

# АСТРА LAND

1'2014

[www.astra-group.com.ua](http://www.astra-group.com.ua)



Точнее, надежнее, долговечнее –  
потому что Vogballe



# ДЕМОНСТРАЦИОННАЯ И Б/У ТЕХНИКА



Сквидер Challenger 60Gator 1294, г. в. - 2005, карбоны 4617 м. ч, об'єм бака 4540 л, кліренс 1,22 м, шина 28 м  
ціна демонстрація



Сквидер Verhoef 3200 PLD, г. в. - 2008, карбоны 450 м. ч, шина 24 м, об'єм бака 3200 л  
ціна демонстрація



Сквидер Masport MLT 634, г. в. - 2007, карбоны 3000 м. ч, грузопідъемність 2,4 т, в комплекті зернової коши 2,00 м<sup>3</sup>  
€ 25 000



Сквидер Masport MLT 145-320, г. в. - 2007, карбоны 4500 м. ч, грузопідъемність 3,4 т, в комплекті зернової коши 2,00 м<sup>3</sup>  
€ 41 000



Сквидер Masport MLT 731 TUSA, г. в. - 2008, грузопідъемність 3,1 т, довжина Perkins 101 л.с., карбоны 4000 м. ч  
€ 30 000



Сквидер Masport 145 DLS, г. в. - 2001, грузопідъемність 450 кг, висота підняття платформи 14 м  
€ 20 000



Дисковий борона Kubota KVT 770 S-72, г. в. - 2005, робоча ширинка до 7,2 м, ширинка захвата 7,2 м, діаметр дисків 700 мм, діаметр валів 100 мм  
€ 47 000



Підйомний сквидер Masport DC, г. в. - 2011, ширинка захвата до 20 м, ширинка захвата 6 м, демонстраційний  
€ 102 000



Круглий борона Horsch Titan 5 WT, г. в. - 2012, робоча ширинка дисків до 20 м, робоча ширинка захвата до 35 м  
€ 55 000



Дисковий борона Kubota KVT 770 S-72, г. в. - 2012, ширинка захвата 7,2 м, робоча ширинка до 20 м, ширинка захвата 7,2 м, діаметр дисків 700 мм, діаметр валів 100 мм  
€ 47 000



Дисковий борона Kubota KVT 770 S-72, г. в. - 2011, ширинка захвата 7,2 м, робоча ширинка до 20 м, діаметр дисків 670 мм  
€ 29 000



Трактор Fendt 836 vario power, г. в. - 2010, максимальна ширинка 360 л.с., карбоны до 30 м. ч  
€ 153 900



Трактор Steiger 5836, г. в. - 2011, карбоны 277 м. ч, розмір трактора до 45,7x35,6x30,5 м  
€ 17 000



Трактор Steiger 8108 (по 60) валовий, г. в. - 2012, міжуряддя 73 см, на колісах 600 мм  
€ 49 999



Протяжувальна машина Sunflower 9230-32, г. в. - 2008, робоча ширинка до 15 м, ширинка захвата 9 м, карбоны 60 га  
€ 109 000



Підйомний сквидер Masport 800, г. в. - 2012, карбоны 800 га, об'єм бункера 11 805 л, ширинка захвата 12 м, діаметр 17 м  
€ 199 900



Трактор Masport 800, г. в. - 2000, максимальна ширинка 810 л.с., карбоны до 27 500 м. ч  
ціна демонстрація



Комбайн Masport 40, г. в. - 1998, жатка Power Flow 6,7, з штифами під жатку, карбоны до 4500 м. ч  
ціна демонстрація



Комбайн Masport 5H 84L, г. в. - 2011, карбоны 125 м. ч, ширинка захвата 7,6 м, бункер 8800 л  
€ 140 000



Предлощувальний культиватор Masport 800, г. в. - 2012, ширинка захвата 8 м, робоча ширинка до 15 м  
€ 31 900

## ЗВОНІТЕ НАМ!

## ЗВОНІТЕ СЕЙЧАС!



Україна, 08162, Київська обл., пгт Чабани, ул. Машиностроителей, 5А  
тел.: +38 (044) 545 56 00, факс: +38 (044) 545 56 06  
e-mail: office@astra-group.com.ua; www.astra-group.com.ua

Вінниця ..... +38 050 312 10 65  
Херсон ..... +38 050 282 47 22  
Дніпропетровськ ..... +38 050 411 49 51  
Київ ..... +38 050 334 83 53  
Запоріжжя ..... +38 050 373 15 88

Кіровоград ..... +38 050 441 66 61  
Ніколаєв ..... +38 050 282 47 22  
Суми ..... +38 095 271 72 64  
Черкаси ..... +38 050 448 57 62  
Полтава ..... +38 050 446 94 29

Харків ..... +38 095 271 59 64  
Тернопіль ..... +38 050 351 97 49  
Хмельницький ..... +38 050 312 10 65  
Львів ..... +38 095 271 59 20  
Умань ..... +38 050 441 66 61



# Дорогие партнеры!

Предлагаем вашему вниманию новый 52-страничный выпуск журнала АстраLand. IV квартал 2013 года был для нашей компании очень насыщенным, и о самых важных событиях мы хотим вам рассказать в этом номере.

23 октября «АСТРА» участвовала в большой демонстрации техники, организованной компанией «Дикун» в Киевской области на полях агрохолдинга «ТАК». Хотя никто ни с кем не соревновался, демонстрацию назвали «Битва титанов». Ведь она позволила сравнить и оценить в работе самую современную сельхозтехнику. Как и какую технику мы представили на этой демонстрации, читайте в статье и смотрите фотоотчет на с. 32.

30 октября – 1 ноября в Киеве состоялась IX Международная выставка рентабельного высокоэффективного сельского хозяйства «ИнтерАгро 2013». На 35 000 квадратных метрах 376 участников (из них 90 иностранных) выставили свою продукцию. Экспозиция привлекла более 14 000 гостей. «АСТРА» не была представлена на выставке собственным стендом, но с сотрудниками компании можно было пообщаться на стендах наших поставщиков. Сенсацией выставки стало возвращение на украинский рынок легендарного бренда Massey Ferguson. Компания Horsch в номинации «Машины для обработки почвы и посевов, ирригационная техника и оборудование» завоевала серебряный знак отличия за пневматическую сеялку точного высева Maestro 24 SW. Репортаж о выставке – на с. 22.


Еще не успели вывезти технику из павильонов, как открылась крупнейшая выставка нашей отрасли в Ганновере в Германии. Agritechnica 2013 собрала более 450 000 посетителей, которые приехали посмотреть на стенды около 2 900 участников. Три наших поставщика – Fendt, Fliegl и Horsch – получили серебряные медали за инновационные разработки. Подробнее об этих новых предложениях ведущих производителей сельхозтехники вы сможете узнать на с. 8.

Нам приятно поделиться с вами еще одной новостью. Нашу компанию и наших сотрудников президент компании Gregoire Besson Патрик Бессон награждал три раза в течение одного месяца! Кого наградили, где и за что – об этом наша статья на с. 21

В конце октября – начале ноября компания «АСТРА» совместно с агропорталом Latifundist.com провела конкурс на лучший фонарь из тыквы. Получили фотографии оригинальных работ от партнеров нашей компании и от читателей агропортала. Лучшие работы смотрите на с. 51.

Агропортал Latifundist.com в ноябре опубликовал два очень интересных, по нашему мнению, интервью. Мы решили напечатать их в сокращенном виде в нашем журнале. Это интервью с Николаем Чепижакком, директором департамента растениеводства агрохолдинга Geneco Group (с. 24) и с Романом Ковальчуком, коммерческим директором нашей компании (с. 10).

Еще только январь, но время летит быстро. Поэтому хотим напомнить, что в этом году снова состоится АстраШоу (в рамках выставки «Агро 2014»). Выставка пройдет 4–7 июня 2014 года.

Ждем вас, будет интересно! 



# Медали Agritechnica —

Медали за новинки, представленные производителями сельхозмашин на выставке Agritechnica, которые присуждает Немецкое аграрное общество (DLG), являются важнейшей наградой за инновационные разработки в этом сегменте. Из более чем 300 зарегистрированных инноваций эксперты независимой инновационной комиссии Agritechnica выделили претендентов на четыре золотых и 33 серебряных медали. Серебряной медалью награждаются инновации, разработанные для дальнейшего значительного улучшения функции или процесса

## СЕРЕБРЯНАЯ МЕДАЛЬ ДЛЯ FENDT ЗА НОВУЮ ГИДРАВЛИЧЕСКУЮ МУФТУ

Новая система фирмы Fendt полностью соответствует вышеназванным критериям.

Жюри дало такой отзыв о новой гидравлической системе сцепления: «В одном универсальном блоке сцепления можно, по желанию клиента, соединить стандартные ½-дюймовое, ¾-дюймовое или дополнительное плоское сцепление Flatface (FFC). Возможен заказ клиентом переоснащения или дооборудования стандартного сцепления на муфту с плоским уплотнением. Соединительный блок в сочетании с FFC обеспечивает герметичность при разъёме, гарантирующую сведение к минимуму потерь и загрязнения масла в гидравлической системе. Станет возможным подключение и отключение под давлением без потерь масла».

Благодаря плоскому уплотнению новой двусторонней и соединяемой при полном давлении гидравлической муфты Fendt предотвращается утечка масла и, как следствие, устраняется загрязнение почвы. Кроме того, потери давления и связанный с ними расход топлива значительно уменьшаются. Традиционные гидромуфты также очень непросто содержать в чистоте. Трудно предотвратить попадание грязи в систему. «Абсолютно ровная поверхность нового гидравлического сцепления с плоским уплотнением существенно облегчает чистку и, обеспечивая лишь незначительное попадание пыли, заметно увеличивает интервал замены фильтра», — говорит Юрген Кноблох. Удобству проведения ремонтных работ способствует то, что соединительная муфта разбирается на отдельные детали. Ремонтные работы, свя-



занные с повреждением муфт и штекеров, благодаря новой системе станут исключением.

«С нашей системой клиент может оснастить свой гидравлический блок различными по размеру муфтами, в зависимости от его производственных потребностей. В дополнение к наиболее часто используемым ½-дюймовым муфтам возможны ¾-дюймовое и новое 5/8-дюймовое сцепление с плоским уплотнением. Предприятие не обязано переходить на новую систему одновременно — это может происходить постепенно», — сказал Кноблох.

Поставляемые насадки различных размеров имеют винтовое соединение, поэтому удобно и легко заменяются. «Уже давно хорошо зарекомендовавшие себя функции предыдущей гидравлической муфты мы адаптировали к новой системе. Таким образом, рычаг обеспечивает удобное соединение и разъединение без особых усилий. Эта система, естественно, стыкуется при наличии давления с обеих сторон. Как и прежде, интегрирована защитная система от срыва», — отметил Кноблох. Также на гидравлической системе сцепления Fendt установлена популярная цветная маркировка подключений. Соединительный щит предотвращает ошибочное подсоединение шлангов. Для гарантии правильной установки соединительного щита в системе нанесены центровые отверстия.



**ЮРГЕН КНОБЛОХ**, РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА РАЗРАБОТОК ГИДРАВЛИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ FENDT:

С этой системой мы входим в новую эру гидравлических муфт. Новое сцепление не только является более экологически чистым и энергоэффективным, но и дает возможность очень удобного подключения и отключения



# для настоящих инноваторов



## ДВЕ СЕРЕБРЯНЫХ МЕДАЛИ ДЛЯ HORSCH

HORSCH первым среди производителей посевной техники разработал решение для высокоскоростного пунктирного посева зерновых культур. Инновационный дозатор используется с дисковыми машинами для посева, такими как Pronto DC или Focus TD. Пневматическая подача семенного материала осуществляется из центрально расположенного бункера с установленным на нем дозатором катушечного типа.

От бункера для семян до высевающего сошника конструкция осталась идентичной той, что используется на традиционных пневматических сеялках. Сам же высевающий сошник TurboDisc выглядит революционно – он оснащается индивидуальным дозатором.

Его запатентованная конструкция способна дозировать с очень высокой частотой – до 120 Гц, что соответствует высеву 120 зерен/мин на скорости 10-12 км/ч. Это позволяет работать с нормами высева до 240 зерен/м<sup>2</sup> при сохранении ширины междурядий 15 см. Запатентованная система дозировки способна в реальных полевых условиях достичь коэффициента вариации от 30% до 50%, что соответствует параметрам классических машин для пунктирного посева.

Вторую серебряную медаль Horsch получил за свою революционную разработку автоматического управления положением штанг опрыскивателя. Инновационная запатентованная система, получившая название BoomControl, позволяет проводить опрыскивание посевов с минимального расстояния.



Независимая подвеска штанг к шасси опрыскивателя гасит колебания машины даже при работе на полях со сложным рельефом

При этом штанга с предельно высокой скоростью и точностью реагирует на любые изменения высоты стеблестоя, что позволяет в конечном итоге проводить опрыскивание с расстояния 30 см до верхушек растений на скорости до 30 км/ч.







## СЕРЕБРЯНАЯ МЕДАЛЬ ДЛЯ ВЕСОВОЙ СИСТЕМЫ FLIEGL


Компания Fliegl удостоена серебряной медали за новый продукт — инновационную мобильную весовую систему Fliegl, прошедшую соответствия калибровочному.

Весовая система Fliegl FWS 2014 с двойной рамой с 6 или 8 датчиками взвешивает быстро, точно и без перетарировки прямо на поле, даже на неровных поверхностях. Применяется на прицепах Fliegl с выдвигающей системой или с транспортными средствами других производителей. Прицепы, которые уже имеют весовую систему FWS, можно модернизировать, скачав обновленную версию FWS 2014.



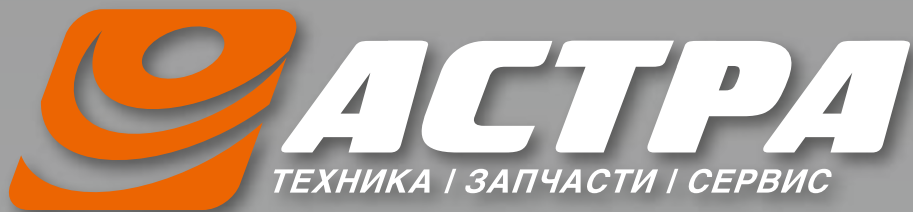
Основное свойство весовой системы Fliegl FWS 2014 заключается в калибровании. Весовая система работает с алиби-запоминающим устройством, которое может проследить все данные, и с закодированной информацией

Информация весовой системы Fliegl FWS 2014 подается напрямую в документацию ISOBUS-дисплея и сохраняется. Точная и непрерывная транспортная информация через GPS дает данные о происхождении, количестве и остатках взвешиваемого груза. Это является основой для Farm Management Information System (FMIS). Система работает со всеми ISOBUS-дисплеями с TASK-Controller.

Весовая система Fliegl FWS 2014 — результат успешной кооперации. Общая концепция системы, включая ISOBUS-компьютер, весовое оборудование, а также UT- и TC-Client, принадлежит Fliegl Agrartechnik. LAND-DATA Eurosoft (г. Пфарркирхен, Германия) разработал концепцию поступления поставленных через TC-Server данных, включая алиби-номер, в товарную накладную. Компания Müller-Elektronik (г. Зальцкоттен, Германия) отвечает за VT-Server. 

Подробнее о весовой системе Fliegl читайте на 18 стр.





*Мы становимся ближе  
к Вам!*

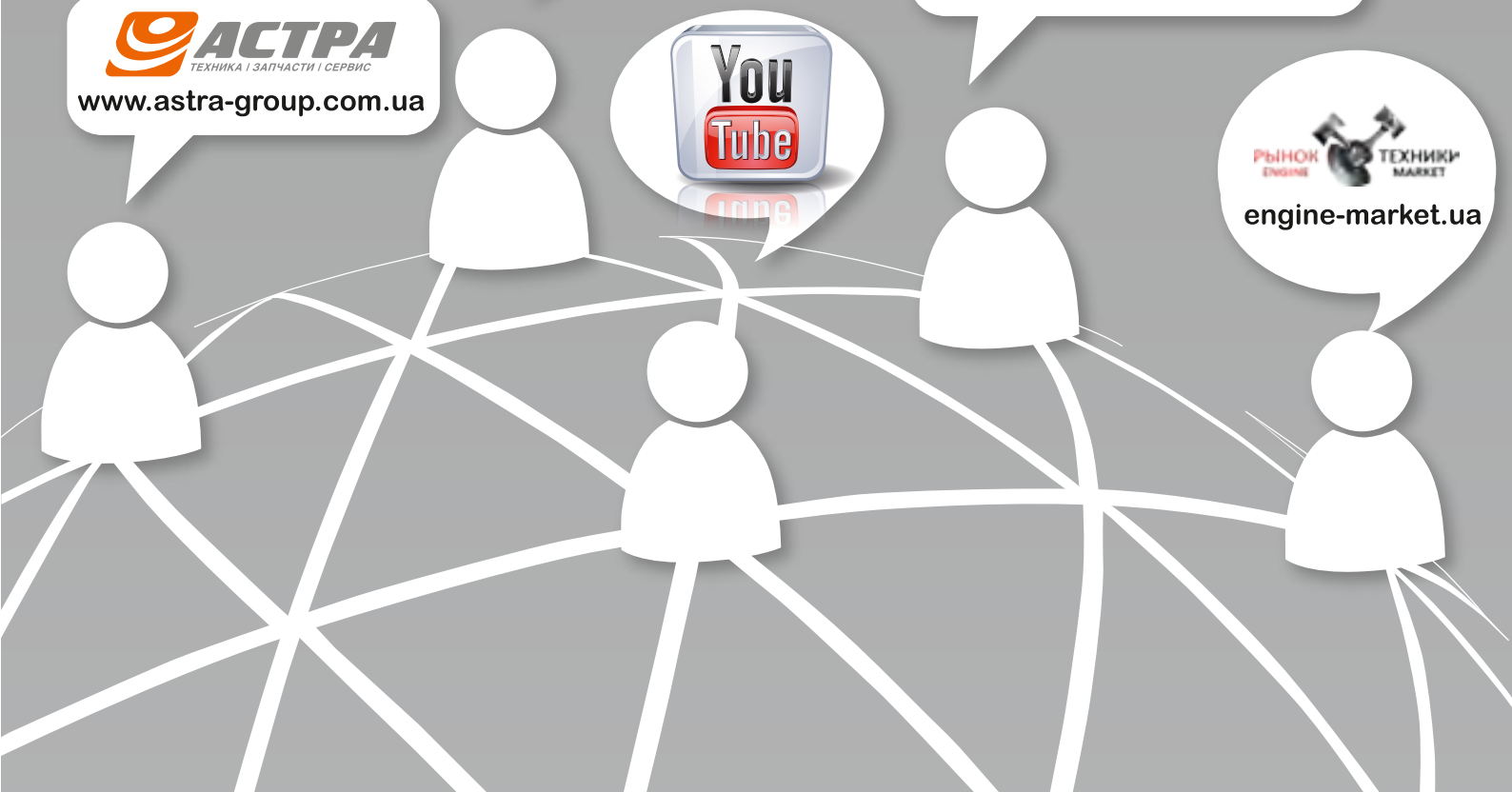


 **LATIFUNDIST.COM**  
национальный агропортал

  
**www.astra-group.com.ua**



  
**engine-market.ua**







АСТРА



# AGRITECHNICA-2013

«AGRITECHNICA» является ведущей специализированной выставкой сельхозтехники и менеджмента в области профессионального растениеводства. Здесь демонстрируются новейшие разработки, определяются направления развития и обсуждаются новые идеи.

