

АСТРАLAND

2'2015

www.Astra-Group.com.ua



**FENDT 936 Vario –
может сделать больше и делает это лучше**

JOKER

СКОРОСТЬ, ТОЧНОСТЬ, УНИВЕРСАЛЬНОСТЬ



www.horsch.com

HORSCH Joker – обновленный и дополненный ряд многофункциональных дисковых борон от ведущего немецкого производителя

Joker HD – тяжелая дисковая борона шириной захвата 6 и 7,5 м: диски Ø 62 см, усиленные необслуживаемые подшипники, мощная рама с кованными стойками, увеличенные расстояния между дисковыми батареями, двойной каток с кольцами из высокопрочной стали, простая и надежная конструкция шасси в центре машины, транспортная ширина 3,00 м.

Joker RT с рабочей шириной 5/6/7,5/10/12 м: диски Ø 52 см, надежные необслуживаемые подшипники, стойки из кованной стали, долговечные резиновые демпферы в креплениях стоек, компактная конструкция шасси, большой выбор катков транспортная ширина 3,00 м.



HORSCH

С любовью к земле





ПОСЕВНАЯ 2015:

итоги АгроЭкспедиции

В период с 22 по 27 марта команда Национального агропортала Latifundist.com в рамках АгроЭкспедиции «Посевная 2015» посетила Черкасскую, Херсонскую, Николаевскую, Винницкую, Хмельницкую и Житомирскую области. Целью АгроЭкспедиции было исследовать состояние озимых культур и узнать степень готовности украинских сельхозпроизводителей к посевной, ее особенности и проблемы

Общая картина порадовала: озимые в хорошем состоянии. Пересева практически не будет. Только в одном хозяйстве нам сказали, что будут пересевать озимый ячмень (около 80 га), и то лишь потому, что он был посеян позже необходимого срока.

Несмотря на значительное подорожание материально-технических ресурсов, отсутствие кредитования, нестабильную ситуацию в стране, посевная началась во всех регионах. В том числе в Луганской и Донецкой областях. Аграрии признаются, что часто хочется отчаяться, опустить руки, но потом вспоминается избитое «если не мы, то кто?» — и они снова принимаются за работу.

В этом году ни одно хозяйство, которое удалось посетить, не собирается сокращать площади и существенно менять структуру посева. Некоторые, правда, за счет сокращения площадей под кукурузой увеличивают площади под посев сои (например, в «АгроКо» и хозяйствах, входящих в структуру МХП), но это объясняется тем, что в структуре холдинга (или в хозяйстве) заработал завод по переработке сои.

Топ-5 актуальных проблем аграриев

1 Проблема, которая затронула всех украинских аграриев: подорожание материально-технических ресурсов.



Цены на топливо, СЗР, посевной материал, не говоря уже о минеральных удобрениях, которые даже в кредит сейчас купить нельзя, выросли в несколько раз. Закупить все необходимое возможности нет. Агрономы разрабатывают такую схему, чтобы, по крайней мере, минимизировать все риски», — сказал нам директор «АгроКо» Владимир Тарандушка.

Некоторые фермеры отмечают, что в сложившейся ситуации стоило бы обратить внимание на перспективность такого финансового инструмента, как аграрные расписки, о которых в последнее время говорит министр аграрной политики и продовольствия Украины Алексей Павленко.

2 Главная проблема в Херсонской области — орошение. Во-первых, орошаемых земель недостаточно, во-вторых, даже на тех, которые орошаются, насосные станции уже очень старые и требуют модернизации. Но самая

главная просьба — оставить магистральные каналы в государственной собственности, чтобы не было зависимости от одного поставщика (по примеру облэнерго. — ред.).

« В области почти третий год сильная засуха. На предприятиях, где нет орошения или оно работает нестабильно, это привело к пагубным последствиям. Конечно, сейчас не хватает регуляторных механизмов. Министру аграрной политики и продовольствия нужно донести, что фермеры нуждаются в новых форвардных контрактах. Аграриям необходимо финансирование», — говорит директор предприятия «Аделаида» и депутат Херсонской облрады Сергей Рыбалко.

В агрохолдинге «Фридом Фарм» готовы заняться модернизацией ирригационных систем, если будут уверены, что завтра их не потеряют, потому в холдинге ждут снятия моратория на покупку земли.

« Сегодня средний срок аренды земли — 3-3,5 года. Но если вкладывать в землю, настраивать орошение, модернизировать то, что есть, потребуются большие затраты. Пока для компании так вкладывать — это большой риск», — объясняет первый заместитель главы правления Михаил Медолиз.

Аграрии ждут, по крайней мере, практической реализации предложения министра Алексея Павленко об увеличении минимального срока аренды земель сельхозназначения до 7 лет. Это позволило бы более уверенно инвестировать в инфраструктуру.

Кроме того, сельхозпроизводители отмечают правильность инициативы министра по поводу совместного проекта с Мировым банком по модернизации систем ирригации на юге страны.

3 Проблема, с которой из-за теплой зимы столкнулись аграрии в этом году, — нашествие мышевидных грызунов.

« Проблема этого года — большое количество мышей. До сих пор не прекращаем борьбу с ними, третий раз ходим по одному и тому же полю и протравливаем», — рассказывает нам заместитель директора «Торговый дом Долинское» Владимир Билый.

4 Значительная налоговая нагрузка.

« Вместо заявленных 16% подоходного налога аграриям приходится платить все 37%. Кроме того, теперь их пытаются лишить еще и льготного НДС», — говорит руководитель фермерского хозяйства «Оазис» Василий Колесниченко.

5 В Херсонской и Винницкой областях руководители хозяйств жалуются на нехватку квалифицированных специалистов, в частности, механизаторов.

« Хотелось бы видеть в своих хозяйствах больше квалифицированных механизаторов, именно сегодня таких кадров нам не хватает», — говорит директор по южному региону UkrLandFarming Олег Осинний.





Пожелания Минагропроду

В каждом хозяйстве, которое мы посещали, на каждой вечеринке, которую мы устраивали, мы старались узнать у сельхозпроизводителей, что нужно поменять в украинской законодательной базе, чтобы их работа стала легче и продуктивнее, о каких проблемах в первую очередь нужно узнать министру аграрной политики и продовольствия Алексею Павленку, чтобы он в ближайшее время принял-ся за их устранение.

Вот что мы услышали:

1 Директор «Чиста Крыныця» Сергей Ковальчук говорит, что важно уменьшить квоты для аграриев и возобновить возмещение процентных ставок.



2 Главный агроном «Чиста Крыныця» Евгений Мазуренко добавляет, что хозяйству не хватает квалифицированных кадров, и просит обратить внимание министра на повышение качества аграрного образования, в частности, он считает, что молодым специалистам необходимо добавить практики.



«Нам не хватает программ по обучению. Если бы компенсировали часть затрат на оплату труда молодых специалистов, мы бы согласились брать больше молодежи»

3 Директор хозяйства «Агробуг» Владимир Токарь говорит, что в этом году единственный вопрос, который его волнует, — это политика «отпугивания» инвесторов, которую, по его мнению, в данный момент ведет украинское правительство.



«Если сейчас у нас не получается, по известным причинам, привлечь инвесторов, то, по крайней мере, нам нужно сохранить хотя бы тех, кто уже у нас работает»

4 Директор компании «Династия» Николай Химич предлагает вернуться к вопросу агрострахования.



«Государству необходимо продумать механизм государственной страховой компании, чтобы каждый аграрий платил взносы и знал, что платит их не какому-то аферистам и шарлатанам, которые создали предприятие с минимальным уставным капиталом, вышли на рынок, сбивают маржу, а когда страховые риски наступят, исчезнут и результата никакого»



5 Еще одна важная задача, которая требует немедленного решения, — состояние украинских дорог. С этой проблемой пришлось столкнуться и нам. Преодолевая участок дороги между Кировоградом и Херсоном на скорости 10 км/ч, мы уже подумывали, что проще было бы передвигаться по Луне со всеми ее кратерами. А ведь по этим дорогам аграрии тоже ездят. Возят зерно в порты и на элеваторы.



Топ-3 способа сэкономить

Украинские аграрии приняли все вызовы этой нелегкой посевной и каждый по-своему нашли способы избегания убытков.

- 1 Одним из способов экономии для некоторых хозяйств сегодня стало решение использовать больше семян собственного производства или отечественной селекции. К примеру, в «АгроКо» по кукурузе в этом году вышли на соотношение импортная / отечественная селекция 50:50.
- 2 Еще один способ сэкономить — частичный отказ от удобрений. Так поступили, в первую очередь, хозяйства, которые не входят в крупные холдинги.
- 3 Отказ от приобретения сельхозтехники. Даже те, для кого такая экономия в диковинку, в этом году сократили по максимуму эту статью расходов.

В связи с этим неплохо было бы Минагропроду в сотрудничестве с коллегами из Мининфраструктуры предпринять какие-нибудь меры по улучшению качества подобных дорог.

6 Противоположную вышесказанному точку зрения выразил генеральный директор «Агропродсервиса» Иван Чайковский. Он считает, что аграрии должны потерпеть и не требовать у государства денег. А наступит подходящее время — тогда государство разработает программы и будет помогать аграриям.



Выводы

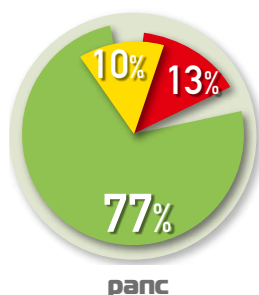
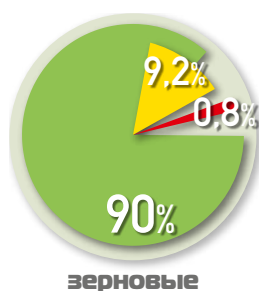
Как говорили нам сами аграрии, самыми значительными сдерживающими факторами для беспрепятственного развития аграрной отрасли сегодня являются нестабильная экономика, боевые действия и оккупация части территории страны.

Обесценивание гривни практически втрое увеличило основные расходы отрасли. Учитывая бюджетный дефицит и изменения в налогообложении, фискальная нагрузка на отрасль в 2015 году увеличилась на 20 млрд грн, а с учетом импортного сбора — почти на 30 млрд грн.

При этом аграрии сдаваться не собираются. Несмотря на все кризисные явления, отрасль выстояла, аграрии рассчитывают получить хороший урожай и по-прежнему готовы кормить страну в столь сложное для нее время.

Команда украинского агропортала

Состояние озимых на 15.05.15





О бедном аграрии замолвите слово **Как живет рынок сельхозтехники в Украине**

Обеспеченность украинских сельхозпроизводителей качественными агрегатами в нынешнем году оставляет желать лучшего. К тому же, ко всем проблемам — девальвация гривны, военные действия, фактическая остановка кредитования — добавился еще один «сюрприз» от правительства в виде 5-процентной пошлины на импорт сельхозтехники и ее комплектующих (*распоряжение КМУ вступило в силу с 24.02.2015. — Авт.*) В общем, описывая ситуацию, стоит прибегнуть к выводу медицинского консилиума из сказки «Буратино»: «Пациент скорее мертв, чем жив!»

Курс на выживание

В Ассоциации «Украинский клуб аграрного бизнеса» (УКАБ) говорят, что в нынешних условиях большинство аграриев откажется от приобретения дорогостоящей техники, отдавая предпочтение или подержанной, или новой отечественной, или произведенной в странах СНГ, которая относится к низшему ценовому сегменту.

«Девальвация гривны почти в два раза с начала года привела к соответствующему росту стоимости сельскохозяйственной техники, которая является преимущественно импортной, а потому цены на нее полностью зависят от валютного курса. Как следствие — значительное снижение спроса на рынке, поскольку новая сельхозтехника, которая и так была недешевой, стала практически недоступной для большинства аграриев», — констатирует генеральный директор УКАБ Тарас Высоцкий.



Так, в Министерстве аграрной политики и продовольствия Украины подсчитали, что в связи с ростом курса доллара стоимость иностранного оборудования выросла в три раза. При этом в профильном ведомстве указывают и на

значительное подорожание запасных частей, поскольку преимущественное большинство отечественных заводов-производителей техники используют иностранные комплектующие, и с учетом роста тарифов на энергоносители стоимость готовой продукции поднялась в два раза.

В общем, финансовый голод поставил рынок сельскохозяйственной техники в условия значительной неопределенности. «С одной стороны, дистрибьюторы вынуждены постоянно пересчитывать цены на свою продукцию в соответствии с новыми валютными колебаниями, а с другой — покупатели в таких условиях вынуждены перенести закупку техники до лучших времен или вообще от нее отказаться», — добавляет Тарас Высоцкий.

Если же аграрии и решаются на покупку, то, по мнению министра аграрной политики и продовольствия Украины Алексея Павленко, в первом полугодии речь может идти только о технике, которая крайне необходима для проведения посевной. При этом он предполагает, что роста продаж сельскохозяйственной техники стоит ожидать во втором полугодии 2015 года. «Для сельхозпроизводителей это период сбора ранних зерновых и зернобобовых культур, возможность пересмотреть перспективные планы развития предприятия, в том числе в части обновления технического парка. Предварительные прогнозы озимых культур и погодные условия дают надежду собрать урожай озимых зерновых на уровне прошлого года», — констатирует аграрный министр.

Пока же тот факт, что аграрии принимают решения, покупать технику или нет, в зависимости от ситуации, заставляет производителей сельхозтехники завозить значительную часть оборудования на склад.

«Рынок замер. Склады забиты, поэтому тем, у кого есть средства, приобрести технику не составит особого труда», — добавляет руководитель Бюро технических консультаций Олег Приходько. При этом он отмечает, что сельхозпроизводители не спешат отказываться от техники премиум-класса, поскольку «очень сложно менять, например, самоходную технику, с бренда на бренд, ведь тут вопрос и в сервисе, и в запчастях, и в обучении дефицитных механизаторов».

Головоломки по-украински

Однако пока финансы поют романсы, а отечественные сельхозпроизводители ломают голову, как и где отыскать деньги для обновления МТП (ведь от этого, как ни крути, зависит стабильное увеличение объема производства сельхозпродукции), курсу гривни «подыграли» новые импортные пошлины. Член парламентского комитета по вопросам аграрной политики и земельных отношений Украины Сергей Хлань высказал убеждение, что банальное повышение стоимости качественной импортной техники без одновременной поддержки собственного производителя приведет к крайне негативным последствиям. «Профильный министр Алексей Павленко пообещал стимулировать производство отечественной сельскохозяйственной техники: разработать и принять нормативно-правовые акты и синхронизировать свою политику с потребностями отечественного машиностроения. Надеюсь, правительство сдержит свое слово», — добавляет он.

Амбициозные планы по производству сельхозмашин в Украине совместно с мировыми лидерами из года в год озвучиваются руководством Минагропрода, но пока намерения остаются лишь намерениями. Тем временем аграрии отме-

чают, что актуальной становится поддержка государства в части их технического обеспечения. Как уточнил генеральный директор УКАБ Тарас Высоцкий, на сегодняшний день в Украине нет действующей программы поддержки технического обеспечения сельскохозяйственных производителей, «хотя это необходимо для обеспечения развития агросектора страны в целом». Более того, участники рынка констатируют, что свыше 70% техники, которая находится в распоряжении аграриев, не соответствует современным требованиям.

Тем временем в Минагропроде говорят, что Законом Украины «О Государственном бюджете Украины на 2015 год» предусмотрены расходы на такие программы, как закупка техники на условиях финансового лизинга через НАК «Укргролизинг» — 54 млн грн (спецфонд), и предоставление кредитов фермерским хозяйствам — 25,6 млн грн. Т.е. фермеры могут получить беспроцентный кредит сроком на пять лет, в том числе на приобретение сельскохозяйственной техники, добавляют в профильном ведомстве. И еще одна программа — финансовая поддержка мероприятий в АПК, 300 млн грн, что предусматривает компенсацию кредитных ставок по кредитам коммерческих банков, привлеченным сельхозпроизводителями, в том числе и на приобретение сельскохозяйственной техники.

При этом на практике ситуация не столь радужная, и аграрии уже готовы к стагнации рынка. В частности, Олег Приходько прогнозирует, что в нынешнем году падение рынка сельскохозяйственной техники может превзойти показатели кризисных 2008-2009 годов.



Вместо эпилога

По статистическим данным Министерства аграрной политики и продовольствия Украины, импорт техники в 2014 году составил \$599 млн, а в 2013 году — более \$1 млрд. Ощутимое падение — в сегментах тракторов и зерноуборочных комбайнов, которые являются своеобразными индикаторами ситуации на рынке. Так, в 2014 году импортировано тракторов 16 901 ед. на сумму \$207,5 млн; в 2013 году — 20 226 ед. на \$400,4 млн; зерноуборочных комбайнов импортировано в 2014 году 882 ед. на \$91 млн, в 2013 году — 1377 ед. на \$161,5 млн. По данным департаментов агропромышленного развития областных государственных администраций, сельхозпроизводители в 2014 году приобрели техники и оборудования на сумму 4,8 млрд грн, в 2013 году — на 6,8 млрд грн. 📈

Алла Стрижеус,
специально для компании ООО «АСА «АСТРА»
alla.stryzheus@gmail.com



Fendt Tour

по семи городам Украины

Агросезон-2015 начался удивительным событием — презентационным туром трактора Fendt 936 Varío «G3» по семи городам Украины, который в феврале-марте этого года организовала компания AGCO совместно со своими дистрибьюторами

Особенности новинки

Прежде всего, это двигатель. Благодаря двум последовательно соединенным турбонагнетателям различного размера, а также дополнительному промежуточному охладителю наддувочного воздуха новые 6-цилиндровые двигатели Deutz объемом 7,8 л обладают более высокой тяговой мощностью, динамичностью, надежностью и экономичностью. Внедрив данный концепт в жизнь, конструкторы смогли обеспечить более ровную кривую крутящего момента, дополнительные 20 л.с. мощности уже при 1100 об/мин. коленчатого вала и постоянную максимальную мощность при максимальных и номинальных оборотах двигателя на уровне 360 л.с. Сниженная номинальная частота вращения коленчатого вала, которая в новом двигателе составляет 2100 об/мин., способствует снижению расхода топлива, уровня шума и увеличению моторесурса двигателя.

