите насос опрыскивания. Установите краны в положение 1, кран

A установите на максимальное смешивание (+), включите насос, подождите пока система перемешает тосол с остатками воды (5 мин). Разложите основные крылья штанги, включите насос и секции распылителей, подождите пока насос прокачает тосол по всей системе. Также следует смазать солидолом все точки смазки. Ваш Voxxer готов к зиме.

Надеюсь, наши советы помогут Вам правильно поставить опрыскиватель на зимнее хранение и весной вместо дефектовки Вы сможете смело запускать его в поле.

*Прокопенко Александр,
сервис-инженер
8 (050) 353 06 91
service@astra-group.com.ua*



Вместе веселее

Где-то, далеко-далеко от города, за лесом, речкой и болотом живет мельник и столько у него земли, что ни конца, ни края не видно. Мельник очень любит сеять зерно, и каждый год собирает богатый урожай. На всю округу он славится своей мукой.

У этого мельника был сильный, но очень одинокий трактор по имени Fendt. Когда приходила пора, трактор выезжал с хозяином на поле — пахать землю. Каждый год работал Fendt за десятерых. И вот наступил день, когда мельник заметил, что его любимый трактор плохо себя чувствует, и свет ему белый не мил.

Тогда хозяин подошел к трактору и говорит:

— Ну что ж, необходимо нам вызывать сервисную службу из великой и знатной страны Astra Land, которая тебя вылечит.

— Хорошо, — согласился Fendt.

Когда на следующее утро мельник увидел приближавшихся сервисных инженеров, он вышел им навстречу.

— Мы приехали по вашей просьбе, — сказал один из сервисников.

Они пошли в поле, осмотрели трактор, и промолвили: "Сколько земли он вспахал, сколько зерна он посеял, и нет у него верных помощников, которые разделили бы с ним такую тяжелую ношу. Мы его вылечим, и будет Fendt как новенький, но тебе необходимо, мельник, найти ему подмогу".

— Но где мне найти таких же сильных друзей? — спросил мельник.

— Пойди вновь туда, где ты когда-то купил Fendt, в нашу страну Astra Land, и выбери ему помощников, — уезжая, посоветовали мельнику инженеры.

На утро мельник, проснувшись, надел выглаженный костюм, обулся в начищенные туфли, сел в машину и пустился в путь. Долго он ехал, — не то час, не то два, а то может и день и, в кон-



це концов, когда увидел он издали эту волшебную страну, обрадовался и помчался быстрее. Здесь мельник заметил людей, которые тщательно ухаживали за техникой.

Он попросил их продать ему двухсотсильный финский трактор Valtra, восьми и двенадцатирядную сеялку Horsh, компактный, но маневренный и универсальный погрузчик Manitou и самоходный опрыскиватель Berthoud.

Поблагодарил мельник менеджеров, продавших ему современную сельскохозяйственную технику, и в тот же день направился к себе в деревню.

Спустя два дня вечером, чуть село солнце, жители деревни услышали вдруг гул машин. Вся деревня сбежалась к хижине мельника посмотреть на удивительную технику. Крестьяне восхищенными глазами осматривали ее и хвалили мельника за удачную покупку.

В это время слышались звуки тракторных колес. Это подъехал уже совсем здоровый и полный сил Fendt. Когда трактор приблизился поближе, он спросил:

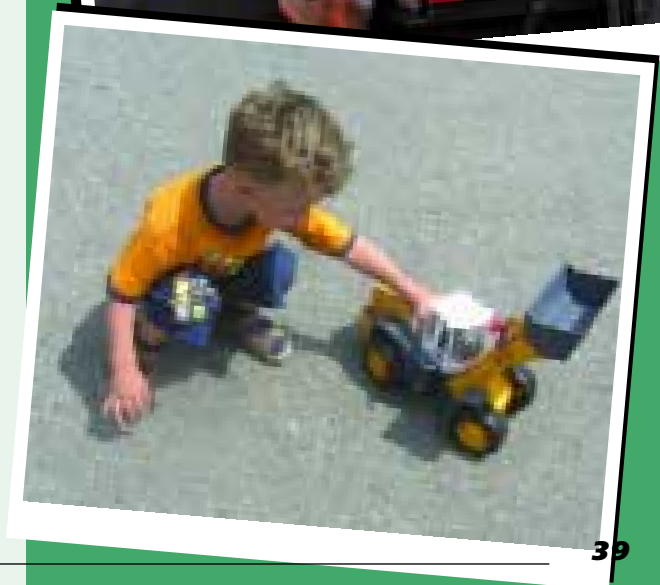
— Кому принадлежит эта чудесная техника?