«AGRITECHNICA» – это уникальное событие, где традиционно встречаются руководители предприятий, инвесторы, агрономы и ученые со всего мира. Наша выставка является идеальной платформой для презентации инновационной продукции и привлечения целевой аудитории







### РЕЗУЛЬТАТЫ ВЫСТАВКИ:

- около 2 900 экспонентов из 47 стран, более 1 500 экспонентов из-за рубежа;
- около 450 000 посетителей, в том числе 112 000 зарубежных гостей;
- занятая площадь: 420 000 м<sup>2</sup> в 27 павильонах;
- более 150 форумов, симпозиумов и международных предприятий.

Более 80% посетителей выставки — это производители техники, оборудования и комплектующих.







# Роман Ковальчук:

## ИЗ-ЗА НЕКАЧЕСТВЕННОЙ СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ ПОТЕРИ УРОЖАЯ МОГУТ КОЛЕБАТЬСЯ ОТ 30 ДО 70%

Коммерческий директор ООО «Агростроительный альянс «АСТРА» Роман Ковальчук на заре карьеры был трактористом, поэтому знаком с нюансами работы с сельхозтехникой не понаслышке. О том, может ли фермер средней руки позволить себе импортную технику, как ее выгоднее купить и какие потери ждут агрария при использовании некачественной сельхозтехники, он рассказал в эксклюзивном интервью национальному агропорталу Latifundist.com.

**Н**асколько рынок сельхозтехники конкурентен?

Потенциал аграрного рынка Украины огромен, и тот рост, который мы видим за последние несколько лет, — это лишь начало. Для успешной конкуренции в том сегменте рынка сельхозтехники, где мы представлены (а это однозначно премиум-сегмент), очень важно иметь отличный сервис, сбалансированный портфель брендов, команду профессионалов с ответственным подходом к работе. Также ужесточение конкуренции заставляет нас думать, развиваться, вести переговоры с поставщиками, чтобы раз за разом давать нашим клиентам лучшие и лучшие предложения.

*В процентном соотношении, сколько в Украине работает импортной сельхозтехники, а сколько — отечественной?*

Последние десять лет аграрии всё больше и больше отдают предпочтение надёжной и высокоэффективной импортной технике, которая способна сохранить средства и приумножить прибыли, но, несмотря на это, все равно используется огромное количество старой неэффективной техники. Думаю, что соотношение примерно 30/70, — больше все-таки отечественной. Основная причина устаревшего машинно-тракторного парка — это недостаток финансирования и помощи со стороны государства, которая есть в европейских странах.



*Может ли фермер, владеющий небольшим или средним хозяйством, сегодня позволить себе качественный трактор или комбайн?*

Конечно, может. Существует множество финансовых инструментов для приобретения качественной техники. Здесь важно разобраться и понять, что финансирование в банке или лизинговой компании под определённый процент при правильном выборе техники под конкретные требования и условия окупается очень быстро — более высокими урожаями, снижением затрат на ремонты и простои, значительным снижением затрат на дизтопливо, если мы говорим о самоходной технике.

*Какие потери урожая могут ожидать фермера в случае использования некачественной техники?*

Здесь вопрос комплексный и ответить сложно, так как нужно анализировать не одну операцию — уборку урожая комбайном и потери урожая, а весь ряд используемой техники, от той, которая готовит поля к посеву, до той, при помощи которой собирают урожай. Важны при этом как сроки выполнения операций, так и их качество, — если используется некачественная техника, то достичь максимальной прибыли невозможно. Думаю, что потери урожая в среднем могут колебаться от 30 до 70%.

*В 2011 г. «АСТРА» подписала договор о дистрибуции в Украине техники Challenger, в 2012 — появилась новая услуга по установке ирригационных систем Valley. Чем можете похвастаться в этом году?*

Вы правы, мы не стоим на месте, всё время ищем новые интересные продукты. С этого года наша компания является дилером известного бренда FLIEGL — это прицепы, навозоразбрасыватели и прицепы-перегрузчики. В этом году мы сделали упор в основном на навозоразбрасывателях, провели ряд демонстраций в хозяйствах, заинтересованных в таких машинах, планируем поставить нашим клиентам до конца года не менее 10 подобных агрегатов.

Вся техника FLIEGL производится в Германии, она высококачественна и эффективна в использовании. Новый поставщик идеально вписывается в линейку наших премиум-брендов FENDT, HORSCH и др.

*С каким количеством хозяйств вы сотрудничаете?*

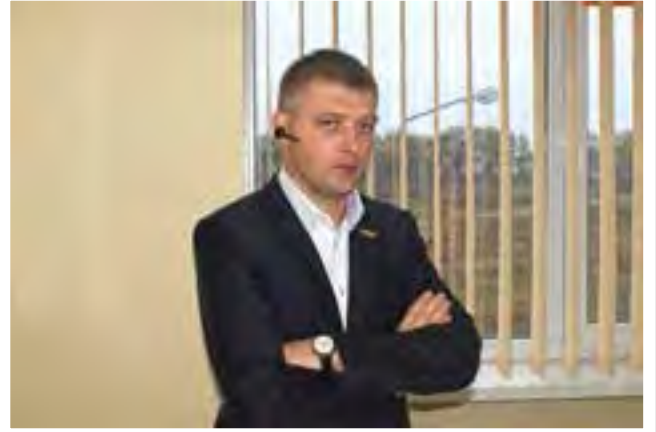
Последние несколько лет мы увеличиваем базу ежегодно на 1 тыс. клиентов и сейчас сотрудничаем более чем с 6 тыс. агропредприятий.

*Сколько реализуемой техники продается в кредит или лизинг?*

«АСТРА» тесно сотрудничает с ведущими лизинговыми компаниями и банками, такими как UniCredit, Raiffeisen, ОTR, Всеукраинский Банк Развития, Креди Агриколь банк и др. В итоге мы реализуем около 40% техники через перечисленные финансовые структуры. Для крупных агрохолдингов наша компания организует финансирование техники от производителя с привлечением европейских и американских банков.

*Как известно, «АСТРА» предлагает для клиентов с более ограниченным бюджетом бывшую в употреблении технику. Фермеры активно используют такую возможность?*

В ближайшие несколько лет мы ожидаем, что значительно возрастёт интерес к Trade-in у компаний, которые покупали у нас технику 3-5 лет назад. Эта техника обслуживалась на протяжении всего срока эксплуатации нашим сервисом и находится в хорошем состоянии, поэтому многие небольшие компании часто интересуются такой техникой и приобретают ее.



Мы не стоим на месте, всё время ищем новые интересные продукты. С этого года наша компания является дилером известного бренда FLIEGL — это прицепы, навозоразбрасыватели и прицепы-перегрузчики

*Коллега рассказывал, что, когда в одном из отдаленных регионов Франции у знакомого фермера сломался трактор, сервисная команда приехала буквально за час. Насколько оперативно ваши сервисные команды могут устранить поломку на полях клиентов?*

Всё зависит от загрузки в момент размещения заявки от клиента. Первое, что пытаются сделать наши сервисные инженеры, — выяснить суть проблемы и сразу же по телефону совместно с механизатором хозяйства устранить ее.

Очень часто это помогает и не нужно стоять даже два часа. Если поломка серьёзная и её нельзя устранить «по телефону», то мы выезжаем к технике не позже, чем через 48 часов. Все прекрасно понимают и руководствуются неписаным правилом: «Первую единицу техники продаёт наш продавец, вторую, третью — наш сервис».

*Сколько у вас сервисных команд?*

Компания «АСТРА» уделяет много внимания сервису проданной техники, поэтому у нас сейчас по всей Украине насчитывается около сорока сервисных автомобилей, которые готовы в кратчайшие сроки реагировать на запросы клиентов.

*С какими результатами по объёму продаж компания надеется закончить 2013 год?*

Могу сказать, что рост объёма продаж по отношению к прошлому году составит 25-30%.

Константин Ткаченко,  
национальный агропортал Latifundist.com

 **LATIFUNDIST.COM**  
национальный агропортал



# Ворота в новый мир

# FENDT



14 ноября 2012 года был заложен фундамент расширения центра Fendt Forum, а 7 октября 2013 г. компания AGCO/Fendt уже открыла новый международный центр обслуживания клиентов.



**РОЛАНД ШМИДТ,**  
директор по маркетингу  
AGCO/Fendt

С расширением центра обслуживания клиентов Fendt Forum в Марктобердорфе мы получили не только возможность более тесного общения с нашими клиентами и поклонниками, но и контакт с отдельными группами посетителей

Предыдущий центр был расширен на 4300 м<sup>2</sup>. Через новый центральный вход посетители попадают в новый мир Fendt. Уже в ближайшее время прямо на стойке регистрации их будут приветствовать на родном языке. «Наша цель — удовлетворить запросы наших клиентов. Многие из них приезжают из-за границы, поэтому мы хотим стать более интернациональными и предлагаем всю информацию минимум на 20 разных языках. На данный момент мы создаём совершенно новую коммуникационную платформу», — объяснил Роланд Шмидт.



## Бренд в центре внимания

В новом отделе центра шаг за шагом посетитель погружается в мир бренда Fendt. В дополнение к сенсорному экрану, на котором посетители могут узнать об истории Fendt, в зале выставлен также первый трактор Dieselross. На интерактивных мониторах посетители найдут обзор всех серий, которые когда-либо были выпущены фирмой Fendt.

Обширная коллекция моделей Fendt в масштабе 1:32 дополняет экскурс в историю компании. В ближайшие месяцы дополнительная информация будет представлена интерактивно — посетители, заинтересованные в определенной

информации, смогут получить её с центрального компьютера. «Это позволяет нам гарантировать обеспечение посетителей той информацией, в которой они действительно нуждаются», — сказал Роланд Шмидт. «Посещение центра Fendt должно стать событием для наших клиентов, так как трактор не покупается каждую неделю», — добавил он. Также проводятся эксклюзивные и очень популярные туры по заводу для партнеров и клиентов, которые начинаются в новом центре Fendt и заканчиваются пробным заездом на кольцевом треке.



## РАСШИРЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНОГО ЦЕНТРА ОБСЛУЖИВАНИЯ КЛИЕНТОВ FENDT



### Новый брендовый магазин

Брендовый магазин Fendt переедет в новое здание, где его площадь будет расширена до почти 150 м<sup>2</sup>. Благодаря этому посетителям предложат всю обширную коллекцию продукции Fendt для тестирования, примерки и покупки. Директор по маркетингу Роланд Шмидт обосновал расширение магазина тем, что в последние годы Fendt с его коллекциями стал трендсеттером. Например, коллекция «Ландхауз» очень популярна среди клиентов. Поэтому к открытию брендового магазина Fendt и к началу выставки Agritechnica 2013 вышла новая классическая линия Fendt.

### Новый ресторан Dieselross


Летом 2013 года во время празднования «Fendt Holiday Weeks» Fendt пережил небывалый наплыв посетителей.

С 16 июля по 6 сентября около 10 000 человек посетили центр Fendt Forum. Чтобы безупречно обслужить абсолютно всех, ресторан был превращен в столовую самообслуживания на 120 мест. Кроме того, добавилось отдельное помещение для 60 гостей и привлекательная терраса, которая открывается весной. Обновлено и название: посетителей теперь приветствуют в ресторане Dieselross, что отсылает к истории бренда. Как и раньше, любой гость может насладиться здесь чашечкой кофе или пообедать. Для маленьких посетителей к концу марта будет готова защищенная игровая площадка возле ресторана.



### Комфортабельный подъезд

Больше посетителей — больше автомобилей. По этой причине была расширена и зона парковки. Теперь клиенты могут свободно поставить машины на стоянке, расположенной позади центра Fendt Forum. Перед входом находятся места парковки инвалидов, кроме того, на территории всего центра теперь можно передвигаться на инвалидной коляске.

Изменения коснулись и персонала AGCO/Fendt. Вся маркетинговая команда Fendt впервые получила свои офисы в одном здании. На первом этаже центра Fendt Forum площадью 1400 м<sup>2</sup> создана новая рабочая зона для обеспечения непосредственного индивидуального общения. «Мы ожидаем, что расширение всех внешних объектов и офисов будет завершено в конце марта 2014 года», — с радостью сообщил Роланд Шмидт. 





# Разбрасыватель минеральных удобрений –

ключевой элемент управления  
урожайностью в системах  
точного земледелия



Ставка кредитования, превышающая отраслевую рентабельность, все чаще и чаще заставляет украинских аграриев задумываться не просто об увеличении прибыли путем увеличения земельного банка, но и об уменьшении издержек и повышении урожайности. Не случайно системы точного земледелия все больше находят применение в хозяйствах.

В этом вопросе Украина опережает Европу на десяток лет. Во Франции, например, большинство фермеров возделывают маленькие посевные площади, из-за этого их первоначальные вложения в системы точного земледелия будут окупаться долгие годы, чего нельзя сказать об Украине.

Работы на больших полях, которыми так богата Украина, не могут не требовать продуманного и взвешенного подхода к управлению расходами и урожайностью. Благо, современные GPS-технологии позволяют решать поставленные задачи. Однако есть и обратная сторона медали, которая касается непосредственного применения техники в системах точного земледелия.

В связи с этим возникают две основные проблемы. Первая: далеко не все машины, имеющиеся в хозяйстве, можно интегрировать в систему точного земледелия. Вторая: далеко не все машины, которые можно интегрировать в системы точного земледелия, способны давать достаточный точный результат.

В вопросе использования систем точного земледелия с различными видами машин мы коснемся лишь одного аспекта — работы с разбрасывателями минеральных удобрений. По нашему мнению, это основная машина, которая решает вопрос управления урожайностью. Очень простая на вид и довольно недорогая, она, тем не менее, выполняет ключевую функцию всей системы.

Вопрос экономии на стоимости разбрасывателя не должен подниматься в принципе, так как неверный выбор производителя грозит серьезными потерями в будущем, несопоставимыми с экономией на цене. Проиллюстрировать это достаточно легко при помощи одного из агрономических факторов разбрасывания минеральных удобрений — коэффициента неравномерности разбрасывания (КНР). Ниже приведен пример работы разбрасывателя по пшенице с усредненным расчетом потерь.

<i>Идеальный КНР – 0%</i>	<i>Не бывает никогда</i>
<i>Реальный КНР около 5-10%</i>	<i>При работе с хорошим и хорошо настроенным разбрасывателем</i>
<i>КНР около 18% (полосы на поле)</i>	<i>Потери составят 117 кг/га</i>
<i>КНР около 30% (волны на поле)</i>	<i>Потери составят 324 кг/га</i>

Разбрасыватели Bogballe являются самыми надежными и соответствуют всем агрономическим и техническим требованиям систем точного земледелия. Согласно результатам тестирования разбрасывателей минеральных удобрений шести известных европейских производителей, проведенного Немецким сельскохозяйственным обществом (DLG) и «Исследовательским центром Бигхольм» Датского института сельскохозяйственных наук (DIAS) в 2011 году, самые лучшие показатели — у Bogballe: КНР составил 3,7% (*журнал FARMERS от 15 апреля 2011 г.*). Этот результат был достигнут с первой настройки машины согласно инструкции производителя.

Секрет производителя кроется в комплексном подходе не только к техническим и агрономическим особенностям

машины, но и к процессу разбрасывания в целом. Учитываются 4 группы факторов, которые влияют на разбрасывание, — разбрасыватель, удобрения, погода, оператор.