Также стоит отметить и другие положительные изменения: на 20% увеличен объем систем охлаждения, применены новая концепция системы охлаждения моторного и трансмиссионного масел, реверсивный вентилятор с электроуправлением (опция), полностью интегрированная система



контроля давления в шинах Varío Grip, которая предлагается в виде опции и устанавливается с завода.

Производительность насоса, который обслуживает гидравлическую систему, при номинальных оборотах составляет 152 л/мин. (63см³) или 205 л/мин. (85см³).

В целом в новых тракторах Fendt 936 Vario внедрено 63 новаторских решения



Этапы тура

Первыми это достижение инженерной мысли смогли увидеть аграрии в Кировограде, а вслед за этим Fendt Tour 2015 переместился в Днепропетровск, Полтаву, Житомир, Луцк и наконец в Винницу, где трактор Fendt 936 Vario презентовала компания «АСТРА». Сюда приехали 145 гостей из Винницкой и соседних областей. Это рекордное количество посетителей в рамках тура.



ИГОРЬ ГУБАРЕВ,
генеральный директор ООО «АСА «АСТРА»

«Аграрии удивлены, что такой экономичный и надежный трактор, как Fendt, можно еще усовершенствовать. Но этой презентацией мы ограничиваться не собираемся. Теперь 936 Vario необходимо везти на поля клиентов, чтобы потенциальный покупатель мог сделать замеры и подсчитать будущие выгоды от новой техники»

Аграрии отзываются об «АСТРЕ» как о надежном партнере, который «всегда поддержит и в бизнесе, и в жизни». Что касается немецкого трактора, то он есть во многих хозяйствах. Благодаря «АСТРЕ» эта марка хорошо известна в Украине. Чтобы отметить это, представители корпорации AGCO вручили гендиректору Агростроительного альянса Игорю Губареву грамоты за активное 10-летнее продвижение бренда Fendt в нашей стране.

Во время презентации гости смогли пообщаться со специалистами, услышать от них о ключевых особенностях новой техники.

Как и на всех других этапах, кульминационным моментом презентации стал розыгрыш призов. Это были три приза от «АСТРЫ» — сертификаты на 10 тыс. грн., которые можно потратить на запчасти или сервисные услуги компании, а также поездка на завод Fendt в Германию от корпорации AGCO.

Fendt Tour 2015 завершился в Киеве. Теперь трактор может продолжить свой путь в качестве рабочей лошадки на полях реальных хозяйств. Fendt 936 Vario — качественный, надежный, экономичный и по-настоящему сильный. Теперь это знают все. 🍷

Кулик Леонид,
руководитель группы AGCO
+38 (050) 334-83-53
l.kulik@astra-group.com.ua





Трактор Fendt 700 Vario — стремление к совершенству

Идеальный трактор — это не просто сумма деталей. Это безупречное взаимодействие всех компонентов, которые дополняют друг друга для достижения оптимального результата. Именно этим и отличаются тракторы Fendt

Серия 700 Vario — самая популярная серия тракторов Fendt. Компактный и мощный трактор с инновационными и практичными техническими решениями. Машина оснащена двигателем мощностью от 145 до 240 л.с. и обладает исключительно компактными размерами, применима в ряде областей, начиная от тяжелых работ на полях и заканчивая легкими работами с пропашными культурами, динамичной транспортировкой и маневренной работой фронтального погрузчика.

При этом тракторы Fendt 700 Vario производятся не только в комплектации **700 Vario Profi Plus** и **700 Vario Profi**, но еще и в комплектации **700 Vario Power**, являющейся экономичной альтернативой для повседневного применения.

Двигатель: мощность и надежность

Сердцем новой модели 700 Vario является шестицилиндровый двигатель Deutz с рабочим объемом 6,1 л. Трактор

700 Vario теперь переходит в сегмент более мощных тракторов благодаря максимальной мощности двигателя 145-240 л.с. 4 клапана на цилиндр и использование системы впрыска с общей топливораспределительной рампой Common Rail обеспечивают высокий крутящий момент.

При применении с бесступенчатой коробкой передач Vario такой двигатель обеспечивает трактору высокую динамичность, эффективность и максимальную экономичность.

Оригинальная коробка передач «Vario»

Различные испытания, проводимые в течение многих лет, убедительно подтверждают, что бесступенчатая регулировка скорости, которую обеспечивает коробка передач Vario, способна дать значительную экономию времени и денежных средств. Установленная на тракторах серии 700 Vario бесступенчатая коробка передач обеспечивает скорость движения от 0,02 до 50 км/ч и, соответственно, высокий КПД силовой

передачи. Благодаря системе управления трактором TMS, которая теперь стандартно применяется в серии Fendt 700 Vario, трактор всегда эксплуатируется в оптимальном экономичном режиме. Оператору нужно лишь задать требуемую скорость — и включенная система TMS возьмет управление двигателем и коробкой передач на себя. Трактор всегда осуществляет движение в режиме минимально возможной частоты вращения двигателя, что автоматически повышает КПД.

Автоматическое ограничение максимальной мощности позволяет регулировать скорость хода в соответствии с нагрузкой и в зависимости от частоты вращения двигателя. Оптимальная предельная нагрузка, изменяющаяся для различных операций, регулируется автоматически. Оператору не нужно задавать ограничение максимальной мощности, согласование работы двигателя и коробки передач осуществляется автоматически при каждой операции. В качестве альтернативы оператор может вручную установить максимальную исходную мощность.



Различные испытания, проводимые в течение многих лет, убедительно подтверждают, что бесступенчатая регулировка скорости, которую обеспечивает коробка передач Vario, способна дать значительную экономию времени и денежных средств

Мощная гидросистема

Гидравлическая система выполнена по современной схеме регулирования производительности по нагрузке. Подача насоса составляет 109 л/мин. и опционно 152 или 193 л/мин. Гидроконтуры коробки передач и гидросистемы раздельны, что предотвращает перемешивание и загрязнение масла, поступающего в коробку передач.

Механизмы задней и фронтальной трехточечной навески

Электрогидравлический механизм задней навески имеет максимальное усилие подъема 10 360 даН. Новая система компенсации влияния нагрузки в механизме задней навески значительно повышает комфорт. Заданная скорость опускания поддерживается независимо от того, каков вес рабочего орудия.

Максимальная грузоподъемность переднего механизма навески составляет 4418 даН. Комфортный передний механизм навески опционно оснащается системой управления разгрузкой, настройка которой осуществляется через терминал Vario. Система использует гидрораспределитель механизма передней навески двухстороннего действия для опускания рабочего орудия и переносит вес рабочего орудия на передний мост. Это дает особенно большие преимущества при выполнении работ снегоуборочным отвалом или фронтальной косилкой, поскольку степень копирования рельефа рабочим орудием можно легко регулировать применительно к неровной поверхности.



Максимальная грузоподъемность переднего механизма навески составляет 4418 даН.

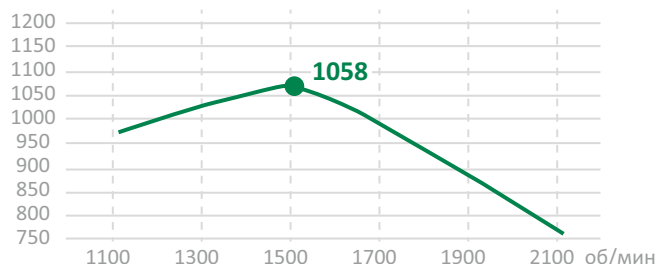
Характеристики серии 700 Vario

Модель	Мощность, кВт/л.с.	
714 Vario	107 кВт	145 л.с.
716 Vario	121 кВт	165 л.с.
718 Vario	132 кВт	180 л.с.
720 Vario	147 кВт	200 л.с.
722 Vario	162 кВт	220 л.с.
724 Vario	176 кВт	240 л.с.

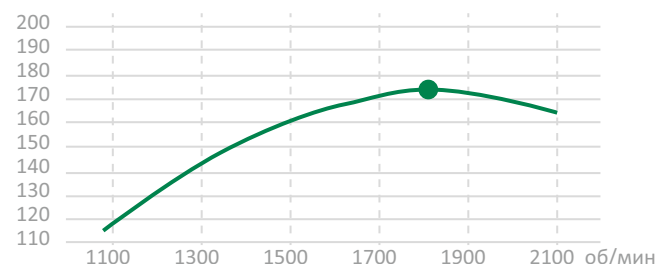
Максимальная мощность согласно стандарту ECE R24

Характеристики двигателя Fendt 724 Vario

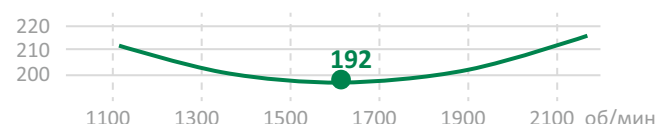
Крутящий момент, Н·м



Мощность, кВт



Расход топлива, г/кВт·ч



Крутящий момент 1058 Н·м, максимальная мощность 240 л.с. при 1800 об/мин. и удельный расход топлива 192 г/кВт·ч





Задний и фронтальный ВОМ

Управление передним и задним ВОМ легко осуществляется с помощью органов управления, расположенных на многофункциональном подлокотнике. В задней части трактора также имеются наружные кнопки управления ВОМ.

Новый 4-скоростной задний ВОМ (540/540E/1000/1000E) повышает гибкость, одновременно снижая расход топлива. Дополнительная скорость ВОМ 1000E позволяет экономить топливо за счет снижения оборотов двигателя – даже для навесного оборудования, требующего высокой частоты вращения (например, ротационной бороны, насоса для перекачки навозной жижи, сенокосных граблей или разбрасывателя органических удобрений). Передний ВОМ (1000 об/мин.) также позволяет выполнять широкий диапазон операций.

Остов и ходовая часть 700 Vario — безопасное движение к месту назначения

Трактор 700 Vario позволяет выполнять перевозки со скоростью 50 км/ч при работе двигателя в экономичном режиме с частотой вращения 1700 об/мин. Вся концепция шасси разработана с целью обеспечения максимального комфорта во время движения и оптимальной эргономики.

Исключительный комфорт во время движения обеспечивают шесть составляющих:

- самовыравнивающаяся подвеска переднего моста;
- реактивная система рулевого управления Fendt;
- система стабилизации ударных нагрузок;
- пневматическая подвеска кабины;
- пневматическая подвеска сиденья;
- механизм автоматической блокировки управляемой оси.



Трактор 700 Vario позволяет выполнять перевозки со скоростью 50 км/ч при работе двигателя в экономичном режиме с частотой вращения 1700 об/мин..

Прочная литая полурама принимает вес груза, воздействующего на трактор Fendt 700 Vario, посему допустимая полная масса машины может достигать 14 т (в зависимости от страны). Допустимая нагрузка на мосты также увеличена по сравнению с предшествующей моделью. Таким образом обеспечивается достаточный запас грузоподъемности для навески тяжелых орудий. Если при перевозке тяжелых грузов возникнет опасная ситуация, скорость необходимо быстро уменьшить. Практически не требующая технического обслуживания тормозная система трактора 700 Vario, воздействующая на четыре колеса, помогает эффективно решить эту задачу.

Передний мост с системой подвески, которая входит в стандартную комплектацию, обеспечивает высокую грузоподъемность и повышенную плавность хода. Ход подвески +/-50 мм очень хорошо компенсирует неровности дорожной поверхности. Угол качания 8° обеспечивает устойчивость во время движения. Угол поворота переднего моста 52° гарантирует максимальную маневренность.

Кабина Fendt VisioPlus — идеальное рабочее место оператора

Кабина Fendt VisioPlus поражает своей обзорностью и простором. Лобовое стекло в верхней части закруглено к крыше, что позволяет оператору полностью видеть поднятое



Все органы управления оптимально расположены на правом подлокотнике сиденья, который перемещается вместе с сиденьем и новым терминалом Vario

оборудование при использовании фронтального погрузчика. Увеличенный внутренний объем и почти шесть квадратных метров остекления создают ощущение очень просторной кабины. Эргономичность, интеллектуальный интерфейс управления и высокое качество интерьера обеспечивают удобство и комфорт, которые существенно повышают эффективность труда оператора.

Все органы управления оптимально расположены на правом подлокотнике сиденья, который перемещается вместе с сиденьем и новым терминалом Vario. Рулевая колонка регулируется по высоте и наклону. Приборная панель поворачивается вместе с рулевой колонкой, постоянно занимая оптимальное положение. В стандартной комплектации кабина оснащается кондиционером. По заказу может быть установлена система климат-контроля.

Трехточечная пневматическая подвеска кабины, опирающейся на упругие пневмоэлементы спереди и сзади, является самой комфортной среди всех подобных систем и в комбинации с подвеской переднего моста и подвеской сиденья обеспечивает максимальную плавность хода в поле и на дороге.

Fendt Variotronic: управлять эффективно — работать с комфортом

Современный интерфейс управления с большим терминалом Vario 10,4" или немного меньшим терминалом Vario 7", который поставляется в стандартной версии Power, позволяет легко осуществлять управление при помощи прикосновения к экрану или клавиш на органе управления.

Благодаря одноуровневому меню, а также удобному расположению органов управления дисплеем оператор может легко освоить управление терминалом Vario и в дальнейшем быстро выводить нужную информацию на дисплей. Стойкий к механическим контактным повреждениям экран с высоким разрешением и полным набором функций автоматически приспосабливается к условиям освещения. Оптимальные режимы работы для дневного и ночного освещения значительно снижают нагрузку на глаза оператора. Все компоненты терминала Vario изготовлены в соответствии с немецкими стандартами качества и надежности.

Благодаря системе управления на разворотной полосе, которая на тракторах 700 Vario входит в стандартную комплектацию, значительно снижается возможность совершения ошибок управления во время разворотов. Таким образом, оператор может активировать автоматическую последовательность операций на разворотной полосе одним нажатием кнопки.

Оптимизацию и индивидуальную настройку последовательности операций можно выполнить, когда трактор не используется. Совершая за 10-часовую рабочую смену до 160 разворотов в конце полосы, оператор теперь может сэкономить 1920 движений руками.




Fendt впервые предлагает установку системы автопилотирования VarioGuide на тракторах мощностью от 145 до 240 л.с. Система VarioGuide оптимально интегрирована в систему Variotronic и допускает управление через терминал Vario

Система автопилотирования VarioGuide

Fendt впервые предлагает установку системы автопилотирования VarioGuide на тракторах мощностью от 145 до 240 л.с. Система VarioGuide оптимально интегрирована в систему Variotronic и допускает управление через терминал Vario.

Система VarioGuide предлагается в 3 вариантах: **VarioGuide light** и **VarioGuide Standard** с классом точности +/-20 см, **VarioGuide Precision** с классом точности +/-5 см и **VarioGuide RTK** с классом точности +/-2 см.

Используя систему VarioGuide, операторы могут легко контролировать трактор и рабочие орудия даже ночью и в условиях плохой видимости. 

Кулик Леонид,
руководитель группы AGCO
+38 (050) 334-83-53
l.kulik@astra-group.com.ua

Почему аграрии выбирают трактор Fendt

В нашей стране все больше сельхозпроизводителей убеждаются в эффективности и надежности тракторов Fendt 936 Vario. И это вполне закономерно: ведь техника производится в Германии. Но украинские аграрии выбирают этот трактор не только поэтому



Алексей Лесовой
и инженер хозяйства



АЛЕКСЕЙ ЛЕСОВОЙ,
помощник директора
ООО «Дружба Л»

«На сегодняшний момент можно сказать, что трактор полностью соответствует нашим ожиданиям. Кроме того, оказалось, что он очень надежный. За этот короткий срок нагрузка на трактор пришлась солидная. И при этом ни единой поломки. А если сравнить с трактором другой марки, который также работает на наших полях, то можно отметить, что Fendt 936 Vario действительно экономичен в потреблении топлива при выполнении разных сельхозработ и при этом обладает высокими тяговыми характеристиками»

Надежность

ООО «Дружба Л» из Погребищенского района Винницкой области купило трактор Fendt 936 Vario прошлой зимой.

«С этим трактором мы выполняли разные полевые операции, — рассказывает помощник директора хозяйства Алексей Лесовой. — Мы им и пахали, и проводили предпосевную культивацию».

Собственно, в хозяйстве уже знали, что этот трактор будет работать надежно. Ведь прежде чем его приобрести, был проведен тщательный анализ представленной на рынке техники. По ряду показателей он превзошел своих конкурентов. И это при том, что в других хозяйствах представители ООО «Дружба Л» получили о технике Fendt самые лучшие отзывы.

Экономичность

Движущая система трактора Fendt 936 Vario позволяет ему передвигаться по полю плавно и равномерно, не требуя дополнительного внимания оператора даже на сложных участках. Если тяговая нагрузка внезапно увеличилась, система TMS автоматически регулирует передаточное отношение коробки передач в зависимости от понижения оборотов двигателя.

Именно эта конструктивная особенность трактора Fendt 936 Vario снижает расход топлива за счет оптимального

автоматического управления частотой вращения двигателя и передаточным числом коробки передачи.

«В современных условиях, когда все дорожает, а особенно топливо, эта характеристика техники приобретает особое значение, — рассказывает Валерий Трегубенко, владелец ФХ «Трегубенко» из Теплицкого района Винницкой области. — И это стало, наверное, одной из главных причин, почему мы купили Fendt».

Первый Fendt 936 Vario здесь появился четыре года назад. А второй был куплен прошлой осенью. Оба трактора работают в жестких условиях, так как в хозяйстве используется вспашка, и при том глубокая: порой пахут и на 35 см.

