

АСТРА LAND

2'2013

www.astra-group.com.ua



15 лет успеха!

15 лет с Вами



1999 — аренда первых тракторов



2000 — первые комбайны



2002 — наши комбайнеры на уборке урожая



2003 — «сервисники» учатся в Англии



2004 — встреча сильнейших



2006 — выставочная

В этом году Агростроительный альянс «АСТРА» отмечает 15-летие своей деятельности на украинском рынке. За это время компания смогла завоевать расположение клиентов благодаря четкой и слаженной работе своих сотрудников и высокому качеству сервисного обслуживания

Все началось в 1998 году. Тогда была основана «Объединённая агротехническая компания», которая уже весной 1999 года предоставила в аренду хозяйствам в Полтавской области б/у трактора MF-9240 и дисковые бороны Kuhn для обработки почвы перед посевом яровых культур, а летом помогла с комбайнами. С тех пор специалисты компании объехали всю Украину, продавая бывшую в эксплуатации технику из Западной Европы, а также оказывая услуги по уборке ранних зерновых, подсолнечника и кукурузы.

В 2004 году наступил переломный момент: «АСТРА» впервые начала предлагать украинским аграриям новую технику лучших мировых брендов. Все началось с KUHNE, FENDT, MANITOU, BERTHOUD. А через несколько лет компания стала официальным дилером и других брендов: HORSCH, VALMONT, CHALLENGER, BOGBALLE, FRAMEST, GREGOIRE BESSON. Спектр техники, которую предоставляет «АСТРА», позволяет выполнять практически все виды сельскохозяйственных работ на агропредприятиях любого масштаба.

На сегодняшний день уровень продаж компании составляет более нескольких тысяч единиц самой разнообразной сельскохозяйственной техники — от почвообрабатывающих и посевных агрегатов до тракторов и комбайнов, продажи осуществляются от юга Украины до северных районов страны. За время существования Агростроительного альянса «АСТРА» было продано более 500 тракторов, 400 телескопических погрузчиков, около 100 комбайнов, больше 100 дисковых борон и около 10 км оросительных систем.

и для Вас!

За годы работы на украинском рынке «АСТРА» успешно провела многочисленные демонстрации сельхозмашин на полях, а также, впервые в Украине, соревнования телескопических погрузчиков MANITOU и тракторов CHALLENGER и FENDT. Интерес к таким мероприятиям велик, поэтому они впредь будут проводиться регулярно.

Сейчас компания представлена в 20 регионах Украины, а ее штат насчитывает более 200 высококвалифицированных специалистов. Это региональные представители по продаже техники и запчастей, сервисные инженеры и обслуживающий персонал.

Как и прежде, особенностью «АСТРЫ» остается ее комплексный подход к работе с клиентами и партнерами, широкий выбор условий и форм расчетов за приобретенную технику. Компания дорожит тесными связями со своими партнерами. С каким бы вопросом не обратился клиент, специалисты «АСТРЫ» всегда стремятся быть максимально полезными, предлагая наилучшее решение.

Фирма уделяет много внимания повышению квалификации сервисных специалистов. Ежегодно они проходят обучение за границей на заводах-производителях, где получают уникальные знания, приобретают навыки обслуживания современной сельхозтехники. Кроме того, компания стремится организовать обучение персонала клиентов корректной работе с приобретенными агрегатами, чтобы поставленная техника работала с максимальной отдачей и эффективностью.

Вместе с тем, увеличено количество сервисных команд. Сейчас в них задействовано более 60 человек, которые следят за бесперебойной работой сельхозтехники непосредственно на полях. Согласно внутреннему стандарту фирмы, «АСТРА» обязуется уладить любую проблему с техникой в течение 24 часов. На сегодняшний момент парк сервисных автомобилей составляет уже 50 единиц, в этом году он будет расширен как минимум на 10%, что должно повлиять и на скорость осуществления сервисных работ.

Растет «АСТРА», растут и ее клиенты, увеличивая свою продуктивность и качество работы. И максимально эффективное обслуживание аграриев является приоритетом компании в следующие десятилетия. Как и прежде, «АСТРА» остается с вами и работает для вас. 📞



2012 – продано 500 тонн шпаката



2012 – оросительные машины (протяженность 5 км)



2012 – первое всеукраинское «АстраШоу»



демонстрация техники



2006 – «лучший стенд на выставке «АгриХорт»



2010 – праздничная передача владельцам 19 тракторов



Новый **FENDT 936 Vario Power** представлен в Украине

Новые модели FENDT 936 Vario Power являются одними из лучших на современном рынке тракторов. В них гармонично сочетаются инновационные технические решения и богатый опыт, учтены пожелания клиентов. Трактора этой модели имеют все преимущества своих предшественников, но усовершенствованы и адаптированы для украинского рынка

Инновации и опыт

Внешне кажется, что это та же машина. Но это не так. Высокая мощность двигателя, бесступенчатая трансмиссия, электронные технологии, значительная экономичность, максимальный комфорт, универсальность и безопасность — характеристики, отличающие тракторы FENDT 936 Vario Power от своих предшественников и тракторов других производителей этого тягового класса. Разработанные для использования на полях большого размера и в любых по сложности производственных условиях, FENDT 936 Vario Power являются мощными, производительными и комфортными, сильно опережая по этим характеристикам своих конкурентов.

Технические детали

Вот несколько характерных отличий тракторов этих серий. Новый 6-цилиндровый двигатель Deutz TCD 2013 L06 4V с рабочим объемом 7,8 л (вместо 7,14 л) при номинальной частоте вращения коленчатого вала 2200 об./мин. развивает мощность от 360 л.с. Максимальный крутящий момент двигателя составляет 1498 Нм при скорости коленчатого вала 1450 об. мин. В случае временной перегрузки (например, неровный рельеф поля) электронная система управления двигателем обеспечивает увеличение крутящего момента на 34%.

Двигатель оснащен системой впрыска топлива Common-Rail последнего поколения, которая реагирует на подачу топлива в зависимости от частоты вращения коленчатого вала и степени загрузки двигателя. Новое поколение системы впрыска позволяет точнее регулировать количество подаваемого топлива и давление впрыска. А это значит, что трактор стал еще более экономичным.

Экологические показатели использования тракторов FENDT 936 Vario Power полностью соответствуют нормативам по количеству выбросов окислов углерода и азота, которые действуют на территории Украины и стран СНГ (Tier 2). Дорогими технологиями AdBlue комплектуются только те трактора FENDT, которые реализуются в странах ЕС.

Оригинальная бесступенчатая коробка передач Vario обеспечивает максимальный КПД трансмиссии. Она имеет два диапазона скоростей движения — для работы в поле (диапазон скоростей вперед от 0,003 до 34 км/ч, назад — от 0,003 до 20 км/ч) и для выполнения транспортных операций (вперед — от 0,003 до 60 км/ч, назад — от 0,003 до 33 км/ч).

Универсальность и удобство агрегатирования тракторов FENDT 936 Vario Power обеспечивают более 20 различных разъемов и точек присоединения спереди и сзади трактора.



Это четыре электрогидравлических распределителя двойного действия, установленные сзади, дополнительный контур гидросистемы, разъем для подключения шины ISOBUS и т.д.

Изменения произошли и в конструкции кабины оператора. Она осталась такой же удобной и просторной. В новой версии кабину дополняет обновленный дисплей Varioterminal, размер которого увеличен до 7 дюймов. В дополнение к средствам управления орудиями меню можно настраивать с помощью сенсорного дисплея, — для этого на терминале предусмотрены руководящие клавиши. Таким образом, из меню можно работать, используя или сенсорный экран, или клавиши, а компоновку на экране может легко выбирать и изменять каждый оператор. При разработке Varioterminal, прежде всего, позаботились о четком и простом использовании дисплея. В результате появилось меню на нескольких языках (в том числе на русском), не перегруженное излишней информацией. В процессе работы операторы быстро привыкают к нему и получают мгновенный доступ к необходимым данным.

Безусловно, тракторы FENDT 936 Vario Power будут надежно и эффективно работать только в том случае, если им будет обеспечен надлежащий уровень сервиса. При обслуживании нужно применять только оригинальные запасные части и технологические материалы, регламентированные производителем тракторов. Для проведения всех видов обслуживания тракторов FENDT компания «АСТРА» имеет все необходимое: 60 сервисных инженеров компании, которые работают на выезде, 16 сервисных центров и 50 мобильных сервисных бригады гарантируют быструю реакцию на запрос клиента, обеспечивая аграрию уверенность. Поэтому, выбирая новый Fendt 936 Vario Power, вы выбираете, прежде всего, экономическую эффективность и надежность в долгосрочной перспективе. 📞

Баранов Дмитрий,
продукт-менеджер
+38 (050) 385 09 26
d.baranov@astra-group.com.ua





Электронная система управления **Fendt Variotronic:** стратегия единого терминала

Новая система управления машиной Fendt Variotronic предлагает ранее недостижимый уровень функциональности и комфорта в работе. Стратегия единого терминала, полностью интегрированная в концепцию управления, обеспечивает следующие функции: управление машиной, управление ISOBUS-совместимыми орудиями, автоматическое управление направлением движения VarioGuide, обзор при помощи наружных камер, возможность сохранения настроек устройств, систему разворота на разворотной полосе VariotronicTI и систему документирования данных VarioDoc. Таким образом, оператору необходимо изучить концепцию управления только единожды, чтобы иметь возможность управлять всей линейкой сельхозтехники Fendt

Полифункциональная стратегия управления техникой

Удобная система управления Variotronic удовлетворяет требования клиентов относительно дополнительной функциональности, расширенных возможностей установки и одновременно более простого и логичного управления техникой. Главное преимущество — все операции по управлению машиной осуществляются при помощи единого терминала. Это обеспечивает оптимальное размещение терминала, хороший обзор и при этом предотвращает образование в кабине «кабельного салата».

Терминал выпускается в двух типоразмерах: Varioterminal диагональю 7" и 10,4", при этом логика управления аналогична.

Дополнительное удобство управления обусловлено интеграцией терминала в многофункциональный блок, расположенный в подлокотнике на пульте управления Variocenter. Угол наклона терминала регулируем. Подлокотник имеет

синхронную амортизацию с сиденьем оператора. Таким образом обеспечивается оптимальное, безопасное управление при тяжелых условиях работы. Оператор сам решает, каким способом задавать настройки, — при помощи прикосновения к сенсорному экрану или посредством кнопок и поворотного регулятора. Большой Varioterminal 10,4" обеспечивает оптимизированное базовое управление для трактора, кормоуборочного и зерноуборочного комбайна. Система автоматического рулевого управления VarioGuide и система документирования данных VarioDoc интегрированы в терминал и доступны для тракторов серий 500, 700, 800 и 900.

Система позволяет видеть изображение с наружных камер (до двух камер) для управления при движении задним ходом или контроля работы навесных орудий. Структура меню представлена в понятном формате, с небольшим количеством страниц, но в то же время — с расширенным охватом функций. Ра-

бочая поверхность дисплея с экраном 10,4 дюйма превышает необходимый размер окна, что позволяет видеть одновременное изображение до четырех приложений. Высокое разрешение дисплея и автоматическая система корректировки яркости нивелируют неудобства, связанные с плохим освещением. Возможна установка интерфейса терминала на 26 языках.

Управление ISOBUS-совместимыми орудиями и система VariotronicTI

При помощи Varioterminal можно управлять любым устройством, совместимым со стандартом ISO 11783. Программа управления переносится с орудия на терминал и устанавливается в наглядной, понятной форме. При управлении ISOBUS-совместимыми орудиями при помощи Varioterminal 10,4" водитель может выбрать один из двух способов отображения: портретную ориентацию на половине экрана, при которой одновременно отображаются параметры работы трактора и навесного орудия, или полноэкранный режим. Помимо этого, предусмотрена возможность выведения функций, обычно задаваемых через терминал, прямо на рукоятку управления подачей топлива. При этом обеспечивается высокая эргономичность работы. Установлена также новая комбинация — при помощи рукоятки управления подачей топлива теперь можно одновременно управлять хорошо зарекомендовавшей себя системой VariotronicTI, а также любым ISOBUS-совместимым орудием.

VarioGuide — профессионал среди следоуказателей

Благодаря автоматической системе ведения по колее VarioGuide на тракторе можно работать днем или ночью в течение длительного времени без напряжения, при этом полностью сосредоточив внимание на навесном орудии. Система позволяет беспрепятственно и точно выдерживать полосу движения в условиях плохой видимости. Теперь также предусмотрена возможность автоматически активизировать систему управления трактором на развороте VariotronicTI в заданной точке. При этом оператору больше не требуется прилагать рулевое усилие. При переезде заданной линии разворота система VariotronicTI включается автоматически. Раньше для этого необходимо было нажать кнопку и выполнить еще около 22 операций на разворотной полосе. Теперь все они осуществляются в автоматическом режиме.

Следоуказатель VarioGuide выпускается в трех классах точности: первый класс, VarioGuide Standard, работает с бесплатной системой навигации EGNOS (Европейская геостационарная навигационная система) или же с хорошо зарекомендовавшей себя навигационной системой OmniSTAR VBS в диапазоне точности наведения полосы движения до ± 20 см. Следующая ступень, VarioGuide Precision, использует систему данных OmniSTAR_HP, которая позволяет добиться точности выдержки полосы движения до ± 5 см. Третья версия, наивысшего класса точности, VarioGuide RTK, работает с системой RTK кинематики реального времени посредством ра-

диоканала мобильной связи или при помощи собственной мобильной RTK-станции, обеспечивая точность до ± 2 см.

В любом случае система VarioGuide прекрасно подходит для работы с трактором и его навесными орудиями. Это отличное техническое решение обеспечивает не только комфорт, но и экономию ГСМ и прочих материалов, а также рабочего времени, избегать накладок полосы.

Fendt GuideConnect — синхронная работа двух тракторов под единым управлением

Системы следоуказателей прочно вошли в жизнь и стали стандартным решением. Однако научные разработки уже получили несколько иное направление — в плоскости взаимодействия и совместной работы систем. Благодаря интенсивным исследованиям этой области Fendt представил международной прессе в рамках практической демонстрации систему Fendt GuideConnect. Она предусматривает связь двух тракторов в единое целое при помощи систем спутниковой навигации и мобильной связи. При этом ведомый трактор работает без водителя и следует за ведущим трактором, повторяя все рабочие операции, включая развороты в конце полосы и преодоление препятствий.