**РАЗБРАСЫВАТЕЛЬ**, — безусловно, является ключевым фактором в процессе разбрасывания.

**Система разбрасывания** очень важна для управления КНР. Так, при полевом внесении удобрений диски разбрасывателя Bogballe (система Trend) вращаются навстречу друг другу, благодаря чему при одном проходе гранулы удобрений распределяются по полю двумя равномерными слоями (по одному с каждого диска). При втором проходе происходит четырехкратное перекрытие, и КНР стремится к нулю. Такая система принципиально отличается от систем других производителей разбрасывателей и существенно превосходит их по точности внесения. Большинство производителей предлагают систему, где диски вращаются в направлении друг от друга и перекрытие происходит один раз с одного прохода (т. е. каждый диск перекрывает свою часть поля за разбрасывателем).

**Настройки разбрасывателя** должны удовлетворять требования простоты и надежности и не отнимать много времени. Для того чтобы откалибровать разбрасыватель Bogballe, оператору понадобится 2-3 минуты, при этом не нужно будет снимать диски разбрасывателя, лопатки или другие части машины. Настройки не сбьются во время работы. В моделях Bogballe с автоматической системой взвешивания калибровка производится автоматически.



**Дизайн разбрасывателя** — немаловажный фактор, так как удобрения не должны сталкиваться с выступающими частями машины, гранулы не должны повреждаться в процессе разбрасывания или просыпания из бункера на тарелки, корпус должен быть надежно защищен от коррозии, сама машина должна быть прочной и надежной.

Разбрасыватели Bogballe покрыты сверхстойчивой к коррозии порошковой краской Flexi Coat, защищающей машину от агрессивной среды, рабочие органы сделаны из нержавеющей стали, лопатки — из высокопрочной марганцевой стали. Все детали предварительно обрабатываются таким образом, чтобы не оставалось острых углов, а краска не пострадала от трещин во время эксплуатации.

Рабочая ширина устанавливается с помощью встроенного уровнемера. Это самый лучший и точный метод, не требующий дополнительных настроек.



Мешалка вращается эксцентрически со скоростью 12-60 об./мин. в зависимости от плотности удобрений и потока. Разбрасывая легкие и пористые удобрения, мешалка автоматически начинает вращаться медленнее. Встроенный защитный конус обеспечивает равномерный поток удобрений на разбрасывающие диски и предотвращает дробление мешалкой, защищая их от прямого давления размещенной сверху массы.

Центральная регулирующая система автоматически устанавливает точку падения удобрений на разбрасывающие диски. Разбрасыватель оснащен двойными заслонками с разной скоростью открытия. Таким образом, регулирующая система поддерживает идеальную точку падения на диск и картину разбрасывания, независимо от изменений нормы расхода или скорости движения. Изменяемое по величине отверстие для разбрасывания мелких гранул, семян масличных культур или подобного гранулированного материала устанавливается в стандартной комплектации.

**УДОБРЕНИЯ** (гигроскопичность гранулы, форма гранулы, прочность, плотность, размер) — еще одна группа факторов, оказывающих серьезное влияние на процесс разбрасывания. Казалось бы, не поддается управлению, однако Vogballe доказывает, что это не так.

Используется вполне логичный и весьма надежный подход: управление настройками разбрасывателя в зависимости от типа удобрения, его производителя, а также технических характеристик гранулы. Дело в том, что менее твердые гранулы могут рассыпаться, более твердые способны поглощать больше энергии и лететь дальше, как и крупные гранулы, а мелкие падают ближе к диску.

Поскольку Vogballe уже около 80 лет специализируется исключительно на производстве разбрасывателей, на территории завода имеется центр для их тестирования. За долгие годы работы было протестировано и составлено огромное количество карт разбрасывания под каждую модель разбрасывателей Vogballe и практически под все удобрения всех известных производителей. Благодаря этим картам, зная тип удобрений, плотность удобрения, соотношение размеров гранул (определяется очень простым прибором для калибровки), прочность удобрения на сжатие (определяется динамометром), а также производителя, можно узнать необходимые настройки для разбрасывателя, чтобы даже при работе с плохими удобрениями КНР оставался минимальным.

Производитель предоставляет эту информацию как в инструкциях по эксплуатации, так и на своем вебсайте. В случае использования удобрения, тесты которого не проводились или производитель не известен, настройки можно подобрать по результатам тестирования удобрений со схожими техническими характеристиками.

**ПОГОДА** — совокупность факторов, большинством которых, например, дождем или ветром, конечно же, управлять невозможно. А если и возможно при определенных условиях, то весьма затратно и, в конечном итоге, нецелесообразно.

Однако Vogballe предлагает решение по управлению таким фактором, как влажность. Известно, что в зависимости от гигроскопичности удобрений их гранулы способны вбирать в себя влагу из окружающей среды, что сказывается на

их способности просыпаться через отверстие бункера. Чтобы выдерживать норму внесения удобрений на 1 га, необходимо постоянно корректировать ширину раскрытия заслонок просыпания. Эту функцию выполняет система автоматического взвешивания, которая работает в паре с электронным калибратором Zurf. Постоянно измеряя массы удобрений, просыпаемых за единицу времени, система передает данные на калибратор, а тот, в свою очередь, производит расчет и дает команду на изменение положение заслонки бункера.

**ОПЕРАТОР** — пресловутый человеческий фактор, который является самым непредсказуемым и трудноуправляемым.

В этом случае Vogballe идет по пути минимизации зависимости системы разбрасывания от оператора. А точнее, зависимости системы от невыполнения определенных функций оператором или выполнения их ненадлежащим образом.

Так, например, агроном не может быть уверен, что, выезжая на очередное поле, где надо вносить большую по сравнению с предыдущим норму удобрения, оператор не забудет сделать калибровку разбрасывателя. Система автоматического взвешивания разбрасывателя Vogballe позволяет оператору не калибровать разбрасыватель, выполняя это автоматически. Работая с электронным калибратором Zurf, в котором содержатся все карты разбрасывания, оператору достаточно ввести лишь данные об удобрении и условия работы (ширину разбрасывания, норму внесения) в начале работы, а в дальнейшем система сама будет отслеживать показания скорости, массу просыпающегося удобрения и менять настройки автоматически для достижения заданных показателей.

Отдельно стоит остановиться на корректировке нормы внесения удобрений в зависимости от скорости движения. Проконтролировав настройки разбрасывателя в начале поля, агроном не может быть уверен в том, что оператор будет выдерживать постоянную скорость, особенно на неровном поле. Электронный калибратор Zurf решает эту задачу. Получая данные от датчика скорости, который устанавливается на колесе прицепного разбрасывателя, он рассчитывает необходимые нормы внесения и подает команды на заслонку.



Существует усредненный показатель экономии минеральных удобрений при использовании электронного калибратора и системы автоматического взвешивания на калибраторах по сравнению с обычными калибраторами. Для Европы это 5%, для Украины этот показатель может составить 8-12%, если учитывать стереотипы в подходах к выбору разбрасывателей и низкоквалифицированных операторов.





### Простейший подсчет экономии

Разбрасыватель — Bogballe M2W Trail 3000 л с системой автоматического взвешивания и электронным калибратором.

Ширина внесения удобрений, м	36 м
Норма внесения, кг/га	200
Кoeffициент эффективности использования разбрасывателя	0,65
Количество дней внесения в году	21
Количество рабочих часов	10
Скорость внесения, км/ч	10
Цена минерального удобрения, грн./т	4000

**Производительность:**

$36 \text{ м} \times 10 \text{ км/ч} \times 0,65 = 23,4 \text{ га/ч.}$

**Годовая обработка:**

$23,4 \text{ га/ч} \times 10 \text{ ч} \times 21 \text{ день} = 4914 \text{ га.}$

**Количество удобрений:**

$4914 \text{ га} \times 200 \text{ кг/га} = 982,8 \text{ т.}$

**Стоимость удобрений:**

$982,8 \text{ т} \times 4000 \text{ грн.} = 3\,931\,200 \text{ грн.}$

**Экономия (европейский расчет)**

$3\,931\,200 \text{ грн.} \times 5\% = 196\,560 \text{ грн.}$


**Возможная максимальная экономия:**

$3\,931\,200 \text{ грн.} \times 8\text{-}12\% = \text{от } 314\,496 \text{ до } 471\,744 \text{ грн.}$

При этом в расчет принимается лишь экономия удобрений, без учета повышения урожайности. А между тем, в случае если разбрасыватель не добрасывает норму удобрений, потери на урожайности будут существенно больше.

Очевидно, что никакая система точного земледелия не может быть таковой с неточным оборудованием. Для работы с такими системами нужна совершенно иная концепция выбора техники — не просто подходящее оборудование по минимальной цене, а самое лучшее и самое точное из того, что может подойти. Несомненно, Bogballe M2W Trail с автоматической системой взвешивания и электронным калибратором — лучший разбрасыватель для работы с системами точного земледелия. Тем более что электронный калибратор Zurf разработан и запрограммирован таким образом, что способен работать практически со всеми известными навигационными системами, как европейскими, так и американскими. В этом случае калибратором управляет навигационная система, давая команду изменять норму внесения на том или ином участке поля.

В завершение хотелось бы обратить внимание на то, что объективное условие сокращения издержек в стоимости сельхозпродукции — мировая конкуренция. Украинские сельхозпроизводители ежедневно конкурируют с американскими, немецкими, датскими и другими фермерами, которые стремятся уменьшить стоимость своей продукции за счет использования более технологичного и надежного оборудования.

В этом смысле вопрос точных систем и высококачественного оборудования для украинских аграриев уже решен. Чем быстрее они изменят свои подходы к выбору оборудования в пользу самого точного, надежного и качественного из того, что подходит для решения поставленных задач, тем быстрее они станут более успешными. 

Галушка Андрей,  
продукт-менеджер  
+38 (050) 446-94-26  
an.galushka@astra-group.com.ua



# Весовая система Fliegl FWS 2014

Новые размеры мобильного взвешивания.

Точность и надежность весовой системы ISOBUS

**S**mart Farming — это будущее сельского хозяйства. С новыми интеллектуальными продуктами компании Fliegl это будущее начинается уже сейчас, например, в области весового оборудования. Весовая система Fliegl FWS 2014 даже на неровных поверхностях взвешивает очень точно, быстро и без перекалибровки.

Основное преимущество весовой системы Fliegl FWS 2014 — калибрование. Она работает с алиби-запоминающим устройством, которое может проследить все данные, и с закодированной информацией. Оба компонента обеспечивают надежность системы на современных предприятиях.

Fliegl FWS 2014 подходит для взвешивания урожая, взвешивания при внесении органики и минеральных удобрений. Она используется мобильно на прицепах с выдвижной стенкой Fliegl или с другими транспортными средствами. Система двойной рамы с 6- или 8-весовыми датчиками обеспечивает точность взвешивания.


Весовая система Fliegl FWS 2014 позволяет взвешивать на любой поверхности и компенсирует угол наклона. Автоматизированная информация о загрузке и выгрузке облегчает работу водителя и снижает вероятность ошибки. Информация подается напрямую в документацию ISOBUS-дисплея и сохраняется. Точная и непрерывная транспортная информация выдает через GPS данные о происхождении, количестве и остатках взвешиваемого груза. Это служит основой для Farm Management Information System (FMIS). Географические данные включают ведомости о каждом заезде, площади, с которой собрали урожай, а также о внесенных удобрениях или собранном урожае из расчета кг/га.

**Компания Fliegl предлагает новые решения, обеспечивающие надежность весовых датчиков:**

- приборы ECU (Electronic Control Unit) гарантируют надежность всей системы. Они формируют отчет о каждом изменении, например, весовых датчиков или программного обеспечения;

- ISOBUS-стандарт определяет перенесение ISOBUS VI-Pools на виртуальный терминал. Основное требование — это калибрование Pools. В весовой системе Fliegl FWS 2014 это возможно благодаря ISOBUS Pool Validation: калибровка Pools подтверждается на основании проверочной суммы, которая заново определяется при каждом контакте ECU с дисплеем;
- для коммуникации между весовыми датчиками и ECU весовая система Fliegl FWS 2014 применяет закодированный процесс Advanced Encryption Standard (AES). Этот надежный алгоритм соответствует требованиям криптографии;
- данные, которые выводятся на ISOBUS-дисплей и переносятся через флэшку или беспроводную связь в FMIS, могут пострадать от манипуляций операторов или технических сбоев (сломанная флэшка, плохое беспроводное соединение и т.д.). Чтобы передача информации была надежной, в весовой системе используется соединение через алиби-номера. Основной элемент — это алиби-запоминающее устройство. Каждая запись имеет свой номер, который распечатывается на счете или товарной накладной. На основании этого идентификационного номера можно открыть и проверить любую информацию.

Благодаря высоким стандартам безопасности и надежности весовая система Fliegl FWS 2014 успешно используется для составления бухгалтерской отчетности по количеству, километражу, весу и т.д.

Компания Fliegl уверена, что будущее принадлежит универсальным системам. Поэтому связующее звено Task-Controller весовой системы FWS 2014 совместимо со всеми ISOBUS-дисплеями и стандартизировано. Весовая система Fliegl FWS 2014 — это универсальная, точная и надежная современная весовая система, обеспечивающая новые размеры мобильного взвешивания. 

Рудь Богдан,  
продукт-менеджер  
+38 (050) 468 92 75  
b.rud@astra-group.com.ua







## Преимущества **глубокорыхлителя Fralaz**

Повышение урожайности сельскохозяйственных культур и плодородия почвы в значительной степени зависит от глубины ее обработки.

При обычной вспашке, если она является основной или применяется систематически, растения часто испытывают недостаток во влаге, особенно в засушливое время, угнетаются сорняками и вредителями.

### Преимущества **глубокого рыхления:**

- применяется при осушении минеральных земель среднего и тяжёлого механического состава;
- уменьшает объёмную массу почвы на 0,12-0,27 г/см<sup>3</sup>, её твёрдость — на 25-30%;
- увеличивает фильтрационную способность в 26 раз, а осушительное действие дренажа — в 1,5-2 раза;
- облегчает поступление воздуха в почву, а значит, и насыщение ее кислородом. В процессе рыхления землю не переворачивают, а только разрушают поверхностную корку, одновременно уничтожая сорные растения;
- обеспечивает лучшее впитывание влаги во время полива или дождя;
- обеспечивает благоприятное перераспределение влаги по вертикальному профилю почвы с сокращением про-

должительности затопления и подтопления корнеобитаемого слоя почвы на 23-25 суток и повышением влагозапасов в засушливые летние периоды на 5-10%;

- способствует более глубокому проникновению корневой системы с увеличением массы сухих корней в подпахотном слое;
- срок действия — 3-4 года, окупается в первый год после проведения.


Таким образом, глубокое рыхление — неотъемлемый этап обработки почвы.

Глубокорыхлители Fralaz, которые компания АСА «АСТРА» уже много лет поставляет в Украину, помогут вам получить желаемый эффект от глубокого рыхления.

### Преимущества **глубокорыхлителя Fralaz:**

- 1) прочная конструкция из высококачественного материала;
- 2) хорошее вхождение ножей в почву;
- 3) три точки установки угла ножей;
- 4) стабильная выдержка глубины;
- 5) рыхление по всей ширине, снижение взламывания и комкования благодаря тонким ножам, что предотвращает послеобработочное высыхание;
- 6) прикатывание разрытой почвы шипованным комкодробящим катком.

Простая конструкция установлена на треугольную раму. Ножи крепятся браслетами, на которых можно менять сносившиеся лезвия. Ножи изготовленные из износостойкого материала, прочные и очень тонкие, что обеспечивает низкое тяговое сопротивление; защищены срезными штифтами; заменяемы, есть возможность установки большего их количества.

Ощувив эффективность глубокого рыхления на своих полях, вы не захотите отказываться от него в будущем. 



Шипоша Вячеслав,  
продукт-менеджер  
+38 (050) 358 79 37

v.shyposha@astra-group.com.ua





## Новинки от Gregoire Besson

С 30 октября по 1 ноября 2013 г. в Киеве состоялась IX Международная выставка рентабельного высокоэффективного сельского хозяйства «ИнтерАгро 2013». Компания Gregoire Besson, являясь постоянным участником «ИнтерАгро», в этом году представила эксклюзивный стенд, который за время выставки посетили 1,5 тыс. человек

Каждому посетителю было оказано должное внимание. Консультирование клиентов осуществляли как сервисные специалисты и менеджеры, так и дилеры компании, постоянно находившиеся на стенде. Неизменной традицией для Gregoire Besson является присутствие на каждой выставке регионального директора по СНГ Николая Пети, который лично консультировал представителей различных хозяйств и холдингов.

Gregoire Besson всегда прислушивается к конечному потребителю и предлагает ему технику, наиболее адаптированную к его условиям. Адаптация техники позволяет оптимизировать затраты и тем самым экономит средства потребителя. Такие события, как ИнтерАгро, — прекрасная возможность для Gregoire Besson получить обратную связь от клиентов, а также предложить им наиболее подходящие орудия и рассказать об их возможностях.

На выставке компания Gregoire Besson представила линейку техники, идеально подходящую для различных условий украинских земель. Здесь были уже любимая всем борона DXRV-HD 666-56 с катком «Эмопак», а также 2 плуга: полунавесной SPLM 7+1 со сплошным отвалом, вспашка «по полю», и 12-корпусной полунавесной SPSL B9 с перьевым отвалом.

К слову, ежегодно компания производит более 2000 плугов! Практически каждый плуг проектируется под конкретного клиента из стали высочайшего качества. Каждое орудие — это штучное производство и индивидуальная работа.


Ни одна выставка для Gregoire Besson не обходится без новинок. На этот раз компания представила обновленную тележку-навеску Trailed Lifter II для тракторов, не оснащенных 3-точкой, а также лущильник Normandier KA 7500 с прикатывающим катком GZW Ø600.

