

ASTRA LAND



СЕРВИС



ПРОДАЖА
С/Х ТЕХНИКИ



ЗАПАСНЫЕ
ЧАСТИ



УСЛУГИ
И АРЕНДА



www.astra-group.com.ua

ОТ ГАЙКИ
ДО ТРАКТОРА



Звоните (со стационарного) бесплатно:
8 800 501-58-80



| | |
|---|----|
| НОВОСТИ КОМПАНИИ..... | 3 |
| ТРАКТОРЫ ДЛЯ ТЯЖЕЛЫХ РАБОТ..... | 4 |
| БОЛЬШЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТИ — МЕНЬШЕ ЗАТРАТ!..... | 6 |
| CARELLO — СОВРЕМЕННЫЕ ПРИСТАВКИ ДЛЯ УБОРКИ УРОЖАЯ..... | 8 |
| СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПАРТНЕР..... | 10 |
| ОТКУДА ПОЯВИЛСЯ FRAMEST..... | 12 |
| WHITE POWER..... | 14 |
| ФЕРМЕР-КОНСТРУКТОР..... | 16 |
| АГРО 2009: ВЗГЛЯД ИЗНУТРИ..... | 22 |
| КОГДА НАШИ КЛИЕНТЫ ВЫБИРАЮТ VERTHOUD, ОНИ ПОЛУЧАЮТ ВСЕ ПРЕИМУЩЕСТВА VERTHOUD..... | 24 |
| НА РАБОТУ — КАК НА ПРАЗДНИК!..... | 26 |
| MANITOU В МОСКВЕ..... | 28 |
| ОТ КРАЯ К КРАЮ — ОТ СЕРДЦА К СЕРДЦУ..... | 29 |
| ПОДДЕРЖАНИЕ ТЕХНИКИ В РАБОТОСПОСОБНОМ СОСТОЯНИИ..... | 30 |
| ПРОДЛИТЬ ЖИЗНЬ ВАШЕЙ ПОЛИВНОЙ МАШИНЕ «ФРЕГАТ» С ПОМОЩЬЮ КОМПЛЕКТА ОТ КОМПАНИИ VALMONT IRRIGATION..... | 33 |
| ЛИЧНАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ. КАК ДОБИТЬСЯ ЭФФЕКТИВНЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ?..... | 34 |
| СКАЗКА..... | 36 |
| Б/У ТЕХНИКА НА ПРОДАЖУ..... | 37 |
| НОВЫЙ ЭТАЛОН МОЮЩИХ МИНИМАШИН — KRANZLE..... | 38 |
| РЕМНИ STOMIL..... | 40 |
| ПОДШИПНИКИ РАЗНЫХ ТИПОВ..... | 42 |



HORSCH

25 С любовью к земле
1984 — 2009



2 июля 2009 года Майкл Хорш, основатель и владелец компании Horsch Maschinen GmbH, посетил наш центральный офис в Чабанах. Майкл Хорш и генеральный директор нашей компании Алексей Колотурский вели переговоры по следующим вопросам: общее экономическое состояние Украины; ситуация на сельскохозяйственном рынке в мире и в Украине; планы «АСТРА» на второе полугодие 2009 года; дальнейшее сотрудничество двух компаний.



Такого Вы не увидите нигде и никогда!

Теперь только у нас вы можете заказать услугу аэрографии (художественной покраски) сельскохозяйственной техники. Быстро, дешево и качественно! Гарантия на покрытие — 2 года.

Если вас заинтересовало данное предложение, обращайтесь, пожалуйста, к продукт-менеджеру по комбайнам Паничерскому Виталию.

Сотрудник Фермерского Хозяйства МИФ, Кировоградская обл., Новоукраинский р-н., с. Константиновка, Литвиненко Владимир Анатольевич в Photoshop-е нарисовал, как должен выглядеть любимый комбайн фирмы.

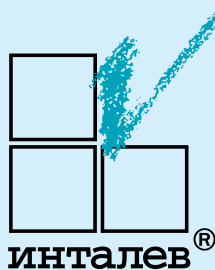
Спасибо за творческую работу.

Компания «АСТРА» поблагодарила Владимира за отличную идею и вручила ему маленький подарок!

С 15 по 19 июня сотрудники департамента сервисного обслуживания компании «АСА «АСТРА» Приходько С.И. и Мельничук Р.А. приняли участие в очередном тренинге по обслуживанию и ремонту погрузчиков Manitou серии MT PRIVILEGE. Тренинг проходил в учебном центре на базе завода Manitou в Антсе-ни, Франция.



Компания «АСТРА» внедряет систему управления финансами с «ИНТАЛЕВ»



Компания «АСТРА» запустила проект по усовершенствованию и автоматизации управленческого учета и бюджетирования. Динамика развития рынка и компании, рост требований к точности отчетности и оперативности управленческих решений требуют реорганизации финансового управления компании. Новая система призвана сделать более эффективными процессы бюджетного планирования и сбора фактических данных для управленческого учета, оперативного отслеживания план-фактных отклонений, управления затратами, улучшить контроль движения денежных средств.

Для автоматизации финансового управления были выбраны платформа 1С 8.1 и программно-методический комплекс «ИНТАЛЕВ: Корпоративный менеджмент».

В конце июня 2009 совместная проектная группа консультантов «ИНТАЛЕВ» вместе с финансовым департаментом компании «АСТРА», успешно завершила первый блок проекта — «Регламентация будущей системы управления финансами». Полный переход на новую систему планируется к началу 2010 года.

ВЗАИМОПОМОЩЬ В КОМПАНИИ «АСТРА»

Сотрудники компании «АСТРА» всегда с пониманием относятся друг к другу и приходят на помощь коллегам при возникновении трудных, непредвиденных обстоятельств в их жизни...

У сотрудника Сергея Петровича 14-тилетний сын болеет ДЦП. Его старая инвалидная коляска пришла в негодность и уже не подлежала эксплуатации. Поэтому возникла необходимость в приобретении новой коляски. Коллектив «АСТРА», ни на минутку не задумываясь, организовал сбор денежных средств в центральном офисе и региональных представительствах для оказания помощи коллеге. Новая инвалидная коляска очень удобная, в том числе для транспортировки. А на оставшиеся деньги мальчику купили теплый зимний комбинезон.



Нашему коллеге Виктору Петровичу, который работает в компании уже 10 лет, после обострения болезни пришлось ампутировать левую ногу. Для того чтобы Виктор Петрович быстрее вернулся на работу и жил полноценной жизнью, необходим качественный протез. Сотрудники компании помогли и в этой ситуации. Скоро Петрович будет ходить на реабилитацию, и мы надеемся, что еще в этом году он сможет вернуться на работу. Отдельная благодарность коллегам Виктора из отдела сервисного обслуживания!

В беде мы помогаем не только нашим сотрудникам, но и чужим детям, которым жизненно необходимы дорогие операции. В этих ситуациях наши коллеги собирают денежные средства и потом перечисляют собранную сумму на счет ребенка. Так была организована помощь Димочке из Хмельницкой области.



Тракторы для тяжелых работ

Индивидуальные решения для несельскохозяйственного применения

Технические требования к технике, эксплуатирующейся профессионально, растут все быстрее. При этом рост числа рабочих часов имеет такое же решающее значение, как и комбинации рабочих агрегатов, экономящие время и средства. Экономические и технические преимущества тракторов Fendt Vario служат убедительным аргументом для все большего числа клиентов, в том числе и занимающихся несельскохозяйственной деятельностью. В диапазоне мощности от 95 до 360 л.с. эти трактора обеспечивают универсальность, низкий расход топлива, а также продолжительные интервалы работы без технического обслуживания, гарантируя высокую экономичность. Модельный ряд тракторов Vario дополняет исчерпывающее предложение тракторов, разработанных для специализированного применения

Высококачественная программа производства машин

Вот уже более 30 лет фирма Fendt вместе с известными производителями орудий предлагает комплексные решения для несельскохозяйственных работ. Число тракторов Fendt, продающихся компанией для несельскохозяйственного применения, в данный момент составляет ок. 600 единиц в год и постоянно растет.

Покупая Fendt, клиент получает не просто трактор, но и точное сочетание производительных рабочих агрегатов, решающее его специальные задачи на 100% при невероятной экономии. Кроме того, Fendt предлагает своим клиентам консультации по индивидуальным техническим решениям. Будь то коммунальные работы, строительные объекты, сектор биоэнергетики или другие специализированные сферы применения, у Fendt всегда есть идеальное решение.

От 95 до 360 л.с. — без ступеней и промежутков

В модельный ряд Vario специалисты фирмы Fendt заложили идеальные предпосылки для несельскохозяйственных работ. Благодаря бесступенчатой регулировке скорости можно использовать резервы мощности, недоступные ни для синхронизированной коробки передач, ни для современной коробки передач, переключаемой под нагрузкой. Во время работы с традиционными трансмиссиями всегда находишься на одну передачу выше или ниже, чем необходимо. На тракторе Vario всегда едешь на скорости, которая точно соответствует необходимому значению для выполнения данной рабочей задачи. Это позволяет использовать скрытые резервы мощности в промежуточных зонах, не прерывая поток мощности.

Интеллектуальное управление работой двигателя и коробки передач позволяет достигать максимальной

скорости на значительно более низких оборотах, что обуславливает более низкое потребление топлива.

В коммунальном хозяйстве общая экономичность повышается благодаря идеально согласованной работе комбинаций рабочих агрегатов. Fendt предлагает клиентам комплексные решения, гарантирующие наивысшую производительность при минимальных затратах.

Высокие полезные нагрузки

Высокие нагрузки на оси у тракторов Fendt уже в серийной комплектации позволяют достижение более высоких полезных нагрузок для комбинирования тяжелых рабочих орудий в несельскохозяйственном применении. Например, трактор без проблем может нести сдвоенные навесные косилки. Низкий удельный вес тракторов, который в модели 415 Vario достигает уникальной отметки в 35 кг/л.с., еще больше снижает расход топлива и повышает полезную нагрузку.

Комфорт управления

Для максимальной концентрации внимания на рабочих задачах необходим полный комфорт на рабочем месте. Благодаря Variocenter — системе управления работой трактора (TMS), а также системе управления на разворотной полосе VariotronicTI водитель всегда сможет обеспечивать наиболее экономичный режим работы при наилучшем выполнении своей работы без признаков усталости.

При работе со сложным навесным оборудованием система TMS значительно облегчает работу — водитель управляет трактором одним нажатием педали хода, при этом его руки освобождаются для управления рабочими агрегатами.

Наивысшая безопасность движения — максимальный комфорт водителя

Для максимально комфортного вождения фирма Fendt предлагает серийную комплектацию поддресоренной передней осью (опция для модели 300 Vario), пневматическую подвеску кабины (опция для моделей 300, 400 и 700 Vario), а также серийную комплектацию блоком гашения колебаний. Наивысшая безопасность также гарантируется двухконтурным тормозным приводом на все четыре колеса (900 Vario) и системой устойчивости Fendt Stability Control FSC при максимальной скорости 65 км/час (900 Vario Profi). Благодаря этим технологическим решениям Fendt обеспечивает комфорт и безопасность вождения на уровне современного грузового автомобиля.

Преимущества по сравнению со строительной техникой

Большим преимуществом тракторов по сравнению со строительной техникой является то, что их можно использовать не только для специализированных задач, но также и как универсальную машину для других работ. Кроме того, стоимость приобретения трактора и навесного устройства значительно ниже стоимости специализированного оборудования. Дополнительные выгоды обеспечивает высокая экономичность такой комбинации агрегатов, достигаемая за счет низкого потребления горючего. Еще



одно огромное преимущество тракторов по сравнению со специализированной строительной техникой заключается в значительно более простой транспортировке агрегатов с одного объекта на другой.

Программа высококачественных дополнительных агрегатов

Для профессионального применения Fendt предлагает программу высококачественных дополнительных агрегатов, например, фронтальный погрузчик Fendt Cargo, оптимально подходящий для тракторов Vario. Постоянные высокие нагрузки — 2950 кг при 5X/90, высота подъема, позволяющая без проблем производить погрузку на грузовики, и это лишь две из многочисленных позитивных характеристик агрегата.

Производительность больших тракторов Fendt все чаще привлекает внимание строительных компаний, нуждающихся в перемещении большого количества почвы. Здесь особенно ценится высокая производительность на одного сотрудника в тяжелых и тесных условиях работы с полуприцепами-

самосвалами, а также высокая развиваемая мощность для работ с применением BOM в сочетании с коробкой передач Vario — например, для речультикации и стабилизации почвы.