Variotronic — на высоте

Новая система управления Fendt Variotronic побеждает по результатам всех испытаний. С общей оценкой в 1,9 балла система Variotronic стала однозначным победителем в испытаниях тракторов журнала Top Agrar 01/2011 в номинации «Концепция управления». «Компании Fendt удалось эргономично разместить большое количество функций на подлокотнике кресла. Монитор системы устанавливает новые стандарты навигации в меню», — резюмирует журнал Top Agrar. «Пожалуй, ни одна другая система управления разворотом на разворотной полосе в настоящее время не может сравниться с этой системой», — сказано о тракторе 828 Vario в статье-отчете об испытании журнала Profi от 04/2011. Журнал Top Agrar от 02/2011 в разделе «Управление на разворотной полосе» выделяет среди преимуществ Variotronic «множество функций и опций», «понятную навигацию в меню», а также «возможность сохранять четыре последовательности операций для каждого навесного орудия». 📍

Баранов Дмитрий,
продукт-менеджер
+38 (050) 385 09 26

d.baranov@astra-group.com.ua



Универсал для среднего класса

После несложного переоборудования клавишный зерноуборочный комбайн Challenger 647 C собирает кукурузу, не ломая зерно

Для хозяйства «Годуновское» зерноуборочный комбайн Challenger 647 C стал недорогим, но качественным решением для уборки урожая. В 2012 году предприятие приобрело сразу два таких комбайна.

«Лучше две менее мощных машины, чем одна большая», — объяснил такую покупку Владимир Григорьевич Лесовой, директор ООО «Годуновское». На замечание, что для хозяйства в 2 тыс. га покупать две зерноуборочные машины, наверное, было дорого, он ответил: «Зато все сроки по технологическим операциям будут выдержаны. Кроме того, эти универсальные комбайны являются простыми машинами и, соответственно, не слишком дорогими».

В хозяйстве «Годуновское» обрабатывают 2000 га, сеют весь спектр традиционных зерновых (ранние зерновые, кукуруза, подсолнечник, соя, рапс), содержат свиней и птицу. Для уборки урожая нужен универсальный зерноуборочный комбайн, который одинаково хорошо молотил бы все эти культуры. Проведя исследование предложений на рынке, Владимир Григорьевич Лесовой остановился на модели Challenger 647 C, недорогом шестиклавишном зерноуборочном комбайне, производитель которого, корпорация AGCO, позиционирует машину как универсальное средство для уборки урожая.

В стандартной комплектации машина оснащается зерновой жаткой с шириной захвата 7 м, решетным станом с площадью очистки 5,58 м², а также бункером объемом 8,6 тыс. л. Работу машины обеспечивает 6-цилиндровый двигатель AGCO Power номинальной мощностью 276 л.с.

Комбайн Challenger 647 C способен убирать за сезон до 3 тыс. га различных зерновых культур. Он идеально подходит для хозяйств от 1 до 10 тыс. га с широким профилем деятельности.

Хозяйство «Годуновское» как раз и является таким предприятием, и технические характеристики комбайна Challenger 647 C как нельзя лучше соответствуют его задачам. Однако решающим фактором для принятия решения о покупке стала привлекательная цена техники, значительно отличавшаяся от цен конкурентов.

Переоборудовали под кукурузу

Для уборки кукурузы комбайн CH647C требует кое-какого переоснащения, заключающегося в замене подбарабана молотильного барабана, зашивании пространства между бичами барабана металлическими пластинами, замене верхнего решета системы очистки и еще нескольких технологических операциях.

Первое переоснащение проводили совместно с представителями компании-дилера, сервисными инженерами ООО «Агростроительный альянс «АСТРА», ведь нужно было научить операторов хозяйства, как это следует выполнять. «В дальнейшем такая операция будет проводиться силами работников «Годуновского», — говорит Владимир Григорьевич.

Для уборки кукурузы хозяйство приобрело у компании «АСТРА» 8-рядную жатку Capello Quasar. Благодаря своим



ПОРТРЕТ ООО «ГОДУНОВСКОЕ»

Киевская обл., Яготинский р-н, 2000 га

Растениеводство, традиционные зерновые

культуры: пшеница (урожайность на 2012 год 60-65 ц/га), подсолнечник (25-27 ц/га), кукуруза (95-104 ц/га), рапс (30 ц/га).

Животноводство: птицеводство, свиноводство

конструктивным особенностям она значительно отличается качеством уборки от аналогичных моделей других производителей. В стандартной комплектации жатка оснащается стеблеизмельчителем, устанавливаемым под каждым уборочным блоком.

«После прохода комбайна с жаткой Capello нет необходимости проводить дополнительное измельчение растительных остатков кукурузы для лучшей заделки в грунт. Вслед за жаткой в поле свободно можно выпускать трактор с плугом или дисковой бороной», — отмечает Владимир Лесовой.

Благодаря конструктивным особенностям комбайна Challenger 647 C, возможности переоснащения и жатке для уборки кукурузы Capello Quasar потери на уборке кукурузы были незначительными, а качество очистки и количество битых зерен не вызывало вопросов при поступлении урожая на элеватор.



Для комбайна среднего класса сепарация отличная. Кукурузу на доочистку я не возил, элеватор принимал зерно без каких-либо замечаний», — комментирует директор хозяйства

На заводе

В этом году компания «АСТРА» совместно с производителем техники пригласила Владимира Григорьевича непосредственно на место сборки клавишных комбайнов Challenger — на завод в итальянском городе Бреганзе.

«На заводе я увидел, что производство таких комбайнов — это не грубая работа», — делится впечатлениями В.Лесовой. Поразило то, что работы по сварке выполняются высокотехнологичной техникой — роботами. Для покраски деталей и корпуса применяется способ гальванического покрытия. «Элитные легковые автомобили красятся точно так же!» — говорит господин Лесовой. После завершения сборки каждый комбайн проходит проверку всех узлов и агрегатов в течение двух суток. Хотя детали и узлы поступают от различных производителей, их происхождение четко фиксируется в заводской документации.

Комплектация каждого комбайна Challenger 647 C может адаптироваться под нужды заказчика. Наряду с проверенными базовыми решениями (двигатель, системы обмолота и выгрузки, измельчения растительных остатков) завод предлагает ряд изменяемых характеристик. В первую очередь это касается зерновых жаток.

Какую вам жатку, «свободную» или «сильную»?

Для работы с зерновыми культурами для комбайна Challenger 647 C предлагаются два типа жаток — Free Flow и Power Flow. Free Flow — это простой и надежный вариант с шириной захвата от 4,8 до 7,6 м. Жатка оснащена механизмом привода ножа фирмы Schumacher, который обеспечивает качественный срез стеблей в условиях повышенной засоренности, влажности и даже при высокой скорости работы. Кроме того, имеется защита от камней, гидравлический привод мотвила с возможностью синхронизации частоты его вращения со скоростью движения комбайна, муфта для быстрого присоединения к комбайну. Жатка оборудована

также системой поперечного копирования рельефа и «памятью» по установленной высоте среза.

Power Flow является расширенным вариантом Free Flow. Она более удобна в эксплуатации, повышает скорость и качество прохождения массы после среза на наклонную камеру комбайна. Жатка оснащена системой принудительной подачи хлебной массы от ножей к шнеку, предусматривающей захват и подачу стеблей колосками вперед, что способствует большей пропускной способности и лучшему обмолоту. Производитель также декларирует возможность уборки рапса жаткой Power Flow без установления рапсового стола. Еще одно существенное отличие Power Flow — два диапазона скоростей шнека в стандартной комплектации, что удобно при быстрой перенастройке на уборку различных типов культур (горох, бобовые).

Благодаря тому, что мотвило можно опустить ниже косы жатки, нет необходимости в установке дополнительных стеблеподъемников, и, соответственно, полеглые культуры будут убираться с такой же чистотой, как и обычные.



Владимир Лесовой

Классика и авангард

Конструкция неизменяемых компонентов модели Challenger 647 C представляет классическую, хорошо сбалансированную и настроенную систему клавишного обмолота. Остановимся лишь на некоторых моментах. Молотильный барабан диаметром 60 см обладает эффектом маховика: на барабане установлено 8 дополнительных грузов (общей массой 116 кг), обеспечивающих высокую инерцию барабана и, как следствие, поддерживающих постоянную скорость вращения даже в сложных условиях работы.

Частота вращения роторного сепаратора может устанавливаться в двух различных диапазонах скоростей: 750 об./мин. для зерновых и 410 об./мин. для кукурузы.

Это решение позволяет достичь высокой степени сепарации остаточного зерна с обмолоченной массы.

Первая ступень клавишей соломотряса со звеньями большего размера имеет прочную конструкцию. Высота четырех ступеней соломотряса составляет 210 мм, что улучшает качество отделения остаточного зерна.

Высокая эффективность системы очистки достигается благодаря оптимизации прохождения воздуха, а также путем видоизменения рельефа решетчатого стана. Пластины решетчатого стана комбайна Challenger 647 С имеют форму приплюснутых полукругов (а не удлиненных конусообразных выступов). Каждая из пластин является эффективным воздушнонаправляющим щитком. Поток воздуха для очистки зерна становится более равномерным по всей площади решетчатого стана.



Без излишеств, только самое необходимое

Эргономика кабины и система управления машиной соответствуют стандартным характеристикам комбайнов такого класса. Большая площадь стекла, кресло с пневмоподвеской, система управления климатом — эти и многие другие удобства, известные пользователям импортной техники, позволяют оператору работать длительное время без переутомления.

Одной из характеристик комбайна Challenger 647 С является простота управления, осуществляемого фактически через три точки доступа: руль, подлокотник + джойстик и монитор. Джойстик имеет только 4 кнопки, на подлокотнике расположен набор необходимых функциональных клавиш. Монитор Agritronic Plus отображает все необходимые контрольные параметры молотбы и дает возможность управлять различными системами комбайна непосредственно из кабины.

«На комбайне установлено разумное количество электроники, — говорит Владимир Григорьевич. — Механизатору не нужны специальные курсы, чтобы разобраться с такой машиной, что крайне важно в условиях дефицита кадров. К тому же, если хозяйство имеет простую сеялку и другую агротехнику, то для него нет смысла покупать комбайн, насыщенный электроникой. Комбайн должен завершить ряд обновления техники. То есть сначала хозяйство должно обновить свои почвообрабатывающие агрегаты, сеялки, опрыскиватели, и уже потом заботиться о высокотехнологичном комбайне»

На очереди третий комбайн

Зачем хозяйству, обрабатывающему 2 тыс. га, два зерноуборочных комбайна? И еще один вопрос: не жалко ли денег на покупку, казалось бы, избыточной техники?

Владимир Григорьевич приводит контраргументы, с которыми сложно не согласиться.

Аргумент 1 Соблюдение агротехнических сроков играет очень важную роль. Погода не позволяет растягивать полевые работы во времени. «Да, мы понесли существенные затраты. Однако я думаю, через пару лет они себя оправдают — за счет прибавки к урожаю и экономии на СЗР», — считает директор «Годуновского». Быстрая уборка кукурузы способствует своевременному проведению полевых работ осенью, что, в частности, обеспечивает накопление влаги, уменьшение количества вредителей и возбудителей болезней.

Аргумент 2 Надежность в проведении жатвы. «Один комбайн — это один комбайн. А если что-то выйдет из строя?» — говорит В. Лесовой. Комментировать излишне.

Аргумент 3 Чем целее техника, тем качественнее уборка. «Согласно своим техническим возможностям, комбайны класса Challenger 647 С могут убрать намного больше, чем 1000 га за сезон, — до 3 тыс. га. Однако у меня есть цель: уменьшить нагрузку на один комбайн до 500 га на сезон. При экономном режиме эксплуатации наши комбайны будут целее, уборка будет качественнее, а жатва будет проходить быстрее», — отмечает директор хозяйства. В «Годуновском» комбайны собираются эксплуатировать 5 лет. Так что теперь вы знаете, кто и когда будет продавать качественную и не доведенную «до ручки» б/у технику.

Финансирование

Покупке способствовала специальная схема финансирования — финансовый лизинг. По этой схеме хозяйство, уплатив наперед 10% стоимости, получило комбайны и смогло уже на них убирать урожай. «В 2012 году, перед началом жатвы, я внес 10% предоплаты и сразу же получил комбайны, которые находились на складе. Тем временем сотрудники компании-дилера взяли на себя оформление всех документов. То есть договор о покупке комбайнов на условиях лизинга был заключен чуть позже», — рассказывает г-н Лесовой.

Владимир Григорьевич отдает себе отчет в обнаруженных в процессе работы недостатках машины, однако это никак не влияет на удовлетворение от покупки.

«Наверное, комбайн не подойдет для хозяйств, профиль которых — кукуруза. Такие предприятия пусть берут роторный комбайн. Однако если нужна универсальная машина, которая будет убирать мелкосеменные культуры, зерновую группу, подсолнечник и кукурузу, то Challenger 647 С — незаменим. К тому же, этот комбайн идеален по соотношению «цена/качество», — уверяет Владимир Лесовой.

И наконец делится своей мечтой: купить еще один, роторный, комбайн. Когда это может случиться? Мы не знаем. Может, уже и в этом году, если повезет с урожаем и ценой. Дай Бог. Какова же будет марка роторного? И думать нечего. Хозяин отвечает: «Конечно, Challenger!». 📞

Владимир Блинский
Кулик Леонид,
продукт-менеджер
+38 (050) 334 83 53
lkulik@astra-group.com.ua

Необходимо собрать урожай качественно и быстро?
В этом Вам помогут комбайны Challenger



Challenger – Залог вашего успеха!



Украина, 08162, Киевская обл., пгт Чабаны, ул. Машиностроителей, 5А
тел.: +38 (044) 545 56 00, факс: +38 (044) 545 56 06,
e-mail: office@astra-group.com.ua; www.astra-group.com.ua

Винница+38 050 383 30 45
Херсон+38 050 388 27 31
Днепропетровск+38 050 411 49 51
Житомир+38 095 271 73 53
Запорожье+38 050 383 69 09

Кировоград+38 050 441 66 61
Николаев+38 050 282 47 22
Суммы+38 050 386 24 05
Черкассы+38 050 448 57 62
Полтава+38 050 446 25 97

Харьков+38 095 271 59 04
Тернополь+38 050 383 68 99
Хмельницкий+38 050 312 10 65
Ровно / Луцк+38 050 415 95 99
Умань+38 050 441 66 61

Новинки Challenger для Украины

Крым стал первым местом на евразийском континенте, где был показан в работе культиватор для вертикальной обработки почвы Challenger 6630 производства корпорации AGCO. Также впервые в Украине AGCO представила новый гусеничный трактор Challenger MT 765 D

В начале весны корпорация AGCO пригласила украинских аграриев на полевую демонстрацию двух новых сельскохозяйственных машин. Одной из них стал гусеничный трактор Challenger MT 765 D с номинальной мощностью 350 л.с. По основным характеристикам он схож со своим предшественником, моделью Challenger 765 C, однако тут мы видим новый двигатель, а также обновленную трансмиссию и ходовую часть. Другая новинка — культиватор для вертикальной обработки почвы Challenger 6630. Агрегат впервые был опробован на поле вне стран Северной Америки. Символично, что первым украинским полигоном для этого стали крымские земли, которые больше всего нуждаются в технологии сохранения влаги. Парад машин был проведен 12 марта на одном из полей НПП «Компания «Экономикс» близ с. Дрофино Нижегородского района.

Событие напоминало масштабный День поля, ведь в нем приняло участие около 100 человек, в том числе из Великобритании, Нидерландов, Беларуси, России, Монголии. Кроме новинок, корпорацией AGCO при поддержке «АСА «АСТРА» и других её дилеров были показаны другие сельскохозяйственные машины бренда Challenger, актуальные для начала весенне-полевых работ: гусеничные и колесные тракторы, почвообрабатывающие орудия и посевная техника. Но больше всего нас интересует то, действительно ли новинки от AGCO могут продуктивно использовать украинские хозяйства.