Именно Normandier был признан одной из самых популярных машин на стенде компании, более всего заинтересовавшей посетителей.

Normandier не только осуществляет лущение, но и может подготовить почву под посев. Орудие достаточно компактно и удобно в эксплуатации, а самое главное — позволяет очень качественно обработать почву. Лущильник сочетает в себе высокую производительность и качество, оснащен 2 рядами дисков, впереди и позади которых находятся гребенки и каток.

### Краткое техническое описание моделей

<i>Normandier KA</i>	<i>4 000 KA</i>	<i>4 500 KA</i>	<i>5 000 KA</i>	<i>6 000 KA</i>	<i>7 500 KA</i>
<i>Рабочая ширина, м</i>	4	4,5	5	6	7,5
<i>Диаметр дисков, мм</i>	460				
<i>К-во дисков, шт.</i>	32	36	40	48	58
<i>Каток</i>	Стальной, 660 мм				
<i>Вес (без катка), кг</i>	3 640	3 820	4 100	4 920	5 660
<i>Потребляемая мощность, л.с.</i>	150	190	230	280	330

Для компании Gregoire Besson участие в выставке «ИнтерАгро» — всегда праздник. Это прекрасная возможность встретиться с уже проверенными партнерами и приобрести новых, готовых к длительному и плодотворному сотрудничеству. В целом, выставка прошла на высочайшем уровне, и в будущем году компания Gregoire Besson будет рада представить свои орудия на «ИнтерАгро 2014». 

Шипоша Вячеслав,  
продукт-менеджер  
+38 (050) 358 79 37  
v.shyposha@astra-group.com.ua



# Три награды от Gregoire Besson




**В** Во время выставки «ИнтерАгро 2013» в Киеве региональный директор подольского филиала компании «АСТРА» Сергей Власенко и ведущий сервисный инженер Александр Радовинчик получили награду от Gregoire Besson за добросовестную и ответственную работу.

А на состоявшейся в Германии выставке Agritechnica-2013 была награждена вся наша компания.

Президент компании Gregoire Besson Патрик Бессон вручил диплом лучшего дилера Gregoire Besson генеральному директору ООО «АСА «Астра» Игорю Губареву. В награждении участвовал директор украинского представительства Gregoire Besson Виктор Попов.

Gregoire Besson – один из ведущих производителей почвообрабатывающей техники. ООО «АСА «Астра» является дилером Gregoire Besson с 2005 года. 🌱


**Агростроительный альянс «АСТРА» признан лучшим дилером Gregoire Besson 2013 г. по сервисному обслуживанию техники и продажам запасных частей на территории СНГ**





# «ИнтерАгро 2013»

IX международная выставка рентабельного высокоэффективного сельского хозяйства «ИнтерАгро», которая состоялась с 30 октября по 1 ноября 2013 года в Киеве, побила все рекорды по количеству участников — производителей сельскохозяйственной техники и оборудования, количеству брендов и новинок, размеру выставочной площади





В работе выставки приняли участие 376 компаний, в том числе 90 зарубежных из 16 стран мира: Англии, Аргентины, Индии, Испании, Италии, Канады, Китая, Нидерландов, Германии, Польши, России, США, Турции, Франции, Чехии, Швейцарии, которые представили достижения и инновации машиностроения, сельскохозяйственное оборудование для ремонта и сервиса, запчасти, технологии точного земледелия и агроклимата, оборудование и технологии для растениеводства и агрохимию. Официально выставку посетили более 14 тыс. посетителей.

Национальными экспозициями были представлены Франция, Аргентина и Индия, коллективными — Германия, Турция и Италия.

Количество участников — производителей сельскохозяйственной техники и оборудования в этом году достигло 150, по сравнению с 110 в 2012 г. Количество представленных брендов — более 160. Общая выставочная площадь составила 35 тыс. м<sup>2</sup>.

На выставке «ИнтерАгро 2013» был презентован ряд новинок, которые Европа увидела только через две недели на выставке Agritechnica 2013 в Ганновере.

Horsch продемонстрировал сеялку точного высева Maestro 24.70 SW, оснащенную прогрессивной системой контроля высева, дозаторами (индивидуально), большими бункерами для семян (2000 л) и удобрений (7000 л).

Корпорация AGCO выставила технику в трех цветах: Fendt в зеленом, Challenger в желтом, Massey Ferguson в красном. Сенсация этой выставки — возвращение техники Massey Ferguson на украинский рынок после трехлетнего перерыва. AGCO поразила масштабностью презентации: в центре экспозиции на площади около 900 м<sup>2</sup> возвышался трехэтажный стенд с 16 переговорными комнатами.


Berthoud показала на своем стенде самоходный опрыскиватель Berthoud Raptor и прицепной опрыскиватель Berthoud Tracker.

Gregoire Besson, как всегда, привлекла очень красивым, воздушным стендом. Демонстрировали 12-корпусный оборотный плуг, 3-точечную тележку-навеску, решающую проблему сцепки для тракторов без навески, новый лущильник Normandie и дисколаповую борону DXRV.

И это далеко не полный перечень новинок, представленных в этом году на выставке «ИнтерАГРО».

Большим интересом у посетителей пользовались мероприятия, состоявшиеся в рамках выставки «ИнтерАгро 2013», ведь их проведение способствовало определению перспектив и решению конкретных вопросов, стоящих перед аграриями в хозяйственной деятельности.

Проведение выставки «ИнтерАгро 2013» подтвердило ее высокий статус и предоставило производителям сельскохозяйственной продукции широкие возможности ознакомления с достижениями научно-технического прогресса и определения стратегии технического развития сельскохозяйственных предприятий.

Организатор выставки — компания «Киевский международный контрактный ярмарок». 





Отечественный агропромышленный комплекс знает много титулованных героев, вершащих большие государственные дела во благо Украины. Но, как правило, за кадром остаются те люди, чей опыт и трудовые будни положили начало аграрным переменам и рекордам. Один из них – Николай Чепижак, который в нынешнем году засеял 43-й урожай по собственноручно разработанной технологии

# Николай Чепижак — «человек земли»

**К** Работая всю жизнь в АПК, Николай Чепижак внес весомый вклад в развитие таких предприятий, как ООО «Зернопродукт-Липовка», «Путем Ильича» (в течение 12 лет занимал пост председателя колхоза), агрофирма «Росава», ООО «Агро-Нива». Сегодня он — директор департамента растениеводства агрохолдинга Genero Group. Национальный агропортал *Latifundist.com* навестил известного в профессиональных кругах «закадрового» героя и расспросил о том, как вырастить хороший урожай и почему для него работа на земле лучше любых наград и публичных признаний.

## ДУХ ЗЕМЛИ

Наше знакомство началось с рабочего кабинета Николая Евтихиевича в офисе Genero Group в Донецке. Помещение небольшое, минимум мебели, большой стол с документами, компьютер и рабочее кресло. Складывается впечатление, что его обитатель практически здесь не находится. «В кабинете могу не быть 3-5 дней. Но вот на поле я — каждый день. Аграрная армия работает только тогда, когда видит своего командира в действии», — заметив наш вопросительный взгляд, отвечает он.

Родился Николай Чепижак 24 ноября 1951 года в с. Грабаровка Могилев-Подольского района Винницкой области. Мама работала бригадиром тракторной бригады в колхозе «Имени 22 партийного съезда», а отец всю жизнь был комбайнером. «И я с детства от зари до зари был с ними в поле», — делится воспоминаниями наш герой.

«Не тяжело ли было жертвовать своим детством?», — интересуемся. «Я тогда не думал об этом. Мне было очень интересно: едешь за рулем трактора, особенно под утро,

наблюдаешь рассвет, как все просыпается. Сейчас тоже не считаю, что работать в АПК трудно, — улыбаясь, говорит он. — Если грамотно организовать свой рабочий день и распределить обязанности подчинённых — ничего сложного. Тем более при сегодняшнем уровне механизации».

## ЕДИНАЯ АГРАРНАЯ ФИЛОСОФИЯ

«Солнце встало — мы поехали, солнце зашло — мы приехали», — так характеризует свой рабочий график в «горячую пору» Николай Чепижак. Подъем в 05:00, выезд в поля. За один день удаётся «проинспектировать» 3-4 тыс. га. Директор департамента растениеводства Genero Group предпочитает всегда лично смотреть, как подчиненные соблюдают технологию, поэтому едет из дома не в офис, а сразу на нивы, несмотря на то, что сегодня для него это означает проехать в одну сторону 168 км.



Могу показать и как работать на тракторе, и как сеять. Иногда приходится механизаторов учить на месте, в поле, например, рассказывать, какая должна быть глубина и ширина пашни под пшеницу, — поясняет Николай Чепижак. — Любой, кто работает на земле, должен все это чувствовать. Ведь растение безразличия к себе не терпит»

По его словам, за три месяца в новой компании к его методике уже привыкли. Однако чтобы технология внедрялась



правильно, он по старинке «живет в поле». Как говорится, доверяй, но проверяй.

В период «зимней спячки» работники изучают теорию, продолжает рассказывать о своей методике достижения аграрных рекордов Николай Евтихиевич. Механизаторы и агрономы постигают азы аграрной теории, определенной технологии ведения земледелия. Каждый член команды должен понять и почувствовать, как правильно работать, а не слепо выполнять указания.

«Вся эта теория и практика нужна, чтобы сколотить мыслящую и придерживающуюся единой аграрной философии команду», — говорит директор департамента растениеводства агрохолдинга Genepo Group. Какую оценку поставить набранной с первого августа команде, пока сказать сложно. «Пройденный период короткий. Пока учу их аграрной азбуке. Но за первую «четверть» по 5 бальной системе поставил бы «хорошо», — подытоживает Николай Чепижак.


### С ЗЕМЛЕЙ НА «ВЫ»

В первые две недели набранные им сотрудники изучали состав земли. Такой старт свидетельствует о грамотном подходе к работе. «Земля — это организм, требующий пристального внимания к себе. Если не доберешься до каждого атома, то не добьешься успеха. Мы должны быть с ней на «Вы», как и с растениями. Земля чувствует, как с ней обращаются, и платит той же монетой», — делится секретами мастерства Николай Чепижак.

Подъезжая к месту назначения, видим зеленую гладь, которая раскинулась на несколько десятков гектаров. Николай Евтихиевич очень бережно вырывает несколько растений, чтобы показать нам, что посеянная пшеница — уникальная. «Правильный подбор семян — кропотливый процесс. Нужно учесть все цепочки производства. Я перепробовал российские, европейские семена, но убедился, что украинские селекционеры — на голову выше зарубежных. Хотя зарплата у них и небольшая, они фанаты своего дела», — говорит он.

Осматриваем техпарк Genepo Group. О каждом тракторе Николай Чепижак может рассказать много. Говоря о немецких тракторах Fendt, он отмечает следующее: «Они лучше всего зарекомендовали себя в эксплуатации, по затратам и экономии топлива. Также они просты в управлении, потому что компьютеризованы. Можно увидеть, сколько за день тракторист вспахал земли, посеял и так далее. И что важно — даже при продолжительном использовании оператору будет обеспечен комфортный рабочий микроклимат. Отработав день в таком тракторе, водитель не сильно устает и с хорошим настроением идет домой».

Немного провоцируя собеседника, спрашиваем: «А вам где комфортнее — в кабине современного трактора или, например, в 500-м мерседесе?» «В таком мерседесе не ездил, но если взять, например, «Форд Гренада» или «Опель Омега», то в них условия чуть-чуть хуже, чем в Fendt», — удивляет нас Николай Евтихиевич.

Уставшие, но довольные, возвращаемся назад. Возле офиса отпускаем нашего героя. У него еще много «закадровой» работы, которую никто не видит, но без которой не достичь аграрных рекордов. 



Земля — это организм, требующий пристального внимания к себе. Если не доберешься до каждого атома, то не добьешься успеха. Мы должны быть с ней на «Вы», как и с растениями. Земля чувствует, как с ней обращаются, и платит той же монетой





# HORSCH на AGRITECHNICA 2013

За 30 лет своего существования фирма Horsch, производя полную линейку орудий для обработки почвы без применения плуга, больше, чем любой другой производитель сельскохозяйственной техники, помогла совершить прорыв в земледелии. Поэтому в 2013 году фирме Horsch было присвоено заслуженное звание «Указательного камня» в отрасли сельскохозяйственной техники.

Такая техника, как Terrano, Tiger и Joker, а также универсальная посевная техника Pronto DC, была разработана специально для бесплужной почвообработки. По данным Федерального статистического управления Германии, 40% пахотных земель обрабатываются без применения плуга. По пшенице этот показатель достигает даже 60%. Еще 20 лет назад никто бы в это не поверил. Фирма Horsch существенно повлияла на такой ход событий.

## Новинки на Agritechnica 2013

Короткие дисковые бороны рабочей шириной от 3 до 6 м с трехточечной навеской стали настоящим хитом продаж на всех рынках сбыта Horsch.

В этом году на выставке Agritechnica впервые представлена короткая дисковая борона Joker HD (*от англ. heavy duty — тяжелая работа*). Отличительными особенностями этой модели являются мощная рамная конструкция, сконструированная по аналогии с тяжелыми культиваторами серии Tiger, два ряда дисков большого диаметра (620 мм), значительное расстояние между рядами дисков и катком. Последний сдвоенный, с характерным U-образным профилем колец, что предполагает его способность к самоочищению. Шасси имеет револьверную конструкцию, что делает

машину стабильной в поле и компактной при перемещении по дороге. Основное предназначение Joker HD — работа на полях с большой массой длинностебельных пожнивных остатков, к примеру, кукурузы, подсолнечника, рапса и др. Максимальная глубина хода дисков — солидные 20 см.

## Усовершенствование борон Joker CT и RT

Диаметр дисков Joker CT и Joker RT (прицепные варианты) теперь составляет 52 см, по сравнению с прежними 46 см. Диски большого диаметра используют для более интенсивной работы и повышения производительности на полях с большим количеством пожнивных остатков — соломы, перегноя или промежуточных культур. Несмотря на измененную раму, вес бороны остался прежним. Для 3-метровой бороны достаточно 90 л.с. Кроме того, благодаря новой раме улучшился обзор рабочей зоны.

Joker RT оптимально подходит для поверхностной стерневой обработки, стимуляции роста падалицы, улучшения капиллярности почвы, заделки пожнивных остатков и подготовки посевного ложа.

Наиболее заметным изменением Joker RT является расположение шасси в центре рамной конструкции между дисковой системой и катком. Оно гарантирует оптимальное распределение веса и предотвращение раскачивания и подпрыгивания техники в поле. Центр тяжести во время движения перемещается ближе к оси бороны, благодаря чему гарантируется безопасность и устойчивость во время транспортировки. Дополнительные преимущества — хорошая маневренность и возможность использования двойного почвоуплотнителя за счет освобожденного пространства.






Диаметр двойного катка Doppel-Roll Pack-Packer с U-образным профилем — 55 см. Он очень надежен, подходит под разные виды почв и нечувствителен к каменной поверхности, даже при интенсивном использовании, что типично для коротких дисковых борон. Благодаря шахматному расположению колец катков не забивается. Расстояние между элементами катка — 13 см, что способствует хорошему прикатыванию и крошению почвы.

Производительность и инновационность — таковы основные характеристики этой техники.

### Новое в опрыскивателях

Также был расширен модельный ряд опрыскивателей LEEB GS. Теперь можно выбрать бункер прицепного опрыскивателя из трех вариантов объема — 6 000 л, 7 000 л и 8 000 л.

К преимуществам прицепного опрыскивателя можно отнести программу промыва, действующую по принципу вытеснения, бункер для раствора из нержавеющей металла, который значительно облегчает процесс очистки, особенно низко позиционированный центр тяжести для повышенной стабильности, укороченный путь шлангопроводов, оптимальное копирование рельефа, освещение Night-Light для уверенной работы ночью, пневматические амортизаторы подвески штанг, автоматическое управление на полосе разворота и др. 

Рудь Богдан,  
продукт-менеджер  
+38 (050) 468 92 75  
b.rud@astra-group.com.ua





Недавно Украину посетил соучредитель немецкой машиностроительной компании «Horsch Maschinen GmbH» Михаэль Хорш. Уже более 20 лет Михаэль периодически приезжает в нашу страну с целью не только навестить представительства компании, но и набраться опыта у местных аграриев. Фермер, изобретатель, инженер, агроном, бизнесмен, мультимиллионер — это все о Михаэле Хорше

**В** 18 лет Михаэль отправился в США работать на собственной ферме, а через два года, возвращаясь в Германию, он запланировал сконструировать пневматическую сеялку с рабочей шириной захвата 12 м. Со временем начинающего конструктора заинтересовала разработка техники по технологии No-till. При этом он очень рисковал, разрабатывая машины, которые должны были работать по системе точного посева, ведь данная технология не была распространена ни в Западной Европе, ни в Германии в частности, хотя уже много лет успешно применялась в США.

Вся жизнь этого успешного бизнесмена связана с фермерством. Отец Михаэля занимался сельскохозяйственной деятельностью и начал применять технологию прямого посева еще в 1966 году. В значительной степени это и вдохновило Михаэля на рискованное начинание, которое, благодаря настойчивости и оптимизму, увенчалось успехом. Вальтер Хорш, дядя Михаэля, поддержал новаторский бизнес своего племянника и помог ему инвестициями, таким образом став соучредителем компании Horsch.