— Это наши новые друзья и твои верные помощники, — ответил мельник.

Fendt очень обрадовался и с улыбкой на лице начал знакомиться с новичками. Долго ждал одинокий трактор появления таких друзей и, наконец, дождался.

Всю ночь Fendt рассказывал, как ему хорошо живется у хозяина, и только под утро они утомились. Выглянуло солнышко, и машины увидели, что вокруг, насколько хватало глаз, лежало сплошное поле. И все дружно отправились туда. При виде мельника, трактора Valtra и Fendt, прицепив сеялку Horsh, разбрелись в разные стороны. А за ними следовали погрузчик Manitou и опрыскиватель Berthoud. Так они, не покладая рук, работали до заката солнца, стараясь оправдать доверие хозяина. Плугом орали, сеялкой сеяли, жаткой жали, а веялкой веяли. Вот так, помогая друг другу, они живут—поживают, и добра наживают.

Вольская Евгения, офис-менеджер
8 (044) 545 56 00; office@astra-group.com.ua





ЛИДЕР УКРАИНСКОГО ФИНАНСОВОГО ЛИЗИНГА



"Украинская Лизинговая Компания" BNP Paribas Lease Group одна из лидирующих компаний финансового и оперативного рынка лизинга Украины, и твердо удерживает свои позиции. Компания была создана в 1999 году, ее основатель и стратегический партнер — АКИБ "Укрсиббанк" BNP Paribas Group. Именно благодаря девятилетнему опыту в сфере предоставления лизинговых услуг компания достаточно изучила специфику рынка лизинга, может гарантировать оперативность работы, быстрое решение всех проблем и консультирование по всем вопросам.

Компания осуществляет свою деятельность по всей территории Украины через региональные представительства в Донецке, Днепропетровске, Харькове, Львове и Одессе. Кроме этого, территориальное присутствие обеспечено за счет самого широкого покрытия сетью филиалов "Укрсиббанка" и его более чем 1100 подразделений во всех регионах Украины.

"Украинская Лизинговая Компания" BPLG придерживается политики надежного и долгосрочного сотрудничества с производителями и поставщиками техники и оборудования. Внедрение вендорной программы гарантирует качество и комплексность услуг для лизингополучателей.

"Украинская Лизинговая Компания" BPLG предоставляет услуги финансового и оперативного лизинга сельскохозяйственной, стро-

ительной, погрузочной техники, транспорта и специального оборудования со сроком финансирования от 1-го до 5-ти лет. Финансирование осуществляется в удобной для клиента валюте. Решение о предоставлении услуг лизинга принимается в течение 3-х дней. Основным фактором является качество сбора клиентом пакета документов: чем больше информации (т.е. полный пакет документов) в наличие у лизинговой компании, тем быстрее клиент получит решение о предоставлении услуг.

"Украинская Лизинговая Компания" BPLG работает по принципу "все включено". В график лизинговых платежей входят: административные комиссии, страхование объектов лизинга, регистрация. Клиент предоставляет пакет документов, получает положительный ответ, после чего подписывает договор ли-

зинга, вносит авансовый платеж, получает технику в эксплуатацию и в течение определенного срока погашает лизинговые платежи. Графики платежей всегда адаптированы к бизнесу клиента и включают в себя все расходы. Все сопутствующие процедуры, включая оформление всех необходимых документов для эксплуатации техники, принимает на себя лизинговая компания.

"Украинская Лизинговая Компания" BPLG — команда специалистов с потенциалом реализации лизинговых проектов любой сложности. Все сотрудники имеют опыт практической работы в сфере лизинга. Компания применяет современные стандарты работы с клиентами для эффективного развития их бизнеса.