Против лома есть MT 765D

Как было упомянуто, MT 765 D является новейшей, четвертой моделью серии гусеничных тракторов MT 765. Главных отличий тягача от его «С»-предшественника два: вместо

двигателя Caterpillar — двигатель Agco Power 8.4L с номинальной мощностью 350 л.с. и максимальной — 382 л.с., а также усовершенствованная ходовая часть. В стандартную комплектацию включены полиуретановые опорные катки с более продолжительным ресурсом работы. Также установлены окошки для проверки уровня масла в катках, что значительно облегчает сервисное обслуживание. По мнению разработчиков, эти улучшения будут способствовать повышению экономичности тягача и его более длительной эксплуатации без серьезных поломок. Наиболее существенным преимуществом трактора по сравнению с колесными аналогами, а также с конкурирующими гусеничными тракторами является традиционная для Challenger ходовая часть Challenger Mobil-Trac. Представители AGCO обращают внимание на то, что гусеничные тракторы Challenger с самого начала проектировались с гусеничной ходовой частью. Для повышения надежности гусениц в случае особо сложных условий эксплуатации производитель может оснастить трактор гусеницами, рассчитанными на использование в экстремальных условиях. На всех гусеницах Challenger применен трос продольного корда увеличенного диаметра.

Ширина гусениц может составлять от 40 до 76 см, а ширину колеи можно менять в пределах 183-223 см без необходимости уменьшения силы натяжения гусениц (можно заказать трактор с широкой колеей 203-305 см). Такие опции будут полезны для использования трактора при работе на различных культурах. Оптимальная производительность



MT 765 D и уменьшение потребления топлива достигаются, в частности, благодаря применению системы интеллектуального управления Intellitronics Network. Она управляет коробкой передач, двигателем, валом отбора мощности, сцепным устройством, секциями гидрораспределителя, контролирует и согласовывает работу всех этих систем. У оператора есть возможность управлять всеми системами трактора с помощью подлокотника TMS, где расположены необходимые рычаги и цветной монитор. Все тракторы серии D оснащены оборудованием для последующей установки системы автоматического ведения AutoGuide и телематической системы Agcommand. AutoGuide позволяет повысить производительность труда за счет уменьшения количества перекрытий и пропусков. Agcommand дает возможность просматривать информацию по всему парку машин через Интернет без установки дополнительного программного обеспечения на компьютерах хозяйства.

No-Till — с Challenger 663027

Культиватор и No-Till обычно несовместимы. Однако в случае поверхностной работы культиватором для вертикальной обработки почвы Challenger 663027 на поле проявляется необычный эффект рыхления почвы с его последующим покрыванием пожнивными остатками. Ключевые органы агрегата – дисковые ножи Sabre с запатентованной конструкцией, которая отличается уникальной зубчатой (вырезной) формой. Благодаря рифленой форме шесть батарей дисков диаметром 26 см на скорости около 12 км/ч углубляются на установленную оператором глубину (0-8 см) и поднимают слой почвы с пожнивными остатками на высоту 1-1,5 м в воздух. При падении сначала на земле оказываются тяжелые комья, и лишь в самом конце разрыхленная почва покрывается измельченными пожнивными остатками. Качество измельчения остатков любых культур в любом количестве обеспечивается острым самозатачивающимся краем диска SoilRazor, который также является запатентованным изобретением.

Таким образом, с применением Challenger 663027 достигается один из эффектов No-Till: растительные остатки размещаются на поле, предотвращая испарение влаги. В некоторых случаях (например, при выращивании ранних зерновых) такой «вертикальный» способ обработки может оказаться куда лучше нулевой обработки, ведь он гарантированно предотвращает испарение влаги. В то же время известно, что вода продолжает испаряться через срезанную стерню. Применение Challenger 663027 также повышает устойчивость почв к эрозии. Агрегат должен найти широкое применение в зонах рискованного земледелия, где осадки являются редким гостем.

Ширина захвата продемонстрированной в Крыму машины составляет 8,3 м, машина агрегируется с тракторами мощностью 250-300 л.с. Всего линейка культиваторов 6630 насчитывает 5 моделей с шириной захвата от 6,6 до 10 м.

Весенний спектр

Кроме упомянутых новинок, корпорация AGCO представила на Дне поля в Крыму гусеничный трактор Challenger MT 865 В мощностью 519 л.с., колесные трактора MT 685 D номинальной мощностью 340 л.с., трактор-универсал MT 455 мощностью 105 л.с. с агрегированным ков-





КОМЕНТАРИЙ ПРАКТИКА

Бахтияр Абдуразаков, председатель наблюдательного совета НПП «Компания «Экономикс»

АР Крым, Красногвардейский, Симферопольский, Нижнегорский, Белогорский р-ны. 5,5 тыс. га, зерновые и эфиромасличные, в т.ч. нут и кориандр.

— Для развития нашей компании нам был необходим мощный трактор. После непродолжительного поиска мы обратили внимание на гусеничный трактор Challenger MT 865. Этот тягач вместе с широкозахватной дисковой бороной обрабатывает за световой день до 200 га, а с легким культиватором — до 400 га. В дальнейшем, когда встал вопрос о расширении парка техники и ее унификации, мы продолжили покупать машины корпорации AGCO. Приобрели трактор Challenger MT 685, самоходный опрыскиватель RoGator, а также ряд прицепной техники от AGCO. Очень скоро мы собираемся купить колесный трактор-универсал Challenger MT 455 и некоторые другие машины.

шовой погрузчиком. Все тракторы оснащены экономичным двигателем AGCO Power, для которого интервал межсервисного обслуживания составляет 400 моточасов.

Экономичность обеспечивается системой прямого впрыска Common Rail, которая контролируется электронной системой управления двигателем. Все тракторы оснащены бесступенчатой трансмиссией, способствующей автоматическому подбору тягового усилия трактора в зависимости от нагрузки, что также позволяет уменьшить расход топлива.

На Дне поля AGCO также были продемонстрированы универсальная тяжелая дисковая борона Challenger 183030 с шириной захвата 9 м и удельным давлением 200 кг на каждый диск диаметром 76 см и легкий 9-метровый культиватор Challenger 15703030, главным отличием которого является количество рядов лап — 5 вместо традиционных 3-4.

Парад машин, которые были представлены на Дне поля, увенчала пневматическая сеялка Challenger с шириной захвата 12 м. В этом орудии инженеры AGCO применили новейшую систему контроля забивания сошников, принцип действия которой основан на анализе звуковых волн, образующихся от движения семян по семяпроводу. Сеялка оснащена автономным бункером вместимостью 10 м³ с секциями для семян и удобрений, что позволяет эффективно производить посев широкого спектра сельскохозяйственных культур. 📺

Владимир Блинский

Кулик Леонид,
продукт-менеджер
+38 (050) 334 83 53
lkulik@astra-group.com.ua



Агростроительный альянс «Астра»,
один из крупнейших поставщиков и сервисных операторов
сельскохозяйственной техники в Украине,
приглашает на работу на конкурсной основе
регионального менеджера по продажам в Киевской, Черкасской,
Сумской, Донецкой, Львовской, Кировоградской областях.

Обязанности:

1. Выполнение плана продаж сельскохозяйственной техники и оборудования в регионе.
2. Создание и развитие клиентской базы.
3. Изучение конъюнктуры сельскохозяйственного рынка.
4. Ведение договорного документооборота.

Основные требования:

1. Образование: высшее (аграрное, менеджмент, техническое, маркетинг).
2. Опыт работы в продажах сельскохозяйственной техники от 2 лет.
3. Умение и желание продавать.
4. Готовность к командировкам.

Личные качества:

1. Активность.
2. Коммуникабельность, грамотная речь.
3. Умение работать на результат.

Мы предлагаем:

1. Высокий уровень оплаты.
2. Служебный автомобиль, мобильную связь, ноутбук.
3. Корпоративное обучение.
4. Возможность профессионального и карьерного роста.

Контактная информация

E-mail: n.guk@astra-group.com.ua

Тел.: +38 (050) 448-57-76, факс: +38 (044) 545-56-06

Житница Европы – это сегодня миф



Йоханнес Клут (слева) и Трауготт Хорш (справа)

Для компании «HORSCH» Украина имеет большое значение: сегодня она занимает пятую позицию в рейтинге регионов по объемам продаж компании. Подробнее — в интервью журнала «TerraHORSCH» с Трауготтом Хоршем, директором по экспорту в Украину компании «HORSCH»

terraHORSCH: Хотя в прошлом году Украина принимала Чемпионат Европы по футболу, на самом деле в мире мало знают об этой стране. Г-н Хорш, можете ли вы рассказать немного о ней с точки зрения сельского хозяйства?

Трауготт Хорш: Об этом невозможно сказать в общих чертах, так как страна несколько неоднородна. На западе климат более схож с центральноевропейским, да и урожаи там аналогичны. Если же посмотреть дальше в направлении юга или востока, то мы увидим, что там господствует континентальный климат с жарой и засушливым летом. Низкое годовое количество осадков было основным фактором для формирования знаменитых черноземов. Тем не менее, миф о житнице Европы остался в прошлом. Тогда, в виду от-

сутствия хороших технологий, удобрений и средств защиты растений, эти почвы были действительно очень плодородны. Но сегодня нехватка воды и высокие температуры стали ограничивающим фактором. В Западной Европе на руку увеличению урожая сыграл технический прогресс, так что, например, фермеры в Северной Германии убирают значительно больше.

terraHORSCH: Что выращивают сельхозпроизводители в Украине?

Трауготт Хорш: В Украине севообороты, насыщенные зерновыми, довольно проблематичны из-за холодной зимы и жаркого лета. Это пришлось понять многим аграриям, которые



ТРАУГОТТ ХОРШ

Как и везде, в Украине популярной становится глубокая обработка с одновременным внесением удобрений, а также полосовая обработка в зависимости от характера участка. Новая технология воспринимается быстро и хорошо.

прибыли из Западной Европы, чтобы начать здесь собственное дело. Целесообразными выглядят севообороты, включающие различные культуры, в том числе и яровые. Кукуруза, соя и подсолнечник – вот что обычно практикуется.

terraHORSCH: В России агрохолдинги обрабатывают значительную долю пахотных угодий. В Украине такая же картина?

Трауготт Хорш: Да, несомненно. В менее плодородных южных регионах сосредоточено много независимых частных хозяйств с площадью до 6 тыс. га. Но в хороших сельскохозяйственных областях явно преобладают агрохолдинги, и некоторые из них обрабатывают сотни тысяч гектаров пашни, имея за спиной крупных инвесторов. Пионеров из Западной Европы, которые имели бы тут собственное хозяйство, встретить немного.

terraHORSCH: Насколько современно выглядят эти холдинги, если говорить о машинно-тракторном парке и менеджменте?

Трауготт Хорш: За сравнительно короткое время они совершили громадный технологический скачок, достигнув высокого уровня. Еще пять лет назад я лично считал это невозможным. Теперь они работают по самым современным технологиям земледелия, создавая управленческие структуры такого же порядка. При этом следует признать, что условия для этого были вполне благоприятны и высокие цены на продукты питания способствовали этой тенденции. Тем не менее, оптимальный уровень еще не достигнут, и рост хозяйств продолжается. В Украине нет возможности купить землю, можно лишь взять ее в аренду. Все площади, пригодные для агропроизводства, уже находятся в интенсивном использовании, так что не стоит больше ожидать никаких скачков урожайности.

terraHORSCH: Для интенсивной работы хозяйства необходима соответствующая техника. Есть ли они у компании HORSCH и какова она?

Трауготт Хорш: Для нас это был процесс обучения. Ведь агротехнология не пошла, как мы сначала ожидали, в направлении прямого посева, по примеру США. Из-за более высоких урожаев тут пользуются спросом те же машины, что и в Западной Европе, только более крупные модели.

При обработке почвы важны Tiger LT и MT, так как тут необходимы надежные агрегаты для непрерывного использования. А непрерывное использование означает работу в течение 24 часов в сутки. Стандартные тракторы в Украине имеют мощность в основном 250-350 л.с., поэтому ширина захвата для интенсивной обработки почвы лежит в пределах 4, самое большее — 6 м. Если в распоряжении имеются тракторы с мощностью 400-500 л.с., используют

ся варианты с 8-метровой шириной захвата. В Украине рабочая ширина дисковой бороны, как правило, составляет от 6 до 12 м. Что касается посевной техники, то тут особенно популярны Pronto, обычно 6-метровой ширины и более. На юге при прямом посеве применяется также новая сеялка Pronto NT с шириной захвата 12 м. А вот Sprinter встречается несколько реже.

terraHORSCH: Можно ли сказать, как будет развиваться использование техники в будущем?

Трауготт Хорш: Как и везде, в Украине популярной становится глубокая обработка с одновременным внесением удобрений, а также полосовая обработка в зависимости от характера участка. Новая технология воспринимается быстро и хорошо. Мы видим также большой потенциал для Maestro. Агрегат отлично подходит для различных пропашных культур, таких как подсолнечник, кукуруза, соя и сахарная свекла, позволяя достигать высокой скорости посева с большой точностью.

terraHORSCH: С момента прекращения в 2006 году сотрудничества с партнером по сбыту — компанией «Агро-Союз» — компания HORSCH сама занимается сбытом в Украине. Как это происходит?

Трауготт Хорш: Сбыт осуществляется в двух плоскостях. С одной стороны? у нас есть три партнера, являющиеся дилерами-импортерами, а с другой – работает дочерняя компания (ООО «HORSCH Украина»). Штаб-квартиру компании, которая находится в с. Полковничье, примерно в 120 километрах к югу от Киева, мы делим, как и в России, с фирмой Рора. Мы очень хорошо сотрудничаем, отлично дополняя друг друга. Задача фирмы «HORSCH Украина» — помогать нашим дилерам в консультационной деятельности и сервисном обслуживании. Важной частью этого процесса является наш центральный склад запасных частей.

Фактическая продажа осуществляется непосредственно между дилером и клиентом. Если у дилера возникают проблемы с консультациями или сервисом, мы помогаем ему в этом. Руководит «HORSCH Украина» наш сотрудник Йоханнес Кнут. Нам нужно и далее расширять штат наших консультантов на месте.

terraHORSCH: Можно ли сейчас говорить, что в Украине преодолен экономический кризис?