Кроме того, Fendt предлагает своим клиентам индивидуальную концепцию шинной оснастки для разных сфер применения: от ухода за полем для гольфа до тяжелых транспортных работ и работы в лесу.

В случаях, когда нужна специализированная техника, Fendt предлагает для серии тракторов 900 комплектацию системой управления движением задним ходом уже на заводе. Таким образом, трактор 900 Vario становится транспортным средством, способным двигаться в двух направлениях.

Навесное оборудование от других поставщиков практически для любого применения

Несмотря на то, что не все дополнительные агрегаты производятся у нас, комплектация техникой известных производителей является решающим условием для формирования оптимальных комбинаций рабочих агрегатов. Все навесные агрегаты проходят интенсивную проверку Fendt для обеспечения наиболее полного взаимодействия всего комплекса оборудования и соответствия всем требованиям законодательства. Фирма Fendt налаживает взаимодействие со своими партнерами уже на стадии разработки, чтобы иметь возможность предлагать своим клиентам идеальные решения, соответствующие конкретным задачам.



Завада Михаил,
продукт-менеджер
8 (095) 274-94-92

mzavada@astra-group.com.ua



Больше производительности — меньше затрат!



КОМПАНИЯ ООО «АСА «АСТРА» ЯВЛЯЕТСЯ ОФИЦИАЛЬНЫМ ПРЕДСТАВИТЕЛЕМ ФИРМЫ «ГРАСДОРФ ВЕННЕКАМП» — КРУПНЕЙШЕГО В ЕВРОПЕ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ ИНДИВИДУАЛЬНЫХ КОЛЕСНЫХ СИСТЕМ ДЛЯ ТРАКТОРОВ, КОМБАЙНОВ, СТРОИТЕЛЬНЫХ МАШИН, АВТОКРАНОВ И СПЕЦИАЛЬНЫХ МАШИН. «ГРАСДОРФ ВЕННЕКАМП» ПРОИЗВОДИТ ОКОЛО 30 000 КОЛЕС И СДВОЕННЫХ КОЛЕС В ГОД И ПРОДОЛЖАЕТ УДЕРЖИВАТЬ ЛИДИРУЮЩИЕ ПОЗИЦИИ НА РЫНКЕ. МЫ ПОСТАВЛЯЕМ ИХ ПРОДУКЦИЮ И ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ ПРОИЗВОДИТЕЛЯМ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ, СТРОИТЕЛЬНОЙ И СПЕЦИАЛЬНОЙ ТЕХНИКИ.

ПРОИЗВОДСТВО

Центр по изготовлению колес специализируется на изготовлении колес всех видов для сельскохозяйственной и другой специализированной техники. Диски предлагаемых колес изготавливаются при помощи 1800-тонного пресса Моране, толщина материала составляет 12-18 мм, глубина выпрессовки достигает 220 мм. Такой широкий спектр характеристик позволяет подобрать необходимую продукцию для любого клиента. В основном диски от «Грасдорф Веннекамп» изготавливаются из цельной части, что намного повышает качество колес. Современные способы сварки (под флюсом) и очень высокие требования к качеству при производстве гарантируют великолепное вращение и высокую прочность колес.

Благодаря комбинированному производству и наличию складских помещений вы сможете получить заказ в кратчайшие сроки.

Имея многолетний опыт в области колесной и шинной продукции, а также широкий ассортимент, мы можем предоставить вам компетентную консультацию и сервис.

СДВОЕННЫЕ КОЛЕСА

При производстве сельскохозяйственной продукции важную роль играет экология почвы. Правильность подбора шин в первую очередь гарантирует их оптимальное применение.

Сдвоенные колеса увеличивают общую площадь соприкосновения шины с почвой. Общий вес машины при правильно подобранном давлении воздуха в шинах распределяется при этом

на большую площадь соприкосновения шин с почвой. Таким образом, мы избегаем глубоких следов от колеи и переуплотнения почвы. Кроме того, происходит лучшее сцепление протекторов шин с почвой. Возникает больше «соединений» для передачи тягового усилия между шиной и почвой.

Применение сдвоенных колес трактора позволяет снизить давление на почву. Использование спаренных колес трактора предполагает изменение ширины колеи, увеличение тяговой способности техники, повышение проходимости и устойчивости, например, на влажных почвах. С такими колесами увеличивается грузоподъемность трактора, что позволяет достигать высокой производительности в работе.



Техника со сдвоенными колесами, благодаря увеличению тягового усилия, может агрегатироваться комбинированной техникой на поверхностной обработке почвы с внесением удобрений, севе, подкормке многолетних растений, обработке полей и лугов, пахоте, обработке почв повышенной влажности и др. Такие колеса для тракторов повышают производительность до максимума и позволяют снизить расходы на содержание оборудования.

ПРЕИМУЩЕСТВА ИСПОЛЬЗОВАНИЯ СДВОЕННЫХ КОЛЕС:

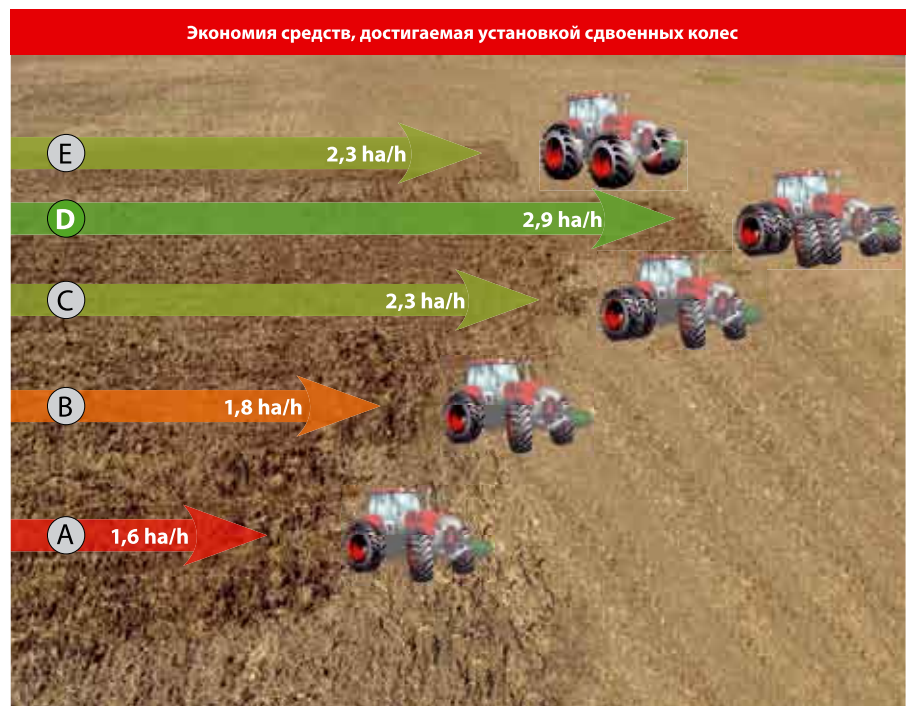
- экономия топлива;
- высокая производительность работы (уменьшение пробуксовки);
- снижение производственных затрат.

Используя системы сдвоенных колес Шмад AW, MD+ и HD+ от «Грасдорф Веннекамп», вы сможете решать любые производственные задачи.

Междурядные культуры (картофель, кукуруза, подсолнечник, свекла и др.) обуславливают специальные требования к шинам. Стандартные или широкопрофильные шины часто оказываются слишком широкими для использования в междурядьях. Чтобы не повредить растения, вы можете применять узкие (сдвоенные) колеса.

Завада Михаил,
продукт-менеджер
8 (095) 274-94-92
mzavada@astra-group.com.ua

Почему сдвоенные колеса Увеличение площади контакта с почвой посредством установки подходящих шин



| | | ha/h (%) | Расходы/га(%) |
|---|---|------------|---------------|
| E | Широкая резина | 144 | 69 |
| D | Сдвоенные колеса спереди и сзади | 181 | 55 |
| C | Сдвоенные колеса только сзади | 144 | 69 |
| B | Стандартные шины с правильным давлением | 112 | 90 |
| A | Стандартные шины с высоким давлением | 100 | 100 |



capello — современные приставки для уборки урожая



Уже почти половину столетия известный итальянский производитель Capello разрабатывает и производит приставки к зерноуборочным комбайнам для уборки зерновых культур, кукурузы и подсолнечника. Многолетний опыт позволил данному предприятию стать одним из ведущих предприятий Европы в своей отрасли. Решения, которые опережают свое время, позволяют клиентам выполнять необходимую работу еще легче и продуктивнее

Все фазы производства осуществляются на заводе в Кунео (Италия), площадь производственных и офисных помещений составляет около 57 000 м², на ней задействованы 85 сотрудников. Глубина собственного производства составляет 80%.

Качество кукурузных жаток «Quasar» и складывающихся зерновых жаток «Grain System» подтверждают те высокие требования, которые фирма Capello выдвигает к своему продукту в отношении функциональности, стабильности и надежности. Качество продукции оценили потребители не только в Италии, но и на внешних рынках. Около 83% продукции ежегодно экспортируется в 28 стран — страны ЕС, США, Украину и другие страны Восточной Европы, Австралию, страны Южной Америки, Южную Африку, Ирак, Судан и многие другие. В связи с этим итальянское предприятие Capello считается одним из ведущих произво-

дителей кукурузо-уборочных жаток в мире.

Общее производство этого специализированного оборудования составляет более 1 000 кукурузных приставок в год. Ежегодно монтируется более 8 000 русел. Для некоторых производителей, например CAT-Lexion, фирма Capello является основным поставщиком, поставляя 200-250 жаток ежегодно. Для Западной Европы производятся в основном складывающиеся жатки, для Восточной Европы, США и Канады — с жесткой рамой.

Предприятие Capello было основано в типичной для Италии сельскохозяйственной области в городе Кунео в 1958 году, где оно находится и по сей день. Фирма начала заниматься деятельностью, тесно связанной с сельским хозяйством, неслучайно. С детства братья Франческо и Ренато Капелло были специалистами в уборке зерновых благодаря отцу, который

оказывал услуги по обмолоту с типичной для своего времени паровой молотильной машиной.

В 1958 братья занялись собственной деятельностью в небольшой мастерской, в которой они ремонтировали и строили машины для сельского хозяйства. Первым по-настоящему важным этапом в развитии фирмы стал 1965 год, когда была построена первая жатка для полного срезания кукурузы. Это положило начало производству кукурузоуборочных жаток, которые из года в год развивались благодаря внесению инноваций.

Братья Капелло, управляя фирмой вместе с сыновьями, построили солидное предприятие, которое сегодня опирается на опыт и компетенцию, исследования и современные технологии. Сейчас фирма Capello производит и экспортирует по всему миру комплектную программу приставок

для уборки кукурузы, подсолнечника и зерновых.

ОБШИРНАЯ ПРОГРАММА

Кроме кукурузных жаток, Capello производит ежегодно около 100 складывающихся жаток. 85% оборота компании приходится на приставки для уборки кукурузы и подсолнечника, остальные 15% — на складывающиеся зерновые жатки. Кукурузные жатки, производимые под маркой «Quasar», разработаны под все модели зерновых и силосоуборочных комбайнов с шириной захвата от 4 до 16 рядов. Большинство деталей жаток имеют порошковую покраску, производимую в новом собственном покрасочном центре компании Capello.

Кукурузная жатка «Quasar» оснащена относительно короткими протягивающими вальцами с четырьмя ножами, что обеспечивает щадящее отделение початков и регулирует расположение общего центра тяжести всего комбайна. Благодаря этому в любом случае достигается оптимальная нагрузка на переднюю ось комбайна, что очень важно при движении как по полю, так и по дороге. Постоянная скорость движения цилиндрических протягивающих вальцов при любых условиях уборки гарантирует равномерно качественное отделение початков и равномерное измельчение стеблей, этому также способствует боковое расположение интегрированного в редуктор, оснащенного тремя ножами HZ-измельчителя.

С 2007 года предприятие разработало и вывело на рынок заламыватель стерни, которым могут быть дооснащены все жатки «Quasar». Благодаря этому дооснащению лучше сохраняются крышки комбайна, особенно при использовании тяжелых жаток с большим количеством рядов. Это дополнительное оснащение гарантирует в первую очередь оптимальную работу при уборке подсолнечника.

