

АСТРАLAND

2'2014

www.astra-group.com.ua



Секрет в совершенстве –



Надежный, мощный, экономичный



Fendt 900 Vario – профессионал высочайшего класса на рынке тракторов. Сегодня во всем мире работает до 20 000 тракторов Fendt 900 Vario, занимая передовые позиции на полях, дорогах и строительных площадках. Максимальная мощность 360 л.с., максимальная скорость движения 60 км/ч, уникальное шасси, обеспечивающее максимальную безопасность, плавность движения и комфорт. Мощность и производительность Fendt 900 Vario – гарантия эффективности вашего бизнеса.

FENDT



Украина, Киевская обл., пгт Чабаны, ул. Машиностроителей, 5А
тел.: +38 (044) 545 56 00, факс: +38 (044) 545 56 06,
e-mail: office@astra-group.com.ua; www.astra-group.com.ua

Винница +38 050 446 94 32
Херсон +38 050 282 47 22
Днепропетровск +38 050 382 42 09
Житомир +38 050 383 30 45
Запорожье +38 050 282 47 22

Киев +38 050 384 52 63
Николаев +38 050 282 47 22
Сумы +38 095 271 72 64
Черкассы +38 095 271 73 53
Хмельницкий +38 050 312 10 65

Тернополь..... +38 095 271 59 20
Полтава +38 050 383 69 06
Полтава +38 050 446 94 29
Харьков +38 095 271 59 04
Львов +38 095 271 59 20

FENDT наращивает продажи



AGCO/Fendt поставила новый рекорд — в 2013 году было продано 17 837 тракторов. Это на 3 249 единиц техники, или на 22%, больше, чем в предыдущем году.

За счет этого колоссального роста немецкий производитель тракторов значительно увеличил долю рынка в ключевом европейском регионе — с 7,7% до 9,4%

«После ввода в строй новейших производственных мощностей мы поставили перед собой новую глобальную цель: продать в 2013 г. 18 тыс. тракторов Fendt. Цель была почти достигнута. Также рады констатировать, что вместе с нашими европейскими дилерами мы значительно, до 9,4%, увеличили долю рынка», — отметил вице-президент и председатель правления AGCO/Fendt Петер-Йозеф Паффен.

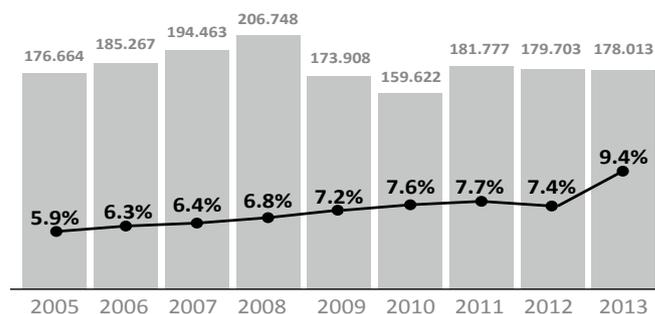
Крупнейшими ключевыми рынками Fendt являются Германия, Франция, Великобритания и Ирландия, Италия, Австрия, Голландия, Испания, Швейцария, Бельгия, скандинавские страны и страны Центральной и Восточной Европы, в том числе Украина

На германском рынке AGCO/Fendt еще больше увеличила свою значительную рыночную долю по тракторам мощностью свыше 50 л.с. — до 21,1% (продан 6 261 трактор). По данным Федерального ведомства по автомобилям и тракторам, этот результат обеспечил Fendt первое место в Германии.

AGCO/Fendt также значительно увеличила свою рыночную долю на крупнейшем сельскохозяйственном рынке Европы — во Франции. С показателями продаж 3 586 единиц техники и рыночной долей 9,8%, достигнутыми в 2013 г., Fendt превзошел рекордные результаты предыдущего года — 2 759 единиц и 8,4% доли рынка. «Уровень признания бренда Fendt и положительного отношения к нему за последние годы возрос, и в этом регионе в особенности. Благодаря широкому ассортименту и доказанной высокой эффективности нашей техники мы соответствуем требованиям профессионального сегмента, что позволило нам завоевать расположение французских фермеров», — сказал Петер-Йозеф Паффен, объясняя источники 4-процентного увеличения рыночной доли за последние 10 лет.

AGCO/Fendt также достигла рекордных результатов по тракторам мощностью свыше 60 л.с. на британском рынке.

Рыночная доля Fendt по тракторам в странах Западной и Центральной Европы (общий объем продаж и доля рынка)



С 2006 г. рыночная доля возросла с 2,7% до 6,2%. «Рынок Великобритании представляет особый интерес для Fendt ввиду значительного спроса на тракторы высокой мощности — от 200 л.с. и выше. С нашими тракторами повышенной мощности Fendt 700, 800 и 900 Vario у нас есть превосходная возможность удовлетворить спрос в этом профессиональном сегменте».

Также Fendt поставил новый рекорд в Дании, достигнув почти 10-процентной доли рынка. «Наши первоклассные дилеры и дистрибьюторы, работающие в теснейшей взаимосвязи с клиентами, а также благоприятная общая ситуация в сельском хозяйстве позволили нам увеличить рыночную долю до 9,8% на Севере и утвердиться в статусе бренда для фермеров-профессионалов, — сказал Паффен. — Но мы смотрим и на более длительную перспективу и постоянно наращиваем масштабы деятельности в Центральной Европе, например в Болгарии. Здесь мы продаем вместе с тракторами повышенной мощности серий 800 Vario и 900 Vario и универсал 300 Vario».

Кулик Леонид,
Руководитель группы AGCO
+38 /050/ 334-83-53
l.kulik@astra-group.com.ua



«ЧУМАЧЕЧАЯ» АГРАРНАЯ ВЕСНА

Весна, крестьянин торжествует... Нет, мы прекрасно помним, что торжествовать крестьянину, согласно утверждению классика, надлежит зимой. Но все же для большинства из нас, а уж тем более для людей, вся жизнь которых связана с землей, весна — особая пора. Это время тревог и надежд, трепетных ожиданий и начала новой трудовой страды. А нынешняя весна для аграриев, как и для всей страны, выдалась особенной

Новый рулевой

Мы далеки от мысли, что простая смена руководства министерства способна решить все проблемы отечественных аграриев. Но и отрицать ее серьезное влияние на благосостояние не только отрасли, но и во многом всей страны было бы как минимум глупо. Вполне понятно, что пока говорить о результатах деятельности Игоря Швайки на новом посту рано. Соответственно, оценивать его как руководителя придется прежде всего по его заявлениям. Нужно сказать, что они заслужили весьма неоднозначную оценку.

Пожалуй, наибольшей критике подверглось отношение нового министра к агрохолдингам. Уже в первых своих интервью, в частности и в беседе с журналистами Latifundist.com, министр высказался за возможность введения законодательных ограничений деятельности агрохолдингов. Как и следовало ожи-

дать, эта инициатива вызвала мгновенную реакцию. Хотя сам министр заявил, что он не собирается лоббировать интересы гигантов рынка, но и в роли их «могильщика» выступать не собирается, тем не менее некоторые источники заявляли, что высказывания министра оказали негативное влияние на котировки акций украинских агрохолдингов.

Как и большинство заявлений нового профильного министра, намерение существенно сократить импорт сельхозтехники за счет одновременного увеличения ее производства внутри страны приходится отнести к разряду долгосрочных перспектив. Учитывая же, что полномочия нынешнего Кабмина существенно ограничены во времени, о таких проектах можно будет всерьез говорить лишь в случае, если Игорь Швайка сохранит свою должность в новом правительстве. Пожалуй, только тогда будет смысл в более подробном разговоре и о его планах, и о его ошибках.



Говоря о практических шагах Игоря Александровича, можно отметить, что с первых же публичных выступлений он позиционировал себя как сторонник

существенного упрощения разрешительной системы в сфере земельных отношений. Упразднение Парламентом в начале марта двадцати разрешительных документов в аграрной отрасли незамеченным остаться не может. Кроме того, Минагропрод инициировал отмену техосмотра для сельхозтехники. Поначалу такая идея вызвала достаточно серьезную критику. Но разработанный Госсельхозинспекцией законопроект об упрощении ТО для сельхозтехники позволяет существенно снизить административное давление на сельхозпроизводителей при одновременном сохранении и даже улучшении ситуации с охраной труда. Существенно упростить жизнь аграриев призваны и разработанные Государственной инспекцией сельского хозяйства Украины изменения Порядка выдачи сертификата качества зерна и продуктов его переработки, утвержденного постановлением Кабинета Министров Украины №848 от 23 июля 2009 г. и прочее.

Такие меры можно считать первыми шагами в деле реальной реализации «антикоррупционных» заявлений нынешнего руководителя Минагропрода.

Финансы поют романсы

Однако борьба с коррупцией — мероприятие отнюдь не сезонное. А за окном все же «чумачечая весна». И какими бы важными и животрепещущими ни выглядели все другие проблемы и печали, на первый план вышла посевная. Какие только прогнозы ни приходилось читать относительно «полного срыва весенних полевых работ» вследствие удорожания топлива, посевного материала и удобрений. И вот сегодня можно, наконец, подвести некоторые итоги.

Несмотря на девальвацию национальной валюты, спровоцировавшую рост цен на посевной материал, удобрения, СЗР и топливо, прогнозы относительно провала посевной оказались явно несостоятельными. Однако стоимость посевной значительно возросла. И в гораздо более тяжелой ситуации оказались небольшие сельхозпроизводители, которые не имели возможности заранее подготовиться к этому процессу, проведя предоплаты и создав необходимые запасы. Именно для них посевная оказалась наиболее сложным испытанием. Валютная составляющая в себестоимости большинства сельхозкультур составляет 50–70% (по информации специалистов УКАБ). Разумеется,

девальвация гривны, начавшаяся как раз в период подготовки к посевной и продолжающаяся до сих пор, преподнесла аграриям весьма неприятный сюрприз. В марте прогнозировалось почти тридцатипроцентное повышение ее стоимости, сегодня чаще говорят просто о «существенном» удорожании. Отмечается, что довольно часто аграрии вынуждены экономить за счет отказа от агротехнических мероприятий или сокращения их объемов. Тем не менее большинство экспертов уверены, что в 2014 году Украина сможет обеспечить собственную продовольственную безопасность и сохранить позиции на международном рынке.

А пока финансовая нестабильность серьезно сказывается на работе отрасли. Проблемы с кредитованием и заключением форвардных контрактов стали практически повсеместными. Удорожание доллара еще серьезно аукнется при подкормке полей и борьбе с болезнями и вредителями. Но наибольший сюрприз может преподнести также и укрепление гривны. Разумеется, ожидать снижения стоимости доллара до прежнего уровня не стоит. Но даже курс в 9,6–9,8 в момент продажи зерна станет для сельхозпроизводителей более чем серьезной проблемой.

Сельхозтехника: больной скорее жив

Естественно, нельзя не остановиться и на проблемах обеспечения сельхозпроизводителей качественной современной техникой. Возможно, утверждение о том, что применение некачественной сельхозтехники приводит к потерям до 70% урожая, не совсем соответствует действительности, но о 30% потерь говорить можно смело. Украинские аграрии давно убедились в тщетности попыток сварить качественную уху из дешевой рыбки и отдадут предпочтение пусть и более дорогой, но и на порядок более качественной технике. Почти полуторакратное удорожание доллара не могло не повлиять на рынок сельхозтехники. И если в 2013 г. в Украине было продано более 16 тыс. единиц сельхозтехники на сумму почти в 7 млрд грн, в текущем году ожидать такого результата не приходится. Производителям предстоит серьезная борьба за симпатии и кошельки украинских аграриев. И наиболее весомым аргументом в этой борьбе должны стать выгодные лизинговые и кредитные программы.

В более благоприятной ситуации оказываются дистрибьюторы, которые могут самостоятельно формировать политику сотрудничества с покупателем.

Компания «АСТРА» в полном объеме выполняет все подписанные ранее контракты. Об этом сообщил Latifundist.com руководитель отдела маркетинга «АСА «АСТРА» Петер Пажицки. Он также отметил, что, несмотря на негативное влияние большого количества не зависящих от компании факторов, взаимовыгодное сотрудничество с сельхозпредприятиями продолжается. В компании стараются по мере возможности сглаживать последствия колебания валютных курсов. Хотя, естественно, из-за ситуации в стране инвестиционные планы всех участников аграрного рынка, включая производителей и дилеров, существенно меняются. Тем не менее «АСТРА» активно работает на рынке сельскохозяйственной техники в расчете на дальнейшее плодотворное сотрудничество с украинскими партнерами. В частности, в марте компания участвовала в VII Всеукраинском молочном конгрессе в Киеве, где был представлен телескопический погрузчик Manitou 735 LSU, провела ряд демонстраций техники и демотуров и активно готовится к выставке АГРО 2014 и проведению III Всеукраинского «Астра-шоу».

В целом же можно отметить, что большинство участников рынка, если и не собираются пуститься от радости в пляс, напевая: «Все хорошо, прекрасная маркиза...», готовы и дальше напряженно работать ради его стабилизации и развития. Да и эксперты, оценивая отечественный аграрный рынок, в большинстве своем отмечают, что «больной скорее жив».

Мы намеренно обошли вниманием важную составляющую, влияние которой на рынок невозможно переоценить. Речь идет о политической ситуации в стране. Любому бизнесу необходим покой. Очень хочется верить, что к руководству в стране придут люди, которые, в конце концов, найдут правильные ответы на все вызовы, встающие перед обществом, и в будущем страну ждет хотя бы относительная стабильность. В противном случае уже завтра судьбу аграрного рынка и общества в целом предсказывать будут только шарлатаны — астрологи, провидцы, политики...