За время работы крупнейшими лизингополучателями "Украинской лизинговой компании" BPLG стали известные в Украине и за рубежом компании, а также целый ряд предприятий малого и среднего бизнеса.

Благодаря установившимся отношениям с поставщиками и профессионализму персонала, "Украинская лизинговая компания" BPLG готова предоставить клиентам один из лучших в Украине лизинговых продуктов в профессиональном, ценовом и качественном соотношении.

Бутенко Сергей
Менеджер
www.ulc.com.ua

АВТОМАТИЗАЦИЯ РАБОТЫ СКЛАДА

Новое время, время инноваций и современных технологий, диктует свои правила. Так, на помощь в решении задач компактного, безопасного, быстрого и удобного складирования и хранения грузов руководителям приходят системы автоматизации склада, которые в своем развитии прошли долгий путь эволюции от простейших программ для контроля материальных потоков склада до современных адаптируемых WMS-платформ.

Системы автоматизации и управления складскими комплексами в международной и отечественной логистике называют Warehouse Management System (WMS). Они обеспечивают комплексную автоматизацию управления складскими процессами.

Использование программных решений для автоматизации работы складов уже многие годы является одной из важнейших задач компании.

Основное назначение склада — концентрация запасов, их хранение и обеспечение бесперебойного и ритмичного снабжения заказами потребителя.

В данное время на центральном складе компании происходят кардинальные изменения. Территория

склада поделена на три функциональные части: зона приемки товара, зона хранения товара и зона отгрузки товара. Приход товара осуществляется в зону приемки. В этой зоне товар проверяется, если нужно упаковывается и маркируется, после чего попадает в зону хранения. Ни один товар не попадает в зону хранения без маркировки. Маркировка происходит путем оклеивания товара этикетками со штрих-кодом (Рис. 1). На этикетках используется тип штрих-кода EAN-13. Очевидно, что штрих-кодирование принимает сегодня мировые масштабы и становится неотъемлемым атрибутом современной упаковки. На складе компании в данное время насчитывается около десяти тысяч наименований товара. Соответственно, ког-

да товар попадает в зону хранения он раскладывается по местам, которые закреплены за определенным товаром. В последующем товар попадает в зону отгрузки, где проверяется на качество и соответствие заказанного товара, после чего передается покупателю.

В настоящее время наибольший интерес для отдела складской логистики представляют системы, позволяющие управлять складом. Они способны взять на себя выполнение максимального количества задач в автоматическом режиме, исключая ошибки связанные с человеческим фактором. Для этого на складе компании начали внедрять в работу терминалы сбора данных.

Терминалы сбора данных (ТСД) — это специализированные портативные устройства, представляющие собой мини-компьютер (КПК) со встроенным сканером штрих-кода, предназначенный для быстрого сбора информации о товарах и передачи ее в информационную систему (базу данных) через определенный канал связи. Классическое применение терминалов сбора данных — инвентаризация склада, приход, расход товаров и многие другие операции в складском хозяйстве.

Внедрение WMS вместе с технологией автоматизации действительно повысит точность работы и сократит затраты на обслуживающий персонал. Если установить систему по автоматизации, уровень обслуживания склада повышается, так как сокращается время, необходимое на подготовку и выполнение заказов по отгрузке/загрузке товаров. WMS-система предоставляет возможности для организованного и системного использования локаций хранения товара.

Руденок Алексей,
начальник отдела складской логистики
8 (050) 385 09 73
arudenok@astra-group.com.ua

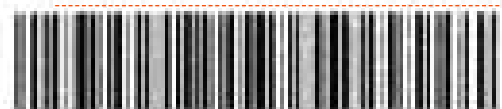
Склад является ключевым звеном цепи поставок, и цель его работы — обеспечить:

- прием (возвратов, сырья, готовой продукции и т. д.);
- размещение (оптимальное с учетом параметров товара и систем хранения);
- хранение (с соблюдением требуемых условий);
- обработку (переупаковку, маркировку, отбраковку);
- отгрузку товаров (без пересортов, точно в срок, FIFO, LIFO, FEFO, и т. п.) с минимальными затратами.