По мнению фирмы Capello, развитие идет в направлении увеличения количества рядов до 16, что позволит загрузить даже самые большие комбайны и при этом получить оптимальное качество отделения початков. Это позволит работать при оптимальной скорости уборки — 5-6 км/час.

Совершенно новыми в программе производимых машин у Capello стали зерновые жатки. Жатки «Grain System EVO» могут быть навешены на практически все производимые в Европе зерноуборочные комбайны. Предлагаются модификации с шириной захвата от



4,65 до 7,00 м. Шнек жатки имеет диаметр 610 мм. Мотовило приводится гидравлической. Жатки поставляются в складываемом варианте, и их транспортная ширина составляет 3,00-3,20 м. Благодаря эксклюзивной запатентованной системе складывания жатке «Grain System EVO» для перехода в транспортное или

рабочее положение необходимо около 45 секунд, при этом у оператора даже не возникает необходимости покидать кабину. При использовании данной жатки нет необходимости производить какое-либо переоборудование комбайна, используются только имеющиеся в наличии стандартные подключения машины, а сам процесс складывания проходит полностью автоматически при нажатии всего одной кнопки. Складываемые жатки являются идеальным решением для сокращения непродуктивного времени, требуемого на навеску и снятие жатки при перемещении между полями, что в некоторых случаях позволяет достичь значительного повышения производительности комбайна в целом.

Постоянная оптимизация производства, например использование лазерной резки металла, сварочных роботов, роботизированных гибочных станков, порошковой покраски деталей машин, позволило фирме Capello достичь высоких стандартов производства, что отличает данный продукт от всех конкурентов.

В Украине фирма Capello работает с сильным партнером — компанией ООО «АСА «АСТРА», с которым как покупатель, так и производитель могут быть спокойны за свой продукт. Покупатели, принявшие решение в пользу данного продукта, могут быть уверены в компетентной сервисной поддержке и в постоянном наличии запасных частей на складах дилера. А то, что некоторые производители комбайнов хотят иметь данные кукурузные жатки на своих машинах эксклюзивно, еще раз указывает на высокие шансы на рынке и высокое качество данного продукта..

Capello и в будущем будет вносить еще более важные инновации в кукурузные жатки, особенно они коснутся ширины захвата, а также повышения качества отделения початков и работы измельчителя — что уже сегодня является отличительной характеристикой данного продукта. Также данная жатка характеризуется легкостью хода, особенно важной в условиях повышения стоимости топлива. Нельзя забывать и о высоком индустриальном качестве производства компонентов и жатки в целом, обеспечивающем долговечность использования данного продукта.

Паничерский Виталий,
продукт-менеджер
8 (050) 335-15-62
vpanicherskiy@astra-group.com.ua



СТРАТЕГИЧЕСКИЙ ПАРТНЕР

ИМЕННО ТАК ГОВОРЯТ О КОМПАНИИ «АСТРА» В ОДНОМ ИЗ ПРИЗНАННЫХ ЛИДЕРОВ ОТЕЧЕСТВЕННОГО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА — АГРОХОЛДИНГЕ «МИРОНОВСКИЙ ХЛЕБОПРОДУКТ» (МХП)

Большая агрокомпания имеет значительные потребности в сельхозтехнике. Свой выбор здесь сделали уже несколько лет назад — это плодотворное сотрудничество с компанией «АСТРА». Наш собеседник — высококвалифицированный специалист, знающий о технике не понаслышке. Это — Николай Довгань, главный инженер ЗАО НВФ «Урожай» (группа предприятий «Мироновский хлебопродукт»). Хозяйство имеет 52 тысячи гектаров пахотной земли, 30 тракторов Fendt (всего таких тракторов в МХП 44), 8 тракторов Valtra T-191 (в МХП таких 10), 5 телескопических погрузчиков Manitou, 5 прицепных опрыскивателей Berthoud, 7 дисковых борон Kuhne, десятки плугов, 14 чизелей Gregoire Besson, 23 сеялки точного высева White (MF555), зерновые сеялки Sunflower — 9 шт., разбрасыватели минеральных удобрений Vogballe и машины для внесения органических удобрений Annaburger. Все это было поставлено только компанией «АСТРА».



высокий КПД коробки передач, что ведет к минимальным потерям мощности. Уже много раз перепроверено, что если у него на двигателе 301 лошадиная сила, то на выходе этот показатель равен 285. Сравните — у одного из наиболее известных конкурентов эти цифры равны соответственно 305 и 240.

У нас достаточно примеров того, как эти трактора работают, подчеркнем, с минимальной пробуксовкой в полевых условиях с ранней весны до 26 декабря в любую непогоду — грязь, слякоть и небольшой мороз. Да, будем откровенны — не всегда в таких условиях работы можно говорить о высоком качестве подготовки грунта, но если нужно успеть выполнить определенный объем, то здесь техника нас не подводит.

Какова была основная причина покупки тракторов Fendt? Ведь на рынке сегодня достаточно более дешевых и неплохих аналогов-конкурентов.

Главный фактор, на который наше хозяйство обратило внимание при покупке этой техники, — ее экономичность. По сравнению с конкурентами машины выполняют каждую агротехническую операцию (будь то пахота или культивация) с экономией 1,5-3 литра дизтоплива на гектаре работ. Что это значит в условиях тысяч гектаров, никому объяснять не надо, — реальные деньги, которые мы экономим при выполнении одних и тех же объемов работ.

Хорошо, но продуктивность машин этого бренда не слишком отличается от конкурентов?

Не скажите. Наша практика использования тракторов Fendt говорит как раз об обратном — они намного продуктивнее аналогов в своих классах машин. Например, если сравнивать, как работают машины Fendt 936 и 930, то они выполняют больший объем работ за сезон, чем кто-либо из конкурентов. Это достигается за счет усилий привода Vario. Он в любую погоду позволяет работать с почвообрабатывающей техникой. Именно этот привод обеспечивает очень

То есть и по надежности трактора устраивают Вашу агрокомпанию?

Да. Мы долго выбирали, тестировали на своих полях разные модели. Реально увидели в работе трактора почти всех существующих на рынке тракторов брендов. Только в конце этого «теста» посмотрели Fendt. Когда нам сначала сказали, что это «Мерседес» среди тракторов, то сразу не поверили. Но когда машины пошли работать в сложных полевых условиях, убедились в правоте определения. Именно эти трактора заслуживают самых лучших характеристик.



Расскажите, какой объем работ эти машины производят на полях хозяйства.

Кроме пахоты, они выполняют культивацию, дискование, глубокое рыхление — чизелевание, посев, транспортные работы, то есть все тяжелые работы. И при этом выдерживают сильные нагрузки.

А почему выбрали трактора Valtra? Ведь они тоже имеют репутацию одних из наиболее дорогих на рынке машин?

У МХП специализация — производство куриного мяса. Поэтому побочного продукта — куриного помета — очень много. Вывозить его мы пытались разными тракторами класса 1,4, но именно эти машины оказались наиболее подходящими для наших условий. Они оптимальны для транспортировки больших объемов груза и отлично справляются с выполнением других задач, то есть практически универсальны. За полтора года они наработали в наших непростых условиях в среднем по полторы тысячи моточасов. Проблемы были, но незначительные, — серьезных претензий к ним не имеем. Единственное, что «кусается», — цена. Но этот «недостаток» они обрабатывают с лихвой!

Manitou тоже приобрели для погрузки навоза?

Не только. У нас есть своя машино-тракторная станция, одна из задач которой — быстрая погрузка разных грузов: зерна, минеральных удобрений,

дефеката, техники и др. Благо, каждый год урожай собираем большой, объемы работ значительные. Поэтому Manitou приобрели сначала для зернопогрузки. Уже потом купили погрузчики этой модели и для навозопогрузки.

Вообще эта машина для нас стала незаменимым «работягой» — по моим подсчетам, три старых зернометателя в сезон уборочной страды не могут так быстро и качественно погрузить зерно, как один Manitou. Необходимо только одно условие — чтобы на нем работал механизатор-профессионал. Тогда за 8-12 минут он легко загрузит зерном КАМАЗ С ПРИЦЕПОМ!

Почвообработка — здесь же выбор еще больше!

Да, скажу честно — есть конкуренты с лучшим качеством обработки

грунта и более высокой надежностью рабочих органов. Не буду кривить душой — Gregoire Besson немного уступает лидерам. Однако ценовой диапазон там существенно выше — либо берешь 3 плуга Gregoire Besson, либо конкурента — но только 2 плуга. Поэтому решили — соотношение «цена/качество» плюс традиции сотрудничества с компанией «АСТРА» сыграли свою роль. Выбор был сделан в пользу техники для обработки почвы Gregoire Besson.

То есть сервис был одним из наиболее важных факторов?

Без сомнения — в Черкасской области ни один конкурент компании «АСТРА» не может с ней сравниться в этом. Уровень услуг по обслуживанию сельхозтехники в этой компании очень высок. Плюс ценовая политика по сервису нас устраивает. К тому же, «АСТРА» имеет в области инженера, который на 95% работает только для нашей компании. То есть к нам всегда может приехать специалист высокого уровня и научить наших механизаторов, что и как делать.

Поставка запчастей оперативна?

В начале нынешнего года были проблемы — возможно, в связи с кризисом. Но далее все наладилось, и сегодня уже никаких проблем не возникает. Все поступает очень оперативно — максимум за 10 дней, мало того, несмотря на кризисный год, компания «АСТРА» ввела еще более лояльную ценовую политику по отношению к своим клиентам по запасным частям.



Откуда появился FRAMEST

В ЭТОМ НОМЕРЕ ЖУРНАЛА МЫ РАССКАЖЕМ ВАМ О ТЕХНИКЕ FRAMEST, ИСПОЛЬЗУЯ ИНФОРМАЦИЮ, ТАК СКАЗАТЬ, ИЗ ПЕРВЫХ УСТ, ТО ЕСТЬ ОТ КОНСТРУКТОРОВ И РУКОВОДИТЕЛЕЙ КОМПАНИИ, ОТ ДИРЕКТОРА ЗАВОДА АТТИЛЫ НЯРАДИ



Что побудило вас заняться производством сельскохозяйственной техники?

— Семь лет назад с одним из моих друзей мы совместно открыли ООО «Фрамешт». И три года подряд были поставщиками импортной техники, а я много лет был представителем одной английской фирмы в Венгрии и ближайших окружающих странах. Ежегодно посещая 100-120 хозяйств, заключая сделки, получая информацию от продавцов, мы постепенно осознавали, что возникает потребность в определенном типе техники. Следовательно, имело бы смысл выйти на рынок с предложением техники отечественного производства. Пять лет назад был сконструирован и произведен агрегат предпосевной обработки, в котором мы попытались учесть все потребности, обусловленные различными технологиями обработки почв. Мы знали, что очень рискуем, потому что производство сельскохозяйственной техники в Венгрии — это зона серьезной конкуренции, так как многолетний опыт и традиции в этой области требуют от новых игроков соответствия определенному уровню.

И все же мы набрались смелости и начали. Уверенность в своих силах нам придавал партнер (Axial), который поверил в оригинальность нашего способа производства техники и в поддержку предложил свою торговую сеть.

Расскажите, пожалуйста, о спектре техники компании FraMest.

— Первую группу техники представляют компакторы, тяжелые универсальные агрегаты предпосевной обработки семенного ложа под названием Frakomb шириной от 2 до 8 м. Следующая группа — тяжелые V-образные бороны, которые в Венгрии являются традиционно очень широко использу-

емыми орудиями, с рабочей шириной 5 и 6 м. И наконец, X-образные легкие дисковые бороны, рыхлители, катки.

Наших клиентов в Украине заинтересовало, как появилось название компании.

— Английское название производимой нами рамы — Fra, а имя моего товарища — Mester, ну а мое имя никак не подходило сюда. Так родилось имя фирмы Framest. А техника именуется независимо от ее типа. Комбинаторы получили имя Frakomb, дисковые бороны — Fradisc, рыхлители — Fralaz (по-венгерски lazítóé), а катки, соответственно, — Fraroll.

Продается ли техника вашей компании в других странах?

— Сначала мы сотрудничали с тем продавцом, который имеет эксклюзивное право продажи нашей техники в Венгрии. Это было логично, так как он имеет соответствующую торговую сеть, разносторонний опыт в продвижении на рынке новинок, специальную подготовку по продажам такого

вида продукта, сеть снабжения запчастями и сервисных услуг и, что самое главное, он взялся представлять появившуюся из ниоткуда фирму на этом высококонкурентном рынке.