Андрей Бескорный,

Национальный агропортал Latifundist.com

 **LATIFUNDIST.COM**
национальный агропортал



Самоходная косилка нового поколения Challenger WR9740

Обновленная модель WR9740, призванная сменить модель SP115C, стала воплощением передовых разработок и многолетнего опыта

Основные изменения коснулись самого «сердца» машины: на новой модели установлен сверхсовременный двигатель AGCO Power объемом 4,9 л и мощностью 137 л.с. Он оснащен четырьмя клапанами на цилиндр, топливной системой Common rail и турбокомпрессором с системой промежуточного охлаждения. Охлаждение нового двигателя обеспечивается за счет системы радиаторов с вентилятором на гидроприводе, что позволяет понижать его обороты при низких температурах и повышать при высоких. В совокупности все эти системы обеспечивают максимальную производительность машины при существенно увеличенных интервалах между дозаправкой. Краткие технические характеристики приведены в таблице 1.

Кроме того, возможность автоматической очистки радиатора и установки защитной сетки от засоров позволяет сократить время простоя при техническом обслуживании. Благодаря реверсивному ходу вентилятора радиатор продувается с интервалом в 10 мин. или после остановки жатки.

Что касается ходовых характеристик, то самоходная косилка Challenger WR9740 оснащена новой опцией — моторами привода колес для повышения транспортной скорости. Если у SP115C максимальная скорость составляла 24 км/ч, то модель нового поколения при установке этой опции способна развивать скорость на 40% выше — до 34 км/ч.



Самоходные косилки Challenger производятся на заводе корпорации AGCO в Хесстоне (штат Канзас, США), который вот уже более 60 лет выпускает известное во всем мире кормозаготовительное оборудование

Изменения коснулись и рулевого управления машины. Электрогидравлический привод руля обеспечивает максимальную точность и лучшую реакцию, что повышает управляемость машины на высоких скоростях. Выбор уровня сопротивления при повороте руля и его чувствительности позволяют оператору прилагать меньше усилий для управления машиной и, в конечном счете, скашивать больше за один рабочий день.

Этому способствует и улучшенная эргономика кабины. Она спроектирована таким образом, чтобы у водителя было больше свободного пространства. Усиленная изоляция пола значительно уменьшает уровень шума, а климат-контроль поддерживает оптимальную для работы температуру в салоне.

На самоходной косилке Challenger WR9740 предусмотрена возможность установки системы автоматического управления Autosteering 150. Приемный модуль, расположенный на крыше машины, получает сигнал со спутника, а затем передает его в систему рулевого управления, расположенную на боковой консоли. Далее сигнал преобразуется и управляет рулевыми насосами. При этом отсутствие механических соединений позволяет максимально сократить время отклика на сигнал и обеспечивает максимальную точность управления машиной.

Среди других новшеств самоходной косилки Challenger WR9740 стоит упомянуть новую конструкцию рамы, рассчитанную на повышенные нагрузки, и возможность автоматической регулировки наклона жатки в зависимости от рельефа обрабатываемой поверхности. Все это также способствует повышению производительности машины. А облегченный доступ к агрегатным узлам машины позволил значительно упростить ее техническое обслуживание.

Также следует упомянуть и о жатках — неотъемлемой части самоходной косилки. В зависимости от размеров сельхозпредприятий и поставленных целей завод-производитель предлагает на выбор жатки различных типов и конфигураций, с широким диапазоном ширины захвата. Для свала культур в валки для дальнейшего созревания можно использовать ленточные валковые жатки шириной захвата от 5,5 до 10,9 м с центральной укладкой валка или жатки с шириной захвата 6,7–9,1 м с изменяемой укладкой валка. Для заготовки кормов предлагаются пальцевые шнековые жатки с шириной захвата от 4,2 до 5,5 м или 4,2–4,9 м с вальцевой плющилкой, а также жатки с дисковым резальным аппаратом с шириной захвата 3,9–4,9 м в комбинации с плющилкой и без нее. Технические характеристики приведены в таблице 2.

Кроме того, следует отметить, что для достижения высокого уровня производительности и комфортности работы с самоходными косилками Challenger производитель предлагает своим покупателям широкий выбор дополнительного оборудования как к самоходной косилке, так и к жаткам. 

Кулик Леонид,
Руководитель группы AGCO
+38 /050/ 334-83-53
l.kulik@astra-group.com.ua



Краткие технические характеристики

Таблица 1

Самоходная косилка Challenger WR9740

Двигатель	
Модель	AGCO Power 40 CTA
Мощность, л.с.	137
Рабочий объем, л	4,9
Объем топливного бака, л	492
Привод ходовой части	
Тип	Двойной планетарный редуктор
Насос	Сдвоенный аксиально-поршневой насос Sauer Danfoss H1
Скорость	
Диапазон рабочей скорости, км/ч	0–24
Диапазон транспортной скорости, км/ч (опция)	0–34
Система повышенной проходимости	
Тип	Гидравлическая, с независимой регулировкой давления в шинах левой/правой стороны и электронным управлением

Таблица 2

Жатки Challenger

Тип жатки	Ширина захвата, м
Ленточные, с пальцевым резальным аппаратом	
Жатки с центральной укладкой валка	5,5 / 6,7 / 7,6 / 9,1 / 10,9
Жатки с изменяемым положением валка	6,7 / 7,7 / 9,1
Шнековые, с пальцевым резальным аппаратом	
Без плющильного аппарата	4,2 / 4,9 / 5,5
С плющильным аппаратом	4,2 / 4,9
Жатки с дисковым резальным аппаратом	
Без / с плющильным аппаратом	3,9 / 4,9
Плющильный аппарат	
Тип	Шевронный, сталь по стали
Кол-во вальцов	2
Длина, мм	2794
Мин. ширина валка, мм	1016
Макс. ширина валка, мм	2438



Зерновая пневматическая сеялка Challenger (Amity) Single Disc

В прошлых выпусках Astra Land мы сообщали, что корпорация AGCO еще в 2011 г. приобрела 50% компании Amity Technology для совместного производства отдельной линейки посевной и почвообрабатывающей техники, которая продавалась под брендами Amity, Wil-Rich и Wishek, а сейчас поставляется на территорию Украины под торговой маркой Challenger. Сегодня хотим более подробно ознакомить вас с зерновой пневматической сеялкой Challenger (Amity) Single Disc, с ее основными возможностями и преимуществами

Зерновая пневматическая сеялка Challenger Single Disc (Amity) предназначена для высева зерновых и бобовых культур по нулевой, минимальной или традиционной технологии обработки почвы. Challenger Single Disc (Amity) одинаково хорошо работает во всех указанных условиях. Модельный ряд зерновых однодисковых сеялок насчитывает 4 модели с рабочей шириной захвата от 9 до 18 м.

Высев семян производится с помощью однодисковых сошников, расположенных под углом как в горизонтальной и вертикальной плоскостях, так и друг к другу. Запатентованные компанией Amity «противопоставленные» однодисковые сошники приподнимают и перемещают почву между двумя узкими 15-сантиметровыми рядками. Разрыхленная почва от сошников смещается назад к прикатывающему колесу, которое выравнивает и уплотняет почву на борозде. Такое перемещение почвы исключает уплотнение боковой стенки и забивание стерни в борозду и обеспечивает открытие борозды, оставляя 15-сантиметровую темную полосу для облегчения прогрева почвы.

Сошники расположены на одном кронштейне и производят высев в виде двойных рядков (расстояние между рядками — 15 см, расстояние между парами рядков — 23 см). Кронштейн дисковых сошников опирается на два пневматических прикатывающих колеса, которые также исполняют роль регулятора глубины высева. Благодаря тому, что прикатывающие колеса расположены очень близко к дискам, контроль глубины очень точен: обеспечивается равномерная глубина заделки семян при любой глубине высевающих секций. Давление прижима на высевающих секциях регулируется гидроцилиндром на каждой тележке и контролируется оператором на ходу из кабины трактора. Прикатывающие опорные колеса во избежание налипания влажной почвы расположены под углом к линии движения сеялки, благодаря чему они самоочищаются в процессе посева.



Благодаря такой конструкции высевающей секции зерновые сеялки Single Disc свободно производят посев с сохранением заданной глубины высева при скорости до 16 км/ч.

Как и в каждой другой сеялке, для обеспечения надлежащего качества высева необходимо обеспечить аккуратную подачу и точную дозировку семян и удобрений. Эту функцию для сеялок Single Disc выполняет прицепной бункер Challenger (Amity). Модельный ряд бункеров включает 4 модели, это могут быть 1-, 2- или 3-секционные бункера объемом от 7046 л до 18 500 л.

Следует отметить, что пневмосистемы (бункер) Challenger (Amity) совместимы практически с любым агрегатом для посева или внесения удобрений. Для увеличения долговечности и устойчивости к агрессивной среде бункер изготавливается из нержавеющей стали. Для загрузки семенами и удобрениями бункер оснащен загрузочным шнеком. Модернизированная система дозаторов с набором катушек под разные культуры практически не требует обслуживания и не подвержена коррозии. Кроме того, дозатор бережно обращается с любым видом семян (включая мелкие) и выполняет точную подачу любого гранулированного удобрения.

Современные бортовые компьютеры, соответствующие ISO, созданы по последним технологиям и предназначены для большинства видов терминалов управления в кабине и многих видов технологий отображения. С помощью цветного бортового компьютера INTELLIAG вы можете контролировать уровень заполнения зернового бункера, засорение дозатора, скорость вращения вентилятора, скорость движения машины, получать информацию об обработанной площади и расходе посевного материала. 

Кулик Леонид,
руководитель группы AGCO
+38 /050/ 334-83-53
l.kulik@astra-group.com.ua

Краткие технические характеристики

Таблица 1

Сеялки Single Disc

Модель	9830-30	9830-40	9830-50	9830-60
Кол-во секций	3	3	3	5
Общий вес, кг	9 616	12 020	17 463	19 278
Рабочая ширина, м	9,1	12,2	15,2	18,3
Транспортная ширина, м	4,3	5,8	6,6	6,6
Транспортный клиренс, см	50,8			
Высота, м	4,42-4,72	5,13-5,44	4,98-5,59	5,13-5,43
Мин. мощность трактора, л.с.	210-260	250-320	300-360	360-425
Кол-во открывающих дисков	48	64	80	96
Размер диска, см	45,6			
Глубина заделки семян, см	0-7,6			
Междурядье, см	15/23; спаренные ряды			

Таблица 2

Бункеры

Модель	ST250	2800	3350	5250
Общий объем, л	7046	9866	11805	18500
Количество секций	1	2	2	3
Материал	Нержавеющая сталь			
Длина	7,77	8,23	8,23	9,54
ширина	3,48	3,48	3,48	4,95
высота, м	3,71	3,86	4,06	5,18
Вес, кг	2359	3856	3946	7144



Сеялки-рекордсмены на полях агрохолдинга «Кернел»

Конец 2013 года — время «бюджетов и тендеров». Как раз в этот период «АСА «Астра» приняла участие в тендере, объявленном компанией «Кернел».

В результате переговоров и нескольких встреч, в том числе на выставках «ИнтерАГРО 2013» в Киеве и Agritechnica 2013 в Ганновере (Германия), был заключен контракт купли-продажи 8 сеялок Horsch Maestro 24/70 SW

Привлечь внимание посетителей и наглядно показать преимущества агрегата удалось благодаря необычному выставочному стенду. Такое размещение дало возможность рассмотреть «все» со всех сторон, все швы и соединения, увидеть простоту и надежность инженерного решения.

Сеялки были специально доработаны фирмой Horsch для потребностей компании «Кернел». У них 24 ряда, один бункер для посевного материала на 5000 литров. Предназначены для посева кукурузы, подсолнечника, сои, сорго. Четыре особенности делают Maestro единственной в своем роде машиной:

- инновационная система дозирования;
- компактный вакуумный дозатор;
- система контроля укладки семян;
- гидравлически регулируемое давление в диапазоне 125—300 кг/сошник.

Применяемое с Isobus Terminal современное программное обеспечение позволяет оператору получать на установленном в кабине трактора мониторе не только информацию о «пропусках» и «двойниках», но и коэффициент вариации высева в отдельно взятых рядах. Таким образом, оператор может вовремя оптимизировать нагрузку машины в соответствии с конкретными условиями посева. Перечисленные и еще много других преимуществ сеялок фирмы Horsch помогли им выделиться среди изобилия брендов и предложений на современном рынке. Выгрузка и подготовка к передвижению одного агрегата совместно с трактором заняла 11 минут, так как сборка и подготовка машин к транспортировке осуществляется еще на заводе.

21 марта 2014 года сотрудники компании «АСТРА» вместе со специалистами «Хорш Украина» провели обучение для трактористов и механизаторов компании «Кернел», которые участвуют в весеннем сезоне. Обучение проходило в 2 этапа: теория и практика.



Грузовики, загруженные сеялками, перед заводом



Выгрузка техники в Хмельницкой области на базе компании «Кернел»



«КЕРНЕЛ» — крупнейшая агропромышленная компания в Украине и СНГ, ключевой производитель и поставщик подсолнечного масла на внутренний рынок. Торговые марки компании — «Щедрий Дар», «Стожар», «Чумак Домашня», «Чумак Золота». «Кернел» является крупнейшим украинским экспортером подсолнечного масла и шрота, а также основным экспортером зерновых культур из Черноморского региона. Производственные активы компании — это черноземные сельхозугодья и современные маслоэкстракционные заводы. Логистика «Кернел» базируется на сельскохозяйственной инфраструктуре, включающей в себя крупнейшую сеть элеваторов и глубоководных экспортных терминалов.