Трауготт Хорш: Не все так просто. Хотя и кажется, что агросектор Украины медленно его преодолевает, но еще рановато говорить о каком-либо буме. Финансирование по-прежнему является узким местом. Кроме того, Украина политически нестабильна, как и Россия, в связи с чем нет никакого постоянства. Но, несмотря на это, продажами и долей рынка компании «HORSCH» мы очень довольны. 2011 год был очень хорошим годом, а 2012 — еще лучше. Вместе Украина, Россия и Казахстан могут стать самым важным рынком для компании HORSCH, опередив Германию. 🍌

Статья была опубликована в журнале «TerraHORSCH», №4, 2012 год

Рудь Богдан,
продукт-менеджер
+38 (050) 468 92 75
b.rud@astra-group.com.ua



Приобретение опыта

На выставке «Агритехника 2011» фирма HORSCH представила пропашную сеялку Maestro как особенно точную сеялку, которая работает на высокой скорости. Благодаря стратегической концепции сеялка получила награду «Машина года 2012». Мы говорили с Филиппом Хоршем об опыте работы в первом сезоне

terraHORSCH: г-н Хорш, прошла ли Maestro свое первое боевое крещение?

Филипп Хорш: Да. Свои возможности Maestro показала еще во время осуществление мирового рекорда по посеву кукурузы вместе с фирмой Claas. За 24 часа с помощью трактора Xerion 5000 и Maestro 24.70 SW было засеяно и одновременно удобрено 448,29 га. Целью этой акции стал качественный посев на высокой скорости, которая в среднем составила 14,7 км/ч. Кроме этого, в прошлом сезоне около 100 сеялок Maestro в Западной и Восточной Европе в основном хорошо себя показали. Здесь высевались свекла, кукуруза, соя и подсолнечник.

terraHORSCH: Почему в основном?

Филипп Хорш: Я ничего не приукрашиваю. Есть некоторые процессы, которые при определенных условиях прошли не так, как я себе представлял.

terraHORSCH: Как такое могло случиться?

Филипп Хорш: В сельскохозяйственной практике под воздействием разных факторов нельзя быть застрахованным от

неожиданностей. Собственно говоря, мы начали сезон очень уверенно, так как первый выпуск машин больше двух лет успешно работал в разных условиях по всей Европе. Здесь важно отметить тот факт, что в этот период все тестовые машины управлялись обученными водителями из нашего центра развития, в том числе из отдела испытаний, которые оптимально настроили сеялки и полностью владели ситуацией. Теперь же речь идет об обычной практике...

terraHORSCH: Какие именно проблемы возникли?

Филипп Хорш: В некоторых случаях мы не были довольны точностью выкладки посевного материала. Наш анализ показал, что этому было три причины.

Причина первая: прежде всего, при посеве сахарной свеклы на песчаной почве во влажных условиях из-за влияния влажной пыли повысилось число оборотов в некоторых дозирующих устройствах. Речь идет об очень незначительной толерантности в дозирующих устройствах, поэтому скопления влажной пыли были заметны. Если число оборотов слишком большое, это может привести к остановке дозирующего устройства и соответствующему звуковому сигналу.

Причина вторая заключалась в том, что при определенных условиях зерна зажимались или выпрыгивали в область их выкладки из дозирующего устройства. Некоторые зерна глубоко проникали в шлицы слишком большого дозирующего диска и сталкивались с кромкой, расположенной под ним. Так, например, при очень мелком или неравномерном посевном материале подсолнечника отдельные зерна были повреждены, а очень мелкие зерна кукурузы «выпрыгивали» при выкладке в почву.

Причина третья заключается в определении и представлении коэффициента вариации на мониторе. Одним из основных критериев для водителя при выборе правильной скорости, в т.ч. контроля качества посева сеялки Maestro, является коэффициент вариации. Для его определения перед выкладкой в почву зерна считаются сенсором в высевающей трубке. При определении коэффициента вариации мы опирались на распространенный алгоритм Немецкого сельскохозяйственного общества (DLG), в котором учитываются только правильно расположенные семена, а не пропуски и двойники. На практике это значит, что коэффициент вариации всегда был представлен лучше, чем на самом деле, так как пропуски и двойники при его определении не учитывались. Водитель ориентируется на коэффициент вариации как показатель точности выкладки семян и повышает скорость до тех пор, пока коэффициент находится в рамках, которые он считает нормой. Как результат, скорость движения была зачастую слишком высокой, частично она достигала 18 км/час, также при очень сложных почвенных условиях. Таким образом, точность выкладки семян частично не отвечала нашим требованиям.

terraHORSCH: Как вы устранили эти недостатки?

Филипп Хорш: Как я говорил, в самом начале все Maestro работали очень хорошо. Но, конечно же, в последние месяцы мы очень интенсивно работали над названными проблемами и устраняли недостатки. Благодаря небольшому паузу в нижней части дозирующего диска мы смогли полностью уменьшить накопление влажной пыли и на влажных песчаных почвах за счет этого число оборотов значительно уменьшилось и даже в самом худшем случае блокировка дозирующего устройства исключена. Дополнительно была увеличена толерантность, в том числе зазор. Причина вторая была устранена посредством многих изменений на дозирую-

щем устройстве. Была уменьшена кромка под дозирующим диском. Неподвижная кромка в районе выкладки семян теперь подпружинена и может свободно двигаться. Кроме этого, были разработаны дозирующие диски для зерен особых форм и размеров. Таким образом, выпрыгивание зерен или их повреждение сразу же исключается. Также на мониторе были сделаны изменения, которые помогают водителю лучше и проще получать информацию об актуальной точности выкладки семян. Для определения коэффициента вариации теперь учитываются все зерна (пропуски и двойники). Таким образом, на дисплее отображается точная картина выкладки семян в почву. Одновременно была внесена дополнительная функция, с помощью которой изменение расстояния между зернами сразу же отображается в форме светофора. Для нас было важным не только изменить алгоритм расчета коэффициента вариации, но и упростить и улучшить показания монитора для водителя.

terraHORSCH: Это распространяется только на машины, которые сейчас выпускаются?

Филипп Хорш: Нет, конечно же, дозирующие устройства будут заменены на новые на всех машинах Maestro, которые сейчас работают на рынке.

terraHORSCH: Что вселяет в Вас уверенность в том, что сейчас все в порядке?

Филипп Хорш: В сентябре мы отправили 4 Maestro на юг Африки. Из-за временных поясов посевная там начинается на полгода раньше, в начале октября. Техника работает в практических условиях на больших фермерских хозяйствах и высеивает кукурузу и сою. Для нас это идеальный вариант того, как можно в реальных условиях проверить все изменения и определить, будет ли все работать к следующему сезону здесь в Европе. Пока все выглядит как нельзя лучше! 🌱

Статья была опубликована в журнале «TerraHORSCH», №5, 2012 год

Рудь Богдан,
продукт-менеджер
+38 (050) 468 92 75
b.rud@astra-group.com.ua



FRAMEST — техника, ведущая к успеху

История венгерского бренда сельскохозяйственной техники FRAMEST начинается с 2002 года. Формировать традиции и приобретать серьезную репутацию компания начала с первых дней своего существования

История бренда

Так, одной из особенностей FRAMEST является то, что в разработке новых видов машин главными были не просто инженеры-теоретики, а фермеры, непосредственно работающие в сельскохозяйственной отрасли. И это очень важный фактор, так как эти люди точно знают, какая техника им нужна и как именно улучшить её и таким образом повысить её производительность. Конструктора компании, учитывая все предложения «внештатных сотрудников», решали поставленные задачи, в результате представляя рынку очень качественную и соответствующую всем современным требованиям технику FRAMEST. Благодаря совместной работе персонала компании с потребителем бренд FRAMEST по праву можно назвать народным.

Время не стоит на месте, требования к технике изменяются и возрастают. Компания FRAMEST также не останавливается на достигнутом и постоянно развивается. В основе этого прогресса — принцип «Быть на шаг впереди», то есть развиваться, опережая время. Инновационные разработки любой продукции базируются, прежде всего, на регулярных отзывах и требованиях клиентов из Венгрии, Украины, Румынии, Словакии и других стран.

Выход на новые рынки

В последние несколько лет венгерская компания FRAMEST начала активно осваивать новые внешние рынки сбыта. Так, в 2012 года между FRAMEST и украинской фирмой «АСТРА» подписано эксклюзивное дистрибьюторское соглашение, открыто официальное представительство бренда FRAMEST в Украине. Специалисты фирмы «АСТРА» прошли специальное обучение непосредственно на заводе-производителе и регулярно пополняют свой багаж специальных знаний, необходимых для качественного и быстрого решения всех вопросов по продаже и обслуживанию техники FRAMEST.

Компания «АСТРА» на высочайшем уровне реализовывает гарантийное и послегарантийное обслуживание сельхозтехники на территории Украины, проводит постоянный контроль сервиса, оперативно рассматривает пожелания клиентов относительно до- и послепродажной комплектации техники и предоставляет другие виды услуг. Тесное сотрудничество с FRAMEST и компанией «АСТРА» дает фермеру стопроцентную уверенность в завтрашнем дне.

Сейчас FRAMEST занимается производством 16 типов машин и 40 их модификаций, что очень показательно для ком-

пании с 10-летней историей. Несмотря на короткое время пребывания на рынке Украины, она уже успела через компанию «АСТРА» представить такие машины своего модельного ряда:

- дисковые бороны FraDisc;
- дисколаповые бороны FraConDisc;
- глубокорыхлители FraLaz;
- универсальные агрегаты для предпосевной подготовки почвы FraKomb;
- катки FraRoll.

Предпосевной культиватор FraKomb

Характеристики и преимущества

В преддверии предстоящего сезона познакомим вас подробнее с предпосевным культиватором FraKomb. Агрегаты предпосевной обработки почвы являются одними из наиболее важных машин в сельском хозяйстве. Сегодня время для правильной подготовки к посеву неуклонно сокращается. Все производители стараются минимизировать свои затраты на ГСМ, необходимые для предпосевных манипуляций, и при этом благоприятно повлиять на урожайность культур. Учитывая это, сложно переоценить правильно подготовленное посевное поле, так как от него в очень высокой степени зависят урожайность и будущие доходы аграриев.

Технические характеристики

Модель	FraKomb 4000	FraKomb 5000	FraKomb 6000	FraKomb 8000
Рабочая ширина, м	4	5	6	8
Ширина транспортировки, мм	3000			
Вес, кг	2930	3404	4054	5200
Передние лапы	9 (17)	11 (21)	13 (25)	17 (0)
Лапы для легких почв	34	46	51	73
Лапы для тяжелых почв	18	22	27	37
Требуемая тяговая мощность, л.с.	140-160	160-180	200-240	240-260

Выгоды, от приобретения

1 Высокая рабочая скорость — отличное качество обработки почвы. Высев зерна в хорошо подготовленную почву позволяет получать ранние и дружные всходы. Как свидетельствует практический опыт, это приводит к повышению урожайности на 3-4% (с площади 3000 га это около 600 т).

2 За счет равномерного распределения зерна по площади и посева на одинаковую глубину **значительно улучшается всхожесть растений и уменьшается конкуренция между ними и сорняками.** В результате сорняки всходят позднее и хуже, культурные растения их заглушают и увеличивают свою урожайность.



3 Благодаря использованию комбинированного агрегата FraKomb **в 4-5 раз уменьшается количество проходов агрегатов по полю, снижается уплотнение почвы,** что приводит к повышению урожайности на 2-4% и значительной экономии ГСМ.

4 **Сокращение сроков проведения полевых работ** в несколько раз и оптимальная загрузка трактора в течение года позволяют выполнять больший объем работы на большей площади (благодаря этому увеличивается полезная земельная площадь собственного хозяйства, появляется возможность оказывать сторонние услуги по обработке грунта).

5 **Уменьшение расходов на заработную плату и ремонт парка отечественной техники** позволяет привлечь в хозяйство лучших трактористов, которых можно посадить за руль трактора с данным агрегатом (с поля изымаются по меньшей мере 4 отечественных трактора различных классов с почвообрабатывающими агрегатами и сеялками, что эквивалентно ежегодно 150-200 тыс. грн. на их обслуживание и зарплату).

« Подводя итоги, можно с уверенностью сказать, что почвообрабатывающая техника FRAMEST, в частности предпосевной культиватор FraKomb, позволяет более четко планировать работу в хозяйстве и не беспокоиться о своевременности выполнения работ. Этому способствует и высокий профессионализм сотрудников АСА «АСТРА», и, безусловно, отличное качество и надежность техники FRAMEST

Шипоша Вячеслав,
представитель завода-производителя
+38 (050) 358-79-37
v.shyposha@astra-group.com.ua





Техника KÜHNE глазами украинских аграриев

Чтобы узнать обо всех технических, технологических и эксплуатационных особенностях тех или иных машин, нужно увидеть их изнутри.

Где, как не на самом заводе-изготовителе, можно наблюдать все технологические процессы по производству, сборке и регулировке техники?

Представителям АСА «АСТРА» удалось побывать в сердце одного из самых известных предприятий Венгрии — завода Kuhn, который находится в замечательном городе Mosonmagyaróvár на западе страны, недалеко от могучей реки Дунай.

Из истории бренда

Завод начал свою деятельность еще в 1856 году. Сначала это было маленькое производство оборудования для сельского хозяйства, которое с годами переросло в масштабное предприятие, специализирующееся на выпуске широкого спектра сельскохозяйственной техники — плугов, тяжёлых дисковых борон, сеялок, глубокорыхлителей и другой техники. Завод не только удовлетворяет внутренние потребности, но и выходит на рынки ближнего и дальнего зарубежья. В соответствии с европейскими требованиями предприятие получило международный сертификат качества производства сельскохозяйственной техники ISO 9001:2009. Количество сотрудников на сегодняшний день составляет более 280 человек. Все производственные операции выполняются на современном автоматизированном оборудовании. Над вы-

пуском техники работает большая команда конструкторов, создающая новые проекты и осуществляющая модернизацию выпущенной техники.

В Украине бренд Kuhn известен с 1998 года, когда первые машины начала импортировать компания-предшественник «АСТРЫ» — «Рамбургс-Агротех». С тех пор прошло уже 15 лет. Многого изменилось, но техника Kuhn, а именно тяжёлые дисковые бороны KNT 770, по сей день пользуются спросом у аграриев. По словам последних, в бороне их привлекает надёжность, неприхотливость и простота в обслуживании.

Украинский опыт эксплуатации

Перед визитом на завод мы специально посетили хозяйства, в которых уже несколько лет работают дисковые бороны Kuhn KNT 770, чтобы ознакомиться с опытом эксплуатации, услышать отзывы сельхозпроизводителей. Оценки оказались самыми положительными: аграрии отмечают большой ресурс рабочих органов, качественную обработку почвы, ремонтпригодность и небольшие затраты на эксплуатацию.

Конечно, были и замечания, но в большинстве случаев они связаны с естественными факторами, влияющими на любую технику. Да еще не стоит забывать, что многое зависит и от самого оператора, ведь то, как он относится к технике, сказывается на ее состоянии. Одно дело — придерживаться всех заводских инструкций и рекомендаций, а другое — устраивать гонки по количеству обработанных гектаров за единицу времени, пренебрегая всеми правилами эксплуатации, что приводит к преждевременному износу орудия. Так что не стоит забывать, что с любой техникой нужно правильно обращаться, а рабочему персоналу необходимо пройти подготовительное обучение для ознакомления как с теоретическими аспектами, так и с практикой работы на поле.