КОД ТОВАРА

Ремень приводной

D41939300



21-017-2620-00

Название товара

Оригинальный код товара

Внутренний код компании,
он же — штрих-код



VALTRA: фирменные запасные части

Уровень технического обслуживания, предлагаемый компанией Valtra в отношении запасных частей, — один из высочайших в данной отрасли: во время страды служба действует круглосуточно. Это относится даже к моделям, выпущенным в 1990-х и 1980-х годах (Valmet, Volvo BM).

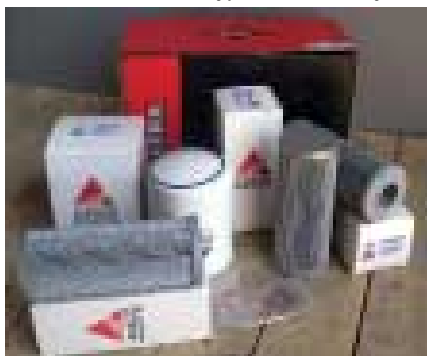
Фирменные запасные части Valtra

Valtra регулярно тестирует запасные части, присутствующие на рынке. Качество так называемых пиратских деталей не всегда соответствует нормам. Однако Вы всегда можете рассчитывать на фирменные запчасти Valtra, поскольку все они тщательно проверяются и проходят необходимые испытания. Их совместимость с тракторами Valtra гарантирована.

Фирменные запасные части гарантируют надежную и безопасную эксплуатацию трактора Valtra в любое время года. Они также помогают поддерживать на должном уровне высокую стоимость Вашего трактора на вторичном рынке. Наклейка AGCO Parts означает, что Вы используете фирменную запчасть. На упаковке присутствует голограмма, и на все детали с надписью AGCO Parts распространяется 12-месячная гарантия.

Группы продукции

Valtra ввела классификацию запасных частей по категориям важности. Благодаря этому мы поддерживаем высокий уровень обслужи-



вания и обеспечиваем постоянное наличие необходимых запчастей Valtra. Кроме того, существуют, например, следующие группы деталей:

Ремкомплекты

У компании Valtra имеются ремкомплекты для проведения периодического технического обслуживания. Каждый комплект включает все необходимые запчасти (например, фильтры, уплотнения и т. п.), которые могут потребоваться при выполнении планового обслуживания. Использование этих комплектов позволяет заменить все необходимые детали и обеспечит высокую работоспособность трактора. В наличии имеются ремкомплекты для 100, 500 и 1000 часов работы.

Сервисные запчасти

К сервисным запчастям (фильтры, масла, ремни вентиляторов и т.п.) относятся расходные материалы и наиболее часто требуемые запчасти. Их запас хранится на складе, кроме того, их можно заказать с центральных складов.

Обычные запасные части

Все остальные детали относятся к категории обычных запчастей. Эти запчасти хранятся на центральных складах и производственных линиях.

Важные запасные части

В эту группу запчастей входит ряд особых компонентов, которые являются критически важными для обеспечения работоспособности вашего трактора. Первоочередная задача компании — обеспечить

постоянную доступность таких частей для клиентов.

Заказ запасных частей

Самый простой способ приобретения запчастей и дополнительных компонентов — у дилера компании. Дилеры Valtra получают детали с региональных складов, а срочные заказы могут быть отгружены непосредственно с центральных складов.

Обслуживание трактора

Регулярное обслуживание окупается сторицей. С самого начала тракторы Valtra проектировались с учетом требований простоты обслуживания, и каждая модель строится в соответствии с политикой компании Valtra, предусматривающей производство экономичных и простых в эксплуатации тракторов. Эта политика включает удобное техническое обслуживание и легкий доступ к ключевым точкам. В результате снижаются эксплуатационные расходы, поскольку обслуживание не отнимает много времени и не прерывает ваших основных занятий.

Мы рекомендуем полагаться на хорошо обученных технических специалистов компании-дилера Valtra, у которых имеется все необходимое оборудование для обслуживания трактора. Поручив заботы о техническом состоянии трактора профессионалам, Вы сможете сосредоточить свое внимание на решении других задач.

Моренко Александр,
продукт-менеджер
8 (095) 282 10 28
amorenko@astra-group.com.ua

ООО "Агростроительный альянс "Астра" — официальный дилер AGCO, предлагает со склада и под заказ оригинальные запасные части Valtra.