Земельные угодья, которые арендует «Кернел», расположены в большинстве областей Украины. Более 400 тыс. га плодородной почвы обрабатывают опытные специалисты с использованием инновационных технологий и лучшей современной техники. В компании работает более 20 тысяч сотрудников. С 2007 года акции компании торгуются на Варшавской фондовой бирже. IPO «Кернел» стало лучшим в странах Центральной и Восточной Европы за всю историю Варшавской биржи.



На теоретических занятиях рассмотрели следующие темы:

- строение и составляющие сеялки;
- правильная эксплуатация;
- ежедневное техническое обслуживание;
- первая настройка;
- управление во время посева;
- калибровка семян;
- гидравлические и электронные узлы сеялок.

После этого перешли к практическому занятию и закрепили рассмотренную теорию. 42 человека в конце обучения сдали письменный экзамен, результаты которого были переданы руководству компании.

В начале апреля обученные операторы с новыми сеялками приступили к посеву. По словам нашего партнера, все сеялки задействованы на полях компании в Хмельницкой и Тернопольской областях. Сеялки сначала посеяли подсолнечник, а после этого приступили к севу основной культуры — кукурузы.

В зависимости от погодных и почвенных условий производительность машин составляет 17–20 га/ч. Сегодня они уже могут сеять около 180 га за сутки. Запланированная площадь посева кукурузы в компании «Кернел» в этом году — около 200 000 га. На эти новые сеялки запланирована нагрузка в среднем 3 500–4 000 га/сезон. Чтобы успеть провести работы в оптимальные сроки, придется сеять и днем, и ночью. Благодаря тому, что сеялки оснащены монитором, на котором виден каждый высевашающий аппарат, количество высеванных семян и степень заполнения большого бункера, у оператора нет необходимости покидать кабину трактора и проверять состояние посева, поэтому ночная работа не представляет проблемы. 📺

Копотун Андрей,
продукт-менеджер
+38 /050/ 388-27-39
a.kopotun@astra-group.com.ua



Сеялки HORSCH Maestro 24 SW:

достижения в компании «Кернел»

Приобретенные этой весной агрохолдингом «Кернел» восемь сеялок Horsch Maestro 24 SW активно используются на полях: каждая из них уже засеяла по несколько тысяч гектаров, а суммарный размер засеянных полей составляет 30 тыс. га.

Агрохолдинг «Кернел» и ранее приобретал технику фирмы Horsch, однако это были зерновые сеялки. С расширением посевов кукурузы и сои возникла потребность в больших широкозахватных пропашных сеялках.

«И тут «Кернел» снова выбрал нас, так что с помощью «АСТРЫ» в западный регион было поставлено восемь единиц пропашных сеялок», — говорит Тарас Рунцив, региональный представитель западной Украины фирмы Horsch.

В хозяйствах агрохолдинга «Кернел» применяется система минимальной обработки почвы: вместо оборота пласта грунта плугом здесь проводят глубокое рыхление культиваторами, а затем — предпосевную культивацию, после чего поле готово к посеву.

Это особая технология, которая требует особой техники. Первые недели работы сеялок Horsch Maestro 24/70 SW показали, что они великолепно справляются с поставленной задачей.

Как рассказал Юрий Рудник, линейный агроном хозяйства агрохолдинга «Кернел» в Волочискском районе Хмельницкой области, посевная здесь стартовала сразу после Пасхи — 27 апреля. Задолго до этого Агростроительный альянс «АСТРА» провел для агрономов и инженеров обучение по работе с техникой на своей базе в Ярмолинецком районе. Как оказалось, научиться было не сложно.

Для определения настроек сеялки под конкретный вид высеваемой культуры компания Horsch предлагает специальный калибровочный стенд. В Украине имеется четыре таких стенда, один из которых в качестве бонуса был подарен агрохолдингу «Кернел». Пример его работы приведен в таблице.

Обучить трактористов работе с сеялкой также было просто: хватило всего одного дня, чтобы агрегаты вышли в поле.

«Отличие этой сеялки от других, имеющихся в хозяйстве, в том, что тут ничего не приходится настраивать вручную, — рассказывает Юрий Рудник. — Оператор задает на

мониторе необходимые параметры и тут же принимается за посев. И при этом у него вовсе нет необходимости покидать кабину трактора».

Кроме простоты, сеялка Maestro 24 SW своей производительностью. Благодаря объемному бункеру для посевного материала на 5000 л загрузка производится максимум два раза за смену. И при этом вся операция занимает около 15 минут. Драгоценное время практически не тратится на простои, а машина находится в работе.

«Мы засыпаем 160 мешков посевного материала и сеем, — говорит агроном. — Сейчас уже нет необходимости часто гонять технику по полям, и это в конечном счете отразится на расходе топлива. Очевидно, что он будет меньше, чем обычно. Но пока мы этого не просчитывали».

Юрий Рудник обратил особое внимание на то, что эта сеялка имеет 24 ряда, что также влияет на ее продуктивность. За сутки она проходит до 250 га, так что общее число засеянных ею площадей на начало мая составило 3 тыс. га. И это не рекорд. По данным из других хозяйств агрохолдинга, одна из новых сеялок Horsch обработала уже более 5 тыс. га!

«Но есть еще и незасеянные поля, — говорит Юрий Рудник. — И я полагаю, что наш Horsch пройдет еще тысячу гектаров».

При этом он рассказал, что сеялка позволяет с легкостью заходить на заданную глубину посева, и, что главное, — выдерживать ее на протяжении всего сева. Это достигается с помощью гидравлики — можно регулировать давление на каждом сошнике до 350 кг.

Сеялка управляется инновационной системой дозирования и компактным вакуумным дозатором. Точность укладки семян в ряду контролирует особая система, и поэтому расстояние между семенами всегда будет одинаковым.

На поле, которое показал Юрий Рудник, сеялась кукуруза. Сеялка Horsch Maestro 24 SW универсальна — она может высевать кукурузу, подсолнечник, сою, сахарную свеклу, сорго. Три первых культуры активно выращиваются на полях агрохолдинга, так что сеялки будут полностью загружены работой.

«На других участках нашего предприятия этими сеялками сеяли подсолнечник, — делится впечатлениями Юрий Рудник. — Результатом работы остались очень довольны: Horsch отработал четко и точно. Теперь посмотрим, какими будут всходы и урожай».

А еще этими сеялками была посеяна соя. Правда, между рядья у агрегата — 70 см, а сое нужно вдвое меньше. Аграрии вышли из положения благодаря системе спутниковой навигации, которой оснащается сеялка.

«Мы делали так: трактор шел в один след, после чего возвращался назад, но со смещением 35 см, и сеялка производила посев между уже оформленными междурядьями», — говорит Юрий Рудник.

Что касается сервисного обслуживания, то тут агрономы и инженеры хозяйства могут быть спокойными: «АСА «АСТРА» всегда четко и безотлагательно оказывает необходимую помощь».

«В нашем хозяйстве это очень хорошо известно, так как мы давно работаем с этим поставщиком техники, — комментирует Юрий Рудник. — К счастью, сеялки Horsch пока что не ломались и никаких сбоев не давали, потому не было необходимости тревожить «АСТРУ».



Роман Канцбурга, представитель компании «АСТРА», в свою очередь поведал, что сотрудничество между двумя компаниями продолжается уже много лет. И «Кернел», по его словам, одним из первых получил новые сеялки Horsch Maestro 24 SW.

«В этом сезоне такие же агрегаты будут работать и в других хозяйствах, — говорит Роман Канцбурга. — В прошлом году мы провели большое количество демонстраций техники, а сейчас пожинаем плоды, получая заявки на нее».

В эффективности работы АСА «АСТРА» уверены и в компании Horsch. Тарас Рунцов среди преимуществ «АСТРЫ» отметил высокую квалификацию сервисных инженеров, а также непосредственную близость сервисных центров к агропроизводителям, что сегодня является одним из важнейших факторов надежного обслуживания техники. 

Процесс настройки на калибровочном стенде

<i>Междурядья, см</i>	70
<i>Расстояния между семенами, см</i>	15,87
<i>Семена за 1 оборот диска</i>	21
<i>Норма высева, шт./га</i>	90000
<i>Рабочая скорость, км/час</i>	10
<i>Количество откалиброванных семян</i>	1050

Результаты настройки, семена гибрида кукурузы Dekalp DKS 3705

Варианты настроек	Настройки		
	Заслонка камеры	Чистик	Вакуум
1	3,0	7	80
2	3,0	6	80
3	3,0	5	85

Варианты настроек	Результаты				
	Точность, %	Пропуски, %	Двойники, %	Кoeffициент вариации, %	Отклонения, см
1	97,0	0,8	2,2	19,5	1,9
2	97,8	0,9	1,8	18,4	1,7
3	98,5	1,1	0,9	16,9	1,6

Земледельческие основы

развития сеялок точного высева для рапса и зерновых

Когда цены на зерновые поднимаются, а затраты на производство и аренду земли взлетают до небес, очень важно вырастить высокий урожай. В достижении этой цели важную роль, наряду с почвообрабатывающей техникой, играет выбор сеялки. Кроме того, многие фермеры с большой точностью подбирают оптимальную норму высева и глубину посева. Правильно подобранная сеялка с точной глубиной высева может стать незаменимым помощником

В последнее время вопрос распределения семян в посевном рядке стал очень актуальным. Механическая или пневматическая сеялка с коэффициентом вариации 90–120% не может гарантировать их точное распределение. На практике это проявляется в виде двойников или пропусков. Если в одно место высеяно сразу несколько зерен, то из-за конкуренции растения могут и вовсе погибнуть. Кроме того, такие растения постоянно борются за место для развития корневой системы, освещение и воду. Они, как правило, не формируют побеги, а имеют один очень слабый и тонкий стебель.

В растениеводстве был выведен специальный сорт пшеницы, который имеет до трех основных и от двух до трех боковых побегов, а также сильную корневую систему, впитывающую достаточное количество воды и питательных веществ из почвы.

С точки зрения растениеводства оптимальное распределение семян в ряду является залогом нормального и надежного развития посевов пшеницы и гибридов ячменя с небольшой густотой 80–180 зерен/м². Прогресс уже заметен, особенно в селекции гибридов ячменя. В последние годы большие средства выделяются также и для селекции пшени-



Точный посев озимой пшеницы, 150 зерен/м²

цы. И здесь распределение семян в рядке играет большую роль. Посевы с равномерно сформировавшимися побегами проще удобрять и обрабатывать регуляторами роста и фунгицидами.

Первые испытания показали, что благодаря точному посеву зерновых можно получить более высокий урожай.

В таблице представлены результаты испытания, проведенного в Саксонии-Анхальт. Озимая пшеница была высеяна двумя сеялками с разной нормой высева. Опыт был заложен на три года. В его ходе, кроме повышения урожайности, было также выявлено снижение уровня ствольных заболеваний, что объясняется лучшей вентиляцией посевов и более сильными и здоровыми растениями.

В общем, в области «зерновые — точный посев» мы получили очень позитивные результаты: возможность сократить расходы на посевной материал, удобрение, фунгициды и регуляторы роста при увеличении урожайности. В случае с озимой пшеницей увеличение урожая составило от 6 до 8 ц/га.

На рисунке представлены первые результаты опытов фирмы KWS-Lochow. Озимая рожь высевалась двумя способами: точным и рядовым. Здесь также можно увидеть преимущества точного посева.

Точный посев зерновых и рапса — это ключ к получению максимального урожая. Текущая сельскохозяйственная практика все больше требует повышения точности посева. 

Статья была опубликована в № 07/2013, журнале Terra Horsch

Сравнение урожайности при точном и рядовом посевах

Способ посева	Норма высева, зерен/м ²	Урожайность, ц/га
Сеялка точного высева (экспериментальная техника)	90	119
	110	111
	Среднее значение	115
Рядовой посев (Horsch Pronto DC)	120	117
	140	102
	Среднее значение	109

Урожай собран на лёссовых почвах, бонитет почвы 92 балла, сорт Cubus, предшествующая культура — рапс, посев 12.09.2007

Источник: журнал TopAgrar 10/2008



Источник: дип. агр. инженер Михаэль Баумекер, Берлинский университет имени Гумбольдта, факультет сельского хозяйства и садоводства



Точный посев озимой пшеницы, 100 зерен/м²



Точный посев озимого рапса, 25 зерен/м²



ВЫГОДЫ РАБОТЫ с **KÜHNNE**

Сегодня борьба за урожай начинается не во время уборки, и даже не в посевную кампанию, а гораздо раньше — во время приобретения необходимой техники.

Это связано с тем, что от качества обработки почвы напрямую зависит качество урожая. Поэтому качественная, производительная современная техника крайне необходима для того, чтобы сельскохозяйственное предприятие могло работать с полной отдачей.

Среди сельскохозяйственной техники важное место занимает специализированное оборудование для высокопроизводительного неглубокого рыхления и поверхностной обработки почвы, то есть дисковая борона.

Специалисты расходятся в мнениях относительно производительности и эффективности дисковых борон. Давайте разберемся, какие же основные положительные качества современных дисковых борон являются для аграриев решающими.

1

Технологичность.

В обязательном порядке оборудование такого типа должно иметь несколько рядов дисков, каждый из которых посажен на собственную общую ось и располагается не строго вертикально, а под небольшим углом. Благодаря этому бороны способны более качественно переворачивать и измельчать пласт земли. Также это заметно снижает нагрузки на трактор.