Кроме того, оба трактора работают с дисковыми боронами, а также на посеве сельхозкультур.

«И при этом потребление топлива в сезон с хорошими погодными условиями составляет около 13-14 л на га, — рассказывает фермер. — В прошлом году этот показатель был несколько выше — во время полевых работ почва была слишком влажной. Но, тем не менее, Fendt справился со своими заданиями очень хорошо».

Универсальность

Кроме фактора экономичности, любому хозяйству — малому или



большому — желательно иметь такую машину, которую можно было бы использовать буквально на любых работах. Максимальная мощность Fendt 936 Vario на уровне 360 л.с. как раз и позволяет ему выполнять практически любые операции.

Анатолий Лозинский, владелец нескольких хозяйств на Винниччине, работает с компанией «АСТРА» уже давно и приобрел ряд техники.

«И так мы плавно перешли к тракторам, — рассказывает он. — В прошлом году я приобрел трактор Fendt 936 Vario и очень им доволен».

За это небольшое время трактор проработал около 2 тыс. моточасов, выполняя все возможные полевые операции. По словам фермера, всегда найдется, что делать, и поэтому трактор не простаивает.

«Это универсальная машина для наших хозяйств, — комментирует Анатолий Иванович. — Трактор задействован практически целые сутки — за ним закреплены два оператора, которые работают посменно».


Комфорт

Как оказалось, для украинских фермеров также важна и комфортность трактора. Действительно, если приходится работать на тракторе много, то для оператора должны быть созданы все ус-

ловия, чтобы он меньше уставал и был больше сосредоточен на своей работе.

Подобрать операторов для работы с трактором проблем не составило, так как в хозяйстве «Агро В» имеются современные тракторы других производителей. Операторам оставалось лишь освоить некоторые нюансы управления новой техникой — и они уже могли отправляться в поле.

«Но что интересно, они обнаружили, что Fendt на неровном поле не прыгает так, как другие тракторы, — говорит Виктор Гасло. — Все дело в независимой подвеске, которая позволяет трактору двигаться плавно». Именно эта конструктивная особенность, наряду с хорошей развесовкой на переднюю и заднюю оси и КПП Vario, позволяет трактору достичь высоких тяговых характеристик.

Вместе с этим пыле- и звукопроницаемая кабина с кондиционером и анатомическим настраиваемым креслом способствует комфортному пребыванию в ней оператора, что особенно уместно в разгар сезона, когда приходится работать по двенадцать часов в сутки. Что и говорить, этот трактор действительно сделан для людей. 

Кулик Леонид,
руководитель группы AGCO
+38 (050) 334-83-53
l.kulik@astra-group.com.ua



**ВИКТОР
ВЛАДИМИРОВИЧ
ГАСЛО,**

глава хозяйства «Агро В»

«Свой трактор Fendt 936 Vario мы купили в начале прошлого лета. Мы долго к нему присматривались, ездили на различные соревнования, где проводились сравнения разных брендов. Основными критериями при выборе трактора были экономичность и производительность. Конечно, обращали внимание и на уровень комфорта для механизаторов. Свой выбор сделали в пользу этого «немца»



Короли полей

На выставке Agritechnica в Ганновере в 2013 году корпорация AGCO представила обновленные версии гусеничных тракторов Challenger MT700 и MT800 серии E. Начиная с 2015 года эти машины доступны на украинском рынке

Весной 2015 года на международной сельскохозяйственной выставке SIMA 2015 гусеничный трактор Challenger MT775E стал победителем в категории «Machine of the Year XXL» и получил звание «King of the Field». Жюри, в которое вошли представители семнадцати европейских отраслевых журналов, оценивало характеристики претендентов на престижную награду, уделяя особое внимание инновационным технологиям представленных моделей.

Инновационные конструкторские решения, примененные в новых тракторах, позволяют фермерам существенно сократить эксплуатационные расходы даже при более высоких тяговых свойствах тракторов и повышении уровня бережного отношения к почве.

Challenger является первым и единственным трактором, сконструированным специально для работы на гусеничном ходу.

Модельный ряд гусеничных тракторов 700E серии включает три машины. Флагманом является новая модель от Challenger MT775E с максимальной мощностью 432 л.с., что на 13%, или 50 л.с., больше по сравнению с предыдущей моделью MT765D.

Гусеничные тракторы Challenger MT700E

Модель	MT755E	MT765E	MT775E
Номинальная / максимальная мощность, л.с.	350 / 378	375 / 405	400 / 432
Максимальный крутящий момент, Нм (при 1500 об/мин.)	1685	1808	1921

Двигатель

Тракторы MT700E оснащаются новыми семицилиндровыми двигателями Agco Power™ с рабочим объемом 9,8 л и с двухступенчатым турбонаддувом. Особенности нового двигателя являются:

- увеличенная на 20 л.с. номинальная / максимальная мощность;
- высокий крутящий момент, на 17% выше, чем в предыдущих моделях;
- низкий уровень шума;
- высокая экономичность (расход топлива снижен на 5% по сравнению с предыдущими сериями).



Топливная система Common Rail третьего поколения позволяет добиваться максимального КПД при снижении температуры сгорания топлива, что обеспечивает сокращение выбросов твердых частиц (PM).

Трансмиссия

Полная мощность двигателя передается через трансмиссию Powershift 16F/4R с электронным управлением. Она обеспечивает несколько параметров переключения передач без использования сцепления, в том числе и в режиме работы при максимальной мощности Power Management. Всегда гарантируется оптимальная скорость движения трактора, за счет чего достигается максимальная производительность и топливная экономичность.

В качестве опции возможна установка ходоуменьшителя трансмиссии, который обеспечивает низкие скорости движения и активируется через систему управления трактором (Tractor Management Centre).

Дифференциальная система поворота специально разработана для гусеничных тракторов Challenger. С помощью односпицевого рулевого колеса со встроенным в обод шаром, позволяющим выполнять повороты одной рукой, управлять трактором легко и удобно.

Гидравлическая система и задняя навеска

Механизм навески тракторов MT700E, обеспечивающий минимальное расстояние между трактором и агрегируемым орудием, отличается оптимальным балансом и с легкостью справляется с тяжелыми нагрузками за счет большой грузоподъемности и высоты подъема. Все это происходит под непосредственным управлением электроники. Задняя навеска на серии MT700E имеет максимальную грузоподъемность 11758 кг.

Простоту настройки и управления механизмом обеспечивает монитор системы TMS, а все сохраненные в памяти устройства операции могут быть воспроизведены одним нажатием кнопки системы управления разворотом в конце полосы One-Touch™.

ВОМ устанавливается стандартно, благодаря чему трактор идеально подходит для выполнения самого широкого круга задач. Стандартный качающийся тяговый брус категории 4 обеспечивает превосходную маневренность и может по заказу быть оснащен комплектом для переоборудования под категорию 3.

Передовая гидравлическая система с закрытым центром отличается высокой производительностью насоса 223 л/мин. (опция 322 л/мин.), может применяться для управления даже самым сложным современным оборудованием.



Количество стандартно устанавливаемых секций гидрораспределителя (4 шт.) может быть увеличено (до 6). Их работой управляет интеллектуальная система Intellitronics Network™, обеспечивающая оптимальный поток, точное управление и быструю реакцию.

Ходовая система

Все тракторы Challenger серии MT700E теперь оснащены новыми гусеничными лентами. В зависимости от требуемой ширины, на тракторы можно установить гусеничные ленты сельскохозяйственного назначения для обычных условий эксплуатации (с дополнительным внутренним слоем резины) и для особо тяжелых условий (с двумя дополнительными слоями резины). Эти усовершенствования делают их более прочными и долговечными.

Уникальная система гусеничного хода Mobil-Trac™, не требующая обслуживания, обеспечивает передачу высокой мощности и тягового усилия на грунт благодаря большой площади и длине (2,4 м) пятна контакта гусеничных лент тракторов MT700E.

Благодаря тому, что на грунт одновременно опираются до 14 грунтозацепов, гусеничные движители системы Mobil-Trac™ гарантируют превосходное тяговое усилие в условиях как твердой, так и рыхлой почвы.

Вес трактора распределяется на всю площадь пятна контакта, отличающегося большой шириной и длиной, в результате чего уменьшается давление на грунт, сохраняется структура почвы, а также значительно снижается ее уплотнение, что способствует повышению урожайности.

Уникальная подвеска Opti-Ride™ обеспечивает дополнительный комфорт оператору, а также независимый подъем каждой гусеницы на высоту до 150 мм относительно оси качания. Подвеска Opti-Ride™ улучшает сцепление гусеничных лент с грунтом и позволяет переезжать через препятствия, так как опорные катки на балансирной подвеске прижимаются к почве, снижая ударные нагрузки и увеличивая сцепление с опорной поверхностью.

Все тракторы Challenger серии MT700E оснащаются долговечными опорными катками с износостойкой полиуретановой рабочей поверхностью. Новые подшипники отличаются увеличенным сроком службы благодаря большим размерам, новым ступицам и крышкам ступиц, которые удерживают большее количество смазки внутри подшипников. В новой конструкции крышек предусмотрены смотровые окна, облегчающие техобслуживание, гарантирующие простую и удобную проверку уровня смазки.





Кабина

Благодаря новой кабине тракторов серии MT700E с панорамным обзором и автоматическим кондиционером рабочее место оператора становится гораздо просторнее.

Большая площадь остекления обеспечивает беспрепятственный обзор пространства впереди и с обеих сторон трактора, а широкие ступени и платформа гарантируют удобный и безопасный доступ в кабину, оснащенную сиденьем повышенной комфортности (Comfort) или устанавливаемым по заказу сиденьем на полуактивной подвеске Semi-Active. Такая модернизация помогает повысить качество выполнения работ, достичь большей производительности труда и снизить текущие расходы.

Стандартные и предлагаемые по заказу комплекты фонарей (Nightbreaker™ и Double Nightbreaker™ соответственно) с газоразрядными лампами рабочего освещения позволяют операторам работать с максимальной отдачей даже в ночное время суток.

Удобный в эксплуатации центр управления трактором (ТМС) позволяет операторам MT700E контролировать все функции трактора. Цветной 7-дюймовый монитор установлен в передней части эргономично спроектированного подлокотника ТМС. С помощью монитора оператор может настраивать все функции трактора и контролировать их выполнение.

Передовая система управления разворотом в конце полосы One-Touch™ хранит в памяти до 35 последовательных операций, воспроизводимых одним нажатием кнопки (для 8 различных рабочих орудий).

Система интеллектуального управления Intellitronics Network™ управляет работой трансмиссии, двигателя, ВОМ, сцепного устройства и секциями гидрораспределителя, а также объединяет их, благодаря чему обеспечиваются оптимальная производительность и снижение затрат.

Подвеска опорных катков Opti-Ride способствует плавному движению по неровной поверхности, облегчив и обезопасив этим работу оператора.

Технологии точного земледелия

В качестве опции на тракторы Challenger MT700E устанавливается система автоматического вождения AutoGuide, которая значительно повышает эффективность работы, уменьшая количество перекрытий и пропусков на обрабатываемой поверхности. Система Auto-Guide 3000, используя данные позиционирования техники с навигационных спутниковых систем ГЛОНАСС и GPS, направляет трактор вдоль параллельных прямых (линий А-В) и вместо оператора осу-

ществляет коррекцию управления. Увеличение скорости работы, снижение утомляемости оператора, сокращение эксплуатационных расходов — это лишь несколько преимуществ применения спутниковой навигации.

Еще одна опция — система телеметрии Agcommand, позволяющая управлять парком техники. В своей работе система использует данные со спутников GPS для определения местоположения каждой машины и собирает данные из сети CANBUS о работе, расходе топлива, обработанной площади, наличии предупреждений о неисправностях, необходимости прохождения ТО и многом другом.

Каждый трактор серии MT700E еще на заводе оснащается необходимым инструментарием для установки систем автоматического управления и системы телеметрии.

Гусеничные тракторы Challenger MT800E

Модель	MT845E	MT855E	MT865E	MT865E
Номинальная / максимальная мощность, л.с.	450 / 486	490 / 529	540 / 583	590 / 637
Максимальный крутящий момент, Нм (при 1400 об/мин.)	2170	2360	2600	2840

Двигатель

Машины серии MT800E оснащены новым 12-цилиндровым двигателем AGCO Power объемом 16,8 л с двухступенчатым турбонаддувом, который соответствует самым высоким стандартам. Важно отметить, что необходимая мощность обеспечивается при любых условиях. Двигатель трактора MT800E отличается одним из лучших в своем классе показателей крутящего момента и высокой экономичностью по сравнению с предыдущими моделями.



Трансмиссия

Трансмиссия Powershift 16F/4R с электронным управлением предусматривает несколько параметров переключения (включая режим автоматического переключения с помощью функции Power Management). Она позволяет оператору переключаться по диапазону передач без использования сцепления. Благодаря функции синхронизации скорости с помощью трансмиссии можно контролировать скорость движения и автоматически выбирать необходимую передачу (на скорости до 40 км/ч).

Гидравлическая система и задняя навеска

Передовая гидравлическая система с закрытым центром отличается высокой производительностью насоса на уровне 223 л/мин. (опция 321 л/мин.) и обеспечивает высокую грузоподъемность задней навески и более чем достаточную подачу жидкости к вспомогательным узлам. Задняя навеска (опция) на серии MT800E имеет максимальную грузоподъемность 14000 кг.

Количество стандартно устанавливаемых секций гидрораспределителя (4 шт.) может быть увеличено до 6, а их работой управляет интеллектуальная система Intellitronics Network™, благодаря чему достигается оптимальный поток, точное управление и быстрая реакция. Каждая секция может обеспечить поток свыше 150 л/мин.

Прицепные устройства Challenger серии MT800E составляют с трактором единую систему. В ходе проектирования трактора были тщательно изучены требования к балансировке. В результате опционально предлагается поворотная трехточечная навеска, увеличивающая производительность за счет обеспечения максимальной грузоподъемности, высоты подъема и интеллектуального управления. Поворотная навеска на MT800E позволяет сократить цикл поворота на 60%. Модели MT800E также доступны с тяговым брусом (с гидравлическим управлением) и грузами на раме гусеницы для обеспечения круговой стабилизации.

Ходовая система

На тракторы Challenger устанавливаются гусеничные ленты различных типов, ширины и рисунка в соответствии с конкретными условиями и областью применения. Каждая гусеница состоит из слоев резины, ткани и стального корда, обеспечивающего прочность и долговечность. Уникальная система гусеничного хода Mobil-Trac™, не требующая обслуживания, обеспечивает передачу высокой мощности и тягового усилия на грунт. Масса равномерно распределяется по широким и длинным гусеницам, за счет чего достигается великолепное сцепление, минимальное проскальзывание колес и меньшее уплотнение грунта. Простая линейная конструкция полностью автономна и позволяет выполнять бесступенчатую настройку ширины колеи. Восемь средних катков на подвеске обеспечивают плавность хода MT800E. Вся ходовая часть образует мост над препятствиями на пути, тогда как средние катки огибают неровности поверхности грунта, смягчая толчки.

Кабина

Кабина MT800E предлагает прекрасные условия работы для оператора: систему кондиционирования Surround-Flow™, простой доступ в кабину, низкий уровень шума и прекрасный обзор. Высокоэргономичное сиденье Deluxe VRS делает работу оператора комфортнее. Подвеска Opti-

Ride™ системы гусеничного хода обеспечивает плавное движение по неровным участкам, повышая эффективность работы.

Стандартные комплекты фонарей Nightbreaker™ или предлагаемые по заказу Double Nightbreaker™ с газоразрядными лампами рабочего освещения позволяют операторам работать с максимальной отдачей даже в ночное время. Уникальная система управления Tractor Management Centre™ (ТМС) выполняет функцию «центральной нервной системы» трактора MT800E, обеспечивая работу всех компонентов и систем с оптимальной эффективностью. Управление всеми функциями осуществляется с настраиваемого цветного экрана диагональю 7 дюймов. Интуитивно понятная и простая в использовании система управления One-Touch™ позволяет одновременно запускать несколько функций работы трактора и навесного оборудования нажатием всего одной кнопки. Функция управления мощностью Power Management помогает оператору ускорить работу и одновременно повысить повторяемость операций за счет изменения параметров двигателя и трансмиссии, обеспечивая тем самым высокую эффективность работы машины.

Технологии точного земледелия

Все тракторы MT800E Challenger с завода подготовлены к установке системы автоматического вождения AutoGuide™, поэтому установка этой опции, позволяющей повысить производительность, не вызывает трудностей даже в полевых условиях. Значительное снижение затрат при проведении работ с использованием данной системы достигается за счет уменьшения величины перекрытий и пропусков.



Также все тракторы с завода оснащены всем необходимым для подключения телеметрической системы AgCommand™. Это недорогое и простое в использовании дополнительное оборудование представляет собой систему удаленного контроля, хранения данных и управления парком техники, обеспечивает доступ к огромному объему эксплуатационных данных, которые можно просматривать и анализировать, располагая доступом в интернет. Данные передаются на сервер AGCO практически в реальном времени по сетям GSM при наличии в них пакетной передачи данных GPRS. 📶

Кулик Леонид,
руководитель группы AGCO
+38 (050) 334-83-53
l.kulik@astra-group.com.ua



Horsch Maestro 36/50:

универсальность и продуктивность

В прошлом году на страницах журнала «Астраленд» мы уже познакомились с хозяйством «Энселко Агро», которое активно использует посевную технику Horsch. В этом году хозяйство приобрело еще одну машину — Horsch Maestro 36/50



ЮРИЙ АНАТОЛЬЕВИЧ ЩЕРБАНЬ,
главный агроном хозяйства «Энселко Агро»

По итогам прошлого года мы увидели, что посевная техника Horsch дает отменные результаты как по продуктивности, так и по качеству посева. Это были 24-рядные сеялки, которые высевали с междурядьями на 70 см. Теперь же нам стало интересно испытать посевной агрегат большей ширины — на 36 рядов и с междурядьями в 50 см»

Эту сеялку, Horsch Maestro 36/50, только привезли в хозяйство. Чтобы понять, как ее будут использовать, следует кратко очертить особенности работы сеялок Horsch Maestro 24/70 SW на землях хозяйства в прошлом году.