Я считаю, что 50% продаж обусловлены уникальностью технологии нашего завода. Хочется отметить, что за границей — в Румынии, Словакии и Украине — продажа также осуществляется через дочерние предприятия этой фирмы. Все три страны отличаются по менталитету и требуют индивидуального подхода. В этом году мы начали торговлю на болгарском рынке.

Из перечисленных вами рынков какой самый успешный, самый стабильный?

— Конечно же, венгерский. Учитывая размеры и возможности, самым успешным должен быть украинский рынок, но экономическая ситуация в Украине затормозила продажи. Впрочем, рынок в Румынии тоже развивается довольно динамично.

Удивляет, как фирма, поставляющая технику в основном на венгерский ры-



нок, не имеющая стабильных продаж на рынках других стран, динамично реагирует на постоянно меняющиеся обстоятельства...

— В тяжелых условиях приходится максимально быстро перестраиваться на новый лад, думать «по-новому». Не секрет, что сейчас пользуется спросом качественная техника. Я уверен, что, прежде всего, нужно усовершенствовать процесс производства товара, вопрос качества техники FraMest является приоритетным для всех сотрудников компании. Нужно двигаться вперед! Нельзя останавливаться на достигнутом. Чтобы поставленные цели были достигнуты, необходимо соответствующим образом относиться к своему труду.

Как производители, занимаетесь ли вы прямыми продажами?

— Мы напрямую не продаем, но постоянно присутствуем на рынке. Чтобы влиять на продажи, чтобы собирать информацию для развития, чтобы чувствовать любой импульс этого сектора, нужно постоянно внимательно следить за своей техникой. Мы регулярно общаемся с нашими клиентами, помогаем продавцам, оперативно реагируем на все запросы, поступающие к нам. И сегодня, в период кризиса, мы взяли на работу сотрудника, который ездит по стране и поддерживает продавцов.

В чем состоит эта поддержка?

— Клиенты ориентированы в основном на региональных представителей, но если возникают нюансы, — особые потребности, технологические изменения, конкуренция между несколькими видами техники, — тогда начинает работать поддерживающий продажу. У нас есть полное видение всего рынка, мы обладаем солидным опытом, наше мировоззрение трансформировалось с учетом особенностей развития рынка трех стран, поэтому на все вопросы мы отвечаем, принимая во внимание специфику каждого государства.

— Какое количество сотрудников в компании?

— В данный момент работают 38 человек. Поддержку продавцов до сих пор выполняли мы вдвоем, теперь нас стало четверо. Три инженера-конструктора, два административных работника, руководитель завода, ис-



полнительный директор, остальные занимаются непосредственно производством.

Внесла ли современная экономическая ситуация коррективы в работу компании?

— В октябре 2008 года пришлось принять очень тяжелое решение. С 1 ноября мы сократили численность сотрудников на 40%. Настоящий состав в данный момент способен обслужить уменьшившееся количество заказов. Поскольку в продажах нет изменений, то и 8-часовую смену придется пересмотреть. Как я уже говорил, мы умножаем вложенную в продажи энергию и продолжаем развитие для того, чтобы можно было планировать производство на больший период.

Расскажите, пожалуйста, о базе производства в Харшане.

— Раньше мы арендовали площади в промышленной зоне Мишкольца, города, где мы проживаем, но я был уверен, что производство должно находиться в непосредственной близости от сельхозугодий, чтобы сразу можно было опробовать новую конструкцию техники в работе. Поэтому мы и приоб-



рели как раз тогда продававшиеся мастерские МТС в Харшане, которые нам очень подошли. Тут мы и укоренились. Данные территории обеспечили нам возможности развития. С точки зрения логистики эта местность также подходит, так как рядом международная трасса М3, да и Мишколец недалеко.

Удалось ли модернизировать производство техники?

— Ввели в эксплуатацию разбрасыватель песка и зерна, а также очистительную линию и покрасочный ряд. Это наиболее, на мой взгляд, значительные из последних новаций. При этом хотелось бы упомянуть и о том, что недавно нас посетил представитель одного из поставщиков стали для нашего и еще 15 заводов, и отметил, что мы входим в малое число производителей, которые сами поставляют готовую продукцию на рынок для венгерских аграриев и в то же время экспортируют технику. Большинство других компаний в Венгрии являются дочерними предприятиями иностранных производителей.

Позвольте поблагодарить вас за интересную беседу и пожелать Вам и другим сотрудникам компании FraMest успехов в вашем благородном труде.

— Спасибо. От своего имени и от имени всех сотрудников компании обещаю, что техника FraMest с каждым новым годом будет преподносить приятные сюрпризы для наших клиентов в Украине.

Шуберанский Виталий,
продукт-менеджер
8 (050) 388-27-33
vshyberanskiy@astra-group.com.ua

WHITE POWER

«Агростроительный альянс «АСТРА» рад представить вашему вниманию сеялки точного высева WHITE, которые производятся на заводе корпорации «AGCO» в г.Хесстон (США). Наша компания имеет уже многолетний опыт работы с этими сеялками, предоставляя покупателю неизменно отличный сервис и техническое обслуживание, а также обеспечивая непревзойденное качество посева

С чего хотелось бы начать? Если вы заботитесь о росте рентабельности вашего хозяйства, вы полностью можете положиться на сеялку WHITE, созданную в соответствии с новейшими требованиями современного сельского хозяйства для применения при любых технологиях обработки почвы — от традиционной до нулевой. Сеялка WHITE имеет широкий модельный ряд: количество рядов от 3 до 12, междурядье от 70 до 230 см, транспортная ширина сеялок варьируется в пределах от 3,81 до 8,37 метров в зависимости от количества рядов. Такое разнообразие моделей поможет вам найти сеялку, точно соответствующую вашим требованиям, возможностям и желаниям.

ку зерен, после того как они покидают ячейки, обеспечивая тем самым исключительную равномерность посева.

С сеялкой WHITE вы забудете о трудностях, связанных с заменой семенных дисков. На WHITE установлен винт с большой удобной головкой для быстрой смены дисков. При этом отсутствует необходимость использовать какие-либо инструменты или снимать семенной ящик. Система позитивного давления воздуха PAM™ практически не требует никакого технического обслуживания. На высевальной секции установлен 70-литровый семенной ящик в сборе с механизмом дозирования, которые могут быть сняты быстро при помощи одного винта с удобной рукояткой. Очистка

рабочих для копирования рельефа поля. Контроль глубины посева регулируется в широком диапазоне (от 13 до 102 мм). Равномерность глубины посева обеспечивается за счет качающегося механизма подвески опорных колес. Эта стандартная для WHITE система позволяет каждому колесу двигаться независимо от другого. Колеса могут преодолевать препятствия высотой до 50 мм без уменьшения глубины посева. Вам предлагается большой выбор прикатывающих колес в соответствии с грунтом, на котором вы работаете. Это очень важный момент, так как прикатывающие колеса, следуя за сошниками, прикатывают семена со всех сторон, способствуя быстрым всходам. Все прикатывающие колеса имеют удобную регулировку бокового смещения для равномерного уплотнения грунта с обеих сторон от семян.

При использовании дисковых ножей почва подготавливается одновременно с посевом, что дает положительный эффект:

- идеальный контакт земли с семенами способствует быстрому росту корней;
- быстрый рост корней обеспечивает равномерный рост злаков;
- равномерный рост способствует лучшему опылению;
- при лучшем опылении повышается урожайность;
- что в результате дает большую прибыль.

Для разбрасывания остатков от сошников, подготовки чистой и ровной поверхности для сошников, очищения прохода для сошников на секцию по вашему желанию могут монтироваться такие элементы, как: пружинные пальцы, выравниватели борозды, дисковые «контролеры остатков».

Хотелось бы также добавить несколько слов об устройствах, которые способствуют внесению гранулированных и жидких минеральных удобрений. Внесение удобрений в нуж-



Успешный посев зависит от точности и равномерности расположения семян. В сеялке WHITE все компоненты разработаны в четком соответствии с этими требованиями для увеличения ваших урожаев и прибыли. Точность достигается за счет проверенной системы позитивного давления воздуха PAM™ и обеспечивает мягкий, постоянный посев при минимальном количестве поврежденных семян и повышенной всхожести. Усовершенствованные сенсоры точно фиксируют прохождение различных по массе и форме семян. Конструкция «выброс с торца» полностью устраняет задерж-

семенного ящика от семян может быть проведена всего за несколько секунд без демонтажа самого ящика.

Хотелось бы рассказать также о высевальных секциях. Как уже говорилось выше, увеличение урожая и производительности полностью зависит от высокоточных высевальных секций и использования технологии позитивного давления воздуха PAM™. Двойные дисковые сошники диаметром 380 мм и толщиной 3,5 мм отлично подготавливают почву. Хороший контакт семян с почвой обеспечивает их более раннее прорастание. Каждая высевная секция крепится на параллельных тягах, раз-

ном месте и в нужное время — ключ к оптимальному росту всходов. Расположение удобрений в стороне и немного ниже семян обеспечивает их встречу с растущими корнями. Точно расположенные питательные вещества работают на протяжении всего цикла роста растений. Когда корни достигают места внесения удобрений, рост растений резко ускоряется.

Вашему вниманию будут предложены четыре типа сошников для сухих и жидких удобрений. Бункеры для сухих минеральных удобрений — объемом от 113 до 250 л. Комбинация регулировок привода и установок шнеков позволяет установить 84 нормы внесения. Баки для жидких удобрений — объемом 567 или 756 л. Жидкость подается из баков к вспомогательному насосу, 19 регулировок которого позволяют установить норму внесения от 42 до 842 литров на гектар. Как опция, вам предлагается поршневой насос двухстороннего действия с переменной подачей, с помощью которого поддерживается равномерное внесение жидких удобрений по полю. Интегрированный делитель потока обеспечивает точную дозировку при любой скорости агрегата.



Если ваше поле подвержено «атакам» сорняков или насекомых, вы можете установить на сеялку оборудование для внесения гербицидов и инсектицидов.

Одновременно с посевом Вы можете вносить как инсектициды, так и гербициды. Прочные быстросъемные бункеры для химикатов WHITE подобраны по производительности к основным семенным емкостям и благодаря точной системе дозировки обеспечивают аккуратную обработку посевов и экономию средств.

Медяный Алексей,
 продукт-менеджер по технике «Horsch»
 ООО «АСА «АСТРА»
 8 (050) 446-25-89
 amedyaniy@astra-group.com.ua

ПРОДУКТИВНОСТЬ ПЛЮС КАЧЕСТВО



Эти критерии стали определяющими для одного из ведущих агрохолдингов при покупке сеялок

Часто правильно выбрать сеялку — это целое искусство. Поэтому несколько лет назад выбрать необходимый продукт, который удовлетворял бы потребности крупного агрохолдинга, менеджеру по Сумской области компании «Нафком» Владимиру Бойко было не так просто.

— Мы собирались приобрести не пневматическую сеялку, а работающую на избыточном давлении воздуха. Эта концепция посевного аппарата позволяет сеялке сеять намного быстрее и продуктивнее, чем это делают вакуумные аналоги. За световой день его норма — 100 гектаров. Также он отлично регулируется для любой технологии посева — классической, минимальной и нулевой.

Владимир говорит, что рискнули приобрести сеялку WHITE в компании «АСТРА» — она отвечала требованиям. Поэтому сначала в 2003 году компания приобрела 6 таких посевных комплексов, а в 2004 году — еще 20. Они все 12-рядные и оптимально подходили для посева кукурузы, на выращивании которой специализируется «Нафком».

— В нашей агрокомпании WHITE полностью оправдали себя — если бы

были другие модели, то пришлось бы покупать больше тракторов. Есть сомнения и насчет того, смогли ли бы мы в таких условиях получить точность посева, равномерные всходы. А так в северной, центральной части Украины, где у нас арендные земли, посев осуществляется быстро, и проблем со всходами практически не бывает.

По словам специалиста, раньше сеяли, используя трактора CASE с мощностью двигателя 220 л.с., а в этом году попробовали МТЗ-1025. Сил у него хватает, но он жестковатый для этих сеялок — трактор немного «водит» во время посева.

Поломки тоже бывают, и это нормально, считает господин Бойко. Ведь каждый агрегат засеивает в сезон 2,5-3 тысячи гектаров. Выходят из строя от естественного износа рабочие органы, трущиеся детали, подшипники в сошниках и режущих дисках. Но их оперативно меняют. Проблем с сервисом не бывает — эти комплектующие продают в Украине много компаний, в том числе «АСТРА». То же касается дисков, цепей, распределительных наборов шестерен-звездочек.