2 Экономическая выгода.
При правильной реализации технологии обработки использование дисковых борон позволяет экономить около 30-50% ГСМ.

3 Взаимозаменяемость.
Дисковые бороны должны осуществлять безотвальную обработку на глубину 15-20 см, благодаря чему возможно их применение и в качестве плуга.

4 Эффективность.
Бесспорное преимущество бороны — возможность работы орудия даже при уровне влажности почвы в 40%. Это очень важно, так как позволяет начинать полевые работы намного раньше и, соответственно, сохранить запасы влаги в почве.



5 Надежность.
Как любое иное оборудование, данные агрегаты должны работать с минимальным периодом простоев для проведения технического осмотра или устранения поломок. Также для современной дисковой бороны важна гибкость в технических и технологических регулировках.

6 Универсальность.
Бороны такого типа могут разрыхлять поверхностный слой во время подготовки земли под засев, а также использоваться для выравнивания полей, уничтожения сорняков, их измельчения и перемешивания с почвой. В результате мы получаем быстрое прорастание сорняков и падалицы.

7 Финансы. Цена определяется тем, какой из предлагаемых агрегатов нужен и максимально соответствует всем вышеизложенным критериям.



Технические характеристики оборудования

Захват, мм	3000	4200	5200	6200	7200
Рабочая глубина, мм	200				
Рабочая скорость, км/ч	8-9				
Производительность, га/ч	1,8-2,0	2,5-2,8	3,1-3,5	3,7-4,2	4,3-4,9
Количество дисков, шт.	20+2	30+2+1	38+2+1	46+2+1	54+2+1
Шаг дисков, мм	266,7	266,7	266,7	266,7	266,7
Необходимая мощность трактора, л.с.	75-95	110-120	130-170	200-250	280-320
Вес орудия, кг	2800	3610	3865	4950	5425

При всем разнообразии рынка дисковых борон на нем не так уж много предложений, которые могли бы удовлетворить все нужды современного агрария.

По мнению множества сельхозпроизводителей Украины, лучшим вариантом решения этой проблемы является дисковая борона Kühne. Имея ряд преимуществ, это оборудование намного превосходит агрегаты других конкурирующих производителей.

Центральная рама бороны Kühne изготовлена из сваренного профиля из специального высокопрочного материала, на ней устанавливаются батареи дисков V-образного размещения, регулируемого в пределах 28–46°. Крайние блоки дисков крепятся шарнирно к центральному ряду, что обеспечивает равномерную глубину обработки почвы по всей ширине бороны. Шарниры изготовлены из усиленной конструкции со сменными вставками. Основу дисковой батареи составляют ось, имеющая в сечении квадрат, и диск диаметром 670 мм и толщиной 6,6 мм с постоянно поддерживаемой кромкой 0,8 мм. Они изготовлены из стали 65 г по соответствующей технологии, обеспечивающей необходимую прочность и долговечность. В зависимости от своих потребностей покупатель может заказать гладкие диски или диски «ромашкой».

Конструкция бороны обеспечивает широкий диапазон надежных и простых регулировок по глубине рыхления, углу атаки, соосности бороны относительно трактора, расположению чистиков относительно рабочих дисков, а также перекрытию зон работы обоих каскадов дисковых батарей. Благодаря этой регулировке удается значительно уменьшить образование волновой поверхности на «подошве» обработанного слоя почвы, что является важнейшим преимуществом с точки зрения агротребований. 🌱

Шипоша Вячеслав,
продукт-менеджер
+38 /050/ 358-79-37

v.shyposha@astra-group.com.ua

*Какие основные проблемы стоят перед сельским хозяйством?
Их четыре: весна, лето, осень и зима...*

Народная мудрость

FraMest погоды не боится

В последнее время погодные условия все более непредсказуемы. Нарушен природный оборот воды, климат становится все суше и жестче. Наряду со всеми этими условиями цены на топливо, удобрения и технику постоянно растут. Все эти неблагоприятные факторы заставляют фермера искать новые технологические решения для земледелия. Зачастую такие технологии идут вразрез со всеми общепринятыми законами агрономии. Соответственно, они требуют принципиально новой, соответствующей запросам времени техники.

Компания FraMest всерьез взялась за решения этого вопроса и сейчас представила на рынок Украины целую линейку современного почвообрабатывающего оборудования.

Глубококорыхлитель FraLaz

Глубококорыхлитель FraLaz, работая на глубину до 50 см, может справиться с любой плужной или дисковой подошвой. Данный агрегат оснащен прямыми лапами, благодаря чему минимизируется выворачивание комьев на поверхность поля. Специальная конструкция лап дополнительно крошит переуплотненный слой почвы. Все это способствует достижению максимального экономического эффекта. На какой бы глубине вы не работали, FraLaz покажет идеальный конечный результат.

Борона FRADISC

Тяжелая дисковая борона с давлением до 135 кг на диск обеспечивает нужную рабочую глубину. Угол атаки может настраиваться в соответствии с любыми сельскохозяйственными условиями, причем оператор осуществляет эту настройку из кабины. При необходимости диск может проникать в почву на 15–20 см, так что нет потребности осуществлять второй проход. Это позволяет избежать пыления, налипания лишней почвы и потери влаги. Диск имеет диаметр 710 мм, этого вполне достаточно для хорошего проникновения и перемешивания даже при большом количестве растительных остатков.

Большинство других машин не имеют достаточного давления на диск и гидравлической системы установки.

Крылья FRADISC закреплены жестко, при работе они неподвижны, что позволяет работать на одинаковой глубине, а также выравнивать поверхность поля по всей ширине захвата орудия.

FRAROLL

Прицепной каток FraRoll — важнейший агрегат, применяемый после дисковой бороны FRADISC. Его функция — закрытие почвы сразу же после работы диска. Это обеспечивает сохранение влаги, дробление комков, перемешивание растительных остатков и, самое главное, повышает защиту почвы от неблагоприятных погодных условий. В зависимости от сферы применения и типа почв катки FraRoll по выбору заказчика могут поставляться с катками CrossKill, комкодробящими катками MT и резиновыми VT.





Резиновый каток VT

Уникальное оборудование, которое при работе не прилипает к влажной почве и оставляет в земле небольшие лунки. Они дают возможность задерживать дождевую влагу, обеспечивают лучший прогрев и защищают почву от эрозии.

Катки цельнолитые (не надувные), но гибкие. Благодаря такому свойству переувлажненные комья почвы отталкиваются от поверхности катка.

После работы катков остается ровная поверхность. Во время работы не образуется пыль или слишком мелко размолотая почва.

Такого рода машины не имеют аналогов на рынке Украины.

FRAKOMB

Представляет собой полный комплекс предпосевной подготовки. Уникальные прямые и жесткие лапы взрезают почву на необходимую глубину. Это позволяет убрать след от трактора (углубления от колес), чтобы он не повлиял на всхожесть семян. «Стрелы» расположены под небольшим углом, что предотвращает выворачивание влажной почвы на поверхность.

Большой вес культиватора позволяет работать с почвой любой твердости, даже с переуплотненной. Установленные катки с оптимальным усилием уплотняют почву, что позволяет сохранять влагу перед посевом.

Каждый производитель понимает, что любая дополнительная операция —

это потеря драгоценной воды! FRAKOMB позволяет подготовить хорошее, глубокое семенное ложе за один проход даже для таких прихотливых растений, как сахарная свекла или горох. Тяжелые лапы со «стрелами» или «комбинированные» лапы устанавливаются на управляемую раму так, что фермер сам может выбрать наилучший вариант для работы. Машина оснащена тремя регулируемыми панелями для обеспечения ровной поверхности. Это дает хорошие результаты при возвращении и других последующих операциях. 

Шипоша Вячеслав,
продукт-менеджер
+38 /050/ 358-79-37

v.shyposha@astra-group.com.ua



01 9-летний опыт работы в Украине, более 750 проданных погрузчиков

Всемирно известная компания Manitou — это 60 лет передовых разработок, непревзойденного качества и глубокого понимания потребностей клиента. Компания «АСТРА» сделала ставку на эти качества 9 лет назад, когда заключила партнерский договор о продаже и обслуживании погрузчиков Manitou на территории Украины. Количество проданных «АСА «АСТРА» погрузчиков из года в год растет. И вместе с тем повышается уровень профессионализма сервисных инженеров Manitou.

05 Обучение операторов

MANITOU — это современная техника, обладающая множеством функций. В Украине завоевал популярность особый класс техники Manitou — универсальные телескопические погрузчики. Уже в стандартной комплектации они выполняют широкий спектр разгрузочно-погрузочных работ (погрузку зерновых культур, корнеплодов, силоса, биг-бегов, складские операции с паллетами и пр.). При использовании же специального гидравлического оборудования перечень работ значительно расширяется (нарезка и раздача силоса, скирдование тюков, обрезка деревьев, рытье траншей и многое другое).

Естественно, каждый тип работ, как и управление погрузчиком в целом, требует от оператора определенных навыков. Понимая это, «АСА «АСТРА» не только производит предпродажную подготовку и ввод погрузчиков в эксплуатацию в хозяйствах, но и проводит курс обучения операторов и инструктаж инженеров по обслуживанию.

Мы предоставляем комплекс услуг, включающий продажу, обслуживание и обучение.



04 Гарантия качества

Качество для компании Manitou — это основа эффективного сотрудничества с клиентами. На всех участках работы, от собственных производственных линий, выпускающих узлы и запасные части, до постпроизводственного «живого» контроля каждого сошедшего с конвейера погрузчика, MANITOU прикладывает максимум усилий для того, чтобы клиент был уверен в безотказности приобретенного погрузчика.

«АСА «АСТРА» уже на протяжении многих лет обеспечивает своих клиентов запасными частями и профессиональным обслуживанием машин Manitou. Именно безупречное качество и надежность стали залогом успеха Manitou в Украине.

02 Manitou MLT: специальная серия для сельского хозяйства

В каждой сфере деятельности — своя специфика использования техники.

Понимая это, инженеры компании Manitou не просто создали многофункциональные погрузчики, но и адаптировали их под нужды той или иной отрасли. Так родилась серия погрузчиков MLT, разработанных специально для сельского хозяйства. При кажущемся внешнем сходстве с другими сериями и моделями погрузчики Manitou сельскохозяйственной серии MLT отличаются некоторыми особенностями:

- системой LSU (обеспечивающей плавность хода стрелы и выполнение трех действий одновременно),
- комфортным местом оператора и удобным расположением органов управления (для долгой непрерывной работы),
- увеличенным углом каретки выворота ковша (для гарантии полного высыпания зерна),
- тормозами с гидроусилителем,
- обязательным наличием электророзетки (для прицепного оборудования), уменьшенными габаритами для маневренности и другими «сельскохозяйственными» мелочами.

Manitou чутко реагирует на запросы своих клиентов!



03 Выбор для каждого

Manitou представляет действительно широкий ассортимент телескопических погрузчиков.

Габариты **маневренной компактной модели MLT 625** (высота — 2 м, ширина — 1,8 м, длина — 3,4 м) позволяют использовать ее внутри зернохранилищ и закрытых помещений. Небольшой и экономичный мотор 75 л.с. объемом 3,3 л отлично экономит средства при выполнении поставленных задач.

Мощная «тяжелая» модель MLT 845-120 — именно то, что нужно при ежедневной непрерывной работе с зерновыми культурами. Высота подъема 8 м, мощный двигатель 120 л.с. и внушительная грузоподъемность в 4,5 т позволяют использовать вместительные (до 4 000 л) зерновые ковши. Идеальное решение для зернотрейдеров!

Самая популярная модель среднего класса MLT 735 — это идеальное сочетание универсальности и эффективности. При использовании зерновых ковшей 2500—3000 л эта модель позволяет с легкостью загружать «еврозерновозы» с высотой бортов от 4,5 м и выше. А вместе с универсальным гидравлическим ковшом эта машина представляет отличное решение для животноводческих ферм!

«Высокая» модель MLT 1035 позволяет работать с грузами на высоте до 10 м. Погрузка и выгрузка любых материалов (биг-беги, зерно, навоз, свекла, паллеты и прочее) на любую нужную высоту теперь не требует использования крана!

Яблонько Дмитрий,
продукт-менеджер
+38 (050) 358 79 76

d.yablonko@astra-group.com.ua

У «АСТРЫ» есть что предложить «МОЛОЧНИКАМ»

Всеукраинский молочный конгресс — главное и крупнейшее событие года в отрасли молочного скотоводства. Участие в мероприятии приняли более 1000 человек — собственники, руководители и специалисты ведущих сельскохозяйственных молочных предприятий, представители коммерческих компаний, молокоперерабатывающих предприятий, отраслевых объединений, финансовых учреждений, посольств и средств массовой информации.

В этом году конгресс прошел в расширенном формате — трехдневная обучающая программа от лучших специалистов Украины и мира, специализированная выставка, живое общение с лекторами и участниками, а также технические визиты на ведущие молочные фермы Украины.

18—20 марта 2014 года компания «АСТРА» (уже в третий раз) принимала активное участие в VII Всеукраинском молочном конгрессе.

Встретиться со специалистами, ознакомиться с предложениями «АСА «АСТРА» участники и гости могли на стенде компании. Мы представили телескопический погрузчик Manitou MLT 735 LSU, оригинальные запасные части от корпорации AGCO к технике Fendt, Challenger и Massey Ferguson и шпагат для увязки тюков Agrotex.

Также прямо на конгрессе все желающие могли заказать демонстрацию погрузчика Manitou в своем хозяйстве и получить купон со скидкой 1000 евро на покупку погрузчика.