Опыт прошлого года

Агрохолдинг «Кернел», в который входит и «Энселко Агро», каждый год расширяет посевы кукурузы и сои. Именно поэтому возникает потребность закупки больших широкозахватных пропашных сеялок. По словам Юрия Анатолевича, в прошлом году каждая из сеялок в среднем за сутки заседала 250 га. А в целом это дало значительную экономию по топливу, расходуемому на посевную компанию.

«В результате мы отсеялись всего за 17 дней, это просто отлично, — говорит Юрий Щербань. — Ранее посевная у нас длилась на неделю больше».

Что касается сои, то агроном напомнил об особенностях используемой в хозяйстве технологии. Так как сеялки имеют

междурядья 70 см, а сое нужно вдвое меньше, аграрии решили применить смекалку и современные технологии сельского хозяйства, а именно — спутниковую систему навигации.

«Сою мы сеяли хитрым образом, — рассказывает Юрий Анатолевич. — Трактор с сеялкой шел в один след, после чего возвращался назад, но со смещением 35 см, и посев производился между уже оформленными рядами». По словам агронома, это позволило получить хороший урожай сои.

Интенсификация технологий

Вышесказанное свидетельствует, что от новой сеялки Horsch Maestro 36/50 аграрии ждут еще больших результатов, еще большей продуктивности и интенсификации агропроизводства.

В хозяйствах агрохолдинга «Кернел» применяется минимальная система обработки почвы. Это означает, что вместо оборота пласта здесь проводят глубокое рыхление культиваторами. После этого осуществляют предпосевную культивацию — и поле готово к посеву.

Это особая технология, которая требует особой техники. Сеялки Horsch Maestro 24/70 SW в прошлом году хорошо справились с этой задачей. Поэтому в новом агрегате здесь абсолютно уверены.

«Главное для нас — иметь в арсенале такой агрегат, которым можно сеять максимально возможное количество сельскохозяйственных культур, — поясняет главный агроном «Энселко Агро». — Сеялкой Horsch Maestro 36/50 мы будем сеять сою, кукурузу и подсолнечник».

Кукурузу обычно высевают в Украине на 70 см. Но аграрии увидели в других хозяйствах примеры посева этой культуры с более узкими междурядьями, что позволяет получить еще больший урожай. В этом году этот вопрос предстоит исследовать.

Всего в этом сезоне новой сеялкой планируется обработать не менее 4 тыс. га.

Сою, как и в прошлом году, также будут сеять в два следа — но, естественно, уже на 25 см. При этом будут использовать уже испытанный метод, описанный выше.

«Посмотрим, принесет ли это существенное увеличение урожайности, — говорит агроном. — Этим способом будет сеяться лишь небольшая часть сои. Основной же массив посеет на 50 см».


Вместительный бункер

Для любого сельхозпроизводителя одним из основных показателей работы сеялки является ее продуктивность. У Horsch Maestro 36/50 она довольно высока. А влияет на это, среди всего прочего, довольно вместительный бункер с двумя секциями: для минеральных удобрений на 7000 л и для семенного материала на 2000 л. Бункер оснащен системой центральной загрузки посевного материала и удобрений, дающей определенные преимущества: уменьшение количества остановок для загрузки. Производитель предусмотрел возможность быстрой загрузки бункера с использованием гидравлических шнеков (транспортёров), или BigBags, а также простую и быструю очистку агрегата от остатков.

Семена по требованию

Сеялки Horsch Maestro 36/50 оборудованы уникальной системой «Seed on demand» — подача семян по требованию. Она обеспечивает бесперебойную подачу семян с центрального семенного бункера на каждую посевную секцию. Семенной материал распределяется с помощью дозирующего устройства эжекторного типа. Из центрального бункера он направляется по семяпроводам к каждой из посевных секций. На другом конце семяпроводов на каждой посевной секции размещены приемные камеры с отверстиями, через которые проходит воздух. Как только приемная камера полностью заполнится и, следовательно, отверстия для отвода воздуха будут перекрыты, дальнейшая подача семян прекращается (эффект «забитого» семяпровода). По мере расходования семенного материала и освобождения отверстий для отвода воздуха семена снова начинают поступать в приемную камеру.

Кроме того, сеялка отличается высокой точностью посева на скорости до 12 км/ч, высоким давлением сошника на грунт (до 300 кг) с возможностью регулировки во время движения. Сеялки Horsch Maestro 36/50 позволяют четко выдерживать расстояние между местом укладки семян и удобрениями. Электронная система контроля посева сеялки позволяет фиксировать количество пропусков или попарно высеянных зерен.

По словам Юрия Анатолевича, аграрии с нетерпением ожидают начала посевной кампании, чтобы увидеть новую сеялку в работе. 

Шипоша Вячеслав,
продукт-менеджер
+38 (050) 358-79-37
v.shyposha@astra-group.com.ua



Год юбилеев

На нынешний год приходится несколько юбилеев, которые касаются как самой компании «АСТРА», так и ее партнеров



25 лет AGCO

В этом году на международном агросалоне SIMA в Париже свое 25-летие отметила корпорация AGCO, официальным дистрибьютором которой является «АСТРА».

Корпорация осуществляет деятельность в более чем 140 странах, предоставляя сельхозпроизводителям не только качественную технику, но и комплексные решения для агропроизводства, используя возможности новых технологий по созданию сетей из тех систем, которые ранее были просто набором отдельных компонентов. Таким образом, AGCO позволяет аграриям выйти на новый уровень продуктивности и эффективности.

«Мы стремимся быть лучшими в отрасли, помогая сельхозпроизводителям справляться с продовольственными нуждами растущего населения, — говорит д-р Роб Смит, старший вице-президент и генеральный директор компании по Европе, Африке и Ближнему Востоку. — Большей частью это касается увеличения производства зерна. Также речь идет и о важной тенденции в изменении рациона человека в сторону диеты с большим содержанием белка: большего потребления мяса, молока и яиц».

С учетом всего этого AGCO — уникальный партнер сельхозпроизводителя, он дает возможность сеять и убирать зерно сельхозтехникой, которая хорошо зарекомендовала себя во всем мире. Кроме того, AGCO поможет сохранить зерно благодаря своим системам хранения и переработки зерна. Продукты корпорации также повышают эффективность заготовки кормов.

Все 25 лет AGCO работала над тем, чтобы не только конкурировать на рынке развитых стран, но и стать лидером на растущих рынках.

120 лет Berthoud

Французская компания Berthoud — мировой лидер производства техники и оборудования для защиты растений. В 2015 году у Berthoud двойной юбилей: исполняется 120 лет ее работы и 10 лет присутствия в Украине. Именно в 2005 году было подписано дилерское соглашение с компанией «Агростроительный альянс «АСТРА»». Все эти годы компания развивается только в этом направлении, разрабатывая и внедряя уникальные решения исключительно в этой области производства сельскохозяйственной техники.

Компания представлена на всех континентах мира и занимает ведущие позиции благодаря тому, что, изучая особенности каждого рынка, адаптирует свою технику под определенные условия эксплуатации.

Также Berthoud знаменита результатами работы своего конструкторского бюро, большинство разработок которого уникальны и запатентованы. Главный принцип разработки опрыскивателей — простота, надежность, производительность, экономичность, 100-процентное качество внесения химических препаратов и удобрений, 100-процентная эффективность.

10 лет с компанией «АСТРА»

Отметим, что компании «АСТРА» в этом году исполняется 17 лет, 10 из которых ее деятельность сосредоточена исключительно на дистрибуции техники. Это также своеобразный юбилей.

История компании делится на два этапа: первый — с 1998 по 2004 год, когда «АСТРА» занималась в основном продажей б/у комбайнов и оказывала услуги по уборке урожая; второй — с 2004 года по сегодняшний день, когда компания стала заниматься дистрибуцией новой техники.

В конце 2004 года на фирму приехали первые погрузчики Manitou и тракторы Fendt. Было проведено множество демонстраций этой техники, так что уже в 2005 году «АСТРА» подписала официальные дилерские соглашения с производителями не только этой техники, но также и прицепных и самоходных опрыскивателей Berthoud, почвообрабатывающей техники Gregoire Besson и Framest.

На протяжении десятка лет было проведено более 1000 демонстраций этих машин. «АСТРА» активно участвовала во всех международных выставках в Киеве. В рамках ежегодной летней выставки «Агро» трижды проводилось «Астра-Шоу» — уникальное соревнование на тракторах Fendt и погрузчиках Manitou.

Полномасштабная работа «АСТРЫ» по продвижению этих брендов сказалась на популярности этой техники среди украинских аграриев. Только наша компания продала около 1500-2000 единиц сельхозмашин этих производителей, так что мы по праву можем гордиться своим вкладом в развитие агропромышленного комплекса страны.

Еще несколько лет — и будет наш юбилей. Мы серьезно готовимся к этому событию, предоставляя украинским агропроизводителям новейшие образцы техники. В этом году мы уже презентовали новую модель трактора Fendt 936 Vario G3 и, возможно, в конце года получим первые трактора 1000 серии с мощностью до 500 л.с.

Кроме того, «АСТРА» предлагает своим клиентам различные акции. Например, компания дает двухлетнюю гарантию на новые телескопические погрузчики Manitou. Еще одна уникальная акция — возможность покупки прицепного опрыскивателя Berthoud Tracker с двухлетней гарантией.

40 лет компании Fliegl

Начавшись с одного человека, компания Fliegl выросла до предприятия мирового масштаба. Инновационная направленность предприятия — мотор его роста, его ключ к успеху и стратегия на будущее.


Именно сорок лет назад, в 1975 году, Йозеф Флигль основал свою компанию. Тогда лишь небольшое количество работников занимались сборкой прицепов-самосвалов и производством цистерн, а позже и культиваторов. В 80-х годах машиностроение набрало обороты. Компания Fliegl непрерывно росла, открывая новые заводы. Вместе с этим расширялся и спектр производимой техники. Появились машины для внесения жидких органических удобрений, новая техника для погрузок и сельскохозяйственных перевозок.

В 2012 году Fliegl открыл свои филиалы не только в Европе, но и на других континентах. В это же время начинается деятельность и в Украине, которую компания тесно связывает с «АСТРОЙ».

И еще одна круглая цифра в этом году:

известный производитель подъемной техники Manitou объявил о выпуске полумиллионной машины. В честь этого события Manitou произведет ограниченную серию телескопических подъемников MLT 735 в количестве 80 штук. Все юбилейные подъемники будут окрашены в специальный цвет, обозначены пометкой «500000» на борту и оснащены полным пакетом доступных опций.

Компания выпустила свой первый вилочный погрузчик в далеком 1958 году, скомбинировав существовавший в то время погрузчик с сельскохозяйственным трактором и создав таким образом первый в мире вилочный погрузчик повышенной проходимости. Сейчас компания производит подъемники марок Manitou, Gehl, Mustand, Edge и Loc на восьми производственных площадках в разных частях света. Годовой оборот Manitou превышает 1 млрд долларов.

Стотысячная машина была произведена в 1992 году, 200000-ная — в 2004 г., а рубеж в 300000 был перейден в 2010 г. Поглощение компании Gehl в 2008 г. положительно сказалось на производительных мощностях компании, так что всего через 5 лет покорена новая вершина — в полмиллиона машин. 





Manitou:

10 лет в хозяйстве

Если агропредприятие занимается животноводством, то рано или поздно оно столкнется с необходимостью приобретения телескопического погрузчика. На украинском рынке представлено множество брендов. Однако многие все же отдают предпочтение французской технике Manitou. Как ООО «Обрий» из Черниговской области: десять лет назад хозяйство первым в Украине приобрело этот погрузчик и остается верным бренду по сей день

Масштабы



МИХАИЛ ПРОХОРОВИЧ,
главный инженер ООО «Обрий»

Модель Manitou 731 была приобретена в 2005 году. Однако наше предприятие активно развивается, и поэтому мы докупили еще два погрузчика этой марки

Кроме того, что ООО «Обрий» обрабатывает около 12 тыс. гектаров земли, здесь занимаются животноводством. И в довольно солидных масштабах: поголовье скота составляет 3 тыс. голов. Понятно, что в таких условиях без «телескопа» было бы очень тяжело. Ведь погрузчик на ферме выполняет множество функций — от смешивания и раздачи корма до очистки ферм, транспортировки навоза или укрытия подстилки. «Телескоп» также используется и в растениеводстве — для перегрузки зерна, сахарной свеклы, соломы, тюков с соломой. Он может использоваться для помощи при строительстве, а также в качестве небольшого трактора.

Немного истории

Тогда мало кто из украинских аграриев представлял себе, зачем нужна такая машина в хозяйстве. Стоит она недешево, и по этой причине Manitou обходили стороной.

Михаил Прохорович рассказывает, что все началось с демонстрации погрузчика на поле ООО «Обрий». Когда в хозяйстве увидели, на что способна эта машина, решили все-таки ее приобрести. Операторы освоили первый Manitou довольно быстро, и погрузчик практически сразу был вовлечен в рабочие процессы.

Не прошло и пары месяцев с момента удачного приобретения, как «Обрий» решил показать его в рамках своего семинара по заготовке силоса, на который были приглашены руководители соседних сельхозпредприятий.



Manitou сразу всем понравился, ведь выполняя разнообразные работы, он значительно упрощает жизнь аграриям»

По полной программе

Через несколько лет в «Обрие» стало ясно, что при существующей динамике развития одним «телескопом» не обойтись, и хозяйство приобрело еще две машины. Трудятся они во всех сегментах — в растениеводстве, в животноводстве, помогают при строительстве, а также используются в приемном предприятии хозяйства.

Интенсивность использования машин очень высока: практически нет ни дня, чтобы Manitou простаивали.

А еще Manitou занимается перегрузкой зерна на напольном току. Скорость погрузки впечатляющая — этот маленький «телескоп» способен загрузить целый КамАЗ с прицепом максимум за 10 минут!

В современных условиях в хозяйстве «Обрий» погрузчикам приходится отрабатывать больше, чем положено по норме. Они работают по полторы смены практически каж-

дый день. Конечно, эту работу выполняет не один человек, а два. Кроме того, в резерве есть еще один обученный механизатор. К счастью для операторов, производитель предусмотрел, что механизатору, возможно, придется находиться в машине в течение длительного времени, и разработал удобную кабину с эргономичным сиденьем. Зимой в ней работает печка, а летом — кондиционер.



При таких темпах работы погрузчик окупается за пару лет. Потому что если нанимать технику на каждую погрузочно-разгрузочную работу, нам пришлось бы хорошенько потратиться. Следует также отметить, что мы используем погрузчики и на других работах. Например, они задействуются при уборке снега зимой, песка или навоза»


Комплектация

Универсальность погрузчиков Manitou обеспечивается за счет их комплектации навесным оборудованием. В «Обрие» в наличии такое оборудование: пеллетница, ковш для погрузки щебня, вилы, универсальный ковш, челюстной ковш — словом, все, что необходимо для обслуживания всех направлений хозяйства.

Что же касается надежности, то она обусловлена самой конструкцией погрузчиков. При правильном отношении к технике и надлежащем уходе погрузчики Manitou отлично справляются со всеми тяжелыми испытаниями, которые им приходится здесь преодолевать.



Редко что-то выходит из строя. Чаще всего мы пытаемся выйти из положения своими силами. Если же вдруг понадобится помощь, то всегда можно положиться на сервисников из компании «АСТРА»

Кстати, по словам Михаила Прохоровича, в двигатель первого Manitou не заглядывали с момента покупки. За все эти десять лет пришлось лишь чинить топливный насос, менять турбокомпрессор, генератор и навесное оборудование. Безусловно, это хороший показатель для машины, наработка которой на сегодняшний день составляет 22 тыс. моточасов. 

Бондаренко Дарья,
продукт-менеджер
+38 (050) 418-32-36
d.boroda@astra-group.co.ua



«Молочная ферма — это искусство, бизнес, которым надо жить»



VIII Международный молочный конгресс

Украинские производители молока приложили немало усилий, чтобы пережить сложный 2014 год. Найдутся ли резервы, чтобы сохранить бизнес в 2015? Эксперты отрасли прогнозируют, что в нынешних экономических условиях выживут только те, кто изменит подход к производству молока. Однако возникает ряд вопросов: Как изменить? Что изменить? Где изменить? Зачем? И наконец, каким был тот «старый» подход? Более 1000 участников приехали обсудить эти и другие вопросы на VIII Международном молочном конгрессе, состоявшемся 3-5 марта 2015 г. в Киеве.

В рамках Конгресса также была проведена выставка, на которой свои товары и услуги представили более 60 ведущих отечественных и международных компаний различных направлений деятельности. В частности, на выставке можно было посетить стенд АСА «АСТРА». Компания уже в 4 раз участвовала в Молочном конгрессе. На стенде нашей фирмы были выставлены телескопический погрузчик Manitou MLT 735, кормосмеситель LUCAS Spirmix 110 и шпатель Agrotex. 🍌






«Зерновые технологии 2015»

Это крупнейший ведущий агропромышленный форум, на котором обычно представлен комплекс инновационных решений для разных стадий производства, хранения, переработки и транспортирования зерновых, бобовых, крупяных и масличных культур.