С момента разработки первой сеялки прошло 30 лет. В течение этого периода машиностроительный бизнес семьи Хорш переживал и взлеты, и падения. Сегодня Михаэль — не просто успешный бизнесмен, а уважаемый человек, известный во всем мире не только в узкопрофессиональном кругу. Путешествуя по разным странам, изучая секреты ведения фермерского бизнеса, познавая специфику климата и почв, Михаэль приобретает немалый опыт, который затем применяет в разработках сельхозтехники Horsch. В октябре господин Михаэль приехал в Украину и рассказал о достижениях компании и планах на ближайшее будущее.



# Четыре кита успешного бизнеса Михаэля Хорша

*Еще совсем молодым вы начали разработку сельскохозяйственной техники, обладая минимальным опытом в фермерском деле, не будучи инженером. Что вас вдохновило? И почему вы так заинтересовались технологией No-till, ведь для Германии в те времена это не было актуальным?*

Все произошло, можно сказать, случайно, я до того момента не планировал стать машиностроителем, хотел продолжать дело отца и стать фермером. Но семья Хорш большая, у меня четыре брата. Братья тоже стремились продолжить дело отца, поэтому серьезная конкуренция была неизбежна. Чтобы не дошло до семейных скандалов, я решил отойти в сторону. Так мне и пришла в голову идея выпуска именно этой техники. Посетив США, где у нас тоже есть небольшая ферма, я узнал о технологии прямого посева, и это меня впечатлило и вдохновило. Я тогда еще, помню, пообещал себе, что на своей ферме обязательно буду применять систему точного посева.

*Вы очень рисковали, внедряя новую технологию. Не возникала мысль, что это ошибочное дело, что оно не принесет прибыли?*

Конечно, я рисковал. Но я идеалист. Человек, который смотрит только вперед. Вижу цель — не вижу препятствий. Знаете, работая по этой технологии, нужно знать множество нюансов. За 30 лет я изучил все тонкости аграрного дела и хорошо понимаю, где моя техника пригодится лучше. А о том, что мое решение ошибочно, я не подумал ни разу.

*Как вам удалось продать первую технику?*

Вы все-таки заставляете меня вспомнить непростые, хоть и приятные моменты моей жизни (смеется). Да, первую технику было очень слож-

но продать. Но давайте вспомним, что у меня много родственников, которые занимаются фермерством. А у них много друзей. Так мы и начали реализовывать свой продукт.

*Что входит в портфель продуктов компании Horsch?*

Мы производим четыре вида техники: сеялки, дисковые и анкерные, шириной захвата от 3 до 24 м; сеялки точного высева (для кукурузы, сахарной свеклы и сои) от 8 до 24 рядов; почвообрабатывающие орудия (культиваторы, дисковые бороны); опрыскиватели (прицепные и самоходные). В каждом виде мы стараемся использовать инновации.

*Над чем работаете сегодня?*

Над посевом пшеницы по технологии No-till: скорость высева — 120 семян в секунду, междурядье — 15 см. То есть мы сможем сеять пшеницу так же, как сахарную свеклу или кукурузу. И еще меня очень интересует разработка системы контролируемого проезда по полю. И все же мы не станем строить вертолеты или доильные залы, будем стоять на своих четырех китах.

*Как широко ваша техника распространяется по миру? В каких странах есть производство и представительства компании Horsch?*

У нас пять заводов, из них три — в Германии, один — в Америке (уже 15 лет) и небольшой завод в России. Дочерние предприятия по всему миру занимаются продажами. Даже в Австралии, Канаде, Бразилии. Кстати, открою вам небольшой секрет: в Бразилии мы через несколько лет планируем тоже строить завод. А Южная Африка оказалась для нас успешным рынком, там довольно неплохие показатели продаж. Одна из крупнейших организаций по продаже нашей техники расположена во Франции, ею руководит моя жена Корнелия Хорш. Ведь

у нас семейный бизнес, в нем задействованы многие родственники.


*Весь портфель техники по миру продается одинаково?*

Когда я посещаю какую-то страну, всегда спрашиваю у аграриев, как они работают. Еще не было такого, чтобы я упустил возможность рассказать более подробно о системе ведения бизнеса, об опыте и ранее использовавшихся технологиях. И уже потом я размышляю, как можно использовать нашу технику на этих землях. Знаете, я считаю, что компания Horsch работает так эффективно благодаря своей профессиональной гибкости. Техника, которая продается по Европе, в частности, в Украине, может отличаться в своей комплектации, определенными опциями. Это наша сильная сторона.

*Вы распоряжаетесь 20 тыс. га земельных угодий в Германии и Чехии. Зачем нужно столько земли, это необходимо для испытания техники?*

Не все 20 тыс. га находятся в моем распоряжении. Ведь половина моей семьи занимается фермерским бизнесом. Из этих 20 тыс. га 6 тыс. находятся в Чехии, и на этих землях я испытываю технику перед тем, как выпустить ее в продажу, и провожу опыты. Испытываем новые технологии выращивания сельхозкультур, даже такие, которые на первый взгляд могут показаться совершенно сумасшедшими.

*То есть вы считаете, что кто не рискует, тот не пьет шампанского?*

Да, не нужно чего-то бояться только потому, что кто-то говорит, что это будет провальным проектом. Нет, будьте оптимистами и ищите способы воплотить в жизнь то, что вы задумали... 



## Полевые исследования: Fendt 936 Vario и Horsch Pronto 6 DC

Еще школьником во время летних каникул я работал на родной Полтавщине на отечественной сельскохозяйственной технике. Это мощные механизмы, однако когда я лицом к лицу встретился с трактором Fendt и другой зарубежной техникой, то понял, что есть с чем сравнивать. Первые демонстрационные сельскохозяйственные работы мы с коллегами начали проводить с апреля: дискование, вспашка, сев, опрыскивание, разбрасывание минеральных удобрений, обмолот зерновых культур. В 2013 году с демотурами несколько раз объездили Украину, демонстрируя нашу высококлассную технику.

Одно из главных боевых заданий мы получили в начале октября — посеять озимую пшеницу на площади почти 300 га в хозяйстве агрохолдинга «HarvEast» Мариупольского района Донецкой области, используя трактор Fendt 936 Vario и сеялку Horsch Pronto 6 DC.

Pronto — это целая серия сеялок производства Horsch. Система дозирования семенного материала у всех сеялок Pronto одинаковая: электродвигатели приводят в движение роторы, подающие семенной материал в поток воздуха. Дозирующие роторы можно легко менять в зависимости от величины семян. В качестве опции предлагается система датчиков, постоянно контролирующая количество высеваемого материала. Некоторые сеялки Pronto, по заказу, оснащаются и специальной системой одновременного внесения (PPF). При этом двойной бункер и второе дозирующее устройство позволяют вносить удобрение одновременно с посевом.

За точность внесения семян отвечают сошники TurboDisc. Прикатывающий роликовый каток направляет двухдисковые сошники на нужную глубину. Кроме того, эти ролики обеспе-

чивают нужный контакт семян с почвой. Каждый сошник по отдельности закреплен на раме посредством резиновых элементов. Тем самым снижается износ, а также обеспечивается отклонение сошника в любую сторону. Благодаря дисковым сошникам, прижимным роликам и резиновым элементам машина высевает точно даже на большой скорости движения — до 15 км/ч.



**Pronto DC** — классический вариант сеялки Pronto для универсального применения: посева после отвальной обработки почвы плугом, обработки

культиватором или прямого посева по стерне. Принцип работы этой машины: выравнивание выполняет дискатор, который одновременно разрыхляет, перемешивает и измельчает почву. Сошники TurboDisc закладывают семенной материал, а идущие следом катки придавливают семена в почву

И вот мы в поле... Начали выполнение задачи.

Настройка трактора и сеялки не заняла много времени. В первые дни засеяли поле площадью 150 га озимой пшеницей сорта «Одесская 267» с нормой высева 245 кг/га и глубиной заделки семян 2-3 см. Предшественником на поле была озимая пшеница, после уборки которой в поле провели лущение стерни на глубину 6-8 см. На площади 75 га вышеуказанного поля хозяйство своими агрегатами провело также второе лущение на глубину 10-12 см. А на остальных 75 гектаров этого же поля специалисты хозяйства приоста-






новили проведение лущения, так как сеялка Horsch Pronto оснащена дискатором, обеспечивающим одновременно и посев, и дискование стерни на глубину 10-12 см. Поэтому, как мы видим, можно было бы не проводить вторую предпосевную обработку, а просто сеять с помощью Horsch Pronto. Как следствие — экономическая эффективность технологии выращивания озимой пшеницы.

Так как осень в этом году выдалась дождливая, работники хозяйства не успевали проводить сев озимых культур в оптимальные сроки, поскольку на запланированных под посев площадях еще находилась не собранная на зерно кукуруза. Вспашку проводили сразу же после обмолота кукурузы, сеялки, которые были в хозяйстве, не справлялись с севом, — почва налипала на рабочие органы. Однако мы настояли на том, чтобы испытать Horsch Pronto в данных условиях. Сев удался на славу, так как сеялка оснащена передними компактором, уплотняющим почву. Агроном хозяйства был в восторге от нашей работы. Теперь он может не переживать — озимая пшеница успеет своевременно дойти до стадии яровизации.

Впечатлений масса, и все положительные. Главные характеристики машин, безусловно, — надежность, высокая производительность, комфортность, и в то же время простота как конструкции, так и эксплуатации.

Исходя из своего пока незначительного опыта, могу уверенно сказать: приятно проводить демонстрационные полевые работы в хозяйствах Украины, общаться с людьми, которые действительно любят землю, а еще приятнее работать в компании, помогающей аграриям качественно и грамотно вести хозяйство. 

Копотун Андрей,  
механик-демонстратор





# БИТВА ТИТАНОВ

23 октября 2013 года впервые в Украине на полях группы компании «ТАК» состоялась «Битва титанов» — масштабная демонстрация, на которой производители и дистрибьюторы представили почвообрабатывающую и посевную технику, зерноуборочные комбайны, тракторы и опрыскиватели







В мероприятии участвовали 8 компаний, среди которых, в частности, были «АСА «АСТРА» и Horsch Ukraine.

Более 200 представителей агропромхолдингов и хозяйств смогли сравнить и оценить в работе самую современную сельхозтехнику.

Программа была интересной и насыщенной. После краткого вступительного слова и приветствия гости отправились на демонстрацию техники, длившуюся почти четыре часа. Участников было так много, что организаторы разделили всех на две группы, которые начинали знакомство с техникой с разных концов поля.

Компания «АСТРА» представила следующую технику: трактор Fendt 936 Vario Power, дисковую борону Kuhne KNT 770 (7,2 м, с катком), универсальный телескопический погрузчик Manitou MLT 735, сеялку Horsch Pronto, опрыскиватель Berthoud Tracker, разбрасыватель минеральных удобрений Vogballe.

После показов техники механики демонстрационной бригады «АСА «АСТРА» на стенде нашей компании помогли нашему поставщику Horsch Ukraine демонстрировать технику в работе.

Мы благодарны организаторам «Битвы титанов» — компании «Дикун» и группе компаний «ТАК», гостеприимно принимавшей нас в Винницкой области. 🍷





# Вы еще не видели Manitou? Тогда мы едем к вам!

Успех телескопических погрузчиков Manitou в Украине уже описан не в одной статье и не в одном интервью.

Это поистине показательная история о том, как технологически совершенная машина может завоевать более 50% рынка в рекордные сроки

**В**се мы прекрасно знаем, что заслужить доверие аграриев очень непросто. В сфере сельского хозяйства, где надежная и высокопродуктивная техника является залогом успеха, вопрос об инвестициях в тот или иной бренд изучается очень тщательно. Понимая это, «АСТРА» предлагает рынку не только совершенные погрузчики Manitou как таковые, но и целый комплекс по их предпродажной подготовке (ТО, обучение операторов, инженеров), сертифицированную поддержку и ремонт, послепродажную поддержку клиентов.

Сочетание качества и надежности погрузчиков Manitou и профессионального подхода «АСТРА» в их обслуживании и стало причиной успеха бренда Manitou в Украине. Уже не одна сотня сельскохозяйственных компаний убедилась, что французские погрузчики Manitou — это именно то, что нужно. Сегодня сотни погрузчиков занимают достойное место в парке техники наших клиентов. Благодарные отзывы клиентов — это ли не лучшее доказательство удачных инвестиций?

Тысячи людей, которые кормят Украину, уже доверились нам, чем на порядок повысили продуктивность работы своих хозяйств. Но как быть с их коллегами, которые еще не до конца осознали выгоды приобретения погрузчика Manitou? Как до-

казать им, что Manitou — это не просто покупка, а инвестиции в бизнес? Очень просто. Приехать в хозяйство и показать, ЧТО может Manitou и КАК просто и быстро он это делает. Согласитесь, ни одна реклама, ни одна статья в журнале, ни один менеджер по продажам не убедят вас вложить деньги в технику, основываясь на словах. Поэтому, если вы еще не видели погрузчик Manitou в работе — мы едем к вам!

Так, в начале ноября 2013 г. компания «АСТРА» совместно с популярным брендом телескопических погрузчиков Manitou начала беспрецедентный «АСТРА-Manitou тур 2013/2014» по всем регионам Украины. Уникальная возможность опробовать знаменитые погрузчики представится сотням хозяйств абсолютно бесплатно!



Сразу два погрузчика, снаряжённые различным навесным оборудованием, под управлением опытных операторов своим ходом отправились в хозяйства Житомирской и Черниговской областей продемонстрировать свои возможности



Первые демонстрации погрузчиков MLT 735 T LSU прошли безупречно! На предприятиях отметили их высокую производительность при работе с кагатами кукурузы, загрузке сушилок, погрузке зерновозов, перемешивании сои, работе с навозом, нарезании силоса на силосных ямах.

Вот что говорит о показательной работе Manitou в своем хозяйстве директор «ПП «Агротраспэке» Александр Николаевич Мороз: «Я очень доволен тем, как сегодня погрузчик Manitou поработал на нашей ферме. Мы и раньше задумывались о приобретении, но после того, как увидели, как быстро он загружает КамАЗ навозом, сомнений не осталось... Посмотрите, какая вязкая почва, колеса наполовину в навозе, а он продолжает работать и не грузнет! Уверен, его возможностей вполне хватит для нашего животноводства. Да, стоит он немало, но я понимаю, что он окупится с лихвой в самые короткие сроки».

В Житомирской области погрузчик Manitou MLT 735 одним из первых посетил ТОВ «Сатурн-Агро». Вот что говорит об увиденном директор хозяйства Юрий Васильевич Дмитриев: «Наше предприятие работает с зерновыми культурами. Это и складирование, и сушка, и погрузка в фуры. Эта компактная машина (Manitou MLT 735) запросто заехала в ангар, набрала сою в ковш, так же легко развернулась практически на месте, без проблем подняла огромный ковш на 5 метров и высыпала в фуру. Погрузка 38 тонн зерна заняла 30 минут! Сейчас мы используем зернометатель, который загружают пять (!) человек, и тратим на это 2-3 часа. А тут один человек и 30 минут. Даже сейчас, проведя подсчет «в уме», я понимаю, что без Manitou выйти на новый уровень производства нам не удастся. Я благодарен «АСТРЕ» за возможность увидеть погрузчик в работе и помощь в принятии решения».

И еще не один десяток хозяйств, в которых на сегодняшний день уже проведены такие демонстрационные работы, может сказать что-то подобное. Ведь лучше один раз увидеть, чем сто раз услышать. Manitou уже переходит из разряда «желательного» в хозяйстве оборудования в «необходимое». Ведь даже самый грубый подсчет показывает, что один погрузчик Manitou, который способен заменить 5-6 человек, сэкономит не одну сотню литров топлива (еще бы, при расходе 6-7 литров в час работы!), аккуратно и быстро нарезать и раздать силос, помочь в сборке / разборке / строительных работах без затрат на аренду чужого крана и проч., обеспечит за месяц работы 20-40 тыс. грн. чистой экономии.

Еще четыре месяца наши погрузчики будут ездить по Украине и посещать хозяйства. Впереди еще не одна тысяча километров дорог, десятки предприятий и тонны зерна. И мы уверены, что этот демонстрационный тур поможет оценить достоинства погрузчиков Manitou и покажет их преимущества перед любой другой подобной техникой.

По вопросам проведения демонстрационного показа в вашем хозяйстве обращайтесь по телефону (050) 358-79-76. 📞

Яблонько Дмитрий,  
продукт-менеджер  
+38 (050) 358 79 76  
d.yablonko@astra-group.com.ua



Наша задача — показать эффективность применения погрузчиков Manitou в любой сфере сельского хозяйства.

Нет ничего убедительнее, чем самому увидеть возможности техники, которую собираешься приобретать. Причем увидеть не на выставочных стендах или фотографиях журналов, а оценить ее работу в собственном хозяйстве, при выполнении конкретных ежедневных задач. Именно поэтому мы начали «АСТРА-Manitou тур 2013/2014», в рамках которого показываем наши погрузчики в самых разных хозяйствах, вместо того, чтобы говорить тысячи слов», — поясняет Дмитрий Яблонько, продукт-менеджер Manitou компании «АСТРА»



# Современные решения для дождевальных систем

Широкий диапазон разбрызгивателей с применением регуляторов давления позволяет установкам Valley оптимизировать такие показатели, как:

- количество воды;
- затраты энергии;
- размер капли;
- потери от испарения;
- уплотнение почвы;
- диапазон дождевания;
- влияние ветра;
- эрозия почвы.

Ирригационное оборудование принято рассматривать как средство доставки воды на поле. Современные системы орошения требуют больших капиталовложений, и поэтому справедливо ожидать от полива максимальной отдачи.

Для дождевальных систем эффективность полива напрямую зависит от качества искусственного дождя. Скажем, с одной стороны, такой показатель, как размер капли, при высокой интенсивности дождя может нанести вред и почве и посевам, особенно мелкосемянных культур, а с другой — излишнее распыление вызывает неоправданные потери воды на испарение и снос ветром.