Простота, надежность, показатели качества посева плюс своевременный ремонт — вот характеристики сеялок WHITE. Да и отзывы самих механизаторов — положительные. В «Нафкоме» на эти сеялки никогда не жалуются, говорит Владимир Бойко.



ФЕРМЕР- КОНСТРУКТОР



Михаэль Хорш от собственного юбилея, от празднования 25-летия компании, как-то мгновенно устал. Видимо, само состояние праздника, непродуктивного и беззаботного времяпровождения, — тяжелое испытание для него.

И одет он был не в смокинг и бабочку. Просто по случаю большого скопления гостей со всего света надел пиджак получше. Даже не костюм, а просто пиджак, брюки были не в тон.

По всему видно было, что этот человек получает удовольствие от других занятий



HORSCH

25
1984 – 2009

С любовью к земле

ЗАВОД — ПО ЧИСТОЙ СЛУЧАЙНОСТИ

— Как вы придумываете машины? Есть ли у вас собственная технология, как работать изобретателю?

— Это очень просто. Я до сих пор являюсь фермером. И мой брат, и я много времени проводим на собственном сельхозпредприятии, откуда наши корни. Наши предки, прадед, дед, отец, всю жизнь занимались сельским хозяйством, и все мои мысли заняты вопросом создания наиболее эффективных орудий для работы на земле. Вообще то, что фирма Horsch существует, — это чистая случайность. Фирма появилась только потому, что у меня ничего нужного не было: 30 лет назад не было техники для минимальной почвенной обработки, и нам

пришлось самим разрабатывать ее. И уже потом, когда появилась эта техника, подумали: почему бы не производить ее для других фермеров? Так возникла фирма Horsch. Но если бы в те времена были нужные машины и технологии, никакой фирмы мы бы не создавали.

КОЛОССАЛЬНЫЕ РАЗНОЧТЕНИЯ В ПОНЯТИИ NO-TILL

— Почему, по вашему мнению, так трудно внедряется No-till в Украине? Да и во всем мире?

— Да лишь потому, что мало кто понимает, что это такое. Давайте определим, какие вообще существуют технологии. Их три, и уже внутри них есть различные версии. Если мы

возьмем традиционную технологию, это — интенсивная обработка почвы с оборотом пласта, и, как следствие, мне нужно много проходов, чтобы земля была выровнена и готова для посева. Сам посев — простой процесс, если у меня нет пожнивных остатков. Вторая технология, считающаяся современной, — это Mini-till. При этой технологии поверхность почвы обрабатывается как можно меньше, и солома, по возможности, оставляется на поверхности. Здесь начинаются проблемы. Требуются сеялки, способные проводить посев там, где есть остатки соломы, и обладающие свойством не забиваться. И есть технология No-till, подразумевающая неприкосновенность почвы. И в рамках этой технологии существуют колоссальные раз-



личия! Именно в этом пункте многие совершают ошибку. Фатальную ошибку. Говорят, что No-till — единственная технология, при которой почва не обрабатывается и совершается прямой посев. Это неправда. Есть одна группа No-till — в ней при посеве в полоске, где происходит посев, все-таки ведется обработка почвы. Речь идет об анкерных сошниках. И есть сильно отличающаяся группа No-till, при которой происходит прорез максимально возможной узкой полосы и солома вообще не смешивается. Существенно разнятся возможности применения той и другой технологий. Где я могу применить технологии No-till, тонко прорезающие почву? Там, где много воды, 1000-1200 мм, где высокая температура почвы и выращивается преимущественно кукуруза или соя. Например, в Бразилии. А где применяются технологии второй группы, то есть полосное рыхление? Например, в Канаде. А что такое Канада, это кукуруза или соя? Нет. Это регион, где

земля не прогревается, там нередко проблемы с температурой почвы, необходима небольшая обработка почвы, чтобы она могла нагреться. Если мы будем рассматривать Восточную Европу и регионы восточнее Урала, Западную Сибирь, там больше подходят анкерные сошники. Когда об этих технологиях будет достаточно знаний, они заработают.

НА ВОСТОЧНЫХ РЫНКАХ

— *Кстати, почему вы так активно пытаетесь построить бизнес в России? Понятно, что это огромный рынок, но не всякая большая страна пригодна для бизнеса.*

— Самый большой потенциальный рынок для зерновой техники — это Украина и Россия, это факт. Но очень важно понять, какие технологии имеют потенциал и будут использованы в будущем в Украине и в России.

— *В Украине, думаю, уже процентов 80 — минимальная обработка почвы.*

— Я тоже так думаю. Думаю, в ближайшем будущем так и останется, в Украине очень мало климатических зон, где пригодны технологии прямого посева. В России очень велики зоны для No-till и очень велики — для «минималки». Иногда они перемешиваются, нет четкого разделения этих зон...

— *Все же я о ваших прошлых неудачах в России. Россия — страна, где крайне сложно вести бизнес.*

— А Украина что, лучше?

— *Я думаю, лучше. У нас экономика слабая, но более рыночная. А в России фактор госрегулирования все еще очень существенен.*

— Так и есть, согласен. Но это не влияет на мою стратегию. Мы сейчас наоборот интенсивно расширяем нашу базу в России, планируем организовать собственное производство, развить собственный сервис. В Украине у нас две возможности. «Агро-Союз» специализируется на анкерных

сеялках, и у нас также есть предприятия, которые занимаются немецкой техникой.

— *Несколько лет назад вы выступали на международных форумах с докладом «Модель успешного сельхозпредприятия». Но вот грянул кризис... Модель успеха, наверное, стала другой. Что поменяли бы вы в своем докладе сегодня?*

— Ничего. Климат не изменился, производство не изменилось, агрокультуры не изменились.

ГЛАВНОЕ И ВТОРОСТЕПЕННОЕ

— *Каковы ваши правила жизни? Что вы делаете всегда и обязательно, чего не делаете ни при каких обстоятельствах?*

— Зачем вам это?

— *Вы являетесь как бы... позвоночником компании... От того, как поступаете и ведете себя вы, зависит, как живет ваша фирма.*

— Я стараюсь концентрироваться только на тех вещах, в которых я разбираюсь, в которых компетентен. И второе — я инвестирую деньги туда же, где их заработал. Это абсолютный принцип. И еще — увлечение своим делом. Я этим живу, это и есть моя жизнь. Мое фермерское хозяйство, моя фирма — вот главное, а зарабатываю я деньги или не зарабатываю — это второстепенно.

СПРАВКА

Horsch Maschinen GmbH вошла в число наиболее быстроразвивающихся фирм в сельскохозяйственном машиностроении (в группе фирм с оборотом более 50 миллионов евро) с приростом продаж от 28 млн. евро в 2000 году до 181 млн. евро (74% прироста по сравнению с 2007 годом) в 2009 году.

В 1998 г. был построен FITZentrum, чтобы целенаправленно передавать опыт и ноу-хау. Начиная с 2000 года, темпы роста увеличиваются, а также возрастают доходы. Построен монтажный цех в имении Зитценхоф (2002), еще одно офисное здание (2004), а также завод в Ронненбурге (2006).

ГЕНИАЛЬНАЯ СЕЯЛКА

— *Как вы сами формулируете, чем ваши машины отличаются от других предложений рынка?*

— Ну, например, Pronto 12DC — это первая современная универсальная сеялка для минимальной почвообработки длиной 12 м. Это самая копируемая моя машина во всей Европе... Обратите внимание на аналогичные сеялки конкурентов — везде появилась наша система. Первыми в ней идут диски для выравнивания почвы, затем прикатывающие колеса, а уже за ними — устройства для посева. Это принцип компании Horsch. По сути, первой расположена дисковая борона, за ней — прикатывающие колеса, уплотняющие почву, и потом — сошники. В результате по ширине почва на две трети прикатанная и на треть — неприкатанная. Комбинация «выравнивание и прикатывание» — и посев происходит на крае прикатанной почвы, а между рядами почва мягкая. Это гениальный принцип сеялки Pronto. У меня точный посев, и если много влаги, вода уходит там, где мягкая почва. А если почва наоборот сухая, то в уплотненной почве влага задерживается дольше. Принцип таков, что любой фермер, даже не имеющий большого опыта, лишен возможности наломать дров. Раньше мы предлагали такие сеялки длиной 8 метров, но они были малы для предприятий Восточной Европы. А вот 12-метровая с большим семенным бункером — это сеялка, которая будет иметь спрос на больших предприятиях.

— *Она пневматическая?*

— Пневматическая. Механика — это каменный век.

— *А для каких культур предназначена Pronto?*

— Для всех зерновых культур, для рапса, очень хорошо подходит для сои.

— *А кукурузу она сеет?*

— Теоретически это возможно, но распределение семян не настолько точное, насколько требуется для посева кукурузы. Для кукурузы лучше использовать специальную технику.

— *А кого вы считаете основными конкурентами?*

— Есть те, которых мы очень уважаем, — Vaderstad, Amazonen, Lemken.

— *По вашим личным ощущениям, когда начнется послекризисный подъем продаж сельхозтехники?*

— Я отказываюсь делать какие-либо прогнозы, но настроен позитивно. Кризис — это позитивно. Это приводит мысли в порядок. Это заставляет людей снова заняться делом.

— *Есть ли у вас любимое изречение?*

— Да. Проще, быстрее, надежнее.

ИЗОБРЕТАТЕЛЬ В СВОБОДНОЕ ВРЕМЯ



Случайностей в истории не бывает. Но Михаэль настаивает, что его сегодняшний статус производителя сельхозтехники — случайность. Еще юношей он отправился в США, фермерствовать, но, попрактиковавшись год, вернулся на родное предприятие. Дядя предложил ему, как самому свободному в то время, познакомиться с усовершенствованием сеялки для посева кукурузы под пленкой. Михаэль взялся — у него, что называется, пошло.

Отец Михаэля, Вальтер Хорш, и Хельмут Хорш тогда были учредителями Хорш ОАХГ, сельхозпредприятия, под крышей которого Михаэль построил свои первые машины. И с тех пор жизнь Михаэля изменилась. После сеялки появилась машина для прямого посева. Бизнес шел неплохо, потому что все машины продавали родственникам и знакомым. Процесс воссоединения Германии изменил ситуацию в один момент: появилось много боль-



ших ферм, которые нуждались в новой технике. В связи с этим разрабатывались новые продукты, особенно для больших предприятий с площадью более 1000 гектар. Horsch Maschinen GmbH учредили в 1984 году, четверть века назад. Первый трехколесный

но — какой эффективный путь! Кто лучше фермера знает, какими качествами должны обладать сеялка или культиватор?

Начав производство техники для прямого посева, Horsch столкнулась с проблемой ментальности: крайне

тривают, считают его экстремальным и для объективности картины сравнивают текущий 2009-й с 2007-м. Это, кстати, факт интересный, ведь многие компании в Украине 2008 год радостно приняли как бесспорный факт личного успеха и начали строить планы по нему. А правильные компании столь чрезмерные продажи расценили как нечто, предвещающее беду. Если год назад компания прогнозировала оборот в 220 млн. евро, то сейчас этот прогноз снижен чуть ли не вдвое, до 120 млн. евро. Кстати, по словам Филиппа Хорша, выставка в Москве дала понять, что планы на 2009 год нереалистичны... Время спада компания эффективно использует для реструктуризации и инвестирования в Восточной Европе, совершенствования менеджмента.

48% в структуре производства Horsch занимают сеялки, 34% — почвообрабатывающие машины и 16% — запчасти. Сейчас в компании 368 сотрудников и 30 временных работников.

Широко известны и зарубежные дивизионы Horsch — Horsch Anderson в Америке, предприятия в России, Украине.

— Мы уже восемь лет работаем над машиной для рядковой обработки почвы, — делится будущими открытиями Филипп Хорш. — Она уже существует, но еще не продвинута на рынке. У нас есть собственное хозяйство в Аргентине, там мы имеем возможность испытывать технику на больших сельхозмассивах. Прямой посев чрезвычайно интересует нас, мы в течение трех лет выйдем на рынок с сеялкой не с анкерными, а с дисковыми сошниками. Прототипы уже работают в ЮАР, Америке, России. Все потому, что мы понимаем: универсальных решений не существует, для одних регионов хороши анкерные сеялки, для других — дисковые. Еще мы собираемся вернуться к теме бункеров-перегрузчиков емкостью в 30 кубометров. Итак, почвообработка, посев. Что еще нужно фермеру, кроме трактора и комбайна? Защита! Мы уже работаем в направлении создания самоходных опрыскивателей. Да, основу наших идей составляет прямой посев, под которым мы понимаем посев в необработанную почву. Почему же тогда мы производим и сеялку с традиционной бороной? Потому что считаем себя специалистами в прицепной технике, и, если есть спрос, почему бы его не удовлетворить?