Особо стоит отметить, что количество посетителей молочного конгресса с каждым годом существенно возрастает — как и интерес к предложениям нашей компании для участников мероприятия. 



МЕНЯЕМ



Программа Trade-in Manitou

Вы хотите приобрести новый погрузчик? Мы готовы купить Ваш старый!
Наши менеджеры приедут к Вам для осмотра и оценки техники.

В случае позитивного решения – наша сервисная служба проведет полную дефектовку, на основании которой будет сформирована окончательная цена.



ООО «АГРОСТРОИТЕЛЬНЫЙ АЛЬЯНС «АСТРА»

Украина, 08162, Киевская обл., пгт Чабаны, ул. Машиностроителей, 5А

тел.: +38 (044) 545 56 00, факс: +38 (044) 545 56 06,

моб.: +38 (050) 358 79 76

e-mail: office@astra-group.com.ua; www.astra-group.com.ua



Дешевая рыбка — плохая уха

Несмотря на название, речь в этой статье пойдет о сельском хозяйстве, а именно — о такой операции, как разбрасывание минеральных удобрений. Это направление мы выбрали неслучайно, ведь минеральные удобрения год от года дорожают, вынуждая отечественных аграриев экономить. Цель статьи — указать правильные пути экономии и обосновать их выбор

Сегодня в Украине государственная норма неравномерности разбрасывания составляет 25%. Нормы для разбрасывателей минеральных удобрений в странах — крупнейших производителях сельхозпродукции гораздо более строгие. Почему же государственные стандарты в Украине так низки? Ответ на этот вопрос становится очевидным, если рассмотреть отрасль отечественного машиностроения, особенно машины для сельского хозяйства. Если стандарты повысятся, то отечественные разбрасыватели будут запрещены к производству и продаже. Решением этой проблемы может быть улучшение оборудования, но для этого требуется переоснащение заводов за счет инвестиций, которых украинский фондовый рынок не может обеспечить сегодня в полном объеме.



121 500 грн на урожайности и 60 000 грн на удобрениях — вот цена, которую каждый год платит руководитель хозяйства в 300 га при КНР 25%

Между тем неравномерность разбрасывания на уровне 25% существенно вредит аграрному сектору Украины. Более крупные сельхозпроизводители уже давно решили для себя вопрос разбрасывателей и используют импортное оборудование. Но фермеры с площадью угодий от 50 до 800 га все еще выбирают дешевую технику с низкими показателями эффективности. О таком в народе говорят: дешевая рыбка — плохая уха.

Подсчитаем потери

Представленные ниже данные являются средними и могут меняться в зависимости от региона и почвы.

Реальный коэффициент неравномерности разбрасывания (КНР) может составлять 5–10%, если это разбрасыватель одного из лучших мировых производителей, к тому же хорошо настроенный.

Если КНР — 18% (полосы из светло- и темно-зеленых всходов на поле), потери на поле достигают 117 кг/га.

Если КНР — 30% (волны из всходов на поле), потери на поле составляют 324 кг/га.

Рассчитав пропорции, можно определить, что потери по полю при КНР 25% в среднем составят 270 кг/га, что равно 405 грн при цене на пшеницу 1500 грн/т. Если речь идет о хозяйстве с 300 га посевных земель, сумма потерь составит:

$$300 \text{ га} \times 405 \text{ грн/т} = 121 \text{ 500 грн.}$$

И это лишь потери на урожайности — без учета потерь на внесении удобрений.

Неравномерные всходы обычно подталкивают агрономов не к замене некачественного оборудования, а к увеличению нормы внесения удобрений, чтобы выровнять показатель урожайности. Вместо, например, 200 кг нитроаммофоски на гектар вносится 250 кг. Результатом будет незначительное улучшение урожайности в среднем по полю, поскольку чрезмерное внесение удобрений также отрицательно влияет на растения, а расходы на приобретение удобрений увеличиваются на 25%.

При цене нитроаммофоски 4000 грн/т внесение дополнительных 50 кг на гектар будет стоить предприятию:

$$0,05 \text{ т/га} \times 4000 \text{ грн/т} \times 300 \text{ га} = 60 \text{ 000 грн.}$$

121 500 грн на урожайности и 60 000 грн на удобрениях — вот цена, которую каждый год платит руководитель хозяйства в 300 га.

Выбираем технику

Выход очевиден: смена разбрасывателя минеральных удобрений, но на какой? Без сомнения, техника должна быть самой лучшей, самой надежной и самой точной из представленных на рынке.

Анализ рынка импортных разбрасывателей показал, что далеко не все разбрасыватели намного лучше аналогичной отечественной техники. Так, например, некоторые польские и итальянские разбрасыватели имеют более привлекательный дизайн, но не превосходят по техническим характеристикам. Некоторые машины покрыты не порошковой краской, а обычной жидкой, очень чувствительной к влиянию агрессивной среды, каковой и являются минеральные удобрения.

Беспорным лидером среди разбрасывателей стал датский производитель Vogballe. Первое впечатление мы получили после обзора европейских периодических изданий — журналов Farmer, Profi, Dlz Agrarmagazine. Все они в 2011 году выпустили статьи о тестировании разбрасывателей минеральных удобрений, которое провели совместно Немецкое сельскохозяйственное общество (DLG) и Исследовательский центр «Бигхольм» Датского института сельскохозяйственных наук (DIAS).

Среди шести самых известных производителей разбрасывателей минеральных удобрений Vogballe показал лучшие результаты, а именно КНР 3,7% (журнал Farmer от 15 апреля 2011 года).

Следующий критерий, по которому целесообразно оценивать технику, — ее качество и долговечность. С этим вопросом мы обратились к эксклюзивному дилеру Vogballe в Украине — компании ООО «Агростроительный альянс «АСТРА». Убедительным аргументом стало покрытие машины порошковой краской Flexi Coat, которая в 30 раз устойчивее к влиянию удобрений, чем обычная жидкая краска. Рабочие органы выполнены из нержавеющей стали, а лопатки разбрасывателя — из высокопрочной марганцевой стали. Производитель закругляет все острые углы деталей на специальном оборудовании, поэтому порошковая краска не прорывается в ходе использования машины. Все разбрасыватели Vogballe имеют необслуживаемую передачу, которой не грозит выход из строя вследствие несвоевременного обслуживания.

Потом мы обратились к фермерам, использующим разбрасыватель Vogballe. Результат превзошел все ожидания: среди десяти хозяйств, которым мы позвонили, не было ни одного отрицательного отзыва о разбрасывателе. А в некоторых машинах работают более семи лет.



Свои отзывы на Винничине, Сумщине и Днепропетровщине могут дать: ЧП «Агроспаське» (Александр Николаевич Мороз, +38 (067) 542-27-63), ООО «Кролевецкий комбикормовый завод» (Александр Николаевич Андрищенко, +38 (067) 540-18-36), ООО «Урожайна Країна» (Сергей Иванович Кадурын, +38 (050) 473-55-42)

В заключение хочется напомнить о том, что украинские аграрии работают в условиях жесткой конкуренции с польскими, немецкими, американскими и другими фермерами. Победить в такой ситуации можно только благодаря использованию самой современной техники. Лучшее, что можно предложить сегодня, — это разбрасыватели Vogballe модели L1 и L2 для хозяйств с площадью посевных земель не более 800 га. Объем бункера этих навесных разбрасывателей — 700 и 1150 л, ширина разбрасывания — 18 и 24 м. Обе машины хорошо работают с МТЗ-80. 📞

Галушка Андрей,
продукт-менеджер
+38 /050/ 446-94-26
an.galushka@astra-group.com.ua



Как выбрать самоходный опрыскиватель

Анализируя специфику отечественного земледелия, можно прийти к выводу, что оно в некоторой степени уникально, поскольку отличается как от европейского, так и от американского. Соответственно и техническое вооружение, которое требуется для решения наших задач, должно отличаться, а точнее, соответствовать требованиям, сложившимся в отечественной отрасли земледелия.

В связи с этим хотим поделиться своими наблюдениями и опытом относительно выбора самоходных опрыскивателей. Обозначить наиболее весомые факторы, которые будут в дальнейшем влиять на процесс опрыскивания. Мы также понимаем, что в различных регионах Украины есть своя специфика земледелия, но тем не менее критерии выбора, о которых пойдет речь, являются общими.

Мощность двигателя

Обычно приходится слышать два мнения. Двигатель должен быть очень мощным, иметь запас мощности и повышенный моторесурс, чтоб справиться с любой поставленной задачей. Или двигатель должен быть экономичным, поскольку перерасход топлива существенно увеличивает себестоимость сельхозпродукции. Однако, как показывает практика, истина находится где-то посередине.

Чтобы достичь экономии, производительности, обеспечить долговечность работы двигателя и запас мощности, двигатель должен быть оптимальным. Как же его определить? Ответ на этот вопрос подсказали в одном из хозяйств Днепропетровщины. Несмотря на то, что расчет грубый, он позволяет наглядно определить необходимую мощность двигателя.

В любом хозяйстве есть прицепной опрыскиватель. Для расчета возьмем Berthoud Tracker с емкостью бака 3200 литров, баком для чистой воды объемом 330 литров и массой 3200 кг, рабочей скоростью 12 км/час. Масса трактора МТЗ-80, с которым он работает, — 3700 кг, мощность трактора — 80 л.с. Иными словами, мощности трактора 80 л.с. достаточно, чтоб перемещать массу 10 430 кг со скоростью 12 км/ч. Если рассчитать пропорцию, то получим, что для обеспечения скорости движения 20 км/час (как на самоходном опрыскивателе) нужна мощность в 133 л.с.

$$80 \text{ л.с.} / 12 \text{ км/ч} \times 20 \text{ км/ч} = 133 \text{ л.с.}$$

Для того чтобы просчитать оптимальную мощность двигателя самоходного опрыскивателя, допустим Berthoud Raptor 4240 с массой 10 100 кг, баком объемом 4200

литров, баком для чистой воды объемом 450 литров (суммарная масса 14 750 кг) при скорости движения 20 км/ч, обратимся также к пропорции:

$$14750 \text{ кг} / 10430 \text{ кг} \times 133 \text{ л.с.} = 188 \text{ л.с.}$$

А для обеспечения 10% запаса мощности мощность двигателя должна составлять:

$$188 \text{ л.с.} \times 10\% = 206 \text{ л.с.}$$

Поскольку расчет приблизительный, то диапазон оптимальной мощности может составить 200–220 л.с. для вышеуказанных массовых и объемных характеристик машины.

Прочность рамы

Один из важнейших факторов, который практически невозможно определить при визуальном осмотре новой машины. Перед выбором производителя и модели техники следует изучить опыт использования таких машин в соседних хозяйствах. Если такой возможности нет, то хотя бы обзвонить фирмы, торгующие б/у техникой, и поинтересоваться, производились ли сварочные работы на раме за период использования. Если рама опрыскивателя не кажется инженеру хозяйства надежной, возможно, лучше отказаться от покупки, поскольку поломка рамы чревата серьезными последствиями.

Масса

Масса опрыскивателя играет очень важную роль, поскольку, с одной стороны, речь идет о прочности конструкции, а с другой — об эксплуатационных расходах. Ведь чем тяжелее опрыскиватель, тем больше топлива надо затрачивать на его движение и тем мощнее нужен двигатель. Поэтому, если, например, конструкции рам двух сравниваемых опрыскивателей вызывают доверие, преимущество будет иметь опрыскиватель с меньшей массой. Стоит также помнить: чем меньше масса, тем меньше давление на почву, тем лучше опрыскиватель работает на вязких и мокрых почвах и холмистой местности.

Скорость движения

Создается впечатление, что чем больше скорость опрыскивателя, тем выше его производительность. Ведь сокращение агрономических сроков при внесении гербицидов может существенно повысить урожайность, а при внесении инсектицидов или фунгицидов и того больше — спасти урожай. Все не так просто. Гонясь за производительностью, не стоит забывать о качестве обработки. Ведь для борьбы с грибами и вредителями понадобится форсунка, которая сможет давать наименьшую каплю. Такую задачу решает щелевая форсунка, которая может быть эффективной только при скорости ветра до 5 м/с, или 18 км/ч. Форсунка инжекторного типа способна работать при скорости ветра 8 м/с, или 28,8 км/ч. Однако не стоит забывать о скорости движения самого опрыскивателя. Дело в том, что безветренной погоды на поле практически не бывает, а направление ветра меняется, равно как меняется и направление движения опрыскивателя на поле. В определенных местах поля вектора скорости движения опрыскивателя и скорости ветра будут складываться и давать запредельную величину, при которой ни инжекторная форсунка, ни щелевая не будут эффективными. Из практики: большинство агрономов утверждают, что использовать опрыскиватель на скорости выше 18–20 км/ч нецелесообразно. При внесении химикатов на высоких скоростях возникают вихри и, как результат, неравномерное распределение препарата на растения. Иными словами, зачем покупать более дорогой опрыскиватель с рабочей скоростью 30–35 км/ч, если использовать его на такой скорости не придется?

Распределение нагрузки на оси

Очень важен баланс нагрузки на оси 50/50, особенно при наполненности бака. От этого зависит работоспособность машины на вязких и влажных почвах, а также холмистой местности. Рекомендуем обратить внимание на более распространенные в Украине американские опрыскиватели: удивительно, но именно они имеют худшую развесовку.