Инновации Kühne

Недавно специалисты завода модернизировали нескольких узлов тяжелой дисковой борона Kühne KNT 770 3 SZ. Теперь она выпускается в комплектацию 3 SZH (рабочая ширина захвата — 4,2-7,2 м), оснащается специальными износостойкими подшипниками в закрытом корпусе с защитой от агрессивной среды. Эта версия создана специально для тяжелых условий эксплуатации, а также для минимизации периодов обслуживания во время работы.

Тяжелые дисковые бороны Kühne KNT созданы для разных условий эксплуатации. С их помощью можно выполнять основную обработку почвы, подготавливать почву под посев, используя катки. Борону можно подобрать практически под любой трактор. Например, есть вариант шириной захвата 3 м под трактор тягового класса 1,4-2,0 кН. Борона с шириной захвата 9,2 м прекрасно подойдет для трактора мощностью от 400 л.с. и выше.

KNT 770 имеет ряд преимуществ перед отечественными боронами, которые оправдывают ее стоимость. Можно приводить в качестве доказательства много разных цифр, но лучше всего услышать отзывы от хозяев и операторов, которые имели опыт работы с отечественными боронами и Kühne KNT 770. По их мнению, «иномарка» лучше показала себя и по качеству работы, и по ресурсу рабочих дисков. Из-за большого веса на один диск борона легко проникает в твердую уплотненную почву и осуществляет качественную обработку. Уплотняющие катки выполняют несколько функций — выравнивают почву после дисков и запахивают пожнивные остатки с сохранением влаги в почве. Благодаря индивидуальному расположению катки лучше копируют почву при прохождении неровностей, снижают до минимума площадь необработанной поверхности.

Рама дисковой борона сделана из прочного профиля, который специально импортируется из Франции. Рабочие диски выполнены из специальной стали, их твердость составляет около HR:50 по Роквеллу. После термообработки диск формируют с помощью специального пресса, который может создавать давление до 630 т. Это лишь несколько технологических приемов, которые используют при создании дисковой борона. После изготовления технику дополнительно тестируют на прочность и надёжность. Это и есть завершающий этап производства. 📍

Голуб Виталий,
представитель завода-производителя
+38 (050) 386-19-57
v.golub@astra-group.com.ua



Продукция завода Kühne — это доступное европейское качество. Прогресс не стоит на месте. Конструкторы постоянно модернизируют технику, делая ее более надёжной, высокотехнологичной и универсальной. Разрабатываются новые проекты в других отраслях сельскохозяйственной техники, что очень важно в наше время, чтобы оставаться лидером рынка



MANITOU – имя нарицательное!

Что происходит с компанией, когда ее товары удовлетворяют потребителя на 100%? Когда ее товары безупречного качества? Когда мы, купив товар, через какое-то время покупаем точно такой же у того же производителя? Имя производителя становится нарицательным.

Так произошло с MANITOU.

60 лет назад во Франции **Marcel Braud** основал компанию, в основу деятельности которой положил принципы качества и передовых технологий. Он не пытался производить любое оборудование, которого требовал рынок. Он выбрал одно направление — погрузчики. И вложил в него все: деньги, идеи, разработки, фантазию. Не удивительно, что первый погрузчик Manitou сразу же завоевал популярность и принес компании всемирную известность.



Всего за 60 лет компании удалось добиться ошеломляющих результатов: представительства в 120 странах, 1 400 дилеров, 1 000 партнеров, 500 000 клиентов. Заводы и огромные сервисные площадки расположены по всему миру, а самый главный завод и офис находится, как и много лет назад, во Франции в округе Ансени.

MANITOU и сегодня занимается исключительно погрузочной техникой. Это позволяет доводить выпускаемую продукцию до совершенства. Особое внимание уделяется качеству. Так, например, только MANITOU проводит реальные испытания каждого сходящего с конвейера погрузчика. На

заводах существуют огромные полигоны, на которых опытные «пилоты» тестируют каждую машину не менее получаса. Или, к примеру, техника, которая хранится на складе, проходит проверку в сервисных центрах каждые 30 дней, после чего отправляется обратно на склад. И это далеко не полный перечень всех мер, направленных на заботу о покупателе и своей репутации.

Благодаря разнообразию моделей, безупречному качеству, высочайшему уровню обслуживания в Европе бренд MANITOU уже давно стал узнаваемым, можно сказать, почитаемым. Украина — не исключение. В 2006 году MANITOU GROUP нашла надежного и стабильного партнера в лице АСА «АСТРА». Решение не было спонтанным, ведь погрузчики Manitou, как никакие другие, удовлетворяют потребности отечественного сельского хозяйства. А украинские аграрии тогда постепенно приходили к пониманию того, что работать на морально устаревшей, изношенной технике — себе дороже.

К любому партнеру MANITOU GROUP выдвигает серьезные требования в плане послепродажной поддержки клиентов. Следуя им, АСА «АСТРА» направила свои силы не только на продажи, но и на обеспечение качественного сервиса. Так, была создана команда сервисных инженеров, специализирующихся исключительно на технике MANITOU. Ежегодно наши инженеры проходят обучение на заводе MANITOU во Франции, несколько раз в год в Украине проводятся семинары, посвященные обслуживанию этой техники, постоянно обновляется специальное оборудование для сервиса и ремонта. За много лет работы эти люди стали действительно профессионалами, специалистами по технике MANITOU. Сегодня в каждом региональном представительстве АСА «АСТРА» есть необходимый набор запчастей, что позволяет мобильным бригадам моментально реагировать на запросы клиентов, исключая простой техники. Без преувеличения, АСА «АСТРА» уделяет погрузчикам MANITOU самое пристальное внимание.

Другой немаловажный момент для рынка Украины — это цена. Отечественные хозяйства сегодня говорят на языке цифр. Они понимают, что, сэкономив на технике сейчас, через полгода-год они потеряют в разы больше. Это касается не только погрузчиков, но и всей сельскохозяйственной техники. На западе вопрос цены — давно уже едва ли не последний критерий выбора того или иного поставщика техники. В первую очередь владелец аграрного бизнеса анализирует ремонтпригодность, частоту поломок, способность техники работать 24 часа в сутки, наличие запасных частей, качество

обслуживания. По результатам такого анализа погрузчика MANITOU — на первом месте. Например, один из клиентов АСА «АСТРА» обратился в сервисную службу через 2 недели после ввода в эксплуатацию погрузчика MANITOU и попросил провести плановое ТО (250 моточасов). Несложный подсчет показал, что погрузчик работал в хозяйстве... по 19 часов в сутки без остановки. Это ли не показатель качества?

Наши наблюдения говорят о том, что, выбрав один раз погрузчик MANITOU, оценив его преимущества, клиент навсегда остается приверженцем этого бренда. Доходит даже до смешного: как-то раз, получив запрос на ремонт MANITOU, наша сервисная бригада была удивлена, когда по приезду в

хозяйство увидела погрузчик совсем другого производителя. Просто для клиента слово «погрузчик» означало Manitou, MANITOU означало погрузчик. Это ли не лучшая реклама?

Сегодня мы с уверенностью можем говорить, что MANITOU в Украине стало именем нарицательным. Для наших клиентов покупка погрузчика MANITOU у компании «АСТРА» — это не затраты, а инвестиции. 📈

Яблонько Дмитрий,
продукт-менеджер
+38 (050) 358 79 76
d.yablonko@astra-group.com.ua

АСА «АСТРА» предлагает следующие погрузчики Manitou (Франция)

- **Manitou MLT 735 T LSU Classic**
- Максимальная высота подъема груза — 7 м.
- Максимальная грузоподъемность — 3,5 т.



- **Manitou MLT 1035 T LSU Classic**
- Максимальная высота подъема груза — 10 м.
- Максимальная грузоподъемность — 3,5 т.



- **Manitou MLT 625 T LSU Classic**
- Максимальная высота подъема груза — 6 м.
- Максимальная грузоподъемность — 2,5 т.



- **Manitou MLT 845-120 LSU Classic**
- Максимальная высота подъема груза — 8 м.
- Максимальная грузоподъемность — 4,5 т.



Также есть в наличии разнообразное навесное оборудование импортного производства



FENDT 936 Vario Power –

На выставке «Зерновые технологии 2013»



С большим успехом для компании «АСА «АСТРА» прошла выставка «Зерновые технологии – 2013». Торжественная презентация нового трактора состоялась в первый день выставки и вызвала немалый интерес. На стенде Агростроительного альянса «АСТРА» в павильоне №3 собрались руководители и специалисты крупных аграрных компаний, фермеры, представители предприятий сельхозмашиностроения, ученые, преподаватели и студенты аграрных вузов. Было немало партнеров компании «АСТРА». В разные годы они приобрели тракторы FENDT и во время презентации обменивались впечатлениями от этих агрегатов, которых в Украине насчитывается более полутысячи.

Участников и гостей презентации приветствовал генеральный директор компании Игорь Губарев. О преимуществах нового трактора рассказал директор департамента сельскохозяйственной техники Михаил Завада. На особенностях эксплуатации тракторов в производственно-хозяйственных условиях Украины остановился менеджер по маркетингу AGCO Ukraine в Восточной Европе Антон Костырко. О перспективах создания новых моделей тракторов FENDT проинформировал

гостей презентации представитель завода FENDT Александр Цайтлер. Своими впечатлениями от практической работы тракторов FENDT и оценками их эффективности любезно поделился Михаил Шевченко, руководитель СП «Канюкивське», что в Жашковском районе Черкасской области. Кстати, именно в это хозяйство «поехал» первый FENDT 936 Vario Power, за которым наблюдали присутствующие на стенде.





Прежде чем захватывать украинский рынок, трактор FENDT 936 Vario Power прошел масштабные производственные испытания в условиях реальной эксплуатации, причем с использованием отечественного дизельного топлива. И даже в этой ситуации трактор, изготовленный для украинского рынка, продемонстрировал на 7-10% меньший расход топлива по сравнению с предыдущим поколением аналогичных машин.

Все три дня на стенде компании работал «живой экран», который был виден из любой точки павильона и привлекал заинтересованных посетителей. Ведущая Ирина Фролова проводила розыгрыш ценных призов. Достаточно было внимательно посмотреть фильм о компании и о новом тракторе, чтобы ответить на вопросы и получить сувенир от АСА «АСТРА».

Еще одним приятным сюрпризом были свежеспеченные булочки: на территории стенда работала мини-пекарня, и все желающие могли попробовать выпечку. За три дня работы пекарни гостям раздали более 1500 булочек.

Также посетители стенда имели возможность сфотографироваться возле нового трактора. Все снимки были выложены на сайт компании, где их легко можно скачать.

На протяжении всей выставки стенд компании вел активную деятельность. Даже в последние часы работы было заключено четыре контракта на покупку новых тракторов Fendt 936 Vario Power.

В целом, презентация нового трактора Fendt 936 Vario Power прошла очень успешно. 

Баранов Дмитрий,
продукт-менеджер
+38 (050) 385 09 26
d.baranov@astra-group.com.ua

«АСТРА» представила **MANITOU** на Всеукраинском молочном конгрессе

Компания «АСА «АСТРА» уже во второй раз выступила специальным спонсором Всеукраинского молочного конгресса, состоявшегося 19-20 февраля 2013 года в «Украинском доме». Главные организаторы события — консалтинговая компания «Дикун» и Ассоциация производителей молока Украины

Перед входом в здание «Украинского дома» все желающие могли увидеть два погрузчика — Manitou MLT 735 и Manitou MLT 1035, предоставленные компанией «АСТРА» для ознакомления.

В первый день конгресса состоялось пленарное заседание, после которого производители и переработчики молока обсуждали актуальные вопросы отрасли и молочного бизнеса в специальных секциях. Закончился день праздничным ужином и награждением лидеров молочной отрасли.

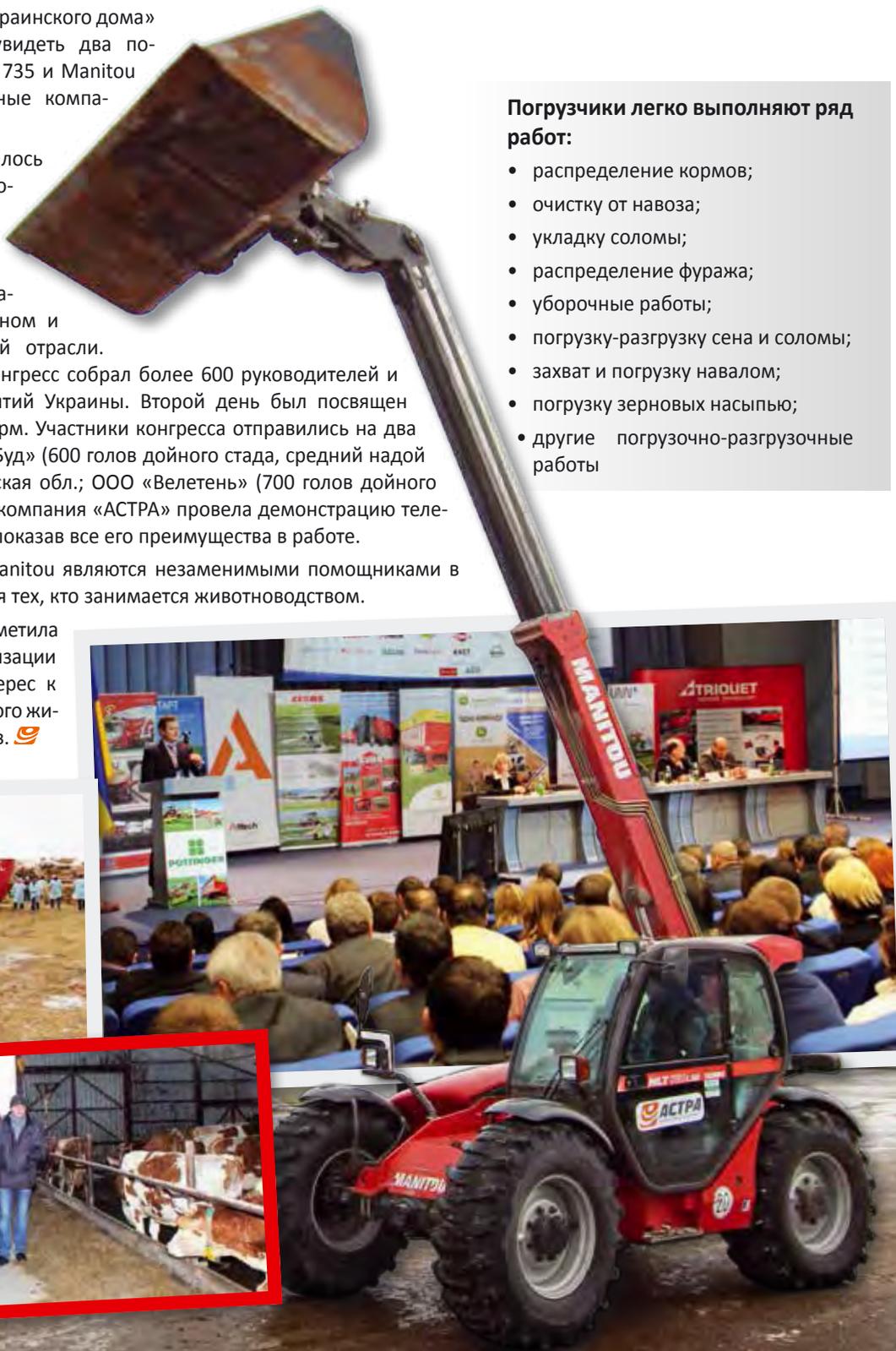
Стоит отметить, что в этом году конгресс собрал более 600 руководителей и специалистов молочных предприятий Украины. Второй день был посвящен посещению ведущих молочных ферм. Участники конгресса отправились на два предприятия: ООО «Крок-УкрЗалізБуд» (600 голов дойного стада, средний надой 7238 кг), с. Белоречица, Черниговская обл.; ООО «Велетень» (700 голов дойного стада), с. Глухов, Сумская обл., где компания «АСТРА» провела демонстрацию телескопического погрузчика Manitou, показав все его преимущества в работе.