— Мы работаем в компании столько, сколько нужно. Максимальное количество из 24 часов суток, семь дней

трактор Terra Trac был замечателен тем, что от идеи до прототипа и первой партии из 10 машин прошло 12 месяцев. Но вот другой тракторный проект, революционный трактор со складывающейся рамой «Кировец», который Horsch пыталась создать на заводе в Петербурге, потерпел неудачу. Путь компании не был гладким.

ПЕРЕСТАЛИ ПАХАТЬ, ПОТОМУ ЧТО ТРУДНО БЫЛО ПАХАТЬ

Почвы земель, которые обрабатывала семья Хорш, были тяжелыми, вспахать их было страшно тяжело, да еще и трактора 30 лет назад производились максимум 50-силыные.

— Земледелие без применения плуга стало нашей страстью, нашей любовью, — говорит Михаэль.

Секрет успеха компании прост: машины придумывались и строились не на продажу. Они строились для себя, проверялись на собственных полях. Здесь члены семьи, фермеры, и конструкторы выступали одной командой, а нередко и в одном лице. Фермеры стали производителями сельхозмашин! Это уникальный, неповторимый,

сложно было убедить фермеров в преимуществах новой технологии. За границей, во Франции, это оказалось проще. Там Михаэль познакомился с Корнелией, дочерью одного из клиентов фирмы. В 1988 году был зарегистрирован брак Михаэля и Корнелии, и Корнелия занялась структурированием компании, построением служб продаж и маркетинга — и возглавила эти службы. Себя она называет второй женой Михаэля, поскольку первый раз тот женился на своей фирме.

СЛИШКОМ БОЛЬШОЙ РОСТ? АНОМАЛИЯ

— В среднем ежегодный рост компании в период 2000-2009 гг. составляет 34%, — говорит Филипп Хорш, руководитель конструкторского отдела, главный партнер Михаэля в творческих начинаниях.

Компания, естественно, переживает значительный спад в текущем году, однако ей не так тяжело, как другим, поскольку все заработанные в 2008 году средства размещены внутри фирмы. 2008 год с ростом в 74% на фирме Horsch как статистический не рассма-



в неделю, 365 дней в год. Нередко в коридорах офиса, ожидая окончания совещания, бродят наши дети, иногда в кабинетах меняют пеленки... Когда мы думаем о нашей компании, — мечтательно продолжает Филипп, — когда мы думаем об этом на работе... Или после работы... Или когда в воскресенье стоим в церкви...

В общем, они всегда думают о работе, потому что ею живут.

ХОРСТ КЕЛЛЕР БЕЗ ГАЛСТУКА

Единственный не Хорш среди высших руководителей Horsch — это Хорст Келлер, он управляет финансами.

— Я перешел в компанию из крупного концерна. Подбирал предложения... Спросил у знакомых: кто такие эти Horsch, которые ищут сотрудника? Мне ответили: о, это такая секта в имени Зитценхоф... Я пришел на собеседование к Хоршу, приготовился говорить о своих возможностях, но говорить мне не дали. Михаэль начал увлеченно рассказывать о своей компании и своих планах, и слово вставить было невозможно. Потом меня приняли, это было 15 лет назад. И я опасался, что мой предшественник, Вальтер Хорш, который решил отойти от дел, будет моим самым суровым критиком. Но тот повел себя совсем не как старый упрямец: поддерживал меня во всем. А вот с Михаэлем мне было куда сложнее. Он делился со мной новой идеей, и я, как привык, собирался ее просчитать и заложить в бюджеты, но оказывалось, что он уже все построил! Еще одно. Галстук. Я всегда носил его, когда работал в концерне, а на Horsch это не очень-то было принято. Когда здесь я надеваю галстук, все знают: у господина Келлера очень важные гости.

— Если вы звоните на Horsch, и у вас возникают помехи в телефоне, скрежет и визг, это значит, они опять у себя во дворе налаживают какую-нибудь новую машину, — подключился к разговору председатель Немецкого аграрного союза Карл Альбрехт Бартмер.

* * *

Я встретился с Михаэлем и во время второго дня юбилея, уже для сотрудников компании. Глава компании опять был в привычном пиджаке, серо-серебристый, праздничный, ждал следующего юбилея.

Данная статья была опубликована в журнале «Зерно» № 6 2009 Мы благодарны за возможность использовать эту статью в нашем журнале

СЕЯЛКА PRONTO 12 DC И СЕМЕННОЙ БУНКЕР SW 17.000 SD

Pronto 12 DC в комбинации с семенным бункером SW 17.000 SD — это новинка фирмы Horsch для повышения продуктивности больших предприятий. В последнее время средняя мощность тракторного парка в регионах значительно выросла, и необходима техника, которая оптимально ее использует.

При конструировании Pronto 12 DC был использован особый технический подход — сеялка и семенной бункер расположены раздельно, что принципиально отличает эту модель от сеялок Pronto от 3 до 9 DC.

Семенной бункер SW 17.000 SD

Специально разработан для применения на полях Восточной Европы для обеспечения высокой производительности широкозахватных машин.

Двухсекционный бункер емкостью 17 000 литров разделен на две равные части (50:50) для загрузки семенного материала и удобрений.

Сеялка Pronto 12 DC разработана на базе всем известной и многократно испытанной системы Pronto. Точная укладка семенного материала постоянно обеспечивается, даже в различных почвенных условиях и при высокой скорости посева, благодаря принципу Pronto (подготовка семенного ложа, уплотнение, посев, прикатывание). Такой принцип работы оправдал себя на практике. За дисковой бороной (DiscSystem) следуют 40 дисков для внесения удобрений (система PPF), которые обеспечивают точное внесение удобрений в междурядье. Колесный почвоуплотнитель (диаметром 78 см) и 80 TurboDisc сошников следуют после сошников для внесения удобрений, которые используются также и на других типах сеялок Pronto.

Сошники копируют почву и обеспечивают давление на почву до 120 кг.

Вес всей Pronto 12 DC распределяется на колесный почвоуплотнитель и переднее шасси, вес сеялки не передается на семенной бункер.

ТЕХНИЧЕСКИЕ ДАННЫЕ PRONTO 12 DC

| | |
|---|------------------------|
| Рабочая ширина (м) | 12,00 |
| Транспортная ширина Pronto 12 DC (м) | 5,30 |
| Транспортная ширина SW 17000 SD (м) | 5,50 |
| Транспортная высота Pronto 12 DC (м) | 4,90 |
| Транспортная высота SW 17000 SD (м) | 3,60 |
| Длина Pronto 12 DC | 7,70 |
| Длина с SW 17000 SD (м) | 16,00 |
| Вес Pronto 12 DC (кг) | 17 400 |
| Вес с SW 17000 SD (кг) | 22 600 |
| Емкость 2 секций бункера (л) | 17 000 (50:50) |
| Высота загрузки бункера (м) | 3,55 |
| Количество сошников PPF | 40 |
| Давление PPF сошников на почву (кг) | макс. 200 |
| Количество сошников | 80 |
| Давление сошников на почву (кг) | 5-120 |
| Расстояние между рядами (см) | 15 |
| Диаметр колес компактора (см) | 78 |
| Рабочая скорость (км/ч) | 10-20 |
| Потребность в тяговом усилии (кВт/л.с.) | 370-480/500-650 |
| Масла гидравлического насоса (л/мин) | 70 |





АГРО 2009: ВЗГЛЯД ИЗНУТРИ

В очередной раз наша компания участвовала в сельскохозяйственной выставке АГРО-2009, проходившей с 11 по 14 июня 2009 года. Возле входа на выставку, на площади 850 м², красовалось значительное количество разнообразной техники, мимо которой нельзя было пройти равнодушно... Огромный ассортимент игрушек привлекал не только детей, но и взрослых. Каждый с восторгом смотрел, выбирал, интересовался...

Усилия, вложенные нашими сотрудниками в организацию и проведение выставки, были оценены клиентами и заинтересованными лицами по достоинству. Поэтому и выставка получилась очень интересная и незабываемая, особенно для тех, кто ценит сельское хозяйство!

...
Украина — аграрная страна, и цель нашей компании — обеспечить ее всем тем необходимым, в чем она нуждается, т.е. хорошей и качественной европейской техникой!!!

Е.Н.Смыковская







Когда наши клиенты выбирают BERTHOUD, они получают все преимущества BERTHOUD

Мы посвятили себя заботе и защите Вашего урожая для производства продукции высокого качества. В сегодняшнем мире, с постоянным ростом населения и ограниченными для сельского хозяйства территориями, полевой опрыскиватель является одной из важнейших составляющих в достижении сельхозпроизводителями этой цели. BERTHOUD разрабатывает и внедряет новейшие технологии уже более 100 лет, предоставляя своим клиентам точные, надежные и высокопродуктивные опрыскиватели.

Известный во всем мире модельный ряд DPA (полностью механический привод насоса от колеса опрыскивателя) был разработан, чтобы удовлетворить все запросы потребителя относительно эксплуатации, надежности, легкости в использовании и безопасности оператора во время работ как на зерновых, так и на рядных культурах.



Система DPA может быть установлена на моделях Racer, Major на 2500 и 3200 л, а также Маххог на 4000 л.



ЕМКОСТИ

Широкий модельный ряд представлен баками от 2500 до 4000 л, что позволяет обрабатывать поля любых размеров. Штанги от 18 до 36 м, которыми оборудована техника, обеспечивают охват большой площади и сохраняют ценное время.

Возможность заправки с водоемов и колодцев благодаря самовсасываю-



щей системе — основа практичности и простоты эксплуатации. Все необходимые операционные функции находятся рядом с загрузочным бункером, что делает заправку очень быстрой.

РАБОЧАЯ ЗОНА

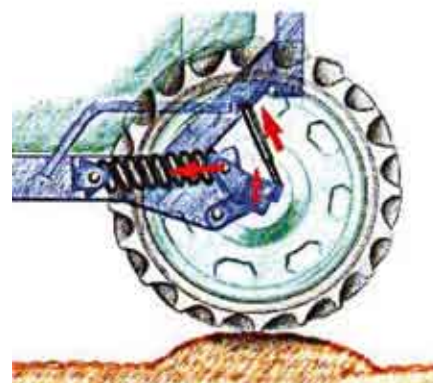
Внесение химикатов и управление такими функциями опрыскивателя, как закачка, перемешивание или промывка системы, осуществляются с одного места. Все рычаги компактно расположены на одном щите, рядом с бачком для мытья рук. Рукоятки не загрязняются во время работы с химикатами благодаря защитному кожуху.

ЗАГРУЗОЧНЫЙ БУНКЕР

Сухие порошки применяются без предварительного смешивания.

КОМФОРТ

ACTIFLEX способствует исключительно плавной езде, обеспечивающей превосходную работу штанги и комфорт оператора.



Патентованная подвеска ACTIFLEX — первая подвеска, в которой использована нелинейная реакция пружины с целью получения коэффициента упругости пружины, изменяемого в зависимости от усилия и нагрузки на ось. Плечи рычага между осью и пружиной позволяют ему все время приспосабливаться к изменениям нагрузки для максимальной амортизации. Два амортизатора, находящихся между осью и шасси, устраняют толчки на неровных полях.

На сегодняшний день препараты химической защиты растений очень дорогие. Для правильной и точной дозировки опрыскиватели Major/Racer/Maxhog DPA укомплектованы несколь-



кими комплектами форсунок, включая инжекторные форсунки и форсунки для внесения минеральных удобрений. Они полностью защищены от ударов как снизу, так и спереди и создаются благодаря треугольной структуре штанги.

AXIALE: уникальная стабилизация и амортизация штанги

Штанга AXIALE сконструирована по принципу точки равновесия и крепится на центральной оси рамы опрыскивателя. Параллельность штанги по отношению к оси обеспечивается че-



тырьмя пружинами, расположенными по бокам оси, установленной между зафиксированной рамой опрыскивателя и свободной рамой самой штанги. Два амортизатора гасят вибрации и толчки. При помощи воздействия на гидроцилиндр угол наклона штанги по отношению к земле может быть подрегулирован из кабины трактора (при работе на склонах).