Клиренс

Руководствуясь логикой универсальности, следует выбирать машину, позволяющую работать со всеми культурами, как со свеклой, пшеницей, соей, так и с кукурузой и подсолнечником. Рынок сельхозпродукции меняется, и сегодня нельзя быть на 100% уверенным в том, что хозяйство, которое уже много лет специализируется на выращивании зерновых, через два года не добавит в свой севооборот, например, более рентабельную кукурузу или рапс. В связи с этим нужно отметить, и большинство аграриев с этим согласны, что опрыскиватель с клиренсом 1,6–1,8 м является самой подходящей машиной, каким бы ни был севооборот в хозяйстве.



Диапазон хода штанги

Высокий клиренс машины решает только одну задачу, а именно — возможность работы с высокими культурами. Диапазон хода штанги решает вторую задачу. Для эффективного внесения препарата штанга опрыскивателя должна находиться на высоте 50 см от поверхности почвы либо покрываемого растения. Иными словами, диапазон хода штанги при самом высоком клиренсе должен варьироваться от 50 см до 300 см, тем самым давая возможность использовать опрыскиватель как для внесения почвенного гербицида, так и десикации подсолнечника, что делает машину универсальной.

Конструкция штанги

Тому, какой должна быть штанга, мы посвятили целую статью в предыдущем номере журнала, поэтому лишь коротко остановимся на выводе, к которому пришли на основании проделанного анализа. Идеальная штанга должна быть железной, задней с навеской в центре масс, иметь облегченную и надежную треугольную конструкцию, быть покрытой порошковой краской, иметь защищенные форсунки и цилиндры, иметь подвижные наконечники штанги, легко монтироваться и сниматься, не иметь дополнительных лыж, колес, воздушных рукавов.

Насос

Насос опрыскивателя принято называть его сердцем, и это не преувеличение. Наиболее внимательно стоит подходить именно к выбору насоса. На рынке присутствуют два типа насосов для самоходных опрыскивателей — центробежные и мембранно-поршневые.

У мембранно-поршневого насоса преимуществом является его низкая стоимость, что удешевляет опрыскиватель, однако недостатков существенно больше: пульсация жидкости в системе, которая отражается на качестве опрыскивания; высокие эксплуатационные расходы, связанные с частыми ремонтами (замена мембран); риск попадания химиката в насос при разрыве мембран. Центробежный насос существенно превосходит мембранно-поршневой по надежности и не вызывает пульсации, кроме того, имеет значительно более простую конструкцию, однако подвержен влиянию человеческого фактора: есть риск выхода насоса из строя, если насос работает без жидкости (вхолостую).

Немаловажным фактором является и производительность насоса, которая может стать ограничением для скорости движения и, следовательно, производительности опрыскивателя. Возьмем насос с производительностью 300 л/мин и шириной штанги 36 м.

$$\frac{\text{Рабочая скорость} \times \text{норма вылива} \times \text{ширина захвата штанги}}{600} = \text{поток}$$

$$\text{Поток} + 15\% \text{ (на мешалку)} = \text{производительность насоса.}$$



Пример:

$$(20 \text{ км/ч} \times 250 \text{ л/га} \times 36 \text{ м}) / 600 = 300 \text{ л/мин.}$$

$$300 \text{ л/мин} + 15\% = 345 \text{ л/мин.}$$

Это значит, что необходимый поток на 45 л/мин. превышает производительность, то есть опрыскиватель с таким насосом и штангой на скорости 20 км/час работать не будет. Надо уменьшать норму вылива либо скорость.

Контроль нормы вылива

В данном случае речь идет о расходомерах, которые представляют собой крыльчатку. Лопасты крыльчатки заполняются препаратом, что приводит ее в движение, а импульсный датчик считывает период ее вращения и передает данные на компьютер, который и рассчитывает поток жидкости. В использовании такой системы есть ряд минусов: при малых нормах вылива лопасти крыльчатки заполняются не полностью, и это приводит к тому, что фактическая норма внесения препарата оказывается меньше расчетной; со временем этот узел выходит из строя, и даже на больших нормах вылива возникает разница между фактической нормой вылива и расчетной; калибровка расходомера проводится представителями сервисной службы, а в случае, если калибровка проводится не в первый раз, а расходомер имеет износ, велика вероятность того, что операцию придется в скором времени повторить. Те системы контроля вылива, которые вместо расходомера оснащены датчиком давления, однозначно имеют преимущество также и в том, что могут считывать данные моментально, а не за определенный промежуток времени.

Запчасти

Очень важно, чтоб в разгар сезона на складе дилера были все запчасти, а в случае выхода из строя крупных узлов и агрегатов они могли быть в краткие сроки поставлены со склада завода производителя. Безусловно, преимущество имеют производители, владеющие большими складами в Украине и производством, размещенным в непосредственной близости от страны. В этом европейские производители, конечно же, превосходят американских. Если производитель имеет своего представителя на Украине, это тоже может положительно сказаться на сокращении сроков поставки редких запчастей. Перед заключением договора на покупку техники было бы неплохо посмотреть на склад дилера, оценить, имеются ли в наличии запчасти именно к тому опрыскивателю, который вы собираетесь покупать. Опрыскиватели, которые не завозились в Украину и по которым нет отзывов, мы покупать не рекомендуем, исходя из соображений минимизации рисков.

Сервис

Любая самоходная техника требует обслуживания специалистами. Очень важно, чтобы сервисная служба дилера соответствовала следующим требованиям: находилась в непосредственной близости и могла в кратчайшее время добраться к месту обслуживания; количество сервисных специалистов должно быть достаточным для своевременного обслуживания; специалисты службы должны располагать современным оборудованием и инструментами, а также иметь достаточную квалификацию и знания. Для этого компания должна характеризоваться следующей структурой: за определенное направление, например опрыскиватели, в компании отвечают как минимум три человека — специалист по технике, ответственный за ее закупку и поставку, специалист по запчастям, ответственный за своевременную поставку запчастей и наличие складских запасов, ведущий инженер, который курирует направление сервиса опрыскивателей, обучает механиков, дает консультации клиентам по телефону и в случае необходимости выезжает на ремонт лично.

Конфигурация и дополнительные опции

Вопрос, конечно же, индивидуальный для каждого хозяйства, но тем не менее мы попробуем рассмотреть некоторые наиболее распространенные опции.

GPS-навигация и автоматическое отключение секций штанги

Наверное, нет хозяйства, которое не осознавало бы пользу и экономический эффект от таких вложений. Опция очень полезная и уже установлена на опрыскивателях в большинстве хозяйств.

Системы автоматического вождения или авторулевой

К сожалению, такого же единства во мнениях по этому пункту у украинских аграриев нет. Возникает следующий вопрос: а за что тогда платить деньги оператору, система ведь недешевая? Справедливое замечание, но давайте рассмотрим ситуацию, когда в хозяйстве ограниченное количество опрыскивательной техники, необходимо работать ночью, чтобы вложиться в агрономические сроки опрыскивания, при этом оператору надо успевать следить за штангой, смотреть вперед, держать опрыскиватель на курсе и отслеживать показания приборов. Работа в таком режиме приводит к быстрой утомляемости, потере скорости и, следовательно, производительности. А если скорость не сбрасывать, то увеличивается риск повреждения штанг. Так или иначе, если мы подсчитаем стоимость упущенной возможности при превышении агрономических сроков или простоев из-за ремонта поврежденных штанг, то получим вполне внушительное экономическое обоснование покупки.

Однако стоит быть внимательным: не каждое техническое решение даст одинаковый эффект. Мы рекомендуем гидравлический автопилот.

Гидравлически изменяемая ширина колеи

Тоже довольно дорогая опция, не очень распространенная и далеко не всегда оправданная. Ее целесообразно устанавливать только в случае, если в севообороте присутствуют культуры с разной шириной посевного междурядья. Например, подсолнечник (70 см) и свекла (45 см). Во всех остальных случаях ширину колеи на опрыскивателе приходится устанавливать только один раз — во время ввода в эксплуатацию.

Система автоматического контроля высоты штанги

На первый взгляд, очень привлекательная опция: снижает риск повреждения штанги и обеспечивает стабильное расстояние штанги над поверхностью растений. Однако при практическом использовании были выявлены недостатки такого дополнительного оборудования. Поскольку датчики установлены непосредственно на штанге, гидравлика опрыскивателя не может плавно реагировать на изменение рельефа, особенно на скоростях выше 10–12 км/ч. В результате чего штанга поднимается и опускается рывками, что ведет к повреждению как самой штанги, так и ее подвески. Эта опция наносит тем больший вред, чем тяжелее штанга и чем выше скорость движения опрыскивателя.

Дополнительные секции вылива

Безусловное преимущество, особенно при работе с системой автоматического отключения секций штанги. Ведь чем короче секция вылива, тем меньше участки двойного перекрытия при повторном прохождении штанги над ранее обработанным участком. При этом цена опции не очень велика и быстро окупается.

Надеемся, что данная статья оказалась для вас полезной и поможет сделать правильный выбор самоходного опрыскивателя. 

Галушка Андрей,
продукт-менеджер
+38 /050/ 446-94-26
an.galushka@astra-group.com.ua





Наполнять и ездить Fliegl делает PolyPro передвижным

Силос — биогазовая установка — силос — биогазовая установка... Этот маршрут хорошо знаком аграриям энергохозяйств. Они прокладывают его ежедневно, в большинстве случаев при помощи погрузчика. Он требует много времени и затрат. Дозирующая техника Fliegl при помощи нового самохода PolyPro 22 повышает эффективность логистики биогазовых установок.

PolyPro 22 — контейнер из полимера вместимостью 22 м³. Он оборудован высокопроизводительным фрезерным барабаном Fliegl Fräsfix, при вращении размельчающим и разрыхляющим массу. Все это обеспечивает максимальное качество силоса. Fräsfix разгружает сырье для силирования в PolyPro, оставляя при этом гладкую кромку среза.

Запатентованная техника с выдвигающейся системой Fliegl, так же как и часть PolyPro, быстро, контролируемо и без остатка разгружает контейнер. За один рабочий цикл биогазовая установка наполняется примерно на 20 м³. Для сравнения: погрузчик с ковшом 4 м³ должен был бы ездить 5 раз от силоса до биогазовой установки для того, чтобы наполнить его таким же объемом. При объеме 100 м³ самоход PolyPro экономит 20 поездок. Если расстояние между силосом и биогазовой установкой составляет 500 м, то погрузчик должен преодолеть 25 км, тогда как самоход PolyPro от Fliegl — только 5 км. Экономия — 20 км за день, 600 км за месяц, 7200 км в год!

Прочный, сильный и неприхотливый в обслуживании, самоход управляется моторизованной системой Hirtl Titan SF и приводится в движение 6-цилиндровым мотором мощностью 175 л.с., который работает особенно экономично с автоматическим управлением. Мотор, установленный спереди и

продольно, доступен со всех сторон и недостижим для пыли. Гидравлическое управление и элементы управления самоходом обеспечивают эффективный расход, высокую производительность и низкие температуры масла. Передняя ходовая часть — гидравлическая, задняя снабжена упругой подвеской.

Крутящаяся кабина, обеспечивающая комфорт и круговой обзор, может гидравлически подниматься на высоту до 1 м. Просторное рабочее место отапливается и вентилируется, оснащено динамиками, радио, дисплеем для наблюдения и управления мотором. Ручка и пульт управления расположены максимально эргономично.

Самоходный PolyPro 22 от Fliegl — это передвижная, продуманная и почти не требующая затрат на обслуживание система (контейнер из полимера с максимально низким износом, прочный фрезерный барабан, техника Fliegl с выдвигающейся системой). Такая техника идеально подходит для элеваторов и больших животноводческих хозяйств. 





Инновационная система Выдвигающий прицеп-вагон

Системы с выдвигающейся передней стенкой от фирмы Fliegl — это передовая революционная технология для любого транспорта, как в поле, так и на дороге. Высококачественная, тщательно сконструированная техника обеспечивает уверенную и безопасную транспортировку даже в экстремальных дорожных условиях. Мы предлагаем различные модели: от 11-тонного прицепа-вагона с tandemной осью до четырехосного прицепа грузоподъемностью 40 т.

Выдвигающий прицеп-вагон готов к работе круглый год. Его возможности и силы не знают границ, что бы ни пришлось перевозить — сено, кукурузу, картофель, щебень или снег. Прицепы-вагоны ASW имеют оригинальный принцип разгрузки: содержимое разгружается не за счет опрокидывания кузова, как у самосвалов, а при помощи сталкивания груза. Функция подпрессовки позволяет увеличить загрузку на 60% в зависимости от характера груза и его влажности. Это во многом может решить проблему транспортировки груза.



Прицепы-вагоны ASW оснащены универсальными шасси, позволяющими при необходимости вместо кузова устанавливать цистерну. Также к прицепу-вагону можно очень быстро подключить навесное оборудование: навозоразбрасыватель, перегружающий шнек (как для зерна, так и для силоса), перегружающий транспортер, вентилятор для опилок или распределительные вальцы. Такая многофункциональность позволяет использовать прицепы-вагоны круглый год, в том числе и зимой для вывоза навоза и снега на поля.

Для гибкого перераспределения нагрузки по осям предусмотрено устройство для перемещения оси. Это заметно улучшает распределение опорной нагрузки и маневренность. Кроме того, достоинством прицепов-вагонов ASW является то, что, независимо от длины кузова, их можно разгружать в низких помещениях. Прицепы, по желанию заказчика, можно укомплектовать смотровыми площадками и тентами. Рамы и кузова прицепов-вагонов выполнены из оцинкованного металла для длительной защиты от коррозии.

Мощные, высокорентабельные прицепы работают не только экономично, но и без причинения вреда окружающей среде: за счет большей грузоподъемности, позволяющей уменьшить количество рейсов, и применения широких шин, оказывающих меньшее давление на плодородный слой почвы. 