Интенсивность дождя должна быть оптимальной для разных типов почв: если легкие почвы способны принять ливень, то на более тяжелых почвах такой дождь может вызвать лужеобразование, поверхностный сток и водную эрозию, что экологически небезопасно.

Влияет на плодородие почвы, урожайность, а следовательно, на эффект от полива, и равномерность распределения воды по полю, которой трудно достичь обычными дождевателями устаревшей конструкции без регуляторов давления и с физическим износом, как, например, «Фрегат» или «Кубань». Особенно это относится к «Фрегатам» с их струйными разбрызгивателями.

Valmont Irrigation – мировой лидер в проектировании и производстве эффективного ирригационного оборудования для нужд сельского хозяйства. Разработчики и специалисты

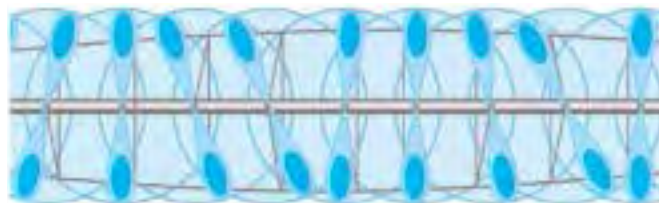
по поливу проектируют эксклюзивные насадки для разбрызгивания. Valmont также предлагает разбрызгиватели других производителей, включая разработанные специально для машин Valley, Senninger, Nelson, Komet и др.

Равномерность и эффективность полива достигается также точным компьютеризованным определением размера и шага насадок. Насадки низкого давления работают при давлении всего 0,4 бар, что снижает энергозатраты. В зависимости от конструкции комплекта разбрызгивателей эффективность полива может достигать 95%. Пример с дождевателями i-Wob компании Senninger убеждает в преимуществах такого полива.

## Схема распределения воды

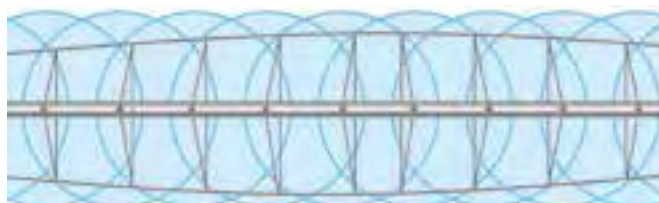
Темно-синим цветом на схеме орошения (вид сверху), отмечены зоны высокой интенсивности полива. Увеличение площади мгновенного покрытия позволяет уменьшить зоны высокой интенсивности полива, тем самым снижая деградацию структуры почвы и сток оросительной воды.

### Струйный разбрызгиватель



Струйный разбрызгиватель разбрызгивает воду на большее расстояние, но его отдельные струи покрывают меньшую площадь по сравнению с моделью i-Wob.

### i-Wob





Модель i-Wob обеспечивает мгновенное равномерное покрытие площади орошения. Следовательно, она выполняет полив большей площади при существенно более низкой мгновенной интенсивности, сохраняя структуру почвы и ее способность к впитыванию.

### Дождеватели i-Wob

Дождеватель Senninger i-Wob предлагается с четырьмя разными рассекателями. Это позволяет регулировать размер капель и траекторию полива, учитывая конфигурацию систе-



мы, условия почвы и специфику культуры.

а б в г

#### а) 6 канавок со стандартным углом:

- серый отражатель;
- капли малого размера.

#### б) 9 канавок со стандартным углом:

- черный отражатель;
- капли среднего размера.

#### в) 9 канавок с малым углом:

- синий отражатель;
- капли среднего размера.

#### г) 6 канавок с малым углом:

- белый отражатель;
- капли большого размера.



### Регуляторы давления

Неконтролируемые колебания давления в системе орошения приводят к отклонениям от нормы орошения и ухудшению качества дождя. Чаще всего колебания давления происходят из-за перепада высот, а также в результате изменений расхода подаваемой воды. Применение регуляторов давления защищает дождевальную систему от таких перепадов, не допускает избыточного полива и обеспечивает высокую эффективность оросительной системы.

Избыточный полив приводит к перерасходу воды, уплотнению почвы и образованию почвенной корки. Регуляторы поддерживают давление перед разбрызгивателями на по-

стоянном заданном уровне, обеспечивая дождевателям оптимальную производительность. Valley предлагает широкий выбор регуляторов производительностью 0,03-0,95 л/с для выходного давления 0,4-2,1 бар.


В случае повышенных требований к интенсивности дождя применяются трубы-гусак (одинарные и двойные) с углом 125 градусов производства Senninger в сочетании с фиксаторами шлангов. С их помощью интенсивность орошения снижается путем увеличения площади полива. Рассеивание заданного объема воды над большей площадью позволяет почве поглощать воду с необходимой скоростью,



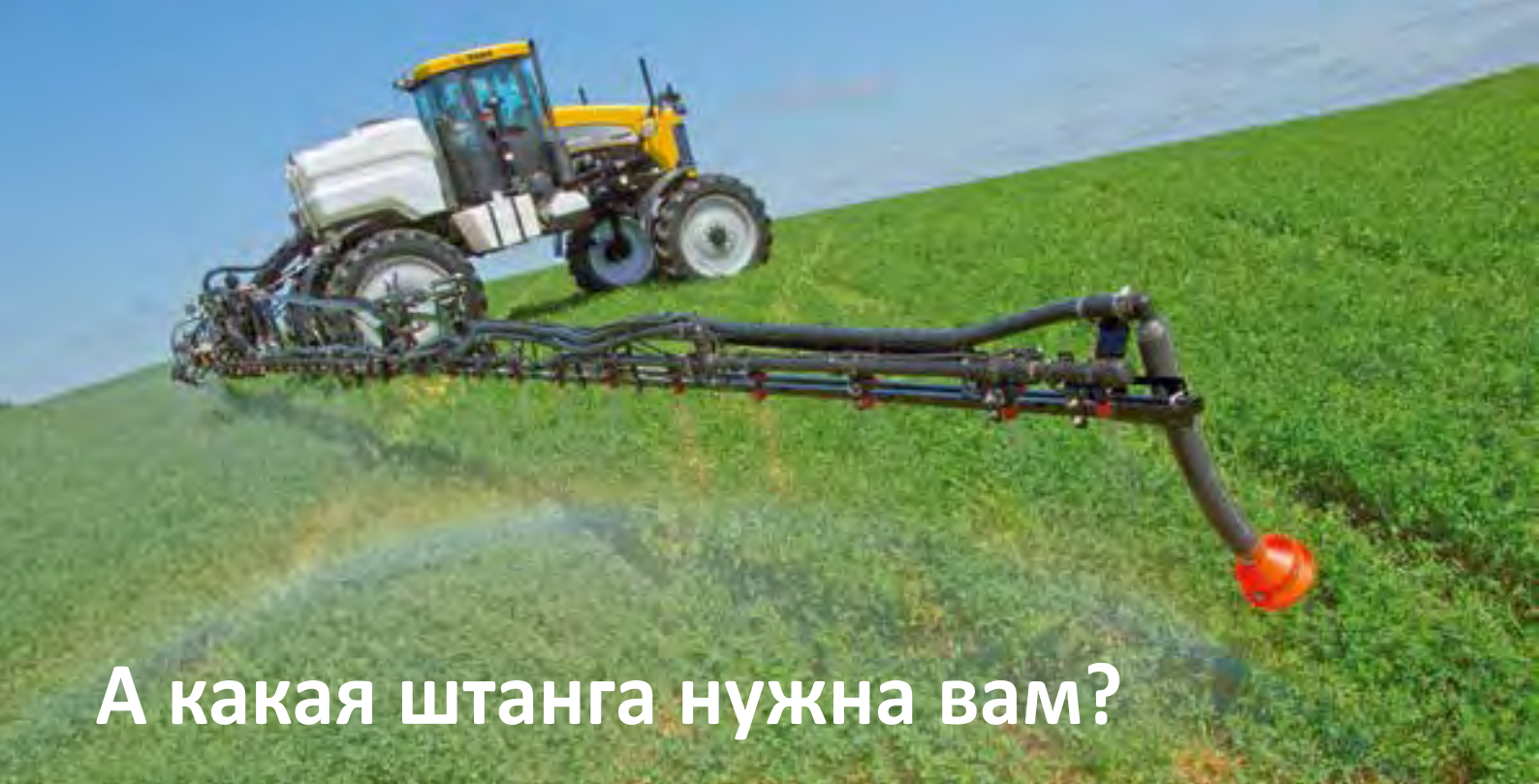
что защищает ее от уплотнения и деградации, предупреждая поверхностный сток.

Разбрызгиватели новой технологии применимы для модернизации «Фрегатов» и «Кубаней». Как правило, для этого используются дождеватели типа R3000 Rotator или S3000 Spinner компании Nelson.



Дождеватель R3000 Rotator характеризуется увеличенным радиусом разбрызгивания, ветроустойчивостью дождя и равномерностью полива. Модель S3000 Spinner разработана для чувствительных культур и почв, позволяет распределять воду более мягко, мелкой каплей. Обе модели унифицированы, что позволяет в течение поливного сезона легко менять дождеватели в соответствии с рабочими потребностями и обрабатываемой культурой. 

Федченко Николай,  
продукт-менеджер  
+38 (050) 385-09-73  
n.fedchenko@astra-group.com.ua



# А какая штанга нужна вам?

Просматривая коммерческие предложения различных поставщиков опрыскивателей, в описании штанги, как правило, можно увидеть всего одну характеристику — ее длину. А между тем штанга — один из самых важных узлов опрыскивателя. Дело в том, что именно она в конечном итоге будет влиять на производительность, а также ограничивать скорость его движения

## Передняя или задняя?

У передней и задней штанги для самоходных опрыскивателей есть свои преимущества и недостатки. Очевидно, что у задней штанги хуже обзорность, и оператору приходится оглядываться назад, чтоб оценить качество распыла форсунок и их работоспособность. В случае с передней штангой таких проблем нет — днем ее хорошо видно. Ночью же ситуация меняется. Из-за шлейфа распыленного химиката практически не видно края штанги — лучи света, исходящие от фонарей, преломляются в тумане. Работа в таких условиях рискованна тем, что штанга может быть повреждена. Такого не случается с задней штангой, так как шлейф тумана остается позади, хотя оператору по-прежнему приходится оборачиваться назад.

С точки зрения безопасности оператора задняя штанга, безусловно, лучше, поскольку распыленный химикат остается позади машины, чего не скажешь о передней штанге. Отстаивая преимущества передней штанги, некоторые торговые представители утверждают, что и при работе с ней химикат остается позади. Это утверждение верно только для работы в условиях отсутствия бокового ветра, чего не бывает практиче-

ски никогда. Какими бы хорошими ни были фильтры и фильтрация кабины, попадания химиката в кабину, пусть и в небольших дозах, не избежать. Бесспорно, эти дозы будут меньше, если у вас опрыскиватель с задней штангой.

## Тяжелая или легкая?

Несмотря на то, что некоторые производители предлагают тяжелые штанги, довольно устойчивые на высоких скоростях, на рынке наблюдается тенденция к снижению массы этого оборудования.

Легкая штанга уменьшает массу машины, что особенно ощущается при работе на вязких и мокрых грунтах. Она удобнее в ремонте, и это важно, поскольку редко можно встретить опрыскиватель, по штанге которого не прошли сваркой. Ремонт тяжелой штанги занимает много времени, в нем задействовано больше людей и механизмов, следовательно, это дороже. К тому же, опрыскиватель дольше простаивает во время ремонта.

Конечно же, просто уменьшение веса штанги ничего не дает, поскольку если легкая штанга будет неустойчивой — она будет плохо выполнять свою функцию, следовательно, опрыскива-

телю надо будет сокращать скорость, а значит, производительность. Однако легкая и устойчивая штанга лучше, чем тяжелая и устойчивая. При эксплуатации тяжелой штанги сплошь и рядом возникают проблемы с ее навеской, поскольку операторы обычно не намного сбрасывают скорость во время разворота, что вызывает поперечные колебания штанги, которые ей собственно и вредят. И чем тяжелее штанга, чем больше ее длина, тем больше ее навеска подвержена поломкам в местах крепления.

## Алюминиевая или железная?

Основным преимуществом алюминиевой штанги является ее легкость. Кроме того, алюминий меньше, чем железо, подвержен коррозии от химикатов. Однако стоит учесть и обратную сторону медали. Алюминий — очень мягкий металл, поэтому, несмотря на малую массу, алюминиевая штанга со временем начинает прогибаться, что недопустимо, поскольку в таком случае невозможно соблюдать одинаковое расстояние от сопла форсунки до верхней кромки растения по всей длине штанги. Для ремонта алюминиевой



штанги нужна аргоновая сварка, имеющаяся далеко не в каждом хозяйстве. Для ремонта придется вызывать сварщиков, иногда за 50-70 км, или, что еще хуже, везти штангу к ним, тратя время. А ведь поломки случаются именно в разгар сезона опрыскивания.

Особенность алюминиевой штанги состоит в том, что при повреждении ее края происходит деформация всего крыла. Штангу тянет из-за мягкости алюминия. Сравнение алюминиевой и железной штанг одинаковой длины для одного и того же опрыскивателя показывает, что относительно небольшая экономия в массе оборачивается большим количеством эксплуатационных трудностей. Кроме того, цена алюминиевой штанги ощутимо больше.

Что касается коррозии, то железная штанга должна быть покрыта достаточным слоем порошковой краски, не менее 120 микрон. Никакая жидкая краска не может уберечь металл от агрессивной среды.

### Тип подвески штанги

Основных типов подвесок штанги три: маятниковая, рычажная и подвеска в центре масс.

Маятниковая штанга при всей своей распространенности имеет два серьезных недостатка:

- хорошо работает на малых скоростях, но амплитуда ее колебаний возрастает с увеличением скорости опрыскивателя;
- всегда держит уровень моря, а при работе на склонах оператору приходится вручную изменять ее наклон и следить за тем, как меняется угол склона, чтобы поддерживать параллельность штанги относительно него.

Рычажная подвеска характеризуется теми же недостатками, кроме того, она больше подвержена поломкам в результате резких толчков, а амплитуда ее колебаний ограничена.

Подвеска в центре масс решает проблемы скорости: чем выше скорость, тем устойчивее штанга. Также штанга с такой подвеской всегда перпендикулярна опрыскивателю, а значит, параллельна поверхности земли, и оператору не надо следить за углом склона и менять перекося штанги. Однако на скоростях от 0 до 5 км/ч штанга с такой подвеской менее эффективна, чем штанга с маятниковой подвеской.

### Длина штанги

При выборе длины штанги стоит учитывать рельеф местности, ширину и размер полей, возможность подвоза воды, наличие технологических колеи, индивидуальные агрономические сроки опрыскивания и многое другое.

Очень часто с целью увеличения производительности украинские аграрии стремятся приобрести опрыскиватель со штангой максимальной длины. Расчетная экономия на времени обработки, площади вытаптывания, количестве проходов и топливе впечатляет. Однако чем больше штанга, тем меньше скорость движения, особенно на неровных полях. Увеличение производительности за счет ширины штанги будет частично нивелировано из-за скорости движения опрыскивателя. Кроме того, штанги длиной свыше 36-38 м потребуют существенного снижения скорости и большей сосредоточенности оператора, так как по мере увеличения длины штанги существенно возрастает риск ее повреждения. Оптимальная длина штанги для самоходного опрыскивателя составляет 24-36 м, для прицепного опрыскивателя — 24-30 м.



### Конструкция штанги

Требования к штанге очень просты: максимальная жесткость, минимальный урон при повреждении, минимальный износ деталей, надежность и простота обслуживания.

Наилучшим сечением штанги является треугольник, поскольку это самая жесткая конструкция из всех существующих. Поперечное сечение штанги должно быть максимальным у навески штанги и уменьшаться к краю штанги.

Держатели форсунок и сами форсунки должны быть защищены от повреждений, которые могут возникать при ударах. Лучший вариант — когда они спрятаны в раму штанги. Штоки гидроцилиндров штанги в рабочем положении должны быть спрятаны внутри цилиндра. Наконечники штанги должны отгибаться в трех направлениях.

Сама штанга должна иметь систему гашения толчков. Крепление секций штанги друг к другу должно быть простым и надежным и позволять быстро снимать и навешивать их, исключать тросы и другие дополнительные усиливающие конструкции.


Если производитель оснащает опрыскиватель дополнительными колесами или лыжами, призванными поддерживать штангу в момент ее чрезмерного наклона, это говорит только о том, что производитель не уверен в стабилизации своего оборудования. А лыжи у колеса наносят дополнительный ущерб растениям.



### Воздушный рукав

Воздушный рукав улучшает работу штанги, поддерживая ее. Однако особенности работы с воздушным рукавом все чаще и чаще подталкивают аграриев отказываться от его использования: длина штанги ограничена, воздушный рукав забирает на себя много мощности двигателя, рукав перетирается в местах складывания, а ремонтировать его дорого. Да и относительно незначительный эффект воздушного рукава не покрывает вышеперечисленных недостатков.

Что же делать со штангой, которая хорошо работает в основном благодаря воздушному рукаву? Видимо, такая штанга обречена работать либо с воздушным рукавом, либо в его отсутствии на малых скоростях с потерей в производительности.

Таким образом, идеальная штанга должна быть железной, задней, с навеской в центре масс, иметь облегченную и надежную треугольную конструкцию, покрываться порошковой краской, иметь защищенные форсунки и цилиндры, подвижные наконечники штанги, легко монтироваться и сниматься, не иметь дополнительных лыж, колес, воздушных рукавов. 