Мы решили выставить две единицы техники, которые очень востребованы в весеннем сезоне в каждом хозяйстве. Это прицепной опрыскиватель Berthoud Tracker и разбрасыватель минеральных удобрений Vogballe M2 Trail. Во время выставки состоялась встреча с представителями завода Berthoud, и после этого мы начали рекламировать акцию, посвященную 120-летию основания компании Berthoud и 10-летию ее работы в Украине с компанией «АСТРА». Только клиенты «АСТРА» могут в 2015 году купить прицепные опрыскиватели Berthoud Tracker с 2-летней гарантией!

Несмотря на тяжелую ситуацию в стране, на выставку приехали около 15 000 представителей отрасли, чтобы посетить стенды 470 компаний из 20 стран мира. 





Внутри Vogballe

Тур по компании (начало статьи в номере 1/2015)



Всегда одинаковое качество

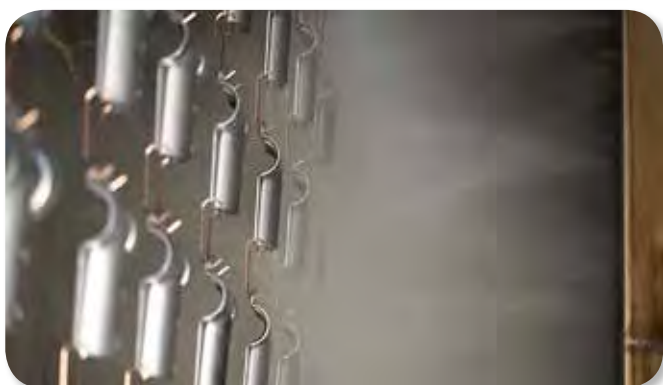
Для программирования робота для сварки продольной рамы необходим целый месяц работы. Но когда проделаны все необходимые операции, робот может производить столько же рам, сколько в состоянии изготовить три оператора за свою смену. Преимущество использования роботов заключается в том, что качество сварочного шва на каждой раме одинаково.

95% всех наших сварочных работ осуществляются на пяти роботизированных сварочных установках. Сварка рамы для МЗВ занимает около 25 минут.



Очистка еще раз...

Возьмем, например, раму разбрасывателя: после сварки она проходит тщательную очистку. Во время второй очистки каждая рама разбрасывателя проходит такую же процедуру в течение примерно 7 минут, чтобы полностью убрать сварочные заусенцы. После этого все элементы рамы проверяются на заусенцы, не убранные во время очистки. Если же они все-таки остались, их удаляют вручную. Последний шаг на этом этапе — окончательная промывка, с помощью которой удаляется пыль, образовавшаяся во время очистки.



Промывка с отличным результатом

Перед покраской узлы тщательно очищаются в процессе 7-ступенчатой очистки. Каждый узел промывается щелочным обезжиривающим средством, фосфатом железа и проходит пассивацию хрома. Весь этот процесс занимает 45 минут. Каждую минуту в системе рециркулирует 9 м³ жидкости.

7-ступенчатая очистка приводит поверхность узла в состояние, аналогичное состоянию после гальванического цинкования. Узлы настолько чисты, что даже малейшее прикосновение рукой может испачкать поверхность. Это идеальные условия для максимального прилипания порошковой краски.

Сушка при 130° C

Сразу же после 7-ступенчатой очистки все узлы попадают непосредственно в 20-метровый сушильный шкаф для предотвращения коррозии. После сушильного шкафа узлы транспортируются непосредственно на установку для покраски порошковой краской.

Порошковая краска Flexi-Coat

В 1994 г. мы начали использовать технологию порошковой покраски. Каждый узел красится отдельно перед сборкой. Например, если разобрать трансмиссию, то увидим, что она покрашена также внутри. Именно из-за такого скрупулезного подхода 15-17% стоимости производства приходится на обработку поверхности и ее покраску.

Перед поступлением на установку для порошковой покраски каждая деталь размагничивается, в то время как порошок наоборот заряжается в 10000-12000 Вт, чтобы он прилип к поверхности. Толщина слоя краски составляет 80-120 мк. Износостойкость порошковой краски Flexi-Coat примерно в 30 раз выше по сравнению с традиционной «мокрой» краской.

60 минут при температуре 225° C

После завершения покраски все детали закаляются путем нагрева. Печь для закалки имеет длину 45 м и ежедневно потребляет 250 м³ газа при постоянной температуре 225°С.

Проходя через печь, каждая деталь должна нагреваться до температуры не менее 180°С, чтобы обеспечить идеальную закалку и прилипание.

Готовность к сборке

После окончательной покраски детали уже готовы к сборке.

85% деталей для разбрасывателей изготавливаются на нашем заводе в Дании. Остальные 15% поставляются подрядчиками. Это в основном пластиковые компоненты, подшипники и электрические узлы.

Сборка круглый год

Хотя большинство моделей разбрасывателей в зимнее время можно доставить за три месяца, их сборка проводится каждый день для наращивания складских запасов техники. Таким образом, нам удается всегда удовлетворять спрос со стороны наших клиентов. Семь сборочных линий позволяют нам оставаться надежным партнером.

После сборки разбрасывателей их аккуратно складывают и готовят к транспортировке на большие расстояния.

С осторожностью

На заводе Vogballe мы оставляем все собранные изделия под крышей, что очень необычно для аграрного бизнеса. Для этого есть несколько причин. Прежде всего, мы хотим, чтобы наши разбрасыватели выглядели безупречно, когда они покидают завод. Кроме того, многим моделям приходится проводить на складе до восьми месяцев перед отправкой клиенту.





В самый загруженный день в истории завода Vogballe мы отгрузили 380 шт. однодисковых разбрасывателей модели 225! Сегодня мы уже не отгружаем такое количество техники, так как число ферм в Европе резко сократилось.

Наши разбрасыватели отличаются высоким техническим уровнем: более 50% всех машин поставляются с калибратором.

Малый бизнес с большим влиянием

Поставка запасных частей — это небольшая часть бизнеса Vogballe. Мы обычно объясняем это высоким качеством разбрасывателей. Но есть постоянно движущиеся детали, которые, как правило, находятся в непосредственном контакте с удобрением. Это лопатки разбрасывателей или же другие изнашиваемые детали. Их нужно менять.

Следует также отметить, что, согласно нашей официальной политике, для устаревших моделей доступность запчастей обеспечивается в течение десяти лет после прекращения производства конкретной модели. Но на практике бывает немного по-другому: мы все еще можем поставлять детали для машин, которым почти 50 лет.

Двойная проверка


Vogballe очень серьезно относится к точности разбрасывания. Вот почему в тестовом зале мы используем два метода тестирования. Мы выполняем 2D- и 3D-тестирование. 2D-тестирование в основном используется для построения диаграмм разбрасывания, а 3D — для новых разработок. 3D-технология остается важным фактором при создании динамического контроля секций для разбрасывателей серии M. Она дает возможность настроить характер разбрасывания на ходу в зависимости от формы поля.

Первый испытательный зал был построен еще в 1964 году. 1600 м кв. испытательного зала, используемого сегодня, были построены во времена, когда среди фермеров были популярны разбрасыватели с рабочей шириной 12-15 м. Со временем наш бывший генеральный директор Хеннинг Ларсен решил оборудовать зал, где можно было бы тестировать машины с рабочей шириной 36 м. Используя 3D-технологии, теперь мы можем проводить испытания разбрасывателей с рабочей шириной и до 56 м.

Проверка в экстремальных условиях

Для обеспечения длительного срока службы перед запуском в производство все новые разработки проходят тщательные испытания. На полевых тестовых площадках мы проверяем на прочность рамы разбрасывателей, трансмиссии, подшипники и т.д.

Во время тестирования рамы разбрасывателя на прочность агрегат движется со скоростью 8,5 км/ч, а через каждые 2,5 м одно из колес ударяется о препятствие. За один раз разбрасыватель проходит более чем 1000 км, подвергаясь около 400 тыс. тяжелым ударам.

Посетителям завода наши методы испытаний могут показаться чересчур странными, но мы это делаем для того, чтобы наши продукты были надежными и готовыми работать при любых условиях, независимо от того, в какой стране они проданы. 



Липынский Иван,
продукт-менеджер
+38 (095) 274-94-92

i.lipynskui@astra-group.com.ua



Normandie 9 м —

обновленный лушительник для сплошной обработки почвы

На одном из самых первых тренингов, организованных компанией Gregoire Besson в начале 2015 года, состоялась презентация обновленной версии лушительника для высококачественной сплошной обработки почвы «NORMANDIE» шириной захвата 9 м

В настоящий момент производство лушительников Normandie нового поколения осуществляется на машиностроительном заводе Souchu во Франции, оснащенный по последнему слову техники.

Обновленный агрегат представляет собой сочетание производительности и качества. Орудие Normandie — это лушительник для сплошной обработки почвы, заделки по стерне, заделки влаги, стерневых пожнивных остатков. На нем установлены два ряда дисков, а в задней части есть возможность установить разнообразные катки: прорезиненный Ripa либо металлический GZW. Опционально устанавливаются также и прутковые катки. Производитель расширил их спектр и предлагает потребителю два варианта: tandemный прутковый каток диаметром 500 и 400 мм либо одинарный каток диаметром 600 мм. Выбор катка — определяющий фактор при покупке орудия. Именно каток завершает его работу и осуществляет окончательную доводку.


Лушительники Normandie компактны и удобны в эксплуатации, представлены складывающимися и нескладывающимися, навесными и полунавесными вариантами. Складывание осуществляется гидроцилиндрами в 2-3 секции. Рабочая ширина орудия — от 3 до 9 м, транспортная — менее 3 м. Normandie может быть оснащен различными вариантами дисков: в стандартной комплектации установлены 2 ряда мульчирующих зубчатых и изогнутых дисков диаметром 510×5 мм на стойке Rabeflex. Это позволяет оборудованию отлично копировать рельеф на большой скорости, а если на пути попадается препятствие, то стойка убирается на 15 см. Сами стойки — горячей формовки, для увеличения жесткости они куются в кузнечном цеху завода. Опционально можно установить диски диаметром 460 мм и 560 мм или диски с большими зубьями диаметром 560×6 мм. Диски с плоским профилем, высокорезающие, что не дает земле налипать на них. Идеальны для работы на высоких скоростях. Небольшой зубец обеспечивает постоянную работу диска даже на малой глубине. Обработка почвы осуществляется гидравлически при помощи катка, глубина составляет от 3 до 12 см. Скоростные режимы — до 15 км/ч, производитель-

ность — 3-14 га/ч. В зависимости от ширины агрегата требуемая мощность трактора составляет от 120 до 400 л.с.

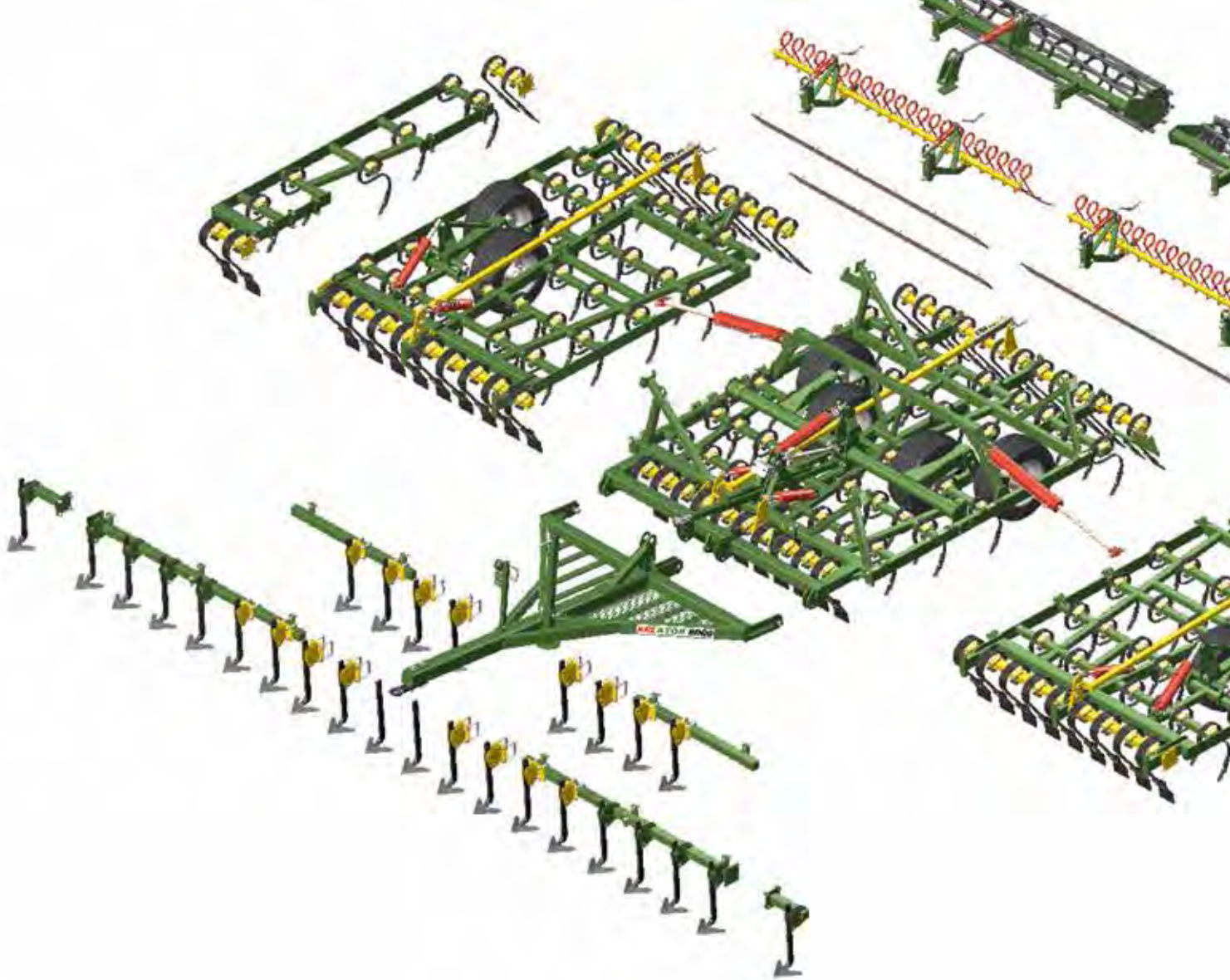
Конструкция данной борона позволяет в целом увеличить ее ресурс и износостойкость рабочих органов. Каждый диск имеет свою стойку, которая закреплена на 4 резиновых демферах, позволяющих менять жесткость узла. Подшипниковый узел необслуживаемый, он находится в герметичной масляной ванне и защищен от попадания пыли и грязи. Ресурс подшипника повышен благодаря двухрядному радиальному шарикоподшипнику.

Инновационная характеристика Normandie — принципиально иная конструкция рамы, отличающаяся от предыдущей версии лушительника. Рама обладает круглым профилем, улучшены ее обзорность и эстетический вид. Центральная тележка между дисками и катком обеспечивает высокую маневренность на дорогах и при разворотах на поле. Транспортная тележка оснащена колесами и сертифицированными тормозами.

Благодаря своей универсальности и надежности лушительник Normandie позволяет решать большое количество непростых задач: уничтожать остатки предшествующей культуры, обеспечивать провокацию прорастания сорняков, заделывать и смешивать пожнивные остатки, улучшать контакт семян с почвой, заделывать и смешивать органические удобрения, разрыхлять, выравнивать почву, а также подготавливать семенное ложе.

Лушительник Normandie — многоцелевая высокопроизводительная машина. Данный спектр орудий адаптирован для высокоэффективной обработки больших площадей. Компания Gregoire Besson рада предложить своим клиентам орудие, которое станет верным и надежным союзником в борьбе за урожай. На обновленный лушительник Normandie можно положиться в любой непростой ситуации. 

Шипоша Вячеслав,
продукт-менеджер
+38 (050) 358-79-37
v.shyposha@astra-group.com.ua



Предпосевная подготовка без катков?

Наряду с хорошо зарекомендовавшим себя агрегатом для предпосевной обработки Frakomb, укомплектованным катками, компания Framest в этом году начинает тестирование нового комбинатора Kreator, расширяющего наш товарный ассортимент. Этот агрегат способен без катков подготовить к посеву даже очень влажную почву

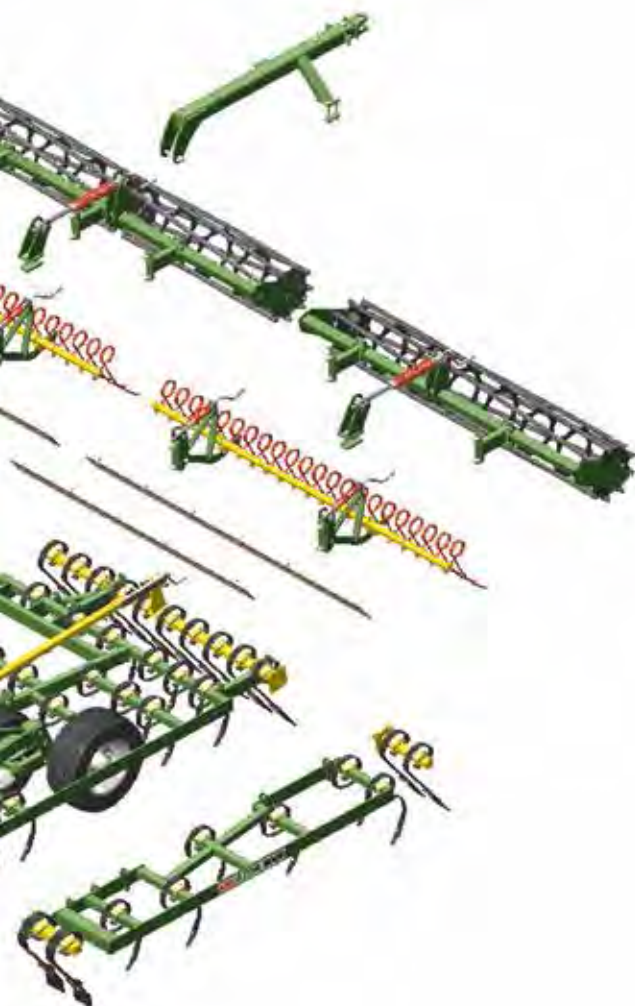
Конструкция компактора:

- данный агрегат оборудован внутренними прижимными подпружиненными пластинами, сила прижатия которых настраивается гидравлически;
- средняя рабочая секция состоит из пяти рядов S-образных зубчатых лап (ширина стойки 76,5 мм);
- за рабочей секцией лап следует задняя подпружиненная пластина, которая настраивается гидравлически и может приводиться в движение синхронно с передними прижимными пластинами;
- заканчивает обработку почвы пружинная борона с настраиваемой глубиной обработки и углом атаки и с регулируемой нагрузкой на пружины.