Телескопические погрузчики Manitou являются незаменимыми помощниками в сельском хозяйстве, в частности для тех, кто занимается животноводством.

Компания «АСА «АСТРА» отметила высокий профессионализм организации мероприятия и значительный интерес к вопросам развития отрасли молочного животноводства со стороны участников. 

Погрузчики легко выполняют ряд работ:

- распределение кормов;
- очистку от навоза;
- укладку соломы;
- распределение фуража;
- уборочные работы;
- погрузку-разгрузку сена и соломы;
- захват и погрузку навалом;
- погрузку зерновых насыпью;
- другие погрузочно-разгрузочные работы





Новинка от **GREGOIRE-BESSON** — луцильник **NORMANDIE**

В 2013 г. компания «GREGOIRE-BESSON» рада представить на рынке сельскохозяйственной техники новшество — многоцелевой луцильник «NORMANDIE» с рабочей шириной от 3,00 м до 7,50 м для тракторов мощностью от 120 до 340 л.с.

«NORMANDIE» не только осуществляет лушение, но и готовит почву под посев. Орудие достаточно компактно и удобно в эксплуатации, а самое главное — позволяет очень качественно обработать почву.

Луцильник сочетает в себе высокую производительность и качество, он состоит из 2 рядов дисков, впереди и позади которых находятся гребенки и каток.

Опционально возможна установка различных видов катков:

- пруткового — диаметр 640 мм;
- стального — диаметром 660 мм с чистиками с твердосплавной наплавкой;
- обрезиненного, делающего борозды, диаметром 600 мм, с чистиками с твердосплавной наплавкой.

Складывание орудия осуществляется гидравлически, опционально можно установить механическую регулировку перекрытия дисков, глубина регулируется гидроцилиндрами и навеской трактора.

Два ряда мульчирующих и изогнутых дисков располагаются на отдельной стойке, их диаметр — 460 мм. Опционально можно установить диски диаметром 510 мм. Включена безостановочная защита стоек.

Новый навесной или полунавесной луцильник от «GREGOIRE-BESSON» отличается высокой производительностью и маневренностью. Его компактность и multifunctionality позволяют достичь максимальных результатов. 

Мельничук Игорь,
продукт-менеджер
+38 (050) 388-27-39
imelnichuk@astra-group.com.ua

Технические характеристики

NORMANDIE KA полунавесной	4 000 KA X 6464B08-2	4 500 KA X 6464B08-3	5 000 KA X 6464B08-4	6 000 KA X 6464B08-6	6 000 KAL X 6464B08-7	7 500 KAL X 6464B08-11
Рабочая ширина, м	4,00	4,50	5,00	6,00	6,00	7,50
Количество дисков	32	36	40	48	48	58
Вес с катком, кг	4244	4499	4855	5826	6076	6792
Мощность трактора, л.с.	150	190	230	280	280	320



BERTHOUD — опрыскиватели №1

Как и всегда, французская компания **BERTHOUD** внедряет инновации, чтобы помочь своим потребителям — земледельцам, виноградарям, предпринимателям — производить больше и лучше

Профессионал в сфере производства опрыскивателей, компания BERTHOUD видит свое призвание в предложении полного ассортимента аппаратов — от самых простых до наиболее сложных — для любых культур и для решения самых разнообразных задач.

BERTHOUD на сегодняшний день — это самая полная гамма опрыскивателей на рынке: присутствуя в трех отраслях (земледелии, виноградарстве, садоводстве), компания предлагает линейку опрыскивателей объемом от 200 до 7000 л.

Будучи неоспоримым лидером во Франции на протяжении многих лет, компания BERTHOUD на сегодняшний день реализует большую часть своей продукции на экспорт.

Все оборудование BERTHOUD проектируется и изготавливается во Франции, благодаря чему обеспечивается безупречное качество всех компонентов — от насоса до штанги, от системы электронного управления до подвески.

BERTHOUD Solutions

Новое высокотехнологичное оборудование разработки BERTHOUD. Компания сама разрабатывает системы электронного управления для опрыскивателей и выполняет их настройку. Пришедшая на смену системе DP TRONIC новая система электронного управления EC TRONIC представлена на опрыскивателях серий TENOR и RAPTOR. Благодаря большому

цветному экрану, позволяющему одновременно отображать различные данные, и новому многофункциональному беспроводному джойстику Pilot она включает основные функции опрыскивателя, а также обеспечивает управление всеми рабочими дополнительными функциями, например, DUALELEC (опция). EC TRONIC также включает технологию BUS CAN.

Компания BERTHOUD предлагает опцию rack-Tech, которая может устанавливаться на опрыскиватели BERTHOUD и обеспечивает одновременно управление (и функцию «автопилот» для самоходных опрыскивателей), отключение отдельных секций штанги посредством GPS и изменение нормы внесения раствора.



Решения BERTHOUD для повышения управляемости и эргономичности:

1 Четкое и понятное информирование для быстрого реагирования: большой цветной экран, отображающий одновременно данные по объему/га, количеству внесенных литров раствора, давлению, обработанной площади, оставшемуся в резервуаре объему раствора и скорости движения.

2 Эксклюзив BERTHOUD-Pilot: многофункциональный беспроводной джойстик. Благодаря повышенной эргономичности он позволяет управлять всеми гидравлическими функциями опрыскивателя, открыванием/закрыванием форсунок и последовательным открыванием/закрыванием секций штанги посредством радиосвязи в радиусе более 25 метров от центральной панели.



3 Управление **15 секциями** отдельно посредством выключателей или последовательно при помощи системы BERTHOUD-Pilot.

Опционально также обеспечиваются такие функциональные элементы:

1. Возможность установки метеостанции с отображением информации на экране EC TRONIC: температура, гигрометрия, скорость ветра.
2. Точное управление используемыми веществами при помощи раск-Tech BERTHOUD: управление секциями штанги и их отключение посредством GPS.
3. Совместимость с большинством предлагаемых рынком устройств GPS.
4. Функция ACS (упрощенный автопилот) с возможностью задания параметров: последовательность действий в конце поля, автоматическое раскладывание штанги.
5. Камера заднего хода.
6. Прослеживаемость: контроль участков, контроль пользователей, карточки обработки, метеоданные и пр.

RAPTOR FC

Непревзойденный комфорт оператора и повышение производительности.

Самоходный опрыскиватель RAPTOR претерпел изменения, чтобы предстать на выставке SIMA 2013 года с выносной кабиной: модель RAPTOR FRONTCAB (RAPTOR FC). Он дополняет линейку опрыскивателей RAPTOR и RAPTOR AS. Инновации коснулись, в частности, конструкции задней и передней штанг, опрыскиватели могут быть оснащены основными баками 4 емкостей — от 2 500 до 5 200 л, штангами 24-42 м.

Модель RAPTOR FC представлена в трех версиях: 3 200, 4 200 и 5 200 л, со штангами AXIALE, EKTAR B2 длиной от 24 до 42 м. Версия FC оборудована теми же базовыми элементами разработки компании BERTHOUD, что и самоходные опрыскиватели RAPTOR и RAPTOR AS, которые уже заслужили признание:

- закрепленной на раме пневматической подвеской;
- гидростатическим приводом с редукторными двигателями BOSCH REXROTH, обеспечивающими необходимый крутящий момент и мощность;
- системой управления AUTOMOTIVE и регулятором скорости (круиз-контроль) HYDROPILOT, повышающими комфорт оператора;



- единственным на рынке центробежным двухтурбинным насосом OMEGA, сочетающим высокую скорость и высокое давление;
- широким спектром оборудования для опрыскивания.

Новинки BERTHOUD 2013

Версия FC обладает уникальными, присущими только ей особенностями, среди которых:

1 Разработанный по новой технологии двигатель с высоким крутящим моментом и мощностью, соответствующий требованиям экологических стандартов.

Опрыскиватели гаммы RAPTOR FC оснащены двигателем DEUTZ (176-245 л.с.) с системой рециркуляции отработавших газов EGR, безвредной для окружающей среды выхлопной трубой и фильтром мелких частиц, соответствующими стандарту по предотвращению загрязнения окружающей среды TIER IIIb (временный стандарт Tier4).

2 Улучшенная кабина. RAPTOR FC оснащен подъемной кабиной повышенной комфортности на азотных амортизаторах. Панорамный вид из кабины, как во время работы, так и при передвижении по дороге, делает управление опрыскивателем более приятным. Азотные амортизаторы естественным образом сокращают раскачивание, характерное для самоходных опрыскивателей с выносной кабиной. Обзорность, простор, упрощенный доступ, амортизация — здесь есть все, чтобы повысить ваш комфорт и производительность. 

Галушка Андрей,
продукт-менеджер
+38 (050) 446-94-26
an.galushka@astra-group.com.ua

Линейка RAPTOR	Мощность двигателя в стандартной комплектации, л.с.	Топливный бак, л	Стандартный клиренс, м	Колесная база, м	Длина штанг, м
RAPTOR 2540	180	310	1,05	3,80	24-28
RAPTOR 3240	180	360	1,05	3,90	24-33
RAPTOR 4240	200	360	1,10	4,45	24-42
RAPTOR 5240	244	360	1,10	4,45	24-42
RAPTOR 4240 AS	200	360	1,10	4,45	24-42
RAPTOR 5240 AS	244	360	1,10	4,45	24-42
RAPTOR 3240 FC	176	360	1,05	3,90	24-33
RAPTOR 4240 FC	217	360	1,10	4,45	24-42
RAPTOR 5240 FC	217	360	1,10	4,45	24-42
RAPTOR 4240 AS	200	360	1,10	4,45	24-42
RAPTOR 5240 AS	244	360	1,10	4,45	24-42
RAPTOR 3240 FC	176	360	1,05	3,90	24-33
RAPTOR 4240 FC	217	360	1,10	4,45	24-42
RAPTOR 5240 FC	217	360	1,10	4,45	24-42

Орошение с VALLEY — не только актуально, но и прибыльно!

Необходимость орошения в современном сельском хозяйстве возрастает с каждым годом. Постоянное изменение климатических условий, а именно увеличение температуры и снижение количества осадков, ставят современного сельхозпроизводителя в большую зависимость от внешних факторов и усложняют построение стабильного бизнеса

Во всем мире уже нашли решение, позволяющее не только минимизировать риски, связанные с погодой, но и существенно повысить урожайность возделываемых культур. Это орошение больших площадей, возможное при использовании современной технологии, соответствующей потребностям современного фермера. Компания Valmont — родоначальник систем орошения во всем мире и лидер отрасли.

Первые установки кругового механизированного полива были выпущены компанией под маркой Valley более полувека назад и с тех пор прошли долгий путь до сложных систем, которые могут управляться из офиса и с мобильного телефона.

С целью обеспечения максимального эффекта для фермера каждая оросительная система Valley проектируется индивидуально. Получив заявку, специалист компании «АСТРА» выезжает к клиенту, составляет план поля при помощи GPS, узнает среднегодовой уровень осадков в данной местности, типы почвы, получает информацию о культурах, которые фермер планирует выращивать. С учетом получен-

ных данных проектируется система, рассчитываются норма вылива и мощность, оптимальная длина, обеспечивающая максимальное покрытие поля.

Безусловно, для любого сельхозпроизводителя индивидуальное проектирование исключительно важно и положительно. Каждый дополнительный орошаемый гектар земли увеличивает урожайность, при этом стоимость самой системы существенно не меняется. А с учетом отзывчивости различных культур, возделываемых под орошением, данный эффект может возрасти многократно.

Например, урожайность картофеля может повыситься в 2-2,5 раза. Хорошие результаты показывает и кукуруза — прирост может составить до 280%. Сахарная свекла позволяет обеспечить прирост до 100%. Пшеница в этом плане имеет самый низкий показатель — не более 67%.

Не менее актуально применение орошения и на кормовых культурах. Любое животноводческое хозяйство, выращивая собственные корма, пусть даже и на больших площадях, рискует столкнуться в засушливый год с недостатком кормовой базы. Закупки кормов приведут к повышению се-



Например, орошение на одном или нескольких полях площадью 20-30 га можно эффективно организовать с помощью катушечных систем, которые мобильны и позволяют снизить первоначальные инвестиции. Но если площадь орошаемых земель составляет несколько сотен га, то выбор катушек приведет к многократному росту расходов и большим затратам на обслуживание и электроэнергию, повышенному расходу воды, так как у катушки рабочее давление почти в 2 раза больше, чем у любой круговой или фронтальной системы Valley.

По площади одна круговая система с радиусом 500 м поливает поле более чем в 78 га, а радиусом 600 м — уже 113 га. Каждая из них способна заменить несколько катушечных систем. И это без учета такого важного фактора, как трудозатраты. На работающей в поле катушечной системе должно быть задействовано 3-4 человека, тогда как орошение с помощью даже нескольких радиальных систем орошения Valley происходит без участия дополнительной техники и обслуживающего персонала.

Для эффективного применения систем орошения необходимо учитывать, что ирригационные установки Valley успешно функционируют длительный период — более 20-25 лет. Безусловно, такая надежность современной техники американского производства должна быть учтена и при планировании инвестиционной отдачи, которая может быть рассчитана на несколько лет. Многие хозяйства, которые приобрели технику для орошения Valley, смогли окупить свои установки уже в первый же год их работы. В последующие годы эффективность орошения лишь возрастала, не только за счет увеличения урожайности, но и за счет снижения потерь при засухе, а также эффективного планирования севооборота.

Таким образом, правильный выбор современной техники позволяет аграриям увеличивать прибыль и снижать себестоимость продукции, постоянно повышая доходность своего бизнеса. 

бестоимости молочной продукции, тем самым отразятся на прибыльности самого хозяйства.

Именно использование круговых и фронтальных систем орошения Valley позволяет охватить большую площадь и тем самым снизить себестоимость орошения на 1 га. Фермеры следует взвешенно подходить к выбору системы орошения. Если техника подобрана некорректно, то сельхозпроизводитель столкнется с ростом операционных расходов и невозможностью эффективного долгосрочного планирования.