Галушка Андрей,
продукт-менеджер
+38 /050/ 446-94-26
an.galushka@astra-group.com.ua



Полив для прогнозированного

Одним из направлений агрохолдинга «Кернел» является семеноводство. Успех этого дела зависит от многих факторов, в том числе и погодных. В последнее время рассчитывать на них как-то не приходится, поэтому в компании решили всерьез заняться организацией собственной системы орошения. Так как запустить собственный полив в хозяйстве агрохолдинга СТОВ «Пальмира» планировалось весной этого года, изучением вопроса занялись еще с прошлого лета

Лучше раньше

К сожалению, в Украине многие агрофирмы полагают, что ирригация — это несложное дело. Кажется бы, чего проще: берешь воду да поливаешь. Но на практике оказывается, что это довольно упрощенное понимание. Ведь многое зависит от того, какие установки используются хозяйством и в каком они состоянии. Нужно обратить внимание на насосную станцию, на то, хватит ли ее мощности. Кроме того, требуется определить, откуда будет поступать вода для полива. Если браться за полив весной, то окажется, что для решения этих вопросов времени будет очень мало.

Из-за неправильной организации работ некоторые агропроизводители в первый год сталкиваются с практически нулевой пользой от полива. Ведь просто выращивать сельхозкультуру — это одно, а под орошением — это совсем другое. Ирригационная установка должна себя окупить, хотя бы за счет прибавки в урожайности и повышения качества сельхозпродукции.

Планомерность

Понимая это, в компании «Кернел» подошли к вопросу системно. Для начала было проведено исследование рынка и тендер. «Агростроительный альянс «АСТРА» смог предложить наилучший вариант и получил заказ на поставку оборудования.

Впрочем, аграриям не впервой иметь дело с «АСТРОЙ». По словам Олега Ковальчука, руководителя отдела эксплуатации оросительных систем компании «Кернел», такое сотрудничество ведется уже давно, но по другим направлениям: сельхозтехника, сеялки, тракторы, запчасти.

«Для нашего участка под семенную кукурузу и сою площадью 592 га нам потребовалась фронтальная установка, — рассказывает он. — «АСТРА» предложила нам оборудование одного из лидеров в этой отрасли — фирмы Valley. Это шесть установок общей длиной чуть более 2 км».

Благодаря системе орошения аграрии смогут каждый год получать на своих полях планируемую урожайность, при этом очень важно качество производимого посевного материала.

Подготовка к запуску

Оборудование было выбрано. Но нужно было еще решить массу других вопросов.

«У нас старая система орошения, и для того, чтобы запустить ее весной 2014 г., мы еще в прошлом году начали проводить все необходимые ремонтно-восстановительные работы», — рассказывает Олег Ковальчук.

В прошлом году с конца сентября по конец декабря была проведена проверка имеющейся в наличии системы трубопроводов, которые сохранились в удовлетворительном состоянии. В то же время пришлось заняться насосной станцией. Чтобы обеспечить необходимую мощность для запланированного полива, ее пришлось восстанавливать и модернизировать.

С источником воды в хозяйстве не возникло никаких трудностей: находится он в Черкасской области недалеко от Днепра. В этом направлении работа ведется с местными управлениями водного хозяйства, которые и будут поставлять воду на поля СООО «Пальмира».



Для нашего участка площадью 592 га нам потребовалась фронтальная установка, фирмы Valley. Это шесть установок общей длиной чуть более 2 км

качества

Всем понятно, что дорогостоящие ирригационные установки просто так сами работать не будут. За время подготовки к сезону в хозяйстве было обучено необходимое количество работников.

«Это все местные жители, — поясняет Олег Ковальчук. — Вместе с компанией «АСТРА» мы разработали план обучения для них и провели ряд занятий. Мы должны быть полностью уверены в тех людях, которым поручаем работу с оборудованием Valley».

Сезон открыт

И вот наконец все готово: ирригационные установки заработают с начала апреля — раньше определенных для этого сроков. Специалисты компании «АСТРА» постарались наладить все оборудование как можно скорее. Ранний запуск орошения как нельзя на руку: весна выдалась необычайно теплой и сухой.

В агрохолдинге «Кернел» говорят, что поля СООО «Пальмира» станут своеобразной испытательной площадкой для отладки технологии. В скором будущем оросительные системы планируется расширить и довести площади под поливом почти до 3800 гектаров. Лучше не ждать дождя от погоды, а самостоятельно обеспечить свои посевы водой. Так надежней. 

Балицкий Валентин,
продукт-менеджер
+38 /050/ 386-81-49
v.balytskyy@astra-group.com.ua





Новинка от Grégoire Besson

Прошедший 2013 год оказался для компании Grégoire Besson очень богатым на новинки. Только недавно мы говорили о принципиально новом дисковом луцильнике Normandie — а в конце прошлого года на выставке сельскохозяйственной техники и оборудования «Агритехника 2013», прошедшей в Ганновере, компания Grégoire Besson представила еще одно актуальное почвообрабатывающее орудие — глубокорыхлитель Helikrak

Эта модель разработана специально для рынка СНГ с учетом характерных для этих стран условий работы. Посетители выставки проявляли к орудью огромный интерес. И оно действительно стоит ТОГО, чтобы присмотреться к нему повнимательнее.

Helikrak — сельскохозяйственный глубокорыхлитель. Он во многом отличается от широко известных глубокорыхлителей производства Grégoire Besson и популярных рыхлителей HELIOS. Одно из основных отличий — совершенно иная, более «агрессивная» форма лапы. Все глубокорыхлители Grégoire Besson, популярные во многих странах мира, оснащены лапами «Мишель», однако Helikrak предназначен для более активного проникновения и перемешивания почвы, в связи с чем инженеры-конструкторы Grégoire Besson и разработали новый вид лап.

Для некоторых хозяйств данный вид глубокорыхлителей может быть отличной альтернативой вспашке или попросту глубокой культивации, поскольку рабочая глубина достигает 65 см.

Рабочая ширина глубокорыхлителя Helikrak составляет 2,5–5 м. В зависимости от типа почвы и глубины ее обработки орудия агрегируются с тракторами мощностью от 150 до 400 л.с.

Еще одним бесспорным преимуществом является комплектация глубокорыхлителя двойным игольчатым катком с гидравлической регулировкой заглубления. Подобный каток — также новшество в линейке Grégoire Besson, поскольку все глубокорыхлители, как правило, оснащаются прутковыми или зубчатыми катками. Данный каток входит в стандартную комплектацию, при желании его можно не устанавливать, что, в свою очередь, повлияет на конечную стоимость агрегата.

В прошлом году глубокорыхлитель Helikrak уже прошел испытания на территории России, где показал отличные результаты и заслужил только положительные отзывы. В начале 2014 г. компания Grégoire Besson запустила серийное производство и продажу данных глубокорыхлителей.

В феврале 2014 г. делегация компании «АСТРА» посетила очередной тренинг, организованный GRÉGOIRE BESSON. На этом мероприятии было представлено около 10 агрегатов, в частности глубокорыхлитель Helikrak шириной захвата 4 м в комплектации с двойным игольчатым катком. Наши ведущие специалисты подробно изучили настройку и работу данной машины и мы с удовольствием готовы предложить данный тип орудия Украинскому сельхозпроизводителю. 🇺🇦

Шипоша Вячеслав,
продукт-менеджер
+38 /050/ 358-79-37
v.shyposha@astra-group.com.ua

HELIKRAK	Артикул	Кол-во лап	Расстояние до рамы, см	Рабочая глубина, см	Расстояние между лапами, см	Рабочая ширина, м	Ширина рамы, см	Требуемая мощность трактора, л/с	Вес, кг
SDX 90	90/5	5	90	65	50	2,5	230	150/200	1 430
	90/7	7	90	65	45	3,0	280	190/250	1 660
	90/9	9	90	65	45	4,0	380	220/330	2 050
	90/11	11	90	65	45	5,0	470	250/390	2 220



Mobil Delvac



Сверхустойчивые смазочные материалы Mobil: техника служит дольше и лучше

Mobil — мировой лидер по производству смазочных материалов для сельскохозяйственной техники. Более 130 лет компания является лидером почти в 200 странах и регионах мира. Сегодня Mobil — это смазочные материалы высшего качества, торговая марка, узнаваемая благодаря новаторским решениям, отличным характеристикам и большому опыту

Мы знаем, какую важную роль играют смазочные материалы для сельскохозяйственной техники. Содержать ее в рабочем состоянии не так просто. Агробизнес во многом зависит от состояния техники, поэтому так важно обеспечить ее защиту и высокую производительность.

Вы можете быть уверены: Mobil постоянно разрабатывает новые технологии, ищет решения, позволяющие улучшить рабочие характеристики и повысить эффективность оборудования.

Mobil обязуется предоставить вам необходимую поддержку для максимального использования оборудования и снижения эксплуатационных расходов.

Благодаря Mobil ваша техника будет работать интенсивнее, уменьшатся затраты на техническое обслуживание, увеличатся интервалы замены масла и, наконец, снизится износ эксплуатируемого оборудования. Качество продукции Mobil проверено как в лаборатории, так и в полевых условиях.

Развитие сельскохозяйственной техники постоянно требует новых разработок в области смазочных материалов. Mobil успешно выдерживает конкуренцию в этой отрасли и предоставляет продукцию высочайшего качества. Линия продуктов Mobil удовлетворяет основные по-

требности в маслах для сельскохозяйственных машин и оборудования.

Мы постоянно развиваемся и уделяем большое внимание исследованиям, поэтому, используя наши продукты, вы получаете все преимущества технологий, разработанных Mobil. Постоянный поиск и внедрение новых решений — краеугольный камень философии компании. Новые улучшенные формулы масел для двигателей кропотливо разрабатывались и тщательно тестировались, что позволило создать продукцию безупречного качества для оптимальной работы сельскохозяйственной техники.

Вы также получите выгоду при использовании наших масел, разработанных специально для трансмиссий с маслоохлаждаемыми тормозами и для гидравлических систем. Более того, чтобы удовлетворить различные требования к маслам для дизельных и бензиновых двигателей, трансмиссий, гидравлики, главной передачи и маслоохлаждаемых систем тормозов сельскохозяйственного оборудования, к которым применяется стандарт STOU, Mobil совместно с ведущими производителями сельскохозяйственной техники разработал универсальные масла. Вся наша продукция полностью соответствует их требованиям к качеству смазочных материалов. 

Почвообработка

GRÉGOIRE  BESSON

FRAMEST
HUNGARY

 KÜHNE

HORSCH

 BELLOTA



Почвообработка



Уборочная техника

FENDT

 MASSEY FERGUSON

 JOHN DEERE

Challenger

CLAAS

Уборочная техника



Сеялки

WHITE
PLANTERS

 SUNFLOWER

HORSCH

Challenger

MONOSEM

 JOHN DEERE

Сеялки



Трактора

FENDT

 MASSEY FERGUSON

 JOHN DEERE

Challenger

VALTRA

Трактора



Опрыскиватели

VALLEY

BERTHOUD

Challenger

Опрыскиватели



Кукурузные жатки



 carello

GERINGHOFF

Кукурузные жатки



Пресс-подборщики

Challenger

 MASSEY FERGUSON

CLAAS

 GALLIGNANI
DAL 1958

Пресс-подборщики



Киев +38 (050) 381-89-14
Киев +38 (050) 359-34-90
Киев +38 (050) 448-57-49
Винница +38 (050) 334-38-54
Винница +38 (095) 287-69-59

Днепропетровск +38 (050) 382-42-09
Днепропетровск +38 (050) 383-69-02
Донецк +38 (050) 465-10-31
Мариуполь +38 (095) 279-68-56
Житомир +38 (050) 442-50-71

Житомир +38 (050) 384-47-63
Запорожье +38 (050) 352-02-31
Кировоград +38 (050) 388-27-36
Кировоград +38 (050) 446-94-17
Полтава +38 (050) 446-25-97

Погрузчики



Масла



Подшипники



Фильтры



Цепи



Карданные валы



Шпагат/ Сетка



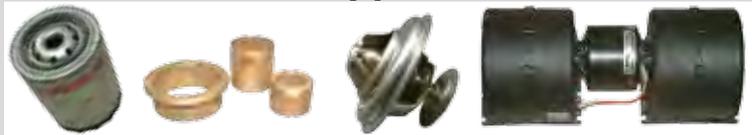
Инструменты



Быстроизнашиваемые запчасти



Погрузчики



Масла



Подшипники



Фильтры



Цепи



Карданные валы



Шпагат/ Сетка



Инструменты



Быстроизнашиваемые запчасти



Полтава +38 (050) 468-92-67
 Николаев +38 (050) 464-99-93
 Николаев +38 (050) 468-92-69
 Одесса +38 (050) 353-92-43
 Сумы +38 (050) 386-24-05

Тернополь +38 (050) 351-97-47
 Тернополь +38 (095) 271-72-85
 Умань +38 (050) 385-08-37
 Харьков +38 (095) 287-69-66
 Харьков +38 (050) 413-79-96

Хмельницкий +38 (095) 287-69-67
 Черкассы +38 (050) 448-57-62
 Черкассы +38 (050) 465-09-47
 Черкассы +38 (050) 386-04-38
 Чернигов +38 (050) 382-41-74
 Львов +38 (095) 271-59-20



Новый уровень сервиса от «АСТРЫ»

Кризис — кризисом, а сельхозтехника в поле должна работать, а не стоять. Понимая это, «Агростроительный альянс «АСТРА» открыл под Киевом в Чабанах новый склад запчастей, а также новую ремонтную мастерскую, которые значительно улучшат обслуживание машин клиентов



Старый склад — конструкция типа «жестяная бочка» — был не особо комфортным для работы. Летом здесь было очень жарко и душно, а зимой, наоборот, очень холодно. Новый склад, куда переехали еще в октябре прошлого года, — это современное отапливаемое здание площадью 3 тыс. м², температура в котором даже в зимнее время поддерживается на уровне 20°C.