Галушка Андрей,  
продукт-менеджер  
+38 (050) 446-94-26

an.galushka@astra-group.com.ua

## Европейское качество по украинским ценам

Компания «АСТРА» представляет шпагат венгерской торговой марки Agrotex для увязки сена. Для тюкования сена предлагаем сетку размера 123 см x 3070 м торговых марок Ister (Венгрия), Cotesi (Португалия).

**Линейка полипропиленового шпагата Agrotex включает такие типы:**

- 350 м/кг, бухта 5 кг (белый, серый);
- 600 м/кг, бухта 5 кг (белый, серый);
- 130 м/кг, бухта 10 кг (синий);
- 110 м/кг, бухта 10 кг (синий);
- 1000 м/кг, бухта 5 кг (белый).



Шпагатом называют тонкую прочную нить, которая чаще всего изготавливается методом кручения более тонких нитей. Сегодня очень популярен полипропиленовый шпагат.

**Полипропилен** — полимер пропилена (пропена). Полипропилен относится к классу полиолефинов и, как и другие материалы этого класса, считается экологически чистым материалом, которые переносит все свои качества на готовую продукцию.

**Шпагат полипропиленовый** — нетолстая пленочная полипропиленовая нить, которая изготавливается кручением и наматывается на бобину без втулки. Он относится к техническим материалам, поэтому практически не используется в пищевой промышленности.


Шпагат из пропена применяют в самых разных отраслях, ведь он является универсальным, прочным материалом для упаковывания и обвязки мелких и среднегабаритных продуктов. Также его часто используют в торговой отрасли и в сфере почтовых услуг. Кроме того, с недавнего времени полипропиленовый шпагат используют для подвязки растений и создания канатов самых разных диаметров.

Шпагат из полипропилена отличается некоторыми техническими преимуществами, которые делают его незаменимым, особенно при обвязке крупных кип (рулонов). В последнее время чаще всего именно им обвязывают тюки и кипы соломы, хотя в этой сфере применяется также шпагат из сизаля.

**Главное преимущество полипропилена** — устойчивость к воздействию щелочей, кислот, различных органических и химических растворителей. Благодаря этому можно спокойно использовать его на открытой местности, ведь с ним ничего не случится. Пропиленовый шпагат имеет высокие теплоизоляционные свойства, безопасен и прост в использовании, что также способствует его популярности. Однако это не все. Он более экономичен и безопасен, чем стальная или цинковая проволока, легче удаляется, а также уменьшает стоимость упаковки более чем на 50% по сравнению с проволокой.

Полипропилен имеет всего один недостаток. Пропиленовый шпагат со временем разрушается под воздействием ультрафиолетовых лучей. Однако это воздействие должно быть продолжительным. Сегодня эту проблему частично решают добавлением в состав специальных компонентов, увеличивающих долговечность шпагата.

**Шпагат торговой марки Agrotex соответствует самым высоким требованиям:**

- проверен на всех марках прессов;
- позволяет завязывать любые узлы, как по одно-, так и по двухузловой системе;
- применим для любого типа пресс-подборщиков;
- гарантированное качество в каждой партии;
- минимальный износ при узловязании;
- высокая прочность при растяжении, прочность узлов, жесткость и эластичность при вращении, обеспечивающие безотказную работу;
- устойчивость к механическому истиранию;
- высокое качество;
- приемлемая цена. 

Котвицкий Сергей,  
продукт-менеджер  
+38 (050) 446 93 72

s.kotvitskiy@astra-group.com.ua



# Любые запчасти для вашей техники

Компания «АСА «АСТРА» уже более 15 лет работает в аграрном секторе и зарекомендовала себя как надежный партнер украинских аграриев в продаже техники, запасных частей и сервисном обслуживании импортной сельхозтехники. Из года в год она предлагает новые эффективные решения для любых технологий возделывания почвы. Сегодня «АСТРА» готова предложить не только технику, но и качественный сервис и оригинальные запасные части к популярным в Европе и Америке мировым брендам сеялок группы AGCO:

- **Challenger** (известны на украинском рынке, как White и MF 555);
- **Sunflower;**
- **Amity.**

Перед тем, как приобрести сеялку в свое хозяйство, необходимо определиться с рядом факторов.

Во-первых, узнать у агронома, какая система посадки семян используется в хозяйстве. Во-вторых, определить междурядное расстояние, с которым будет осуществляться посев. В-третьих, узнать какие агрегаты подойдут имеющимся в наличии тракторам. Кроме того, необходимо выбрать диск для сеялки, комплект, подходящий для нескольких типов семян.

Не стоит также забывать и о сервисном обслуживании — крайне важном аспекте в выборе сеялки. При наличии сервисного обслуживания ввод в эксплуатацию и замена деталей при поломке по вине производителя осуществляются бесплатно.

ООО «АСА «АСТРА», имеющая, кроме центрального, склады в 15 областях Украины, готова предложить все




необходимые запасные части для надежной, качественной и бесперебойной работы вашей техники в посевной период или поставку любой запчасти в любом количестве в самый короткий срок. Экспресс-поставки — до 6 рабочих дней.

Все оригинальные запчасти проходят жесткий технический контроль и отвечают требованиям завода-изготовителя. Продуманная система контроля заказов и складского планирования гарантирует, что заказчики запчастей получают мгновенную поддержку. Общая компьютерная сеть позволяет максимально сократить время с момента оформления заказа до его получения.

Также торговые представители департамента запчастей помогут вам сде-

лать дефектовку или подобрать нужную запасную часть и доставить непосредственно к технике или в хозяйство по договоренности. Вы также можете воспользоваться услугами высококвалифицированных сервисных инженеров, которые помогут устранить причину поломки и настроить вашу технику.

Мы принимаем предварительные заявки по телефону, факсу и электронной почте. При необходимости товар резервируется заказчиком на срок, в течение которого он сможет определиться с оплатой и доставкой запчастей. 

Рудый Александр,  
продукт-менеджер  
+38 (050) 423 82 24

[a.rudyy@astra-group.com.ua](mailto:a.rudyy@astra-group.com.ua)







## Износ распылительного наконечника

Опыт показывает, что распылительным наконечникам почти не уделяется внимания в сельском хозяйстве. Даже в странах с обязательным тестированием распылителей наконечники являются их самым существенным недостатком. С другой стороны, они представляют собой самые критичные элементы для правильного распыления дорогих сельскохозяйственных химикатов. Например, распыление химикатов в количестве, на 10% превышающем норму, при двойном опрыскивании угодий фермы площадью 200 га может привести к потерям от \$1000 до \$5000, с учетом того, что сейчас затраты на химикаты составляют \$25-\$125 на один гектар. При этом в расчет не принимается возможная гибель урожая.

### Взгляд изнутри на износ и повреждение отверстия насадки



A

B

C

Износ иногда сложно обнаружить при визуальном осмотре, однако его можно увидеть с помощью оптического компаратора. Края изношенной насадки (B) выглядят более округлыми, чем края новой насадки (A). Повреждение насадки (C) вызвано неправильной чисткой. Результаты опрыскивания при использовании этих наконечников приведены на рисунке.



НОВЫЕ распылительные наконечники	ИЗНОШЕННЫЕ распылительные наконечники	ПОВРЕЖДЕННЫЕ распылительные наконечники
Обеспечивают равномерное распределение при правильном наложении	Обеспечивают более высокую продуктивность в связи с большим количеством распыляемого вещества под каждым наконечником	Обеспечивают очень неравномерное распыление — высокую степень наложения и неполный охват участка

### Определение износа наконечника

Лучший способ определить чрезмерный износ распылительного наконечника — сравнить расходы используемого и нового наконечников одинакового размера и типа (см. выше). Проверьте расход каждого наконечника, используя современные расходомеры, которые могут показывать как норму вылива, так и другие данные по насадке. Самый простой способ — с помощью мензурки, секундомера и манометра, установленного на наконечнике насадки. Сравните расходы старого и нового наконечника.

**Распылительные наконечники считаются чрезмерно изношенными и подлежат замене, если их расход превышает расход нового наконечника на 10%.**






Для контроля этих трех факторов самым критичным является отверстие распылительной насадки. Точная работа обеспечивает точное изготовление каждого отверстия насадки. В соответствии с европейскими стандартами, например ВВА, требуется, чтобы допустимые отклонения потока новых насадок от номинального потока были незначительными (+/-5%). Многие типы и размеры насадок TeeJet уже одобрены стандартом ВВА.

**Чтобы продлить период качественного опрыскивания, оператору необходимо правильно выполнять обслуживание распылительных наконечников.**

Можно избежать неравномерного распределения распыления. С помощью выбора износостойких материалов для наконечников или частой замены наконечников из более мягкого материала можно избежать неправильного опрыскивания из-за износа распылительных наконечников. Внимательная очистка засорившихся распылительных наконечников также повысит эффективность борьбы с сорняками. У плоскоструйных распылительных наконечников имеются тонкие края вокруг отверстия для управления опрыскиванием.

Даже незначительное повреждение при неправильной очистке может привести к увеличению расхода или снижению качества распределения распыления. Для уменьшения засорений используйте в распылительной системе соответствующие фильтры.



Если наконечник засорился, используйте для очистки щетку с мягкими щетинками или зубочистку. Ни в коем случае не применяйте металлические предметы. Соблюдайте особую осторожность при обращении с наконечниками из мягких материалов, например, из пластика. Опыт показывает, что даже с помощью деревянных зубочисток можно деформировать отверстие. 

Кочина Наталья,  
продукт-менеджер  
+38 (050) 385 07 26  
n.arsenkina@astra-group.com.ua

**Скорость износа распылительной насадки зависит от:**

- материала наконечника (нержавеющая сталь, полимеры, керамика);
- используемых химикатов;
- рабочего давления;
- соблюдения условий чистки.

**Обслуживание распылительных наконечников — первый шаг к качественному распылению**

Эффективность действия химиката на урожай во многом зависит от его правильного распыления, рекомендуемого производителем. Правильный выбор и работа распылительных насадок имеют большое значение для точного распыления химикатов. Объем распыления, проходящий через каждую насадку, размер капель и распределение распыления на обрабатываемую поверхность могут оказывать влияние на защиту растений от вредителей.





# Точное земледелие: выбор будущего или необходимость?

Применение технологий точного земледелия коренным образом меняет традиционные подходы к сельскохозяйственным работам, а также позволяет повысить эффективность и производительность на каждом их этапе, оптимизировать качество вносимых материалов, снизить затраты и увеличить урожайность

Благодаря системам вождения, курсоуказателям и дисплеям на базе GPS/GNSS осуществляется точное движение сельскохозяйственных машин, что снижает утомляемость операторов и создает условия для существенной экономии топлива. Используя дополнительные системы, например, контроля расхода и внесения материалов, позволяющие изменять норму вносимых семян и удобрений, или контроля урожая, позволяющие точно оценить количество проросших семян, можно собирать и сохранять геопривязанные данные, необходимые для анализа урожайности. Благодаря этому из года в год процесс ведения сельскохозяйственных работ будет улучшаться.

С помощью этих данных можно анализировать урожайность и определять различные факторы, влияющие на нее, — тип почвы, количество посевного материала и вносимых удобрений, величину полива и т.д. На основе проведенного анализа можно скорректировать план сельскохозяйственных работ на следующий год для достижения эффективности и продуктивности.

## Факторы развития точного земледелия в Украине

**Ресурсные и экономические факторы.** По обобщенным данным, точное земледелие уменьшает потребность в удобрениях и средствах защиты растений на 30-50%. В современных условиях, когда по уровню использования агрохимикатов Украина отброшена назад на 40-50 лет, внедрение точного земледелия является важной мерой интенсификации земледелия без значительных дополнительных затрат (только за счет перераспределения и более точного внесения удобрений).

**Экологические факторы.** Уменьшение уровня химизации земледелия при одновременном повышении эффективности хозяйствования означает более полное использование средств химизации и ограничение их выхода за пределы корнеобитаемого слоя почвы.

**Социальные и общественные факторы.** Внедрение новых технологий, а вместе с ними — компьютеризации и инфор-

матизации, усилит привлекательность работы в агросфере, постепенно превратит агронома в современного менеджера, повысит уровень экономической культуры и экологического сознания среди сельских жителей.

**Экономические факторы.** Глобальную проблему нехватки продовольствия можно решить, повсеместно применяя технологии точного земледелия и эффективно используя ресурсы. Так, сейчас Украина использует свой ресурс не на 80% от возможной эффективности, а лишь на 15-20%.

Украина уже давно готова к рациональному использованию своих ресурсов с помощью средств точного земледелия. Здесь есть все необходимые ресурсы для эффективного возделывания земли:

- **природные** — плодородные почвы, подобных которым нет практически ни в одной стране мира;
- **климатические** — весьма благоприятная географическая полоса с относительно мягким климатом, что способствует ведению аграрного бизнеса;
- **площади хозяйств** — они укрупненные (в отличие от хозяйств Европы), что позволяет использовать новые и передовые технологические решения и получать максимальный эффект.

## Этапы реализации технологии точного земледелия

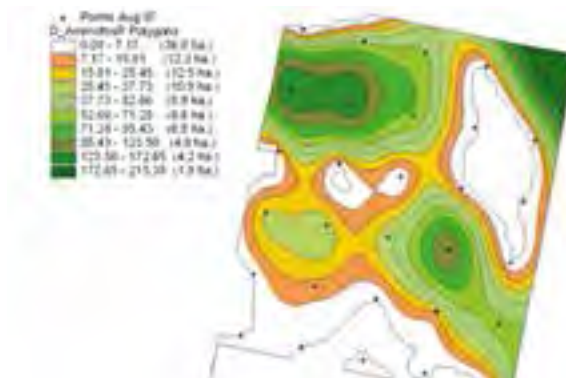
1. Обмер полей и построение карты поля.
2. Отбор проб почвы.
3. Проведение агрохимического анализа почвы.
4. Составление карты плодородия.
5. Создание карты предписаний (для дифференцированного внесения удобрений или посева).
6. Получение карты урожайности.
7. Аналитика и корректировка действий.



На первом этапе строится карта поля (обмер с помощью использования GPS-приборов, методов геодезии, топографии). Затем, после сбора проб грунта и лабораторных анализов, создается характеристика поля по неоднородности, по показателям грансостава, pH, содержанию гумуса, равновесной плотности сложения и структурному составу. На этом этапе обязательным являются геостатистические (с учетом пространственной неоднородности) определения урожайности сельскохозяйственной культуры и составление соответствующей карты. На основании этого создается карта задания для дифференцированного внесения удобрений, а также посева. Эту операцию необходимо проводить ежегодно, так как такие данные, вместе с другими характеристиками, являются объективной основой для оценки неоднородности поля и корректности последующего дифференцирования агротехнологий.

Второй этап синхронизируется с технологическими операциями по возделыванию культур и проводится для определения показателей, на основании которых корректируется обработка, внесение удобрений и средств защиты растений. На этом же этапе собирается информация о погодных условиях, состоянии растений и экономической ситуации. Последняя нужна для того, чтобы варьировать размер инвестиций в технологию в зависимости от спроса на сельскохозяйственную продукцию и ценовой ситуации на рынке.

Только после создания достоверной базы данных о неоднородности свойств почв поля, а также получения ежегодных (за 2-3 года) карт урожайности культур приступают к осваиванию программно-технических средств, и начинается этап реального внедрения точного земледелия.



Карта-задание на дифференцированное внесение аммофоса

## Ожидаемая экономическая эффективность точного земледелия

Точное земледелие наиболее перспективно для внедрения в хозяйствах, которые способны работать в этой системе в полном объеме (полноценная база данных, программно-техническое обеспечение для трактора, комбайна, разбрасывателя и опрыскивателя). Ориентировочные затраты при этом составят приблизительно 125-150 тыс. грн. При условии внедрения на площади 500-600 га, засеянной зерновыми культурами, частичной экономии затрат на минеральные удобрения и средства защиты и прибавки в 5 ц/га (по многочисленным зарубежным данным, это минимальная реальная прибавка) понесенные затраты можно окупить за один год.

## Реальный опыт

Приведем пример положительного опыта использования средств точного земледелия в компании «Дружба-Нова», которая, по сути, является пионером точного земледелия в Украине. Бывший генеральный директор компании Сергей Гайдай начал внедрение системы с понимания того, что краеугольный камень — «максимальная эффективность и максимальное сокращение затрат». В качестве образца выбрали американскую модель — и не прогадали. Только дифференцированное внесение компенсационных норм азотных удобрений для минерализации растительных остатков позволяет экономить на 1 га более \$15, а также рационально распределять удобрения по полю и возвращать в почву пожнивные остатки с основными элементами питания. Это, в свою очередь, позволяет сэкономить от \$120 до 300 на гектаре, в зависимости от собранной культуры.

**Технология переменной нормы высева и автоматического контроля сошников за счет оптимизации густоты стояния растений позволила повысить урожайность кукурузы до 20% и экономить (в зависимости от конфигурации поля) до 15% семенного материала за счет устранения перекрытий и загушения посевов.**



Уникальность компании в том, что предприятие использует системный подход при внедрении точного земледелия. Другие компании в Украине применяют только некоторые элементы. Это обеспечивает до 40% экономии горюче-смазочных материалов по сравнению с минимальной технологией обработки почвы. Также использование элементов точного земледелия позволило уменьшить неэффективное использование агрохимикатов, увеличить объемы экономически обоснованного урожая с каждого поля и одновременно повысить плодородность почв

«Точное земледелие базируется на выявлении, изучении и управлении пространственной неоднородностью почвенного плодородия в пределах каждого поля для обеспечения максимальной прибыли с каждого участка поля при одновременном сохранении и воспроизводстве плодородия почвы», — говорит Ярослав Бойко, бывший заместитель гендиректора по научно-технологическому развитию. По его словам, учет неоднородности почвенного плодородия препятствует необоснованному использованию агрохимикатов, их отрицательному давлению на окружающую природную среду, безвозвратным потерям гумуса и питательных веществ.