Балицкий Валентин,
продукт-менеджер,
+38 (050) 386-81-49

v.balytsky@astra-group.com.ua



Ремни для сельхозтехники

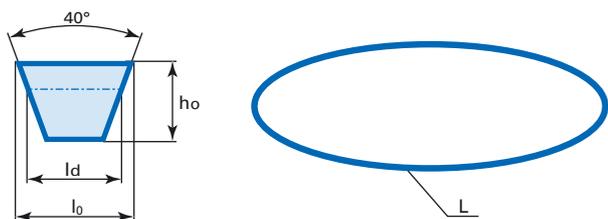
Представляемые компании «АСТРА» ремни успешно применяются при ремонте комбайнов, косилок и прочей сельхозтехники таких известных марок, как **CHALLENGER, FENDT, MASSEY FERGUSON, LAVERDA, CLAAS, JOHN DEERE** и др.

Современные ремни для сельхозтехники должны обладать следующими характеристиками: долговечностью, прочностью, надежностью, а также соответствовать высочайшим стандартам качества, безопасности и охраны окружающей среды. «АСТРА» предлагает как оригинальные ремни для комбайнов и другой сельскохозяйственной техники, так и аналоги таких известных производителей, как **GATES, OPTIBELT, TAGEX, HARVEST BELTS, ROULUNDS, AGRO-BELTS**, и все они отличаются длительным сроком службы. Прежде всего, это связано с высоким качеством материалов — резины и корда (aramида наивысшего качества или полиэстера).

Любая сельхозтехника эксплуатируется сезонно, а кроме того, работает в очень тяжелых полевых условиях. Ремни для сельхозтехники подвержены воздействию пыли, грязи, камней и других посторонних предметов, которые могут попасть между ремнем и шкивом. Все это обуславливает особые требования к работе привода и качеству его элементов. Именно поэтому ремни имеют специальную конструкцию, разработанную специально для эксплуатации машин в тяжелых условиях.

Компания «АСТРА» представляет своим клиентам большой ассортимент ремней для сельскохозяйственной техники, в том числе и комбайнов. Для того чтобы наши специалисты правильно подобрали ремень, нужно предоставить им данные о марке комбайна или другой сельхозтехники, а также оригинальный номер ремня или же его длину. И мы подберем идеально подходящие вам запчасти.

Пояснение к обозначению клиновых приводных, вариаторных и вентиляторных ремней



ho – общая высота профиля ремня, мм
 L - общая рабочая длина ремня, мм
 ld – рабочая ширина профиля ремня, мм
 lo – максимальная ширина профиля ремня, мм



Ремни для комбайнов

Сегодня именно ремни чаще всего требуются для ремонта той или иной сельхозтехники. Мы предлагаем вам продукцию с отличными качественными характеристиками, высокой износостойкостью, изготовленную из безопасных для здоровья человека материалов.

Выбирая ремни для комбайнов, следует опираться на основные параметры ремня, подходящего для вашей модели сельхозтехники. В случае отсутствия оригинального номера изделия, например, если речь идет о клиновом ремне для комбайна, необходимо знать высоту сечения и ширину верхнего основания ремня, а также его внутреннюю (Ld) или внешнюю (Lo) длину.

Кроме того, необходимо учитывать, что ремни для комбайнов устанавливаются с соответствующим расчетным натяжением. Как правило, при покупке этих деталей следует указывать марку сельскохозяйственной техники, тип, к которому относится ремень для сельхозтехники данного назначения, а также его номер в каталоге. Однако если вам трудно самостоятельно разобраться в этом вопросе, специалисты компании «АСТРА» с удовольствием помогут вам определиться с выбором продукции и сделать правильный заказ. ☺

Найда Олег,
 продукт-менеджер
 +38 (050) 448-57-83
 o.naida@astra-group.com.ua

Таблица сравнения классификаций клиновых ремней

Обозначение международное (новое)	ГОСТ (старое)	Ширина макс.	Ширина рабочая	Высота общая	Вес 1 м
		мм	мм	мм	кг
Z	(O)	10,0	8,5	6,0	0,060
A	A	13,0	11,0	8,0	0,100
B	(Б)	17,0	14,0	10,5	0,180
C	(B)	22,0	19,0	13,5	0,300
D	(Г)	32,0	27,0	19,0	0,600
E	(Д)	38,0	32,0	23,5	0,900
E0	(E)	50,0	42,0	30,0	1,200
SPZ	8,5x8	10,5	8,5	8,0	0,084
SPA	11x10	13,0	11,0	10,0	0,013
SPB	14x13,УБ	17,0	14,0	13,0	0,224
SPC	УБ	22,0	19,0	15,0	0,324

Эффективная эксплуатация сельхозтехники с Mobil Delvac™

Сельскохозяйственная техника — один из основных инструментов агропромышленного комплекса. Именно с её помощью можно решать вопросы повышения эффективности и рентабельности сельхозпредприятий.

Используя масла Mobil Delvac для обслуживания сельхозтехники, компании получают возможность оптимизировать продуктивность производства, обеспечивая при этом дополнительные преимущества, такие как экономия топлива

Продукты семейства Mobil Delvac, история которого насчитывает уже более 85 лет, постоянно улучшаются в соответствии с инновациями в конструкции специальной техники. Немаловажную роль в этом процессе играют значительные инвестиции компании ExxonMobil: в исследования, разработки и усовершенствование смазочных материалов за последнее десятилетие компания ExxonMobil вложила 1 миллиард долларов.

Благодаря исследовательской деятельности компании ExxonMobil стало возможным появление полностью синтетического моторного масла Mobil Delvac 1 LE 5W-30 с отличными эксплуатационными свойствами для тяжело нагруженных дизелей, которые широко применяются в сельскохозяйственной технике. Это полностью синтетическое высокоэффективное масло для дизельных двигателей большой мощности, которое помогает продлить срок эксплуатации двигателя и выхлопной системы автомобиля, позволяет увеличить интервал между заменами масла, а также обеспечить экономию топлива в современных дизельных двигателях, включая двигатели, оснащенные фильтрами твердых частиц (DPF).

Смазочные материалы Mobil Delvac постоянно занимают лидирующие позиции среди продуктов для грузового транспорта и одобрены большинством мировых производителей коммерческой техники. Среди них Volvo, Mercedes-Benz, CASE, Caterpillar, John Deere, Claas, New Holland и другие. В общей сложности продукты Mobil Delvac имеют свыше 2000 одобрений и заявлений о предпочтении от 300 производителей, в том числе и российских.

Кроме того, проведенные в 2012 году независимые испытания доказали, что использование высококачественных масел для коммерческого транспорта Mobil Delvac™ обеспечивает существенную экономию топлива. Сельхозпроизводители получают возможность снизить затраты на топливо, а также сократить объем вредных выбросов в атмосферу.

Разнообразие специальной техники, применяемой в жестких условиях эксплуатации, требует использования многофункциональных смазочных материалов. Характеристики универсального масла Mobil Agri Extra 10W-40 отвечают всем многочисленным требованиям такой техники. Продукт многофункционален и предназначен для обеспечения высоких эксплуатационных свойств дизельных и бензиновых двигателей, трансмиссий, гидравлического оборудования, бортовых и гидромеханических передач, применяемых в сельскохозяйственной технике.

Повышение продуктивности сельхозтехники с маслами Mobil Delvac

Руководство сельхозпредприятий, где унификация не играет главной роли, предпочитает использовать более широкую линейку продуктов Mobil Delvac. Так, предприятие ООО «Буинская сельхозтехника», производящее весь комплекс посевных и уборочных работ, применяет для своего парка техники CASE масла семейства Mobil Delvac с 2000 года. Руководство предприятия отмечает, что с началом применения Mobil Delvac MX 15W-40, Mobilube HD 80W-90 и Mobil Hydraulic 10W удалось обеспечить значительно большую чистоту деталей двигателя, трансмиссии и гидросистемы, а также снизился износ основных пар трения.

Аграрная фирма ООО «МТС-Фрегат» использует широкий ассортимент масел производства компании ExxonMobil с 2007 года. На протяжении 5 лет продукты Mobil Delvac XHP Extra 10W-40, Mobilube Syn LS 75W-90 и Mobil DTE25 демонстрируют высокую эффективность и, что особенно важно, обеспечивают постоянную готовность техники John Deere и Ropa-Tiger к работе.

Продукты Mobil Delvac соответствуют требованиям современных изготовителей комплектующих узлов и агрегатов, а также компаний, регулярно эксплуатирующих специальную технику, а зачастую и превосходят их запросы. Сегодня при работе на всех видах сельхозпредприятий можно получать преимущества от использования полного ассортимента высококачественных синтетических и полусинтетических смазочных материалов и специальных продуктов Mobil Delvac. 

Котвицкий Сергей,
продукт-менеджер
+38 (050) 446-93-72
s.kotvitskiy@astra-group.com.ua





Новый уровень точного земледелия в Украине

Ag Leader
Technology

Ag Leader Technology помогает аграриям улучшить методы управления, принимать эффективные решения, экономить материально-технические средства и защищать окружающую среду с помощью средств точного земледелия

Двадцать лет назад область точного земледелия была относительно неизвестна, и Ag Leader Technology едва ли не первой начала работать в данном направлении. Сегодня Ag Leader является ведущей компанией в точном земледелии и имеет дилерскую сеть по всему миру, включая Австралию, Северную Америку, Европу и Южную Америку.

Первой успешной разработкой по праву считается мониторинг урожайности — основа современной технологии точного земледелия.

«Моя цель — быть лучшим в области технологий точного земледелия, доступных на рынке. Ag Leader всегда был поставщиком продуктов премиум-класса, и мы будем и далее удерживать эти позиции», — говорит основатель Ag Leader Ал Майерс.

НАИБОЛЕЕ ПОПУЛЯРНЫЕ ПРОДУКТЫ

Дисплеи INTEGRA™ и VERSA™



Дисплей INTEGRA имеет интуитивно понятный 30-сантиметровый цветной сенсорный экран. Это наиболее полнофункциональное подобное оборудование в отрасли, позволяющее осуществлять мониторинг, картографию, автоматическое вождение и управление всеми полевыми работами с одного прибора.

21-сантиметровый **дисплей VERSA** — это уменьшенная копия INTEGRA, что делает его идеальным вторым дисплеем или экономическим центром ваших операций точного земледелия.

Автоматизированные и вспомогательные системы вождения

GeoSteer™ — это новейшее дополнение к семейству рулевого управления Ag Leader. Эксклюзивный режим Flex Mode позволяет GeoSteer поддерживать точность вождения, даже когда сигнал временно потерян.



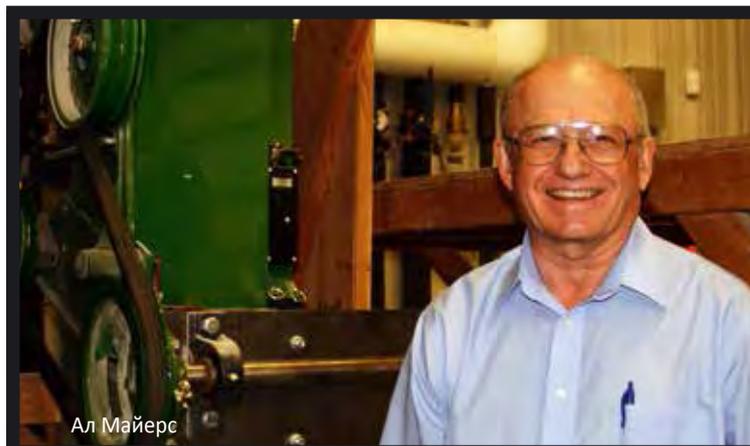
ParaDyme — система автоматизированного вождения, использующая технологию Logic 7D™. Она измеряет наклон транспортного средства, гарантируя точность и повторяемость операций даже в неоднородных полевых условиях. При запросе помощи через дисплей INTEGRA или VERSA центр управления получает электронное письмо и текстовое сообщение о необходимости обслуживания. Диагностика проблем происходит дистанционно, пока оператор работает на поле в кабине.



OnTrac2 + рулевое управление — комфортная для оператора система, повышающая точность от прохода к проходу в любом современном тракторе. Применяется без подключения к гидравлике.

DirectCommand

Данная система совершила революцию в области внесения удобрений. Уникальная функция AutoSwath сокращает объем избыточного внесения продукта, снижая себестоимость и способствуя защите окружающей среде. Система автоматически включает / выключает контролер разбрасывателя или опрыскивателя в зависимости от границ поля и уже обработанных участков. DirectCommand предлагает полный контроль над внесением жидких или гранулированных продуктов с одновременной регистрацией данных и обеспечением картографирования в режиме реального времени.



Ал Майерс



Моя цель — быть лучшим в области технологий точного земледелия, доступных на рынке

Мониторинг урожайности

Ag Leader представляет самую распространённую в мире технологию мониторинга урожайности зерновых, подходящую практически для всех комбайнов, выпущенных за последние 25 лет. Создавайте и просматривайте карты урожайности и влажности во время уборки и получайте мгновенную информацию о том, как состояние поля влияет на урожайность.

Все системы управляются с помощью дисплеев **INTEGRA** или **VERSA**

Семейство программного обеспечения SMS™



Программное обеспечение позволяет фермерам получать данные с поля и превращать их в управленческие решения, используя информацию за весь период от посева до сбора урожая. Программное обеспечение SMS включает версии Basic (базовую), Advanced (расширенную) и Mobile (мобильную), таким образом удовлетворяя потребности любого пользователя. ☺

Кочина Наталья,
продукт-менеджер
+38 (050) 385 07 26

n.arsenkina@astra-group.com.ua

Продукция для увязки сена

Компания «АСТРА» представляет шпагат для увязки сена венгерской торговой марки Agrotex. Также для тюкования сена предлагаем сетку размера 123 см x 3070 м торговых марок ISTER (Венгрия) и COTESI (Португалия)



Линейка полипропиленового шпагата Agrotex включает такие типы изделия:

- 350 м/кг, бухта 5 кг (белый, серый);
- 600 м/кг, бухта 5 кг (белый, серый);
- 130 м/кг, бухта 10 кг (синий);
- 110 м/кг, бухта 10 кг (синий);
- 1000 м/кг, бухта 5 кг (белый).

Шпагат полипропиленовый

Сегодня многие компании могут предложить такое изделие, как шпагат полипропиленовый. Что же это такое и почему он так популярен? Этот вид шпагата представляет собой полипропиленовую фибриллированную нить, изготовленную при помощи кручения, а затем намотанную на бобину без втулки. Шпагат из полипропилена продается бесцветным, также его можно с легкостью окрасить в разные цвета.

Полипропиленовый шпагат мягкий, довольно крепкий, ему не страшны влага и холода. Используют его в самых разных отраслях, как для обвязывания, так и для сшивания и упаковки разных типов товаров. Его нить мягкая, устойчива к погодным аномалиям, а самое главное, очень удобна для завязывания узлов и совершенно не режет руки. Сегодня шпагат полипропиленовый по всем своим характеристикам, в том числе ценовым, обошел иные виды шпагатов.

Характеристики полипропиленового шпагата

Описывая каждый из видов изделия, мы будем менять единицу измерения линейной плотности текс. Она определяет массу шпагата определенного размера.