Рабочая глубина агрегата настраивается синхронизированной установкой позиции тандемных колес и тягового бруса, обеспечивая параллельное поднятие и опускание. Точное настраивание глубины достигается за счет клипс, которые могут устанавливаться на шток рабочего цилиндра.

Серийно агрегат производится без катков, благодаря чему он хорошо раскрывает семенное ложе, однако закрытие влаги обеспечивается только за счет задних прижимных пластин и пружинной бороны.

Во множестве случаев этого может быть недостаточно, и почва теряет слишком много влаги. В таких случаях мы советуем вместо задней пружинной бороны хорошо зарекомендовавший себя круглопрутковый каток, который лучше закрывает почву.



Опции:

- жесткие передние стреловидные лапы для обеспечения равномерной глубины семенного ложа;
- круглопрутковый каток диаметром 400 мм вместо пружинной бороны;
- жесткие передние лапы для разрыхления следов от колес трактора;
- дополнительная выравнивающая пластина.

Характеристики оборудования

Рабочая ширина, мм	7000	8000
Транспортная ширина, мм	3570	3570
Количество передних жестких лап, шт.	18	20
Количество лап комбинатора, шт.	91	103
Ширина лапы средней рабочей секции, мм	76,5	76,5
Масса базовой конструкции без опций, кг	3550	3850
Потребность в тяговой силе, л.с.	180-240	220-300




При вспахивании тяжелых почв часто случается, что за один подход лапы комбинатора и прижимные пластины не могут раздробить некоторые комья. В таких условиях мы рекомендуем наружный ряд лап-разрыхлителей, которые настраиваются по высоте механически-ступенчато и гарантируют равномерную глубину обработки, а следующие за ними лапы комбинатора выполняют скорее функции смешивания и измельчения.

Таким образом, оборудование может качественно работать при разных состояниях почвы.

В случае если нет необходимости в применении переднего ряда лап, но нужно избавиться от следов колес трактора, то есть возможность установить как опцию разрыхлитель колесных следов, который по конструкции соответствует внешним лапам и устанавливается за колесами.

Передние лапы защищены срезными болтами, расстояние между стойками регулируется индивидуально.

Задние прижимные пластины и пружинную борону можно дополнить одной выравнивающей пластиной, которая равномерно закрывает и заделывает каждую канавку, оставляемую рабочими органами. 

Липынский Иван,
продукт-менеджер
+38 (095) 274-94-92
i.lipynskui@astra-group.com.ua



Лушение: **без него не обойтись!**

Лушение стерни повышает плодородие почвы. В ходе этого процесса разрыхляется верхний слой почвы, подрезаются сорняки и заворачиваются в почву их семена.

Своевременное лушение обеспечивает уничтожение возбудителей болезней и вредителей сельскохозяйственных культур. Оно надежно защищает почву от высыхания и уплотнения, поскольку пышный верхний слой резко уменьшает испарение воды и вместе с тем способствует более активному впитыванию почвой атмосферных осадков в послеуборочный период. Эффективность лушения стерни зависит от сроков его проведения.

Тяжелые дисковые бороны Kuhn помогут вам проводить лушение максимально эффективно



Тяжелые дисковые бороны типа Kuhn KNT-770 («Кюне») предназначены для лущения стерни, уборки и дробления стебля кукурузы, а также для обработки вспаханного поля на рыхлых, среднесвязных и связных почвах.

Применение этих орудий обеспечивает следующие преимущества: постоянную рабочую глубину, однородную поверхность почвы, отличные результаты в уничтожении сорняков, оптимальное использование трактора, простое обслуживание, высокое качество почвообработки.

Обеспечение постоянной рабочей глубины осуществляется с помощью боковых опорных колес. Подъем и опускание бороны обеспечивает гидравлический цилиндр, установленный на центральной раме. Сама рама тяжелой дисковой бороны изготавливается из высокопрочного закрытого стального профиля четырехугольного сечения. К основной раме крепятся два бруса-дискодержателя для крепления дисковых батарей.

Прицепной механизм, оборудованный пружинным гасителем и винтовым регулятором уровня, обеспечивает равномерность рабочей глубины для передней и задней батарей дисков.

Передние батареи дисков V-образной дисковой бороны состоят из зубчатых дисков (так называемых «ромашек»), а задние батареи оборудованы гладкими дисками. Угол между рядами дисковых батарей может ступенчато регулироваться в пределах 28-46°.

С тяжелой дисковой бороной агрегируются легкие пластинчатые катки (поставляются как опция).

Преимущества дисковых боронов

- отлично рыхлят и обрабатывают почву;
- по показателям рыхления и смешивания превосходят плуги;
- характеризуются высокой производительностью;
- диски при вращении разрезают стебли сорняков и другие пожнивные остатки;
- снижается износ рабочих элементов;
- есть возможность оборудования бороны катками (в этом случае можно сеять сразу после бороны). 🌱

Липынский Иван,
продукт-менеджер
+38 (095) 274-94-92
i.lipynskui@astra-group.com.ua

Технические характеристики боронов

Модель	KNT 770-4,2	KNT 770-5,2	KNT 770-6,2	KNT 770-7,2	KNT/3 SZ 770-7,2
Захват, мм	4200	5200	6 200	7200	7200
Рабочая глубина, мм	до 200	до 200	до 200	до 200	до 200
Рабочая скорость, км/ч	8-9	8-9	8-12	8-12	8-12
Производительность, га/ч	2,5-2,8	3,1-3,5	4,7-5,2	5,7-6,9	5,7-6,9
Количество дисков	30+2+1	38+2+1	38+2+1	54+2+1	54+2+1
Шаг дисков, мм	266,7	266,7	266,7	266,7	266,7
Длина, мм	8230	8300	8300	9120	8120
Транспортная ширина, мм	4165	5200	3500	4570	3000
Транспортная высота, мм	1450	1450	1450	2850	2850
Необходимая мощность, л.с.	170	180	250	300	300
Вес орудия, кг	3610	3865	4 965	5425	5725



Техника для внесения органических удобрений от Fliegl

Органика является ценным удобрением. Цель современного оборудования – целенаправленное и дозирующее внесение непосредственно к корневой системе.

Fliegl предлагает широкий спектр продукции для поля и дороги: транспортную цистерну, передвижной контейнер для загрузки жидкого навоза в поле, съемную цистерну и засасывающий рукав с турбиной.

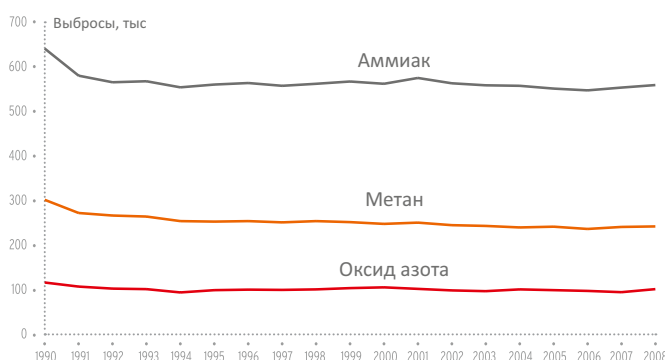
Fliegl предлагает передовые технологии во внесении органики.

Запатентованный шнековый распределитель Fliegl вносит удобрения равномерно и непосредственно к корневой системе. Также мы предлагаем дисковые культиваторы, культиваторы щелевого внесения и культиваторы GUG.

С помощью техники для внесения органических удобрений от Fliegl вы теряете минимум ценного удобрения и получаете точное внесение непосредственно к корневой системе



Выбросы в области сельского хозяйства



Quelle: Umweltbundesamt (UBA)


Уменьшить и избежать потери аммиака — главный приоритет сельского хозяйства

Органика с высоким содержанием азота, фосфора, калия является ценным удобрением. Чем больше органики может использовать сельхозпредприятие, тем меньше финансовых затрат ему нужно вкладывать в синтетические удобрения. При традиционном широкозахватном внесении удобрений теряются ценные вещества, к тому же увеличивается уплотнение почвы и возникает неприятный запах. С этими тремя проблемами Fliegl столкнулся в разработке техники для внесения органики.

Почти все выбросы аммиака в Германии приходятся на область сельского хозяйства, в частности на внесение удобрений. Каждый год аграрии вносят на свои угодья более 200 миллионов тонн органики. Уменьшить и избежать потерь аммиака — главный приоритет сельского хозяйства.

Непосредственное внесение органики к корневой системе оказывает свой эффект: если при широкозахватном внесении теряется 70% аммиака, то при работе со шнековым культиватором — 50%, при непосредственной обработке — 25% и при впрыскивании — только 5%.

Тот, кто осознанно и разумно вносит органику, экономит и спит спокойно. Так как цены на удобрения подвержены сильным колебаниям.

Если в июне 2009 года цена на органику составляла 8,40 €/м³, то зимой 2008/2009 — 11 €/м³. Целью при внесении органики является эффективное внесение непосредственно к корневой системе. 

На луговых угодьях выброс аммиака приводит к наибольшей потере азота из органики

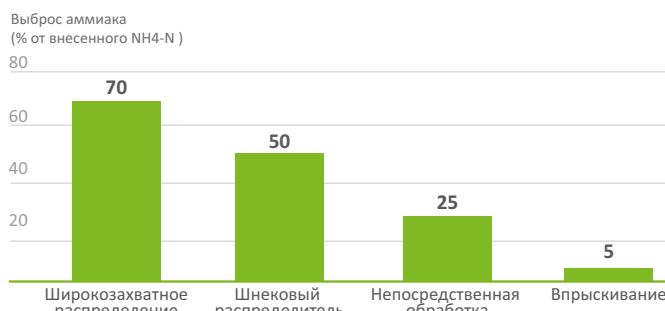
0,7€/м³

4 bis 6 €/м³

Потеря в органике для биогаза, которая имеет большее количество растворимого азота

Quelle: BLW/AELF, Kempten

При непосредственном внесении значительно уменьшаются потери аммиака



Quelle: Amt für Ernährung, Landwirtschaft und Forsten, Töging



Никаких потерь, никакого запаха Fliegl вносит удобрения к корневой системе

Компания Fliegl представляет новый дисковый культиватор, который заставляет органику «исчезать» прямо на глазах. Удобрение непосредственно вносится на 15 см в глубину. Полностью покрытое земляным слоем, оно приносит оптимальную пользу



Бережное отношение к почве: телескопические оси позволяют двигаться вне тракторных следов.



Основные характеристики

Рабочая ширина — 3, 6 и 8 м
Для любого травостоя
Подготовка для посева
Зерновые культуры
Необработанная стерня
Поля многолетних трав
Противокапельная система
Подходит для монтажа к любой цистерне
Гидравлически откидной
Оцинкованный
Регулируемые опорные колеса
Простой технический уход
Удобное обслуживание
Диаметр дисков — 530 мм



Новый принцип внесения органики предусматривает работу дисков диаметром 510 мм, которые располагаются под наклоном. Диски поднимают почвенный слой и закрывают его после внесения органики. Почвенный слой при этом почти не изменяется, ценные вещества не пропадают зря и не возникает неприятного запаха.

Новый дисковый культиватор Fliegl имеет и другие преимущества: он легкоходный и может монтироваться даже на трактора небольшой мощности. Так экономится топливо. В тестировании использовался трактор 150 л.с. и цистерна 14000 л. В отличие от традиционных культиваторов дисковый культиватор экономит треть топлива, при этом лучше закрывая почвенный слой во время внесения органики.

Компания Fliegl решает этим методом проблемы, которые возникают при внесении удобрений на лугах. Здесь дисковый культиватор достигает таких же хороших результатов, как и на пашнях и на полях, — он вносит органику без потерь в почву. 🌱

Липынский Иван,
продукт-менеджер
+38 (095) 274-94-92
i.lipynskui@astra-group.com.ua

Диски можно регулировать вертикально и горизонтально. Fliegl получила патент на эту инновационную функцию.



Собственный вес дискового культиватора составляет 1200 кг, рабочая ширина — до 8 м. Подстраиваясь под почвенный слой, диски можно регулировать горизонтально и вертикально. Клиент может индивидуально выбирать расстояние между дисками 200 и 300 мм.



Интеллектуальные решения для контроля полива

Теперь уже никого не удивишь удаленным контролем и управлением сельхозтехникой. Телематические системы и функции с использованием GPS уже заняли свое место в АПК Украины. Однако все еще есть сфера, где интеллектуальные решения практически не применяются, — это оросительные системы. Компания Valley, один из лидеров в области ирригационных установок, занимается разработкой таких решений уже много лет

Следует отметить, что для облегчения управления системами орошения Valley предусмотрела возможность использования различных панелей управления. Например, панель управления **TouchPro™** — мощный и простой в использовании инструмент для работы с круговыми ирригационными установками. Цветной экран данной панели может индивидуально настраиваться на вывод только тех элементов и опций, которые необходимы для заданной деятельности.

Что дает этот инструмент? На его сенсорном экране можно запрограммировать установки с учетом даты, времени, расположения системы и других параметров. Эта панель позволяет загрузить программы управления, осуществлять визуализацию местоположения круговых систем орошения, конечного водомета и крайней границы поля.

При этом новая модификация **TouchPro™** позволяет работать как с телематическими системами, так и с системами на базе GPS-позиционирования.

Кроме того, в арсенале компании есть и ряд других панелей управления. Все они приспособлены для работы с системой дистанционного мониторинга **BaseStation2-SM**, которая вклю-

чает функции контроля влажности почвы и функции удаленного слежения и управления круговым или фронтальным оросительным оборудованием. В нашей стране это пока новинка, но в других странах эта система давно уже полюбилась аграриям, так как позволяет осуществлять контроль над процессом полива буквально из любой точки. Это полностью компьютеризированный пакет оборудования с предустановленным про-



граммным обеспечением, которое совместимо как с новыми и существующими панелями управления Valley, так и с некоторыми панелями управления сторонних производителей.

В современном мире BaseStation2-SM является наиболее универсальным, гибким и современным решением по управлению орошением. И это не просто слова: инновационная технология обеспечивает полный контроль над системой. Этот инструмент охватывает данные, считываемые с датчиков влажности почвы, позволяет принимать оперативные решения по оптимальному орошению на основе определяемого количества влаги в корневой зоне растения.

BaseStation2-SM дает возможность облачной установки или хостинга приложения на централизованном ПК непосредственно в офисе. Кроме того, предоставляется доступ к системе с любого компьютера, ноутбука, планшета или смартфона посредством передачи данных через сотовую сеть или модем.

При этом одновременно могут подключаться несколько пользователей. Система с помощью оповещений информирует всех о своем статусе работы, причем эта информация постоянно обновляется. BaseStation2-SM можно расширять по мере увеличения проекта по орошению, и это позволяет принимать правильные решения по орошению и объему дополнительной влаги, необходимой для корневой зоны растения. Системой можно управлять с помощью приложения для смартфонов BaseStation Mobile. Для этого требуется лишь подключение к интернету.

В этом году Valley представляет новое поколение базовой станции — BaseStation3.

Компания Valley предлагает еще один инструмент удаленного мониторинга и контроля над оросительным оборудованием — TrackNET® (Agsens). Данный инновационный продукт позволяет поддерживать связь с круговыми системами орошения с помощью мобильного телефона, смартфона, ноутбука или планшета. Теперь у фермера есть возможность получать оповещения с помощью SMS-сообщений, электронной почты или даже голосовой почты.

В этом году компания Valley также предлагает систему мониторинга и контроля над круговыми системами орошения **Field Commander**, которая управляется с помощью GPS. Благодаря тому, что Field Commander подключен к цифровой сотовой сети, происходит обмен информацией в режиме реального времени. Это новейшая система оповещения для мобильного телефона, смартфона или компьютера.

Для работы этой системы не потребуется менять существующую панель управления. Однако при этом она позволяет значительно улучшить процесс орошения круговой установки. Field Commander устанавливает направление, оценивает скорость, запоминает аварийные зоны, с помощью дополнительного датчика определяет давление воды. Среди прочих функций следует также отметить монитор отслеживания кражи кабеля пролета (любого узла оросительной системы).

В случае остановки, изменения направления, низкого заряда батареи, предельных значений давления и других факторов ответственному за ирригационную установку тут же поступает сигнал тревоги посредством SMS или электронной почты.

Кроме панели управления, для работы Field Commander потребуется еще датчик давления и устройство Rain Bucket — для измерения осадков.



Все процессы, которые происходят на поле, можно отслеживать на сайте Wagnet.net или же с помощью мобильного приложения Wagnet.

Кстати, с помощью сайта Wagnet.net можно управлять еще одной системой Valley — монитором AquaTrac. Он помогает удаленно отслеживать и измерять влажность в полях для эффективного управления оросительной установкой.



В свою очередь, система контроля распределения воды VRI обеспечивает равномерное и точное орошения поля. VRI позволяет подавать в каждый конкретный сектор или управляемую зону необходимое количество воды. В Украине эту систему уже испытали на практике некоторые хозяйства. Оказалось, что она очень удобна там, где на полях несколько типов почв и переменный рельеф.