В компании уже внедрен и испытан целый ряд инноваций и новых элементов точного земледелия. В их числе — современные технологии обследования почв, использование ГИС, технологии переменного высева семян и дифференцированного внесения удобрений, контроль погодных условий на полях, использование ДЗЗ и многое другое, что только начинает внедряться в Украине.

Все это позволяет дифференцированно подходить к использованию каждого поля, приспосабливаться к климатическим изменениям, повышать плодородие почв и урожайность. В компании «Дружба-Нова» используется индивидуальный подход к каждому полю, технологическая карта создается конкретно под него, в отличие от большинства случаев в Украине, когда технологическая карта составляется под культуру.

## Без наук — как без рук

Современная измерительная агрохимическая лаборатория является одной из лучших по технической комплектации измерительного аналитического оборудования в Украине.

Наличие собственной современной лаборатории позволяет компании в любое время оперативно проверять и анализировать состояние любого поля или проблемного участка и давать рекомендации по рациональному использованию земель хозяйства. Отбор проб почвы происходит с использованием GPS-управляемой системы. Использование этой технологии позволяет быстро отбирать почвенные образцы с точной привязкой их в пространстве и во времени. Таким образом, одну мини-пробу отбирают за 3–5 с (в зависимости от состава почвы). В течение рабочего дня обследуют площадь от 400 га — при плотности отбора 1 гнездовая проба на участок, площадь 3–5 га — при 20 точечных пробах грунта



## ФОРМУЛА ЭФФЕКТИВНОГО ТОЧНОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ ОТ «ДРУЖБА-НОВА»

2008 г. — внедрена система GPS- мониторинга.

2009 г. — создание измерительной агрохимической лаборатории.

2009 г. — внедрена технология измерения электрической проводимости почвы.

2009 г. — внедрена технология отбора проб грунта с использованием GPS-управляемой системы.

2009 г. — создан аналитический центр, используются геоинформационные системы (ГИС).

2010 г. — внедрена технология мониторинга урожайности.

2010 г. — впервые в Украине применено дифференцированное внесение компенсационных норм азотных удобрений для минерализации растительных остатков.

2011 г. — внедрена технология дифференцированного внесения фосфорных и калийных удобрений.

2011 г. — внедрена технология переменной нормы высева семян.

2011 г. — внедрена технология использования ДЗЗ для оптимизации азотного питания.

2012 г. — внедрена технология локально-ленточного внесения минеральных удобрений

(с глубины 0–30 см) на один образец, площадь от 600 га — при отборе из однородных зон по рельефу и электропроводности. После проведения анализа в современной измерительной агрохимической лаборатории хозяйства строятся интерполированные карты отдельных показателей плодородия в пределах поля. Также с помощью вегетационных исследований определяется эффективность агрохимикатов, которые используются или могут быть использованы на полях хозяйства. У компании имеется собственное хранилище для почвенных образцов. Образцы почвы хранятся в архиве от одного до пяти лет. Это сделано для того, чтобы можно было провести повторный анализ других показателей.

После внедрения точного земледелия, компания «Дружба-Нова» за 3 года смогла увеличить свой оборот почти в 3 раза, а прибыль — в 6 раз. И это еще не все. «Дружба-Нова» на следующий год запланировала инвестировать \$40 млн. в развитие точного земледелия и техническое переоснащение, поскольку руководство уверено: земля отблагодарит за правильный подход. 🍀

При подготовке материала была использована статья портала Latifundist.com «Дружба-Нова» — пионер точного земледелия в Украине»





# Эффективные решения для точного земледелия

## Сигнал поправки

Независимо от того, где вы находитесь, какие виды работ выполняете, компания Trimble всегда предоставит необходимый вам сигнал поправки. Мы предлагаем решения для точного земледелия для всех сезонов, культур, рельефов и любой техники. Учитывая, что для каждого вида работ существуют свои требования по точности, компания Trimble предоставляет широкий выбор сигналов поправки для любого типа операций.

Сигнал	Точность
ON PATH™	30-45 см
EGNOS	15-20 см
OmniSTAR	XP/HP 5-12 см
Точность RTK	>2,5 см
Точность RTX	>3,8 см

## Курсоуказатели и дисплеи

Они помогают вам отслеживать информацию о проведенных работах и выполнять картографирование полей в режиме реального времени. Использование этих передовых приборов позволяет быстро и качественно осуществлять сельскохозяйственные работы. Вы можете выбрать комплектацию, максимально подходящую вам по цене и функциональности.

### Многофункциональный дисплей FmX



*Подходит для любых точных сельскохозяйственных работ. Поддерживает новейшие функции, помогающие увеличить производительность на любом этапе сельскохозяйственных работ*

### Дисплей CFX-750



*Относительно недорогой многофункциональный дисплей, выполняющий ключевые задачи точного земледелия. Интуитивно понятный дисплей позволяет легко выполнять повседневные работы, снижая время простоев и повышая общую производительность*

### Система EZ-Guide 250



*Обладает возможностями начального уровня при низкой цене. Оптимальна для применения на зерновых культурах для работ, которые требуют субметровой точности. Используется для простых операций вождения, облегчая выполнение сельскохозяйственных работ в любом сезоне*

Основные функции и характеристики		
Многофункциональный дисплей FmX	Дисплей CFX-750	Система EZ-Guide 250
<ul style="list-style-type: none"> <li>ручное управление и картографирование;</li> <li>совместимость с системами автовождения Trimble®;</li> <li>управление орудиями;</li> <li>вождение по рядкам;</li> <li>управление скоростью вращения опрыскивателя;</li> <li>мониторинг посева;</li> <li>управление дифференцированным внесением 6 материалов;</li> <li>автоматический контроль секций;</li> <li>контроль содержания азота в режиме реального времени;</li> <li>проектирование и устройство дамб;</li> <li>организация дренажа;</li> <li>мониторинг урожайности;</li> <li>беспроводной обмен данными между машинами;</li> <li>беспроводной обмен данными между полем и офисом</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>ручное управление и картографирование;</li> <li>совместимость с системами автовождения Trimble®;</li> <li>управление высотой штанги опрыскивателя;</li> <li>мониторинг посева;</li> <li>управление дифференцированным внесением 2 материалов;</li> <li>автоматический контроль секций;</li> <li>базовый мониторинг урожайности;</li> <li>беспроводной обмен данными между полем и офисом</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>ручное управление и картографирование;</li> <li>совместимость с системами автовождения Trimble®;</li> <li>передача данных для анализа в офисе через USB;</li> <li>простой монтаж и легкость в использовании.</li> </ul> <p>Благодаря цветному дисплею, функциональным кнопкам и интуитивно понятному интерфейсу система EZ-Guide® 250 позволяет быстро получать доступ к линиям движения и картам обработки и легко выполнять повседневные сельскохозяйственные работы</p>



### Подруливающие системы и системы автоматизированного вождения

Компания Trimble предлагает подруливающие системы и системы автоматизированного вождения, которые позволяют водителю сконцентрироваться на работе агрегатов. Используя преимущества системы компенсации неровностей, вы можете легко выполнять работы в условиях пересеченного рельефа с минимальными пропусками и перекрытиями между рядами.

Система автоматического управления Autopilot	Система EZ-Pilot	Система EZ-Steer
<p>Система автоматического вождения Autopilot представляет собой встроенное высокоточное решение для управления «без рук». Когда машина сходит с намеченной линии движения, независимо от типа рельефа или формы поля система Autopilot выдает сигнал для возвращения на правильный маршрут. Система Autopilot автоматически возвращает машину на заданную линию движения, что позволяет повысить точность и производительность при выполнении наиболее сложных работ на пропашных культурах</p>	<p>Подруливающее устройство EZ-Pilot™ обеспечивает высокоточное автовождение за приемлемую цену. При управлении машиной EZ-Pilot вращает руль при помощи компактного электропривода, повинаясь командам с дисплея Trimble®, что позволяет удерживать машину на линии движения и повышать эффективность работы. Эта универсальная система идеальна как для с/х работ с низкими требованиями к точности, так и для высокоточных работ на пропашных культурах</p>	<p>Простое и компактное подруливающее устройство EZ-Steer можно установить более чем на 1200 моделей спецтехники как старого, так и нового образца. Подруливающее устройство EZ-Steer поворачивает рулевое колесо при помощи фрикционного ролика, соединенного с электроприводом, повинаясь командам с любого дисплея Trimble. Это помогает эффективно удерживать машину на линии движения, обеспечивая простое управление при выполнении сельскохозяйственных работ</p>



Благодаря системе вождения по рядкам RG-100 комбайн автоматически выравнивается относительно смещенных рядков при помощи датчиков, установленных в передней части комбайна. RG-100 использует систему автоматического вождения Autopilot для центрирования комбайна даже на не прямых на рядках.

#### Преимущества системы:

- Снижается утомляемость оператора при работе в трудных условиях: полегание, длинные гоны, плохая видимость.
- Вы можете эффективно работать на полях, засаженных с использованием других систем рулевого управления, или на участках, где имело место смещение сеялки.
- RG-100 построена с применением новейшей технологии компенсации неровностей T3™ и использует систему Autopilot™ для высокоточного вождения при работе на склонах холмов и пересеченной местности.



**Система контроля внесения материалов и нормирования подачи семян Trimble Field-IQ™** позволяет предотвратить перекрытие при внесении семян и удобрений, контролирует скорость подачи и отслеживает подачу семян или забивку секции удобрениями, а также управляет высотой штанги опрыскивателя. Система может работать на дисплее CFX-750™ и на дисплее FmX®.

Система Field-IQ™ позволяет экономить вносимые материалы, повысить урожайность, снизить утомляемость работников и экономить время. Модульность системы позволяет добавлять новые функции по мере необходимости. Управление дифференцированным внесением материалов может осуществляться при помощи карт-предписаний или в режиме реального времени с использованием системы GreenSeeker®.

Благодаря **мониторингу урожайности** вы можете получить точные данные и затем выполнить качественный анализ для принятия верных решений от сезона к сезону.

**Элементы мониторинга:**

- отслеживание сортов;
- отслеживание загрузки;
- отслеживание влажности;
- автоматическая ширина среза;
- интерфейсный комплект;
- беспроводной обмен данными между машинами, а также между полем и офисом.

**Программное обеспечение**

Система информационного менеджмента Farm Works предлагает широкий спектр решений для поля и офиса, включая картографирование, бухгалтерский учет, управление водными ресурсами и многое другое. Выберите из множества модулей те, которые могут быть интегрированы и настроены для наиболее полного управления информацией на вашей ферме.


Благодаря использованию беспроводной связи Connected Farm™ исключает необходимость использования карт памяти USB для передачи маршрутов движения, проектов дренажных систем, карт почвенных обследований и урожайности, а также карт-предписаний между полем и офисом.

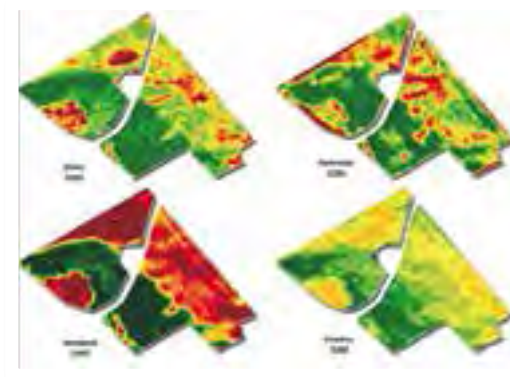
**Connected Farm:**

- позволяет работать с данными наиболее эффективно, что улучшает процесс принятия управленческих решений;
- поддерживает множество функций;
- обеспечивает настройку решений под ваши требования и работу на оборудовании различных производителей;
- упрощает процесс сбора информации.

**Параметры и возможности обмена информацией между всеми подразделениями хозяйства:**

- отслеживание положения машин;
- виртуальные границы и комендантский час;
- приборная доска и информация о параметрах машины;
- архив маршрутов движения техники;
- удаленный помощник.
- эффективность использования машин.

Продукция и решения компании Trimble® помогают на каждом этапе сельскохозяйственных работ — подготовки полей, внесения удобрений и борьбы с вредителями, сборки урожая. Независимо от сезона, типа культуры или рельефа, всегда найдется надежное решение, соответствующее вашим требованиям. 



Кочина Наталья,  
 продукт-менеджер  
 +38 (050) 385 07 26  
 n.arsenkina@astra-group.com.ua

# Страхование в агробизнесе

Объемы производства сельхозпродукции существенно влияют на экономические показатели и наполняемость бюджета Украины. Аграрный сектор Украины продолжает оставаться привлекательным для иностранных инвесторов и банков. Большинство с оптимизмом смотрят на финансирование развития агробизнеса, учитывая, что кредитные портфели в данном сегменте наименее убыточны.

Наличие системы страхования рисков агробизнеса является значимым фактором стабильного развития сектора экономики. Агрострахование — важный инструмент управления рисками.

Множество аграриев пользуются собственными прогнозами и существенно недооценивают возможности агрострахования и его влияние на развитие аграрного сектора. Погодные условия и низкий уровень убыточности в 2013 г. могут послужить толчком для активного развития агрострахования в стране. Рекордный урожай способствует повышению платежеспособности аграриев.

Отметим, что к страхованию необходимо прибегать лишь тогда, когда предприятие определило риски, которые желательно застраховать. Чаще к ним относят неблагоприятные погодные условия, реже — неполучение запланированного дохода. Как зарубежные, так и отечественные аграрии в качестве наиболее значимых для своего предприятия рисков указывают производственные и погодные, ценовые риски, а также риски, связанные с изменением законодательства.


Заморозки, вымерзание, ледовая корка, выпревание, пыльная буря, смерч, наводнение, шквал, град, почвенная и атмосферная засуха — это всего лишь некоторые риски, которые могут существенно повлиять на показатели производства целых регионов Украины.

**Основными проблемами развития агрострахования являются:**

- стоимость страхования;
- недоверие к страховым компаниям;
- недостаток квалифицированных кадров;
- недостаток информации об агростраховании;
- ограниченное количество страховых продуктов.

Принятые в 2012 г. законы о страховании и агростраховании с государственной поддержкой и лицензировании агростраховой деятельности являются положительным фактором развития направления и защиты сельхозпроизводителей. Однако программа субсидирования так и не была запущена. Опыт зарубежных стран показывает острую необходимость государственной поддержки агрострахования для развития отрасли. Внедрение субсидированного агрострахования может существенно интенсифицировать развитие рынка. Практика показывает, что выгоднее внедрять простую программу страхования отдельных культур от отдельных рисков, которая соответствует возможностям бюджета, чем замахиваться на масштабные программы. Очень важно, чтобы этот процесс был прозрачным и понятным.

В финансовой сфере доступность финансирования в агробизнесе непосредственно связана с качеством и эффективностью оценки рисков. Изменения в подходах к оценке рисков продолжают тенденцию отказа финансовых институтов от «формального» страхования и перехода к «реальным» страховым тарифам. Данные изменения позволят рассматривать посеи и урожай как основу залогового кредитования в целях выделяемого финансирования. Банки и другие финансовые учреждения, которые предоставляют кредитные средства сельскохозяйственным предприятиям, являются партнерами страховых компаний при развитии системы страхования.

Ранее банки предпочитали иметь залог в виде денежных депозитов, недвижимости и техники — у таких залогов достаточно ограниченный потенциал. Надежные страховые программы позволяют снизить требования к залоговому покрытию и установить лучшие партнерские отношения между финансовыми структурами и аграриями. Страхование посевов и урожая расширяет возможности финансирования и существенно увеличивает участие банковского сектора в сельском хозяйстве, что принесет дополнительные выгоды сельхозпроизводителям. 

Замай Владимир,  
руководитель финансового отдела  
+38 (050) 414 09 46  
v.zamay@astra-group.com.ua



# АСТРА Halloween

Агростроительный альянс «АСТРА» и национальный агропортал Latifundist.com провели конкурс «Готовьте фонарь из тыквы на праздник Хэллоуин!!!»



«Эгоистичная любовь»



Наталья Драгнева



«АСТРА — осветить все вокруг!»



«Тыква Fendt 936 Vario Power»



«Голливудская улыбка тыквы Fendt!»



«Тыква Manitou перевозит бремена!»



«Тыква-Latifundist»



«Valley-романтик»



«Фанат АСТРА»



«Fendt 936 — лучшая модель»



«Тыква любит Latifundist.com»



1-е место «Эгоистичная любовь». Работа Натальи Драгневой.

2-е место «Horsch & Astra — друзья». Работа Надежды Жуковской.

3-е место «Астра гуляет под луной». Работа Федоренко Алексея.





**04-06 июня 2014 года, Киев**

**Национальный комплекс «Экспоцентр Украины» (ВДНХ)**

**В рамках выставки «АГРО-2014»**

баскетбол

слалом

боулинг

**MANITOU:**  
всеукраинская  
олимпиада

**АСТРА**

**ШОУЗ**


**CHALLENGER:**  
мотор-шоу

презентация новой техники

выставка

соревнования водителей

**ВХОД СВОБОДНЫЙ**

 **АСТРА**  
ТЕХНИКА | ЗАПЧАСТИ | СЕРВИС

[www.astra-group.com.ua](http://www.astra-group.com.ua)