Крученный и фибриллированный полипропиленовый шпагат плотностью 800-1000 текс применяется для упаковывания и обвязывания бандеролей, коробов, мебели, небольших и среднегабаритных типов грузов. Крученный и фибриллированный полипропиленовый шпагат с линейной плотностью до 2200 текс используют при увязке сена, а также при машинной увязке. Крученный и фибриллированный полипропиленовый шпагат с плотностью 3300 текс и больше, а также шпагат довольно большой толщины и высокой прочности, как правило, применяется для упаковывания крупногабаритных тяжелых товаров.

Плюсы полипропиленового шпагата

Шпагат из полипропилена обладает массой достоинств по сравнению с иными видами шпагатов — он довольно стойкий к многократным изгибам, к истиранию, не растворяется в органическом растворителе, устойчив к влиянию как кислой, так и щелочной среды, отличный диэлектрик, то есть не пропускает ток, не боится ни влаги, ни сырости.

К минусам полипропиленового шпагата относят его невысокую светостойкость, но она проявляется лишь при долгом воздействии ультрафиолета. В том случае, если необходимо использовать шпагат в условиях повышенной световой нагрузки, выбирайте шпагат полипропиленовый светостабилизированный, содержащий специальные компоненты, которые замедляют его разрушение под воздействием ультрафиолетовых лучей.

О том, что шпагат торговой марки Agrotex удовлетворяет самые высокие требования, свидетельствуют такие характеристики:

- отличная способность к завязыванию узлов при применении одно- и двухузловой системы;
- применим для любого типа пресс-подборщиков;
- минимальный износ при системе узловязания;
- безотказная работа, обеспечиваемая высокой прочностью при растяжении, прочностью узлов, жесткостью и эластичностью при вращении;
- устойчивость к механическому стиранию;
- высокое качество, гарантированное во всех партиях товара;
- приемлемая цена. 

Котвицкий Сергей,
продукт-менеджер
+38 (050) 446-93-72

s.kotvitskiy@astra-group.com.ua

ЗАПЧАСТИНИ ДО СІВАЛОК



- Наявність на складі
- Доставка
- Гарантія та сервіс



Оригінальні
запчастини

AGCO
Your Agriculture Company



VALTRA
SUNFLOWER



ЗАПЧАСТИНИ ДО КОМБАЙНІВ



Широкий спектр запасних частин
в наявності та під замовлення.

- Швидко
- Зручно
- 3 гарантією



JOHN DEERE

AGCO
Your Agriculture Company

CLAAS

ЗАПЧАСТИНИ ДО ҐРУНТО- ОБРОБНОЇ ТЕХНІКИ



**ОРИГІНАЛЬНІ
ТА ЯКІСНІ ЗАМІННИКИ
ЄВРОПЕЙСЬКОЇ ЯКОСТІ**

ФОРСУНКИ



Якісні форсунки **TeeJet**

- Наявність на складі
- Широкий асортимент форсунок:
 - інжекторні
 - турбовані
 - для КАСів
- Допомога у виборі насадки

НАВІГАТОРИ



Навігаційні системи від лідерів ринку для таких операцій:

- обприскування
- розкидання мінеральних добрив
- сівба
- культивуація
- дискування. Точність від 30 до 2 см від ряду до ряду



- встановлення
- гарантія
- якість, перевірена досвідом роботи на ринку



З/Ч ДО НАВАНТАЖУВАЧІВ

Запасні частини
до телескопічних
навантажувачів

MANITOU



КАРДАННІ ВАЛИ



Пропонуємо

- карданні вали
- шарніри
- та комплектуючі до них для Вашої техніки

ЛАНЦЮГИ



- привідні роликові для сільгосптехніки
- одно – та багаторядні
- Транспортери та елеватори
- Ланцюги для транспортерів та елеваторів

ШИНИ



- до с/г
- вантажної
- будівельної техніки
- Наявність на складі
- Доставка



МАСТИЛА



Широкий асортимент мастильних матеріалів всесвітньовідомих світових виробників

- Завжди в наявності по всій території України
- Прямі поставки
- Гнучкі ціни

ШПАГАТ



- Наявність на складі
- Відмінна якість
- Лояльна ціна
- Доставка по Україні



15 років успіху!

Головний офіс
08162, Київська обл., Києво-Святошинський р-н, смт Чабани,
вул. Машинобудівників, 5А, тел.: (044) 545 56 00, факс: (044) 545 56 06
E-mail: office@astra-group.com.ua; www.astra-group.com.ua

Вінниця	050 334 38 54
Дніпропетровськ	050 465 06 79
Житомир	050 442 50 71
Маріуполь	050 465 10 31
Запоріжжя	050 352 02 31
Київ	050 382 41 74

Кіровоград	050 388 27 36
Миколаїв	050 464 99 93
Черкаси	050 465 09 47
Полтава	050 385 43 97
Харків	050 413 79 96
Львів	095 271 59 20

Суми	050 386 24 05
Тернопіль	050 351 97 47
Хмельницький	095 287 69 67
Одеса	050 353 92 43
Умань	050 385 08 37

Команда, настроенная на успех

Отчет о корпоративном тренинге

7-11 февраля 2013 г. компания Innovation Consulting Group организовала нон-стоп тренинг по стратегическому прорыву для 70 членов команды АСА «АСТРА».

Проект стал образцом глубины и эффективности



Ранним утром 7 февраля команда «АСТРЫ» оккупировала отель Ramada Encore Kiev и началось... Выступление акционера компании Ласло Пеёца, генерального директора компании Игоря Губарева, коммерческого директора компании Романа Ковальчука. Постановка амбициозных целей на 2013 год. Лекция от профессоров Аграрного университета по новейшим технологиям агрономии.

Жизнь состоит из результатов — таков был главный девиз пяти дней полного погружения команды в обучение новым

технологиям лидерства, менеджмента, личной эффективности, командной работы, переговоров и продаж.

Основные тезисы следующие. Результаты — критерий нашей успешности. Результат не равен отсутствию результата, сопровождаемому хорошей историей об этом. Результат либо есть, либо его нет. Есть только один способ узнать, получится или нет: выложиться на 100% для достижения цели, остальное — не показатель! Именно эти правила стали руководством к действию для команды «АСТРА». В первый день обучение завер-

шилось в 2 часа ночи, и под конец тренинга вся команда качала пресс.

Второй день обучения: динамика команды усилилась. Тренеры Innovation Consulting Group Инесса Пшеничная, Владимир Заика, Джанни Павлов и Анастасия Ключко работали индивидуально с каждой группой. Ключевой темой второго дня стала личная эффективность: технология постановки целей, переход от стратегических целей компании к индивидуальным целям каждого участника команды «АСТРА».

Главные слова дня: цели, выбор, важно! Каждый выбор подразумевает ответственность за результаты. День, прожитый бесцельно, — потерянный день. Если человек ничего не делает, не достигает каждый день новой амбициозной цели, это означает, что окружающий мир его устраивает. Главное — честно признаться себе в том, что достижение новых целей не входит в систему приоритетов. Тогда можно расслабиться и перестать притворяться. Не находя смелости для такого признания, человек начинает искать отговорки вроде «Достичь этой цели сложно».

Команда «АСТРЫ» сделала вывод, что мы сами делаем цели сложными или простыми. И это связано только с



РЕЗУЛЬТАТЫ — критерий нашей успешности.

РЕЗУЛЬТАТ не равен отсутствию результата, сопровождаемому хорошей историей об этом.
РЕЗУЛЬТАТ либо есть, либо его нет. Есть только один способ узнать, получится или нет: выложиться на 100% для достижения цели, остальное — не показатель!





нашим личным отношением к поставленным целям. Был осознан стереотип: фраза «Это трудно» автоматически оправдывает бездействие. Проработали и стереотип «Мне лень!». На самом деле участники команды осознали, что лени не существует, — люди просто предпочитают оставаться в зоне комфорта. Поэтому это исключительно вопрос выбора каждого участника команды «АСТРА» — либо делаешь, либо нет. И наконец, команда разрушила стереотипы «Это проблема» (на самом-то деле проблема — это все, чем человек не хочет заниматься) и «Это не зависит от меня».



В доказательство победы над шаблонами «астровцы» всей командой ходили по горящим углям в лесу на Жуковом острове. Темно, сыро, с неба льет то ли

дождь, то ли снег, и 70 бесстрашных участников по очереди босиком становятся на раскаленные угли... Эмоции зашкаливают.

В этот же вечер участников тренинга ожидали еще 5 часов интенсивной работы над навыками личной и командной эффективности, синемалогия, а в 3 часа ночи группа отправилась на ночной экстрим. За двое суток вся команда спала не более шести часов. С 3 часов ночи до 11 утра командам предстояло выполнить невероятные задания, которые требовали использования навыков постановки амбициозных целей, планирования, распределения ролей в команде, мышления за рамками, готовности меняться и, конечно же, смелости, а также практического разрушения ограничивающих стереотипов!

Третий день, большой конференц-холл отеля Ramada Encore Kiev. Команды «АСТРЫ» презентуют впечатляющие результаты ночного экстрима, фильмы о компании «АСТРА» через 10 лет: акционеры на обложке Forbes, межгалактические миссии команды «АСТРА», команда «АСТРЫ» тестирует автомобиль Bentley, пятизвездочные отели и прочие атрибуты успешной жизни... Команды сделали невозможное, доказав себе и тренерам свою способность к прорыву, к совершенно новым результатам на рынке Украины!

После двухчасового сна команды продолжили напряженную работу с тренерами Innovation Consulting Group. Анализ стратегий, работа над усилением компании в целом и каждого участника в частности, создание проектов внутри компании. Командой «АСТРЫ» принято решение в 2013 году быть №1 на рынке Украины, быть лучшими, побеждать!

Топ-менеджеры дают задачи командам разработать проекты внедрения изменений, планы поэтапного достижения амбициозных целей. Команды



презентуют проекты, спорят, защищают планы. Изменения приняты единогласно! Впереди интересный путь. полный вызовов и побед. Команда «АСТРЫ» готова к ним, более того, готова создавать возможности для рынка в целом и вносить огромный вклад в развитие аграрного сектора Украины.

За пять дней non-stop проекта участники спали всего 10 часов. Были утверждены амбициозные стратегические цели компании «АСТРА» на 2013 год, разработаны поэтапные планы достижения, сформированы критерии оценки успешного сотрудника, отработаны навыки взаимодействия с клиентами и партнерами. В 2013 год команда «АСТРЫ» вошла, настроенная на успех, давшая слово и поставившая цель БЫТЬ ЛУЧШИМИ на рынке Украины, понимающая важность данного слова. И конечно же, получающая удовольствие от совместной работы. 



Innovation Consulting Group
г. Киев, ул. Лютеранская, 12, оф. 7
тел. +38-044-361-15-18
тел. +38-044-279-98-29, 279-90-19,
моб. +38-099-43-41-201
e - mail: info@innovation.net.ua
www.facebook.com/INNOVATIONLUXURY





Возвратный лизинг — альтернативный источник финансирования

Практически любой субъект хозяйствования, даже очень успешный, в самый неподходящий момент сталкивался с проблемой отсутствия денежных средств. Настало время рассчитываться с работниками, платить налоги или оплачивать поставки товаров и техники, а по условиям договоров за несвоевременную оплату предусматриваются серьезные санкции, однако средств на счету недостаточно. Ко всему прочему, и дебиторы испытывают временные трудности и задерживают оплаты.

В такой ситуации наиболее распространенным решением проблемы является банковский кредит. Но в большинстве случаев данный способ влечет за собой дополнительные финансовые и временные затраты, связанные с выбором банка, вариантов кредитования, поиском поручителей и оформлением документов.

Однако существует альтернативный способ привлечения ресурсов путем использования внутренних резервов предприятия — возвратный лизинг, являющийся в некоторых случаях более выгодным, чем кредитование.

Возвратный лизинг заключается в том, что собственник имущества сначала продает его будущему лизингодателю, а затем сам арендует этот же объект у покупателя, то есть одно и то же лицо выступает и в качестве продавца, и в качестве лизингополучателя. В результате меняется лишь собственник оборудования, имущество будет перемещаться от собственника к лизинговой компании и обратно только на бумаге, но не в реальности, а его пользователь остается прежним и получает в свое распоряжение дополнительные средства.

Сделка совершается в следующей последовательности:

- 1** заключается лизинговое соглашение между арендодателем и арендатором;
- 2** лизинговая компания покупает оборудование у арендатора — собственника оборудования;
- 3** арендатор регулярно выплачивает арендные платежи согласно условиям лизингового договора.

Возвратный лизинг позволяет предприятию временно высвободить связанный капитал за счет продажи имущества и одновременно продолжать фактически пользоваться им на

правах аренды. Данный вид лизинга успешно используется для рефинансирования капитальных вложений, особенно в тех случаях, когда предприятия испытывают финансовые затруднения, что позволяет преодолеть неплатежи и возобновить производственный процесс или модернизировать производство и значительно повысить конкурентоспособность предприятия.

Преимущества такой сделки для лизингополучателя оборудования состоят в следующем:

- переоснащение предприятия новыми технологическими машинами и оборудованием;
- более целесообразное использование привлеченных инвестиций в зависимости от необходимости;
- меньшее, чем при получении банковского кредита, дополнительное гарантийное обеспечение сделки, требуемое от арендатора.

Возвратный лизинг часто является наиболее эффективным и относительно дешевым способом улучшения финансового положения предприятия, а также дает возможность рефинансировать капитальные вложения с меньшими затратами, чем через привлечение банковских ссуд, особенно если платежеспособность предприятия ставится кредитующими организациями под сомнение ввиду неблагоприятного соотношения между его уставным и заемным фондами и возможностью получить дополнительные заемные средства.

Поскольку право собственности на обеспечение до окончания действия договора лизинга принадлежит лизинговой компании, такой способ финансирования является менее рискованным для нее, а за счет оптимизации налогообложения — значительно более выгодным для клиента, чем кредит.

Таким образом, даже те компании, которые на момент покупки оборудования по каким-либо причинам не хотели, не могли или попросту не знали о возможностях лизинга, могут использовать все его преимущества уже после приобретения оборудования. 

Замай Владимир,
руководитель финансового отдела
+38 (050) 414-09-46
v.zamay@astra-group.com.ua



Manitou
сможет все на
высшем уровне



Центральный офис:
08162, Украина, Киевская область, Киево-Святошинский район,
пгт Чабаны, ул. Машиностроителей, 5А
Тел.: (044) 545 56 00, факс: (044) 545 56 06, моб.: (050) 441 66 60
E-mail: office@astra-group.com.ua; Web: www.astra-group.com.ua

Pronto

Скорость, точность, надёжность



- Техника Pronto для крупных предприятий;
- бункер с большими ёмкостями для семян и удобрений;
- Pronto SW позволяет вести сев на высокой скорости;
- равномерная глубина заделки семян по всему полю;
- рабочая ширина 8–12 м;
- малый собственный вес;
- большой объем бункера-12.000 л;
- высокая производительность при идеальном качестве сева.

HORSCH

С любовью к земле



АСТРА
ТЕХНИКА | ЗАПЧАСТИ | СЕРВИС