Петриченко Дмитрий,
продукт-менеджер
8 (050) 446-94-26

dpetrychenko@astra-group.com.ua

Работают, как часы

ПО МНЕНИЮ СПЕЦИАЛИСТОВ-ПРАКТИКОВ, НЕОБХОДИМУЮ ДЛЯ АГРАРИЯ СЕЛЬХОЗТЕХНИКУ МОГУТ ПРЕДОСТАВИТЬ ТОЛЬКО ПРОФЕССИОНАЛЫ РЫНКА (ИНТЕРВЬЮ С ПРЕДСТАВИТЕЛЯМИ КОМПАНИИ БИОЛЕНД)



На юге Украины одним из наиболее динамично развивающихся агропредприятий является компания «Биоленд». Залог ее успеха — использование современной высокопроизводительной сельхозтехники. Ведь иначе выполнить необходимые условия агродеятельности просто нереально, говорит Виталий, куратор инженерной службы компании. Он рассказал нам, что в «Биоленде» не сразу определились с выбором необходимых машин для полевых работ. Пробовали модели разных производителей техники и в результате остановились на оптимальном предложении компании «АСТРА».

Трактора Fendt 930 и 936 (21 шт.) работают полтора года, уже отработали более 2,5 тысяч моточасов. Возникшие замечания оперативно устранялись сервисными специалистами компании «АСТРА», а представители завода-производителя, посещавшие компанию, порекомендовали, как эффективно использовать машины в отечественных условиях.

Как рассказал Тарас Степчук, агроном по защите растений отделения «Балтское», особенно ко двору в хозяйстве пришелся опрыскиватель. Весной этого года агрокомпания приобрела 6 опрыскивателей Berthoud Major DPA 3200 л с шириной штанг 28 м. Он сам увидел их на практическом семинаре в Одессе непосредственно в работе. Поразило в этих машинах то, как работает подвеска, как ведет себя опрыскиватель на скорости на неровностях. Принимая решения о покупке подобных машин, в компании ориентировались также на опыт коллег, которые уже успешно использовали их

в работе. Поэтому и приняли решение приобрести именно их.

За эти несколько месяцев опрыскиватель отработал на полях хозяйств посевы на площади 8 тысяч гектаров. Пока не было замечаний и нареканий, а мелкие проблемы быстро устранялись.

Оператору и агроному нравится то, что Berthoud имеет простую механическую регулировку расхода рабочего раствора. Качество обработки без преувеличения идеальное. До этого в хозяйстве намучились с опрыскивателем другого производителя, очень чувствительным к чистоте воды. Приходилось долго фильтровать воды через специальные насадки, что забирало массу времени и нервов. С Berthoud совсем другое дело — например, выставил расход на 150 л/га, и все четко работает литр к литру. По точности распыла он также показывает очень хороший результат — качество факела видно воочию. Все, кто видят его работу в поле, останавливаются, чтобы полюбоваться.

На смену препарата опрыскиватель реагирует без проблем — залил воды, включил, чтобы выработался старый препарат, — и можно начинать новую обработку. Он ни разу не забивался. За весь период работы всего три раза почистили фильтр. За сутки опрыскиватель обрабатывает в среднем 180-200 гектаров. Заправка новой порцией препарата происходит всего за 5 минут.

Специалисты компании «АСТРА» настроили агрегат перед эксплуатацией, обучили механизаторов. Весь комплекс работает, как часы.

Так что вывод у всех один — эта сельхозтехника оптимально подходит серьезному сельхозпроизводителю.



НА РАБОТУ — КАК НА ПРАЗДНИК!

23 июня стал праздничным днем для аграриев Днепропетровской, Донецкой, Харьковской, Запорожской и Херсонской областей, побывавших на Дне поля в пгт Юрьевка Днепропетровской области, который интересно и, как всегда, с большим размахом провела компания «АСТРА»

Еще бы! На Дне поля можно было увидеть и оценить работу новейшей европейской и американской сельскохозяйственной техники, и не с экранов телевизоров или в сводках зарубежной прессы, а на родных полях Украины, на территории наиболее продуктивных хозяйств Юрьевского района Днепропетровской области. Также при

желании можно было лично поучаствовать в том или ином сельскохозяйственном процессе, сидя в кабине комфортабельного трактора или управляя сеялкой.

Компания «Агростроительный альянс «Астра» (в прошлом — «Рамбурс Агротех») более 10 лет занимается продажей и обслуживанием зарубежной техники на рынке Украины. Поэтапно наращивая потенциал и мощности, компания превратилась в одного из лидеров по продажам техники сельскохозяйственного и строительного назначения. Вполне закономерно, что компания «АСТРА» уже много лет успешно сотрудничает с производителями высокопродуктивной энергосберегающей техники ведущих фирм Германии, Франции, Венгрии, Финляндии, США. На сегодняшний день в компании работает несколько сотен человек.

В 22 областях Украины работают представительства компании, которые включают в себя:

- сервисные центры с мобильными бригадами техников, при

необходимости выезжающих в хозяйства, использующие технику компании «АСТРА»;

- демонстрационные площадки с выставочными образцами техники;
- широчайший ассортимент запасных частей;
- специалистов компании, которые обучат и дадут разъяснения аграриям по всему спектру вопросов, касающихся техники.

На Дне поля были представлены новейшие модели техники. Менеджеры компании давали исчерпывающую информацию, отвечали на все интересующие вопросы вплоть до мельчайших подробностей. Невольно вспоминалось забытое в последнее время выражение «На работу — как на праздник!», которое можно даже назвать своеобразным девизом компании «АСТРА» — настолько приятно было управлять удивительной по всем показателям техникой и даже просто находиться рядом с ней.

Особое восхищение у всех присутствующих вызвал трактор Fendt-936 производства Германии. На тракторы устанавливаются двигатели мощностью до 360 л.с. Для эффективного использования возросшей мощности двигателей были специально разработаны шины новых размеров, а также



специальные грузы для оптимальной балансировки трактора. Скорость транспортных перевозок может составлять 60 км/ч при уменьшенных оборотах двигателя (1950 об./мин). Максимальное улучшение условий работы человека — основная концепция фирмы Fendt. Трактор имеет шумоизолированную кабину X5 со встроенным автоматическим кондиционером (климат-контроль) и пневматической трехточечной подвеской. Fendt 936 оснащен бесступенчатой чудо-трансмиссией Vario, характерной особенностью которой является высокий КПД. Сочетание «экономичный двигатель — коробка передач Vario» позволяет сэкономить на некоторых работах от 8 до 15% топлива, а в некоторых случаях, по словам клиентов, — до 30% топлива. Когда работаешь в уютной кабине этого трактора, создается впечатление, что ты не в тяжелых полевых условиях, а в круизе на комфортабельной яхточке. Fendt — номер один в мире по ресурсосбережению, экономии, технологичности, оптимизации труда, и это лишний раз подчеркивает, что этот трактор действительно нужен отечественным аграриям на сегодняшний день.

Не меньший интерес вызвал и прицепной опрыскиватель Berthoud Major. Прочное и надежное шасси, разработанная и запатентованная специалистами Berthoud уникальная подвеска оси ACTIFLEX позволяют эффективно работать на высоких скоростях даже на самых неровных площадях. Принципиально новый привод рабочего насоса от колеса опрыскивателя, большой выбор конфигураций штанг, а также простота в использовании и обслуживании опрыскивателя



обеспечивают наибольшую эффективность распыления любого препарата. С прицепным опрыскивателем Major от Berthoud можно легко достичь точного и равномерного распыления.

Продемонстрировал свои возможности на почве и безотвалный рыхлитель FraLaz, благодаря специальной конструкции гарантирующий хорошее вхождение ножей в почву. Рыхлитель имеет три точки установки угла ножей. Благодаря конструкции ножей рыхление выполняется по всей ширине, но из-за малой толщины ножей не происходит выворачивания почвы, уменьшается образование комков, шипованный комкодробящий каток прикатывает разрытую почву. Прочность машины гарантируют закрытые горячекатанные профили и сварка высокого качества.

Участники Дня поля смогли убедиться в великолепных возможностях дисковой борона FraDisk. Это тяжелая дисковая борона с давлением до 130 кг на диск, что позволяет проникать на нужную рабочую глубину. Угол атаки устанавливается из кабины. Его можно изменять и настраивать под любые сельскохозяйственные условия. Зрителей поразил результат работы борона — почва была обработана отлично!

Отдельных слов заслуживает трактор финской фирмы Valtra. Этот трактор отлично зарекомендовал себя как в Финляндии, где суровый холодный климат, так и в жаркой Бразилии.

Также «АСТРА» представила вниманию аграриев свои «топовые» предложения — сеялку Sunflower, дисковый культиватор Tiger производства Германии, разра-

ботанные для использования в полях Венгрии — страны-лидера по выращиванию кукурузы; тяжелую дисковую борону Kuhne с катками с шириной захвата 7,2 м, прицепной разбрасыватель удобрений Bogballe M2 Trail 3000 л, а также маневренный, устойчивый погрузчик Manitou известной французской фирмы. Впечатляет разнообразие техники, с которой работает компания «АСТРА».

Для любого вида сельскохозяйственных работ в компании «АСТРА» можно найти высококлассную технику. При этом, с точки зрения клиентов, одним из важных преимуществ компании является оптимальное соотношение «цена — качество». Приобрести самую современную технику у компании «АСТРА» имеют возможность как крупные сельскохозяйственные фирмы и хозяйства, так и начинающие фермеры и предприниматели, для которых компания постоянно проводит акции, разрабатывает выгодные схемы платежей.

Сотрудничество с компанией «АСТРА» для аграриев — гарантия возможности не только добиваться хороших производственных результатов, материальной выгоды, но и получать настоящее удовольствие, работая с надежной, экономичной, комфортной, удобной в обслуживании техникой.

Эта статья была опубликована в журнале «Лидер Украины» №8 2009.





MANITOU В МОСКВЕ



Со 2 по 6 июня 2009 года в Москве в МВЦ «Крокус Экспо» прошла 10-я Международная специализированная выставка «Строительная техника и технологии 2009» (СТТ). Чтобы облегчить потребителям выбор при решении таких задач, как обновление парка техники, подбор более подходящего поставщика комплектующих, СТТ предоставила возможность сравнить условия приобретения, продажи и обслуживания техники в разных компаниях. На протяжении 10 лет СТТ является ведущим событием строительной отрасли в России, странах СНГ, Восточной Европы, а в течение последних нескольких лет поддерживает статус крупнейшей в мире ежегодной выставки строительной техники и оборудования.

Компания Manitou BF в этот раз представила внедорожный погрузчик повышенной проходимости серии MI 70H, широкий ряд моделей телескопических погрузчиков Maniscopic серий MT 1436R, MT 1840EP, MRT 1850 Turbo Privilege, телескопическую подъемную платформу ManiAccess серии 180ATJ, полуиндустриальный мачтовый погрузчик Manitou серии CD30P и навесное оборудование для погрузчиков Maniscopic. Также впервые были выставлены компактные погрузчики Gehl серии 6640 Turbo и 4640 Turbo.

Во время выставки для менеджеров по продажам был проведен тренинг по подъемным платформам ManiAccess, в ходе которого обсуждались такие вопросы:

- условия работы телескопических подъемников;
- линейка подъемников ManiAccess;
- параметры, технические характеристики, управление, опции, в том числе и опция 3D;
- функция Vi-Energy, обеспечивающая работу подъемника на энергии от батареи в электрическом режиме или от дизельного двигателя;
- сравнение с конкурентами;
- сервисное обслуживание;

Тренинг, завершившийся практическим занятием, провел менеджер по продажам линейки ManiAccess Кристоф Бюрэль.

На выставке были представлены нижеследующие экспонаты.

Телескопический погрузчик MT 1436R (серия предназначена для аренды). Грузоподъемность 3600 кг, высота подъема 14 м. Горизонтальный вылет стрелы 9,38 м. Серия MT заменяет ковшовые погрузчики, бульдозер, автокран, подъемник и вышку (большой выбор навесного оборудования). Оборудован стабилизаторами и системой выравнивания, привод на все 4 колеса.