ОРИГИНАЛЬНЫЕ ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ ОТ AGCO - ЭТО ПРОВЕРЕННОЕ КАЧЕСТВО И БЫСТРАЯ ДОСТАВКА

FENDT

Компания АСА "АСТРА" является официальным дилером AGCO по торговой марке Fendt, располагает складами запасных частей практически во всех регионах Украины.

В случае, если желаемая запасная часть на каком-либо складе недоступна, АСТРА обращается к системе логистики AGCO. Система из 5 складов в Европе, связанная компьютерной сетью, в состоянии поставить заказанную запасную часть нам в течение нескольких дней. В таком варианте почти 100% всех фирменных комплектующих Fendt могут быть доставлены в течение одной недели.

Все фирменные запасные части Fendt проверены по строгим инструкциям и оптимизированы для их назначения. При этом качество, надёжность и безопасность являются важнейшими составляющими. Вся номенклатура проходит жесткий технический контроль, оригинальные запчасти AGCO отвечают всем требованиям завода-изготовителя.

Вы узнаете фирменные комплектующие по голограмме AGCO. Наша компания гарантирует, что заказчики запчастей с фирменным логотипом-голограммой AGCO получают самый высокий уровень качества.

Мы готовы Вам предложить: техническую поддержку и консультации дипломированных сервисных специалистов; гарантийное обслуживание и ремонт техники; индивидуальный подход к каждому покупателю, гибкие системы скидок;



ТЕХНИЧЕСКАЯ ПОДДЕРЖКА • ГАРАНТИЙНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ ИНДИВИДУАЛЬНЫЙ ПОДХОД К КАЖДОМУ КЛИЕНТУ

Звонки со стационарного бесплатно

8 800 501-58-80

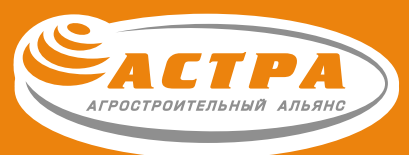
www.astra-group.com.ua

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС:

08162, Украина, Киевская обл.,
пгт. Чабаны, ул. Машиностроителей, 5А

Тел.: +38 044 545-56-00
Факс: +38 044 545-56-06

E-mail: office@astra-group.com.ua



РЕГИОНАЛЬНЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВА

Винница +38 0432 55-10-90
Днепропетровск +38 056 371-22-30
Мариуполь +38 062 958-31-66
Запорожье +38 612 22-66-31

Киев +38 044 545-44-01
Кировоград +38 0522 30-17-34
Николаев +38 0512 58-36-17
Одесса +38 0482 33-94-59
Полтава +38 0532 61-24-21

Сумы +38 050 386-24-05
Хмельницкий +38 0382 67-09-55
Черкассы +38 0472 54-43-41
Херсон +38 055 251-52-95
Харьков +38 095 287-69-66

Kiev 2009

AgriHort

XII Міжнародна виставка
сільського господарства та садівництва

10-12 лютого

МВЦ, Київ, Броварський пр-т, 15

Спільно з:



AFIE KIEV 2009
Міжнародна виставка садівництва

www.agrihort.com.ua



За підтримки:



Міністерство аграрної
політики України



Асоціація фермерів
та приватних
землевласників України

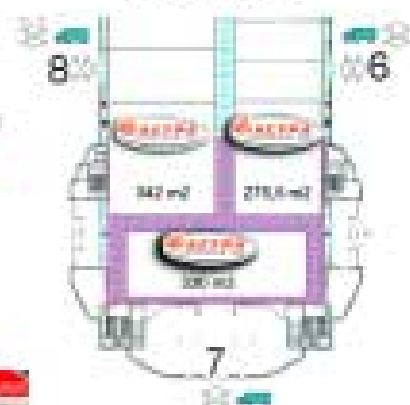
Генеральний
інформаційний партнер



Співорганізатор
Павільйон VICTAM Україна



Pavilion 2



Організатори:

Прем'єр (Україна), 04200, Київ, вул. Пилипенка, 13-Б
Тел.: +380 44 451 450, Факс: +380 44 451 451
E-mail: agrihort@pre.com.ua, www.agrihort.com.ua