Программное обеспечение VRI для таких участков позволяет создать план распределения воды на основе топографических данных, карт данных о поле, данных об урожае и другой пользовательской информации.

Управлять системой можно удаленно — с помощью компьютера. С октября этого года появится также возможность управления VRI на мониторах TouchPro™. Кроме того, посредством VRI можно будет осуществлять индивидуальный контроль форсунки, система обеспечит повышение точности орошения для труднодоступных зон, а также возможность мониторинга за неограниченного количества территорий.

Балицкий Валентин,
продукт-менеджер
+38 (050) 386-81-49
v.balytskyy@astra-group.com.ua



Навигация — это просто

Matrix® 430 от **TeeJet**
TECHNOLOGIES

Компания АСА «АСТРА» представляет новинку 2015 года — навигационную систему параллельного вождения matrix® 430 от известного производителя TeeJet Technologies

Комплексные технологии производства сельскохозяйственной продукции, получившие название «точное земледелие» (Precision Farming), стали активно развиваться за рубежом еще в конце 90-х годов и признаны мировой сельскохозяйственной наукой как весьма эффективные передовые технологии, переводящие сельскохозяйственное производство из убыточного и дотационного в разряд прибыльного бизнеса.

По различным причинам развитие этих технологий в Украине начинается только сейчас и происходит не так быстро, как хотелось бы. Тем не менее, оглядываясь на страны, уже прошедшие путь внедрения высоких технологий в сельскохозяйственное производство (США, Канаду, западноевропейские, а в последнее время и латиноамериканские страны), сравнивая их нынешние показатели производительности с показателями 20-30-летней давности, можно с уверенностью сказать, что будущее — за точным земледелием. Компания АСА «АСТРА» уже несколько лет занимается системами навигации для сельского хозяйства, и мы можем отметить тот факт, что из года в год технологии идут вперед семимильными шагами, а популярность систем параллельного вождения растет из сезона в сезон.

Один из главнейших пунктов в перечне усовершенствований, поднимающий работу в поле на совершенно новый технологический, производственный и даже социальный уровень, — это системы точного параллельного вождения

техники. За последние годы в сегменте приборов, производимых для решения задач параллельного вождения, сформировались две четкие ценовые и функциональные ниши.

1. Полевые навигаторы, использующие только GPS-позиционирование, бесплатные дифференциальные поправки SBAS (EGNOS).



Справка:

На территории Украины прием сигналов EGNOS возможен, с постепенным ухудшением его качества по мере перемещения от западных областей к восточным. Для получения лучших результатов от работы GPS (например, в условиях пропадания EGNOS, WAAS) используют дополнительную коррекцию


2. Системы автопилотирования техники, позволяющие добиваться точности от 8-12 до 1-2 см (в зависимости от используемого дифференциального сервиса): платные поправки Omnistar HP/XP и RTK-режим соответственно.

Пожалуй, самым ярким и интересным представителем первой ниши на сегодняшний день является система параллельного вождения matrix® 430, о которой мы и хотим вам рассказать, тем более, что очень привлекательная цена, качество и удобство в работе могут обеспечить ей лидерство в сезоне 2015 года.

Начинать работу с высокоточной системой навигации никогда еще не было так просто. Теперь можно с еще меньшими затратами начать экономить деньги, снизив себестоимость и повысив точность работы водителей с целью уменьшения перекрытий во время любых полевых работ. Система имеет прочную конструкцию, выдерживающую самые сложные условия эксплуатации, и содержит множество навигационных опций.

Революционная технология параллельного вождения помогает операторам неизменно двигаться по более ровной и единообразной траектории. Matrix 430 является легкой в использовании, идеальной для новичков компактной и недорогой системой навигации начального уровня с графическим экраном. Цветной сенсорный экран позволяет оператору эффективно управлять машиной с минимальными пропусками и перекрытиями.

Характеристики и преимущества Matrix 430:

- универсальный GNSS навигатор в компактном корпусе;
- высококонтрастный цветной сенсорный экран диагональю 4,3" (110 мм), обеспечивающий превосходную видимость даже в условиях яркого освещения;
- показ смещения от траектории движения и двух дополнительных параметров по выбору пользователя (обработанная площадь, время работы, скорость движения);
- встроенный высококачественный приемник GPS/ГЛОНАСС дополняется технологией ClearPath, улучшающей работу GNSS в местностях с плохими условиями приема сигнала или при отсутствии сигналов коррекции SBAS;
- опциональная антенна RXA-30 обеспечивает улучшенный прием и фильтрацию шумов в случаях слабых сигналов GNSS или препятствий на пути сигналов GNSS;
- система требует минимальной настройки перед началом работы;
- режимы навигации: по прямой АВ, кривая АВ, по окружности и по последнему ряду;
- функция возврата к точке позволяет легко возобновить работу или отметить помехи в поле;
- функция создания границ поля позволяет легко и точно измерить площадь поля;
- статус орудия (ВКЛ/ВЫКЛ) для одной или нескольких секций может быть активирован вручную на экране или при помощи провода состояния орудия только для одной секции;
- звуковое сигнализирование о входе на обработанный участок;
- счетчик обработанной площади показывает значение на протяжении всего времени работы;
- счетчик времени работы показывает время, потраченное на текущее задание;
- базовые функции отчетности обеспечивают вывод покрытия в форматах *.kml* и *.pdf* с использованием порта USB. 

Малахов Юрий,
 продукт-менеджер
 +38 (050) 388-27-39
 y.malahov@astra-group.com.ua

КОМПЛЕКТЫ ПОСТАВКИ

Код	Описание
GD430-GLO-P-B	Matrix 430, ГЛОНАСС, патч антенна, подкл. к аккумулятору
GD430-GLO-P-C	Matrix 430, ГЛОНАСС, патч антенна, кабель питания COBO
GD430-GLO-P-L	Matrix 430, ГЛОНАСС, патч антенна, подкл. к прикуривателю
GD430-GLO-R30-B	Matrix 430, ГЛОНАСС, антенна RXA-30, подкл. к аккумулятору
GD430-GLO-R30-C	Matrix 430, ГЛОНАСС, антенна RXA-30, кабель питания COBO
GD430-GLO-R30-L	Matrix 430, ГЛОНАСС, антенна RXA-30, подкл. к прикуривателю

АКСЕССУАРЫ

Код	Описание
CG430-GLO	Консоль, Matrix 430, GLONASS
45-05645	Кабель питания, подключение к прикуривателю
45-05867	Кабель питания, адаптер COBO
45-05775	Кабель питания, подключение к аккумулятору, 3 м
65-05241	Зажимная муфта RAM Mount с присоской
65-05179	Монтажная пластина (также необходимо 3 ленты #60-10081)
78-50190 GPS	Патч антенна L1 with GLONASS
90-02720	Комплект, антенна RXA-30 с кабелем 6 м
90-02721	Комплект, антенна RXA-30 с кабелем 9 м

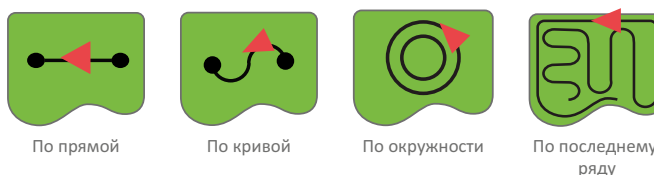
ТОЧНОСТЬ

Тип коррекции	Точность следующего прохода, см	Точность из года в год, м
Автономный	+/- 30-45	+/- 1
SBAS	+/- 15-25	+/- 1

ЭКРАН НАСТРОЕК



РЕЖИМЫ НАВИГАЦИИ





Скажете, рано для сенокоса? А мы думаем, что 1 + 1 = 2

Почему у этой статьи такое странное название? — подумаете вы...
Прочтите до конца — и узнаете

Сенокос (покос) — косьба травы на сено, заготовка сена. В старину у славян косьба сена сопровождалась обрядами. Лучшим временем сенокосения считался период после Петра дня и до Прокла 12 (25) июля. Косили крестьяне раньше сообща всем селом, затем каждый получал необходимое количество сена.

Косить начинали «со светом», то есть по росе. «Чем росистее трава, тем легче косить». Скошенную рядом траву бабы и девки сразу разбивали, то есть растрепывали рукоятками граблей для того, чтоб она лучше просушивалась. Это происходило целый день под палящими лучами солнца. К вечеру разбитое и почти сухое сено сгребали в валы, то есть длинные гряды, а из них затем складывали копны, то есть высокие кучи. На другой день, когда роса прошла, сено разваливали кругами, а потом опять сваливали в копны и стога. Таков был порядок при уборке в ведренное время. Если же находили

тучки и начинались дожди, то при уборке сена было много хлопот. Когда появлялись тучи, сено старались немедленно сложить в копну. Когда распогоживалось, копну разваливали и перебивали сено до тех пор, пока оно не просохнет.

Так было раньше, это уже история, но история учит человечество и заставляет совершенствоваться, придумывать, изобретать, двигаться вперед. Траву давно уже не косят косами, не складывают в копны.

Животноводство (в первую очередь) и другие отрасли на сегодняшний день нуждаются в высококачественном сене как источнике протеина, витаминов, минеральных солей и других элементов. К сожалению, сено, заготавливаемое многими малыми хозяйствами методом обычной естественной сушки, содержит мало протеина и каротина. Большие хозяйства уже перешли или находятся в процессе перехода на новые технологии заготовки сена.

Как правило, малые хозяйства хранят сено в небольших стогах и скирдах непосредственно на лугах и в поле. Эта неразумная практика, к сожалению, пока еще распространена в Украине. Хранение сена в мелких стожках — главная причина огромных потерь! Известно, что раньше крестьяне хранили сено для своих животных в специальных сараях. Да и сейчас рачительный хозяин убирает сено под крышу. Сенохранилищ же в хозяйствах почти нет, заготовленный «корм» хранится где угодно и как угодно.

Большая часть собранного сенажа и сена уже к середине зимы потеряет свои питательные характеристики. Помимо значительного снижения качества сена, при естественной сушке и хранении в стогах велики его потери и после снятия стогов, и при транспортировке зимой.

Требования по высокому качеству молока и экономической эффективности обуславливают потребность в приготовлении, хранении и консервации кормов самого высокого качества. Проверенная временем и повсеместно применяемая в странах с высокоразвитым сельским хозяйством технология приготовления и хранения сенажа в рулонах, обмотанных пленкой, и тюках, обвязанных шпагатом, обеспечивает соответствующее качество корма.

Такие технологии являются самым современным способом хранения корма и имеют ряд преимуществ:

- сохранение питательных свойств заготавливаемых кормов;
- независимость от атмосферных осадков;
- снижение затрат, связанных с процессом транспортировки, хранения и скармливания;
- легкая подборка и разделение корма;
- низкие затраты ручного труда;
- исключение загрязнения окружающей среды силосными соками.

На первый взгляд может показаться, что обмотка и обвязка рулонов / тюков только увеличивает издержки, связанные с заготовкой сенажа и сена. Но как быть с издержками, связанными с потерями качественных характеристик сенажа и сена, с потерями при его транспортировке, с ухудшением перевариваемости кормов? Только вам решать, применять обмотку и обвязку или нет.

Всего за 2014 год в Украину было импортировано более 3000 тонн шпагата различного вида, из различных материалов и составляющих для различных потребностей и производств.

Из них большая часть ушла на нужды агропромышленного комплекса — около 2300 тонн, что в среднем составляет около 1035 000 км. А это значит, что данным количеством шпагата можно было бы обмотать нашу Землю по экватору 26 раз.

Кстати, лидером по поставкам полипропиленового шпагата для агробизнеса является компания «АСТРА». Она импортирует около 54% всего шпагата для заготовки сена и соломы в Украине, является официальным дилером шпагата известного венгерского бренда AGROTEX.

AGROTEX Kft. — уже 20 лет ведущее предприятие Венгрии по производству шпагата и на 70-80% выполняет план по обеспечению шпагата для сельского хозяйства.

Agrotex образовался в 1990 году и успешно существует уже 20 лет. Правление предприятия, состоящее из частных



лиц, располагается в центре города Дебрецен, Восточная Венгрия. Склады и отделения предприятия размещены на территории в 10 га на окраине Дебрецена.

Линейка полипропиленового шпагата Agrotex включает такие виды:

- 350 м/кг бухта 5 кг (белый, серый);
- 600 м/кг бухта 5 кг (белый, серый);
- 130 м/кг бухта 10 кг (серый);
- 110 м/кг бухта 10 кг (серый);
- 1000 м/кг бухта 5 кг (белый).

Для заготовки кормов используется шпагат различной толщины и прочности в зависимости от модели и типа пресс-подборщика.

Заготавливаются разные тюки:

- маленькие прямоугольные по 15-20 кг;
- круглые тюки до 400 кг;
- крупные прямоугольные тюки по 250 кг;
- большие тюки прямоугольной формы от 500 до 750 кг.

Так, например, для заготовки последних тюков соломы идет шпагат Agrotex 130 м/кг. На заготовку одного такого тюка уходит в среднем 42-43 м шпагата. А из одной 10-килограммовой бухты этого шпагата получится 30-31 тюк. Линейная плотность данного шпагата составляет 7692ТЕХ, а прочность на разрыв — 4200N, или 429 кг. Это означает, что такой шпагат может выдержать массу 5 взрослых человек, или 1 медведя средних размеров, или чуть больше 8 мешков картошки.



При заготовке кормов все факторы имеют значение, не только то, как и чем будет производиться укос, но даже и то, чем будет тюковаться собранный урожай, чем будет перевязываться сено и солома

Каким должен быть шпагат

У Анатолия Остапенко, директора СТОВ «Проминь» из Арбузинского района Николаевской области, к шпагату немало требований. По его словам, он не должен ломать вязальные аппараты, не должен изнашивать рабочие органы в тюковальной машине. Имеет значение и то, как он смотан в бухте. Кроме того, у шпагата должна быть хорошая текучесть и прочность. Зачем такой шпагат, который будет лопаться от плотного тюка?

Опыта в этом деле у Анатолия Остапенко предостаточно. Ему приходилось работать с разными шпагатами от разных отечественных производителей. И вот менеджер компании «АСТРА» предложил ему попробовать шпагат торговой марки Agrotex. Эта продукция изготавливается способом фибриляции и кручения вытянутой нити из полипропиленовой фольги, так что в результате получается очень прочный шпагат.



АНАТОЛИЙ ОСТАПЕНКО,

директор СТОВ «Проминь»
Арбузинского района Николаевской области

«Мы стали использовать его в нашем хозяйстве, и я понял, что это хороший шпагат. И я в принципе очень доволен им: и цена нормальная, и вяжет он тоже нормально»

Теперь это агропредприятие закупает у «АСТРЫ» 15 тонн шпагата в год — цифра солидная.



С некачественным отечественным шпагатом намучались и в ПАОП «Проминь» Красноградского района Харьковской области.



ВИКТОР ЛЮБЧЕНКО,

главный инженер ПАОП «Проминь»
Красноградского района Харьковской области

«К сожалению, шпагат украинских производителей очень некачественный, и его приходится выбрасывать по полбухты»

Качество определяет все. По его словам, шпагат должен сам вытягиваться, когда начинаешь вытягивать его из бухты. Как говорится, легким движением руки шпагат превращается, шпагат превращается... в клочья. К сожалению, некачественная нить непрочна, слишком часто рвется. А порвавшись, запутывается так, что распутать ее уже практически невозможно.

«Порой нам приходилось вырезать и выбрасывать запутанный шпагат», — говорит Виктор Любченко. Его горький опыт свидетельствует о том, что в таких случаях на ветер уходит очень много материала.

Но этому периоду неудач настал конец, когда агропроизводителям был предложен шпагат от «АСТРЫ». Виктор Любченко рассказал, что «Проминь» сразу поверил в качество предлагаемой продукции. Ведь с «АСТРОЙ» хозяйство связывает многолетнее сотрудничество. Тут были приобретены и тракторы, и дисковые бороны, и погрузчики.

«Для наших целей мы используем шпагат плотностью 130 м/кг, — объясняет главный инженер «Проминя». — У «АСТРЫ» есть шпагат и другой плотности — до 600 м/кг, но нам и этого достаточно, чтобы вязать большие тюки, которые потом проще собирать».

В хозяйстве вяжут не только сено, но еще и солому. Расчет прост: если возить ее неупакованной, то одним фургоном можно будет увезти всего до тонны соломы. А если затюковать, то объем уменьшается, следовательно, и на одну машину поместится больше. Да и укладывать тюки намного удобней.



Да, шпагат у «АСТРЫ» дороже нашего, отечественного, но я его до последнего метра использую, так как он не вяжется и не мотается. Я раньше пробовал шпагаты разных производителей, но это лучшее, что я видел»

В сравнении

Шпагат Agrotex выбрали и сельхозпроизводители из фермерского хозяйства «Горизонт» в Веселиновском районе Николаевской области. Занимаясь молочным животноводством, хозяйство стремится упрочить собственную кормовую базу. Здесь также используют шпагат для тюкования сена и соломы, приобретая в год около 2 тонн шпагата марки PP 360.

Для ФХ «Горизонт» примечательно то, что тут используются также шпагаты и других производителей. По словам представителя хозяйства Андрея Янковского, у каждого шпа-

гата свои преимущества и недостатки. К примеру, у Agrotex в бухте шпагата меньше по сравнению с отечественными производителями.



АНДРЕЙ ЯНКОВСКИЙ,
представитель ФХ «Горизонт»

«У него сама нитка намного лучше, и он намного прочнее, чем у других производителей»

По его словам, использование конкретной марки шпагата зависит и от применяемой техники. Так, с одними машинами будет лучше работать один шпагат, а другими — другой. Тем не менее, для своих целей хозяйство предпочитает закупать шпагат от «АСТРЫ», а вот для продажи соседним хозяйствам — другие марки.