«Здесь намного удобнее работать, — рассказывает начальник склада Евгений Петрусенко. — У нас сейчас находится большое количество наименований различных запчастей. Все единицы размещены на стеллажах, которые были разработаны специально для компании «АСТРА». Есть отдельно стеллажи под шины, отдельно под ремни».

На старом складе применялось напольное хранение, что не позволяло систематизировать все детали. В такой ситуации поиск нужного наименования был усложнен.

Сейчас тут все изменилось: работа идет в два раза быстрее. Заказы принимаются от региональных представителей до четырех часов дня удаленно, чтобы на следующий день доставить нужную запасную часть клиенту.

Кипит работа и в ремонтной мастерской, которая теперь располагается в новом помещении.

«Площадь мастерской теперь раза в полтора больше, чем на старом месте, — говорит Андрей Писаренко, директор департамента сервисного обслуживания. — И, что самое главное, раньше все происходило практически под открытым небом, а теперь — в теплом помещении».



Здесь намного удобнее работать. У нас сейчас находится большое количество наименований различных запчастей. Все единицы размещены на стеллажах, которые были разработаны специально для компании «АСТРА». Есть отдельно стеллажи под шины, отдельно под ремни

Это повлияло и на качество работы. Ведь теперь ремонтники могут работать и зимой. На старой площадке это было практически невозможно — кому захочется работать при минус 15. Поэтому и брали раньше тракторы на ремонт зимой с большой неохотой.

Новое помещение отапливаемое, и, какой бы ни был мороз, внутри всегда будет тепло.

«Благодаря этому с начала работы новой мастерской через нас прошло около 15 единиц техники, — комментирует технический директор Владимир Савенко. — Кроме того, у нас имеется также бокс для ремонта двигателей, где уже было отремонтировано 30 двигателей».

Новые складские помещения и ремонтная мастерская для «АСТРЫ» не стали поводом останавливаться на достигнутом. Уже сейчас закупается дополнительное оборудование для ремонта сельхозмашин. На новой площадке организован также ангар для сельхозмашин, которые готовятся на отправку в хозяйства клиентов. Очень скоро будет упрощена схема подачи и оформления заявок на месте, благодаря чему обслуживание станет еще более оперативным. 

Паничев Ростислав,
журналист



BALDWIN
FILTERS



Основы качества фильтров Baldwin

В 1936 г. Дж. А. Болдуин одним из первых осознал важность усовершенствования процесса фильтрации в транспортных машинах. Он разработал улучшенную конструкцию и начал изготовление масляных фильтров в Висконсине, США. В 1953 г. он перенёс производство в центральную часть страны и начал выпускать высококачественные фильтры, работая с девятью наёмными служащими. В наши дни фирма Baldwin Filters, неизменно придерживающаяся принципов высокого качества, выросла в международную компанию, занимающую лидирующие позиции на мировом рынке

Потенциал мирового рынка

Упрочение позиции

В 1981 г. фирма Baldwin Filters стала частью котирующейся на Нью-Йоркской бирже группы Clarcor, многоотраслевого объединения компаний. Остальные компании группы (Airguard, Air Technologies, Inc., Clark Filter, Facet International, FPI, Hastings Premium Filters, Purolator Air Filtration, Purolator Facet, Inc., Total Filtration Services и United Air Specialists), как и фирма Baldwin Filters, используют новейшие идеи и технологии и прилагают коллективные усилия к созданию более совершенной продукции.

Производственные и торговые центры Baldwin Filters находятся в США, Мексике, Великобритании, Бельгии, Китае, Австралии и Южной Африке. Компания имеет мировую репутацию поставщика высококачественных изделий и услуг.

Широкий охват

За несколько лет Baldwin Filters расширила свой ассортимент высококачественных фильтров, стремясь удовлет-

ворить спрос мирового рынка. Фирма предлагает рассчитанную на тяжёлые условия работы защиту для дорожных грузовых автомобилей, внедорожных строительных, горных и лесозаготовительных машин, а также для промышленных, сельскохозяйственных, судовых машин и установок.

Такой же принцип проектирования в расчёте на тяжёлые условия внедрён в производстве фильтров для легковых автомобилей, малотоннажных грузовых машин, микроавтобусов и спортивно-туристических автомобилей, продаваемых в разных странах мира.

Неуклонный рост

Baldwin Filters выпускает самый широкий в отрасли ассортимент фильтров для оборудования, работающего в тяжёлых условиях. Кроме того, компания стабильно поставляет на рынок продукцию с качественными показателями, рабочими параметрами на уровне или выше уровня требований, предъявляемых заказчиками изделий для комплектного оборудования и изделий вторичного спроса.

Совершенствование технологии — совершенствование фильтра

Проектирование фильтров

Группа инженеров фирмы Baldwin Filters постоянно ищет способы совершенствования продукции. Начиная разработку с базовой конструкции фильтра и используя новейшие технические средства, в частности трёхмерное моделирование методами автоматизированного проектирования и построение прототипов методами стереоскопической литографии, инженерная группа создаёт образцы новаторских технических решений, защищаемых патентами, например воздушные фильтры с радиальным уплотнением, самовыпускающие сливные клапаны для сепараторов топлива и воды и фильтры охлаждающей жидкости с регулируемым пропуском.

Задача компании — проектирование фильтров с характеристиками на уровне или выше уровня технических требований, предъявляемых к типовому комплектному оборудованию. Все фильтры фирмы Baldwin проходят всеобъемлющие испытания в современном техническом центре.

Изготовление фильтров

Фирма Baldwin Filters придаёт первостепенное значение качеству. Вертикально интегрированный производственный процесс изготовления фильтров позволяет постоянно максимально управлять качеством.

Фильтры Baldwin снабжаются центральными каналами со спиральным швом, за счёт которого увеличивается прочность, в то время как высокоскоростная гофрировочная машина придаёт складкам исключительную однородность и повышенную пропускную способность. Фирма Baldwin применяет также уникальные методы соединения корпуса фильтра с монтажным основанием, придающие фильтрам большую устойчивость к значительным скачкам давления. Единый процесс создания продукта, начинающийся с основания и заканчивающийся готовым изделием, делает возможным управление качеством и затратами и даёт компании преимущество перед конкурентами.

Все начинается с качества

Каждая фаза: от закупки сырья до контроля готовой продукции, от внутрипроизводственных процессов до оптовой продажи — рассчитана таким образом, чтобы соблюдались высокие стандарты качества. Фирма Baldwin Filters одной из первых среди изготовителей фильтров прошла сертификацию по стандартам ISO 9001 и QS 9000 и стала приоритетным поставщиком у многих организаций, приобретающих фильтры и сопутствующее оборудование у сторонних предприятий.



ООО «Агростроительный альянс «АСТРА» предлагает со склада и под заказ масляные, топливные, гидравлические, воздушные фильтры Baldwin Filters. По вопросам приобретения, подбора, технических консультаций обращайтесь к нашим региональным торговым представителям. 📞

Моренко Александр,
продукт-менеджер
+38 /095/ 282-10-28
a.morenko@astra-group.com.ua

БАНКИРЫ ГОТОВЫ ФИНАНСИРОВАТЬ

Последние годы агробизнес в Украине активно развивается, что вызывает все больший спрос на заемные ресурсы и сотрудничество с банками. В нынешних условиях агропромышленный комплекс — один из немногих секторов экономики, который приносит прибыль и не только нуждается в финансировании, но и способен полноценно обслуживать кредиты.

Кредитные портфели финансовых организаций в данном сегменте постоянно растут, а спектр специальных кредитных продуктов для аграриев постоянно расширяется. На сегодняшний день, с учетом сезонного характера бизнеса и зависимости от внешних факторов, наиболее востребованными являются сезонное и инвестиционное финансирование на приобретение сельскохозяйственных активов.

Также финансовые учреждения заинтересованы в привлечении малых и средних предприятий. Понимая важность их поддержки и меньший выбор у них средств финансирования, а также учитывая дороговизну классического финансирования, специально для них разработали ряд продуктов. Как показывает статистика, за последние несколько лет качество кредитного портфеля небольших аграриев существенно возросло, что свидетельствует о дисциплинированности и надежности сельхозпроизводителей.

На сегодня даже владелец небольшого агропредприятия, используя современные технологии и оборудование, обеспечивает максимальную урожайность даже в неблагоприятных погодных условиях. Это является для кредитора важным свидетельством того, что деньги принесут результат.

При оценке потенциального заемщика финансовые организации используют такие основные критерии:

- история деятельности и положительная деловая репутация;
- успешный опыт ведения бизнеса и финансовый план;
- современные технологии производства и урожайность;
- обеспечение техникой и планы по реализации.

Так как аграрный сектор зависит от природных и стихийных факторов, цены на топливо и т.п., то подвержен множеству рисков, главный из которых — неурожай, поэтому каждый проект рассматривается отдельно с учетом рисков и экономической ситуации в регионе.

Для сельхозпроизводителей нет единых условий финансирования. Предлагаемые кредитные программы позволяют гибко реагировать на изменения на рынке. Сегодня финансовые организации предлагают аграриям целый ряд инструментов оптимизации расходов на банковское обслуживание, а это означает, что средства можно направить на ведение бизнеса.

«Зачем искать другое?»

MLT 735

5,90 %

годовых при авансе 50%

6,85 %

годовых при авансе 30%

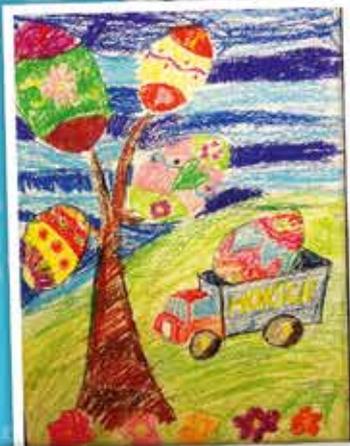
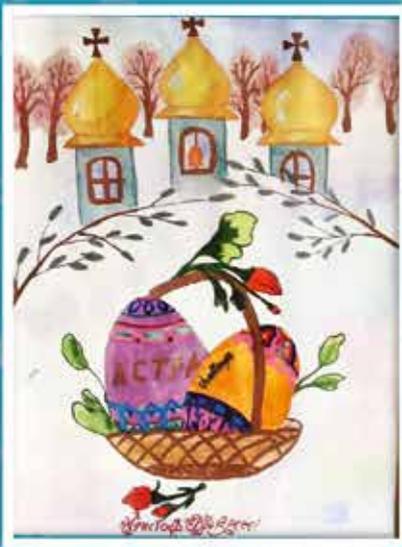


- Валюта финансирования: USD
- Срок финансирования: 2 года

ПРОЗРАЧНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ 

Аграрный сектор всегда был и остается привлекательным объектом для финансирования и открывает широкие возможности для реализации новых проектов. Украина лидирует в производстве подсолнечного масла и является крупным поставщиком ячменя и других зерновых. Многими финансовыми организациями кредитование аграрного сектора в последнее время рассматривается как крайне перспективное направление. 

Замай Владимир,
руководитель финансового отдела
+38 /050/ 414-09-46
v.zamay@astra-group.com.ua



**Агростроительный альянс «АСТРА»
и национальный агропортал Latifundist.com
провели очередной совместный конкурс.**

Согласно условиям, победителями стали первые 10 фотографий,
набравшие наибольшее количество на нашей странице в Facebook.
Встречаем бурными аплодисментами!

1-е место - работа Кати Федоренко, 6 лет, «Трактор Fendt — собиратель яиц» — 24 .
К ней отправляется моделька трактора от АСА «Астра» и эксклюзивная пасхальная футболка от Latifundist.com.

2-е место — работа Натальи Бортник «Любовь, Латифундист и пасха!» — 15 .

3-е место — работа Русланы Зябкиной, 7 лет, «Пасхальный мир» — 11 .

4-е место разделили две работы — работа Натальи Драгневой «Мировая яйка!»
и работа Дениса Черныша «Чудо-корзинка» — по 10 .

К ним отправляется эксклюзивная термочашка от АСА «Астра» и эксклюзивная пасхальная футболка от Latifundist.com.

5-10-е места заняли: работа Натальи Драгневой «Белок, желток и Астра:»); работа Екатерины Ермолаевой «Яйки – пассажиры». Работа Ивана Липинского «Fendtegg»; работа Ивана Липинского «Астра пасха стайл», работа Станислава Васильева «Астра и Латифундист — друзья!»; работа Юлии Гончарук «Христос воскрес!». К ним отправляются эксклюзивные ручки от АСА «Астра» и эксклюзивные чашки от Latifundist.com.

**Поздравляем всех!
Ожидайте свои подарки!**



Tiger

Современная техника для
основной почвообработки



Tiger LT – мощный универсальный культиватор с широким спектром применения

Tiger MT – комбинация тяжелой дисковой борона и культиватора

Tiger AS – эффективная альтернатива плугу

Тяжелые комбинированные агрегаты с шириной захвата от 3 до 10 м
и стойками TerraGrip с пружинной или гидравлической защитой (усилие
срабатывания 500 и 800 кг) для применения в самых сложных условиях.



HORSCH