Андрей Янковский уверен, что на «АСТРУ» можно положиться. Хозяйство работает с этой компанией и по другим вопросам. Тут закупаются и запчасти, и техника для посева и почвообработки, причем поставки заказанных товаров производятся довольно оперативно. Не исключение тут и шпагат Agrotex, который хозяйство получает уже на второй день после заказа, что очень важно для обеспечения бесперебойности работы в жаркое время заготовки кормов.

Шпагат торговой марки Agrotex соответствует самым высоким требованиям:

- проверен на всех марках прессов
- удобен в завязывании узлов одно- и двухузловой системы;
- применим для любого типа пресс-подборщиков;
- неизменно гарантированное качество в каждой партии;
- минимальный износ при узлоязании;
- высокая прочность при растяжении, прочность узлов, жесткость и эластичность при вращении;
- устойчивость к механическому стиранию;
- высокое качество;
- приемлемая цена.

В завершение — два очень простых вывода:

1. Технология хранения сенажа в рулонах, обмотанных пленкой, и тюках, обвязанных шпагатом, — это то, без чего просто невозможно представить себе современное хозяйство в Украине. Это реалии сегодняшнего дня.

2. Самый продаваемый шпагат на сегодня в Украине — шпагат ТМ Agrotex от эксклюзивного импортера в страны СНГ компании «АСТРА».

Вот и получается, что все просто как $1 + 1 = 2$.

То есть: Вам нужен шпагат? — Тогда ваш путь лежит в «АСТРУ» за шпагатом ТМ Agrotex. 

Малахов Юрий,
продукт-менеджер
+38 (050) 388-27-39
y.malahov@astra-group.com.ua



Тюки, которые можно заготовить из одной бобины, весом **10 КГ**



Этот шпагат может выдержать:





Центральная сервисная служба Путь техники от производителя к владельцу

Центральная сервисная мастерская

Вам интересно, что происходит с новой техникой после ее прибытия к нам от производителя и до ее отгрузки владельцу? Каждую единицу проверяют специалисты профессиональной сервисной мастерской «АСТРА», чтобы в дальнейшем она могла надежно работать и приносить пользу своему хозяину. Для начала мы хотим представить вам мастерскую центрального офиса компании.

Как дистрибьютор и / или дилер новой техники, «АСТРА» не только является посредником между производителем и покупателем, но и заботится о надежном функционировании рабочей техники еще до того, как она начинает использоваться по назначению. На центральной базе компании в пгт Чабаны расположены сервисная мастерская и склад техники, где производится первая ревизия новых машин. В недавно построенных помещениях огромные ворота, позволяющие заезд любой техники, которой занимается наша компания. Мастерская освещается естественным светом, здесь царят образцовый порядок и чистота. В задачи работников сервисной мастерской входят выгрузка техники из грузовиков, сбор и доукомплектация техники, если она приехала в разобранном виде, проведение первого осмотра нового оборудования, в ходе которого проверяют уровень жидкостей и смазочного материала, настройка и тестирование всех функций перед отгрузкой техники нашим покупателям.

Постоянно обучающиеся, профессиональные сотрудники

Каждый сотрудник сервисной службы — опытный и обученный специалист, что гарантирует выход из мастерской только полностью диагностированной, безупречной техники. В сервисной мастерской в Чабанах под руководством команды ведущих специалистов работает 10 человек.

ООО АСА «АСТРА» уделяет огромное внимание постоянному совершенствованию знаний своих сотрудников, в осенне-зимний период осуществляется их основное обучение. Наша компания использует следующие виды обучения для сервисных специалистов:

- 1 Обучение за границей в сервисных тренинг-центрах наших поставщиков. В такие центры мы отправляем ведущего сервисного инженера и региональных сервисных инженеров, занимающихся широким спектром поставляемой техники.
- 2 Тренинг для тренеров. В рамках такого типа обучения мы отправляем в тренинг-центр только ведущего сервисного инженера, а он по возвращении обучает региональных сервисных инженеров на нашей базе в Чабанах.
- 3 Обучение в Украине. Некоторые наши поставщики имеют хорошие базы на территории Украины, например «Хорш Украина». Они приглашают специалистов из Германии и те, по определенному графику, для сервисных инженеров.

ров дилеров проводят теоретические и практические курсы по сборке и ремонту техники.

4 Круглые столы в зимний период, в рамках которых наши специалисты собираются и делятся опытом ремонта тех или иных поломок.

5 Тренинги с профессиональными тренерами, обучающими «сервисников» тому, как работать с возражениями, как общаться с недовольными клиентами, как заслужить доверие клиентов и таким образом постоянно расширять клиентскую базу.

Процесс получения и обновления знаний непрерывен, ведь производитель выводит на рынок 5-6 новых типов техники в год, и необходимо уже на следующем этапе курсов ознакомиться и разобраться с ними, потому что к тому времени, как правило, уже имеются и первые заказы на нее. Каждый сотрудник сервиса имеет свою специализацию, например, тот, кто занимается тракторами FENDT, может на высоком профессиональном уровне выполнять любую работу на них. В наше время уже нельзя разграничивать монтаж электроники и традиционный монтаж техники, ведь в современных машинах механика, гидравлика и электроника соединены в целостную систему. В каждой команде сервисных специалистов 2-3 человека обучены выполнению аналогичных функций, чтоб можно было бесперебойно выполнять работу даже тогда, когда кто-то заболел или уйдет в отпуск. Командная работа имеет свои неоспоримые преимущества: можно всегда рассчитывать на помощь квалифицированных коллег.



ЗНАЕТЕ ЛИ ВЫ?

Комбайны, трактора, погрузчики, почвообрабатывающая техника и сеялки прибывают в «АСТРУ» фурами, системы орошения и сеялки точного высева из США — в контейнерах, некоторая рабочая техника — в разобранном на запчасти виде, в десятках ящиков. Таким образом, необходимо минимум 2 дня работы для того, чтобы собрать ее согласно указаниям производителя. Из сервисной мастерской может выйти только безупречная техника. Каждый специалист сервисной службы отвечает за свою работу. Новый владелец может принять заказанную технику с установленными и настроенными опциями либо на центральной базе «АСТРЫ», либо в региональном отделении нашей компании в присутствии сотрудников нашей компании

Гарантия безупречной работы

Каждый день в 8 часов утра работа начинается с распределения заданий. Каждому специалисту передается сервисный лист, содержащий данные о работе, которую специалист должен выполнить в течение дня. Это может быть выгрузка техники из транспортного средства, доукомплектация техники (например, оборудование трактора Fendt противовесями), сборка сеялок, предпродажная проверка техники согласно инструкции производителя, размещение на технике наклеек с логотипом и реквизитами нашей компании или передача и отгрузка техники покупателям. Данные рабочих карточек каждый день вводятся в компьютер, и таким образом, если в дальнейшем возникают проблемы с данной техникой, мы можем отслеживать, когда и кто провел рабо-




ту. «Эти машины имеют такую большую ценность, что мы сотрудничаем только с теми специалистами, которые берут на себя ответственность за свою работу», — констатирует Владимир Савенко, руководящий центральной сервисной мастерской. Он начал свою карьеру в 1999 году на должности механика сервиса, поэтому точно знает, сколько времени может понадобиться для выполнения каждого задания.

Современное оборудование, тщательная сборка

Оборудование сервисной мастерской безупречно. Среди всего прочего, здесь имеется кран-балка грузоподъемностью 3,5 т. Этого требуют размеры обслуживаемой техники, ведь иначе невозможно было бы поднимать, скажем, кабину. Оборудование сервисной мастерской идет в ногу с развитием техники. Мы каждый год приобретаем все новые и новые инструменты, несмотря на их дороговизну.

В отдельной части мастерской производятся самые шумные работы; в данный момент там происходит сборка сеялки Challenger. В отличие от тракторов, это оборудование приходит в разобранном виде, в контейнерах, в 30-40 ящиках, и два человека должны до 40 часов работать над сборкой запчастей, чтобы привести технику в то состояние, в котором она будет передана покупателю.

Большая часть обслуживаемой в мастерской техники — новая, но мы выполняем и гарантийные ремонты и другие заказы, обслуживаем б/у технику, приобретенную по системе Trade-In, и готовим ее к повторной продаже.

О том, что происходит с техникой после отгрузки клиентам, мы напишем в следующем номере. 





Обучение сотрудников —

то, на чем не экономят

Сегодня наша страна и экономика переживают очень сложный период, для многих компаний в разных секторах бизнеса основной задачей стало выстоять и не сдать свои позиции. Закономерное стремление к максимальному сокращению расходов приводит к тому, что даже крупные международные компании, работающие в Украине, урезают бюджеты на развитие сотрудников, в том числе продавцов.

Вместе с тем, нельзя не отметить, что дальновидные компании стараются идти по пути наименьшего сокращения расходов на развитие сотрудников, несмотря на все сложности нынешнего периода.

Такие руководители понимают, что работа менеджеров по продажам не только определяет текущие количественные показатели компании, но и является ключевым фактором отличия от конкурентов, способствующим повышению лояльности клиентов и дополнительным продажам.

Обучаем с TACK International

В нынешнее время быть сторонниками такого подхода не на словах, а не деле совсем не просто. Вместе с тем, руководители компании «АСТРА» приняли решение об усилении внутреннего обучения торговых команд за счет программы развития, разработанной и реализованной совместно с внешним провайдером TACK Ukraine, который является эксклюзивным лицензиатом международной сети TACK International в Украине уже более 16 лет (www.tackinternational.com/ua).



Пилотный проект стартовал в июне 2014 года и был направлен на развитие продакт-менеджеров и продавцов сельхозтехники. Основной акцент был сделан на продаже клиентам решений и аргументации.

Следующий этап (начался в феврале 2015 г. и продолжается по сей день) охватывает торговые команды всех направлений и их руководителей.

Топ-менеджмент и руководители департаментов	РТП, с/х техника	РТП, запчасти	Команда специалистов по сервису
Управление людьми и личной эффективностью (1 день)	Личная эффективность и управление территорией продаж (1,5 дня)	Эффективные продажи запчастей (1,5 дня)	Навыки кросс-продаж запчастей в сервисе (по 1 дню для 2 групп)
Follow-up (6 часов) для закрепления навыков	Follow-up (6 часов) для закрепления навыков	Follow-up (6 часов) для закрепления навыков	Follow-up (6 часов) для закрепления навыков

Тренируемся работать эффективно

В ходе серии модераций группы топ-менеджмента и руководителей департаментов определили основную проблематику и ключевые приоритеты в вопросах управления сотрудниками и повышения эффективности.

Рекомендация бизнес-тренера относительно целесообразности исследования степени удовлетворенности сотрудников была поддержана и сразу же воплощена в жизнь. Как результат, среди других важных аспектов, сотрудники подтвердили необходимость улучшения внутренней коммуникации.

В последующие месяцы фокус был сделан на улучшении кросс-функционального взаимодействия и внутренней коммуникации.

Работа групп РТП и специалистов по сервису была сфокусирована на отработке навыков, являющихся ключевыми для успешных продаж и взаимодействия с клиентами: выяснение потребностей клиента, предложение решения и работа с возражениями. В ходе ролевых игр с последующим разбором ситуаций участники давали обратную связь, получали обратную связь от группы и от тренера. Участники оказались склонны слишком рано переходить к предложению решения, не доводя до конца опрос и не выявив в полной мере реальных потребностей клиента. С помощью примеров и ролевых игр были проанализированы такие недостатки «перескакивания» на следующий этап продаж и негативное влияние, которое оказывает такая практика на результаты продаж.

Самый большой интерес для участников представлял этап работы с возражениями, поскольку именно на этой стадии многие из них испытывают значительный дискомфорт. Кроме того, участники, по их информации, не всегда имеют возможность влиять на параметры, вызывающие возражения со стороны клиента (например, вопросы, касающиеся цен). Основные методы эффективной работы с возражениями, преодоления безразличия и скептицизма были рассмотрены и отработаны на примерах наиболее существенных и часто встречающихся возражений.

Группы также проработали особенности поведения и мотиваций различных социальных типов клиентов, что напрямую связано с результативностью и успешностью продаж. Также участники тренинга определили, какие типы визитов наиболее целесообразны на различных этапах продаж.

Участники отметили высокую пользу обучения и полученных навыков для повышения успешности продаж и построения профессиональных и доверительных отношений с клиентами. Особенно ценными были групповые упражнения, ролевые игры и их разборы. По признаниям участников, это помогло многим из них увидеть себя со стороны.



Рекомендацию бизнес-тренера осуществлять дальнейшее развитие ключевых навыков продажи путем подготовки к встречам и коучинга со стороны руководителя поддержали как РТП, так и руководителями.

Именно поэтому последующий follow-up практикум для руководителей был всецело посвящен полевому коучингу и отработке соответствующих навыков в практических ситуациях.

В самом простом варианте коучинг продавцов включает в себя 2 этапа:

1 Стратегическая фокусировка перед встречей — обсуждение с продавцом перед встречей с клиентом целей встречи, необходимых результатов, сценария разговора или ключевых вопросов клиенту.

2 Дебрифинг после встречи — обсуждение с продавцом в после встречи с клиентом:

- результатов встречи;
- причин, по которым продавец получил такие результаты встречи;
- шагов, которые можно было осуществить по-другому или более эффективно, чтобы улучшить результаты встречи.

При этом критически важно умение руководителя дать возможность продавцам увидеть ситуацию с клиентом и варианты ее развития максимально полно.

Еще одна задача из пятерки наиболее приоритетных — мотивация команды; на нее руководители отделов продаж должны тратить большую часть своего времени. Поэтому последующая follow-up сессия была сфокусирована именно на этих вопросах. Руководители проработали возможные инструменты нефинансовой мотивации для улучшения климата и энергии в компании в целом.

Что дальше? Впереди еще follow-up практикумы для РТП сельхозтехники, РПТ запчастей и специалистов по сервису и, конечно же, ежедневное закрепление полученных навыков в работе. 🏆





Реструктуризация задолженности

Финансовые проблемы или сложности, возникающие в процессе пользования кредитами, могут стать причинами ухудшения финансового состояния и дефолта заемщика. Далее следуют судебные разбирательства, принудительное взыскание задолженности или же процесс банкротства, добровольно начатый самим должником. Вариантом решения назревших проблем является реструктуризация, к которой прибегают и сами банкиры, не желающие доводить дело до суда

Попробуем разобраться, является ли реструктуризация действенным способом преодоления финансовых проблем.

Реструктуризацией задолженности называют изменения условий кредитного договора с целью уменьшения нагрузки на заемщика за счет сокращения ежемесячных выплат по займу. В отличие от рефинансирования реструктуризация доступна лишь в том банке, который предоставил кредит. Также при рефинансировании наличие просроченной задолженности, неоплаченной неустойки и т.п. являются поводами для отказа, однако при реструктуризации наличие долга часто служит главной причиной внесения изменений в график погашения задолженности.

Изменяя условия кредитного договора, кредитор заботится о качестве своего кредитного портфеля, а также получает возможность избежать судебных тяжб и сопутствующих расходов. Для заемщика преимущества реструктуризации более существенные, он может:

- сохранить свою положительную кредитную историю;
- избежать судебных разбирательств с банком;
- сэкономить свои средства;
- избежать дефолта;
- избежать принудительного взыскания суммы долга в ходе исполнительного производства.

При своевременном обращении в банк можно рассчитывать на такие варианты реструктуризации:

1. Кредитные каникулы (отсрочка выплаты основного долга вместе с увеличением срока, что оставит платежи после отсрочки такими же, какими они были бы без отсрочки, или даже меньшими).
2. Отсрочка выплаты тела кредита без увеличения срока (последующие после отсрочки платежи становятся закономерно большими).
3. Пролонгация кредита (увеличение срока кредита).
4. Изменение графика погашения кредита (переход с классической схемы выплаты кредита на аннуитет или наоборот, введение сезонных, индивидуальных графиков).

5. Временное снижение процентной ставки (процентная ставка снижается на определенный срок с последующим ее увеличением до начального уровня или выше).


Очевидно, что реструктуризацию можно считать оптимальным вариантом решения финансовых проблем лишь в случае, когда обслуживание долга на прежних условиях оказывается невозможным в силу уважительных причин.

Основным критерием является уверенность банка в том, что заемщик действительно нуждается в помощи. В противном случае кредитор рискует зря потерять время, несмотря на дополнительную прибыль в виде увеличившихся процентов при пролонгации кредита или кредитных каникулах.

Для согласования реструктуризации задолженности необходимо:

- разработать реалистичную и убедительную программу по погашению задолженности, в которой должны быть определены меры, необходимые для сохранения платежеспособности бизнеса;
- предоставить экономическое обоснование возврата долга;
- подготовить для кредитора предложение, детально проработав технологию реструктуризации с целью оптимизации ее параметров и минимизации рисков.

Далеко не всегда удастся договориться с кредитором, а в некоторых случаях дополнительные требования при реструктуризации оказываются очень жесткими: увеличение ставки, участие в распределении прибыли в виде получения инвестиционного дохода и даже участие в капитале. Подготовка к реструктуризации — это сложная, кропотливая и крайне деликатная задача для самого заемщика, соответственно, начинать ее надо как можно раньше.

Таким образом, если ваше финансовое положение ухудшилось и вы допустили несколько просрочек платежей, то необходимо срочно обращаться в банк и просить реструктурировать ваш заем. Это позволит избежать серьезных неприятностей и с минимальными потерями выйти из сложной ситуации. 



Пасха-2015



17 июля “День Поля”

Организатор :



Место проведение:

Украина, Винницкая область, Казатинский район, с. Непедовка



За детальной информацией обращайтесь по тел.: 050 312 10 65



тел.: +38 044 545-56-00
факс: +38 044 545-56-06
office@astra-group.com.ua

ул. Машиностроителей, 5-А, пгт Чабаны,
Киевская обл. 08162, Украина
www.Astra-Group.com.ua