Телескопический погрузчик MT 1840 EP. Грузоподъемность 4000 кг, высота подъема 17,5 м. Горизонтальный вылет стрелы 13,17 м. Рулевое управление с тремя режимами: поворот двумя или четырьмя колесами и крабовый ход. Для моделей MT 1440 и MT 1840 серии А установлены



рабочие платформы для поднятия груза и пассажиров, большой выбор навесного оборудования.

Телескопический погрузчик MRT 1850 Turbo Privilege (строительная техника). Грузоподъемность 5000 кг, высо-

та подъема 18 м. Горизонтальный вылет стрелы 15,20 м. Высокая производительность независимо от положения башни, максимальная грузоподъемность на 360°. Возможность частичного выдвижения стабилизаторов. Оптимальное решение для работ в ограниченном пространстве. Горизонтальное выдвижение. Очень хороший дорожный просвет под пластиной. Не требуется полностью втягивать стабилизаторы при движении машины. Быстрая установка = повышенная производительность! У конкурентов — невозможно выдвинуть стабилизаторы при установке на склоне. Большой выбор навесного оборудования.

Вилочный погрузчик MI 70H. Грузоподъемность 6000 или 7000 кг, высота подъема от 3 до 6 м. Двигатель — дизельный Perkins 1104C-44T с турбонаддувом мощностью 100 л.с. Гидростатическая трансмиссия обеспечивает управление с миллиметровой точностью. Преодолеваемый подъем с грузом — 38-45% — самый лучший показатель среди 6-7-тонных моделей! Наклон мачты — 10/12°.

Электрический погрузчик CD 30P. Грузоподъемность от 3000 до 3500 кг, высота подъема от 3 до 6 м. Двигатель — дизельный Kubota V2403, EURO III. Двигатель — газ-бензин Nissan H25, EURO III. Боковое смещение вил (Side Shift).

180 ATJ подъемные платформы. Грузоподъемность — 230 кг, включая 2 человек. Рабочая высота — 17,65 м. Горизонтальный вылет — 10,60/7,15 м. Длина в транспортном положении — 5,77 м. Двигатель — PERKINS 404C22 45 л.с. Радиус поворота внутр./внеш. — 3,66 м. Вес — 8090 кг. Три варианта рулевого управления: четыре управляемых колеса, управление типа «краб», два управляемых колеса. Полноприводное шасси облегчает перемещение, автоматически приспосабливая скорость к изменению ландшафта, позволяя также преодолевать подъем до 40% на пересеченной местности.

Вилочный навесной регулируемый кроч от 1200 до 4000 кг, предназначен на все телескопические погрузчики линейки Maniscopic.

Каретка с плавающими вилами, предназначена для всех телескопических погрузчиков линейки Maniscopic и другого аналогичного оборудования.

Моисеев Глеб,
продукт-менеджер
8 (050) 441-66-60

gmoiseev@astra-group.com.ua

От края к краю — от сердца к сердцу...

Рассказывая о демонстрации погрузчика Manitou, люди обычно описывают красочное действо с ездой на передних колесах, быстрой и точной сменой навесного оборудования, качественным выполнением любой поставленной перед техникой задачи. Это заслуга слаженной команды: профессионального оператора, менеджеров, организовавших показ, механиков, подготовивших машину. В этой статье я хотел бы рассказать о демонстрации глазами ее главного участника — оператора Manitou

Итак, график демонстраций составлен. После этого берется НЕ НОВЫЙ погрузчик, отработавший около года в аренде (ок. 1500 мото-часов), проверяются все его рабочие параметры, уровни рабочих жидкостей. Затем комплектуется навесное оборудование в зависимости от спектра предполагаемых работ. Как правило, это паллетные вилы, вилы для навоза, грунтовой, зерновой и универсальный ковши и захват для круглых тюков. Такой набор позволяет успешно выполнять подавляющее большинство работ как в строительстве, так и в сельском хозяйстве.

Долгожданный день настал — мы загружаемся в тентованную фуру (габариты это легко позволяют), заезжаем своим ходом с рампы. Первым местом демонстрации был Крым, а первой поставленной и успешно выполненной задачей — погрузка навоза. Нашим соперником был «Амкадоровский» погрузчик. Белорусскому коллеге мы в скорости и продуктивности погрузки не уступали (использовали зерновой двухкубовый ковш), но их погрузчик почти в 2 раза тяжелее, имеет всего один вид навесного оборудования — ковш, расходует больше топлива и имеет значительно большие габариты. Manitou вбрасывал в колхозный «ГАЗик» 2,5 двухкубовых ковша (больше не помещается). На все уходило около 3 минут.

Следующим испытанием был сбор рулонов сена в поле и складывание их в пирамиду. Это было в солнечной Херсонской области. Поле, жара, пыль, а в Manitou — прохлада от кондиционера. До нашего приезда рулоны складывали «стогометом». Два человека скатывали их на пирамидку или просто беспорядочно сгружали. Умело действуя рабочим органом, Manitou сначала собрал рулоны в машины, а



потом сложил их в пирамиду аж 7 метров высотой! И это без посторонней помощи! Сразу освободилось много места под навесом для хранения сена и работы нескольких рабочих.

Мы проехали сотни километров «от края к краю — от сердца к сердцу» (и это при скорости до 40 км/ч!). Уже нет областей, где мы не побывали бы, и не по одному разу, и все своим ходом! При движении по автодорогам интересно было порой общаться с сотрудниками ГАИ. Мы предъявляем документы, а в ответ: «Расскажите, что это за зверь такой». Было очень приятно. Машина в габарите, как будто играясь, тянула за собой прицеп массой свыше 4 тонн и на перегонах показала себя очень хорошо, а проехали мы немало: Крым, Херсонскую, Запорожскую, Днепропетровскую, Харьковскую, Луганскую и Донецкую области!

Еще одна интересная особенность — в каждом хозяйстве есть потенциальный будущий оператор. Часто также проявляют желание попробовать себя в этой роли председатели колхозов, главные инженеры. Мы всегда с радостью предоставляли такую возможность всем желающим. Управление интуитивное, все движения рабочих органов сосредоточены на джойстике, поэтому даже неподготовленные люди очень быстро осваивают машину. Практически сразу загружают тюки, рыхлят землю и т.д.

В ходе этого демотура мы побывали в мариупольском порту — буртовали зерно, в других местах грузили песок в карьерах, планировали дороги, отсыпали обочины черноземом, вычищали кошары с навозом, складывали тюки, грузили силос и строительный мусор, подавали и устанавливали плиты, силосовали и делали еще много полезных дел! (Заметьте, абсолютно безвозмездно!)

Демотур окончен, и мы возвращаемся на базу. С машиной проблем не было. Не подвела и будет служить верой и правдой еще долго-долго. В этом никто из нас не сомневается (и это при эксплуатации по максимуму в самых жестких условиях! Показ все-таки...)

Лобов Александр,
сервисный инженер
8 (044) 251-05-24
service@astra-group.com.ua

ВЫ ЕЩЕ НЕ ЗНАЕТЕ MANITOU??? ТОГДА МЫ В СЛЕДУЮЩИЙ ТУР ВЫЕЗЖАЕМ К ВАМ!



Поддержание техники в работоспособном состоянии



К показателям работоспособности относят параметры, определяющие способность машины стабильно выполнять свои функции. Например, для зерноуборочного комбайна — скашивание, вымолачивание и очистка зерна в соответствии с агротехническими условиями; для плуга — стабильные при заданной глубине подрезание, рыхление и оборот пласта всеми корпусами с определенным тяговым усилием; для сеялки — равномерность высева при установленной норме и глубине заделки семян и т.п.

Рассматривая работоспособность техники, необходимо принимать во внимание, что законы физического износа и старения техники, даже высоконадежной, никто не отменял. Естественно, с увеличением суммарной наработки и сроков использования показатели технического состояния деградируют. Соответственно изменя-

ются в сторону уменьшения показатели надежности и работоспособности.

Работоспособность сельскохозяйственной техники обеспечивается: правильным использованием по назначению, соответствующими техническими вмешательствами, правильным хранением. Каждая машина сопровождается инструкцией по эксплуатации, в которой описаны правила использования, обслуживания и хранения. Военные утверждают, что воинские уставы написаны кровью. Правила дорожного движения также написаны кровью. Инструкции по эксплуатации, в свою очередь, написаны потом и деньгами, дополнительно затраченными на непредсказуемые ремонты.

Давайте зададим себе вопрос и честно на него ответим: взяли бы мы билет на самолет, если бы знали, что он обслуживается так, как мы сами

обслуживаем автомобиль, трактор, комбайн? Можно смело утверждать, что половина из нас отказались бы от билетов.

Самая высоконадежная техника имеет свои правила технического обслуживания и ремонта, и своевременное и полное соблюдение этих правил — залог работоспособности любой техники, в том числе сельскохозяйственной.

В основе текущей работоспособности техники лежит научно обоснованная плано-предупредительная система технического обслуживания, которая нашла свое применение везде, начиная от ткацких фабрик со специфическим оборудованием, заводов, пароходов и заканчивая мобильной и прицепной сельскохозяйственной техникой.

Различают вмешательство следующих видов:

- при непосредственной потребности (аварийные поломки, видимые неполадки в работе и т.п.);
- проводимые в планово-предупредительном порядке (по результатам или времени работы, количеству израсходованного топлива и т.п.);
- по результатам обследования (диагностирования), то есть при фактически определенной, оптимизированной потребности.

Могут быть и промежуточные варианты технического вмешательства, например, плановые обслуживания на основе диагностирования.

Первый вид вмешательства — наиболее простой. Здесь не требуется никаких организационных мероприятий и планов. Принцип такого вмешательства: сломалось — чини. Такое техническое обслуживание применяют в наиболее отсталых в инженерном плане хозяйствах.

Второй вид вмешательства получил наибольшее распространение. Его проводят либо специалисты службы сервиса хозяйства (если таковая имеется), либо — на договорных началах — службы сервиса дилера, обслуживающего предприятие. Это техническое вмешательство заключается в плановом, регламентированном по времени, профилактическом обслуживании техники специализированными сотрудниками, располагающими необходимым оборудованием, инструментами, эксплуатационными материалами и, что очень важно, — технологической документацией, не-



обходимой для обслуживания имеющейся в наличии техники.

Третий вид вмешательства является дальнейшим развитием второго и отличается от него наличием диагностической техники. В этом случае регулирующим и оптимизирующим содержанием и время проведения технического вмешательства является диагностирование и прогнозирование изменения состояния обслуживаемой машины. При обслуживании по этой системе техника становится более надежной, увеличивается ее ресурс, сменная и сезонная наработка.

«Агростроительный альянс «АСТРА» обладает мощными «тылами» для

обеспечения работоспособности техники у потребителей, которым реализована продукция. Тылы эксплуатации — условный перевод распространенного за рубежом термина, под которым подразумевается комплекс организационно-технических мероприятий, проводимых после продажи машины с целью обеспечения ее работоспособности. В этот комплекс входят фирменные гарантийные обязательства, снабжение запасными частями, обучение потребителей и механиков обращению с машиной, инструктаж и консультации, техническое обслуживание и ремонт.

Чтобы полнее уяснить значение термина «тылы эксплуатации», напомним, что «надежность трактора, комбайна» и «надежность тракторного, комбайнового парка» — понятия взаимосвязанные, но разные.

Надежность трактора, комбайна, сходящего с заводского конвейера, зависит от конструкции, степени ее доведенности, качества изготовления и сборки, бдительности службы контроля. Надежность парка тракторов, комбайнов (разных или одной модели) зависит от надежности машин и, кроме того, от множества дополнительных переменных факторов, оказывающих, по отдельности и в совокупности, большое влияние на надежность. В их числе — характер работ и интенсивность эксплуатации, возрастной состав парка машин, квалификация потребителей, уровень технического обслуживания и профилактики отказов, качество и опе-





ративность ремонтов, условия хранения машин, наличие необходимых нефтепродуктов и других эксплуатационных материалов, система поиска запчастей и доставки их на место ремонта. И поэтому надежность и работоспособность новых тракторов, комбайнов зависит от завода-изготовителя, а надежность парка во многом — от потребителя и предприятия, обслуживающих технику. Причем если завод-изготовитель через дилеров не выполняет фирменное обслуживание и ремонт и не берет на себя доставку потребителю запасных частей, то влияние завода на надежность парка изготовленных им машин существенно ограничивается.

«Агростроительный Альянс «АСТРА» в своих «тылах эксплуатации» имеет в наличии склад запасных частей из 18 000 наименований, 20 специализированных сервисных автомобилей (квалифицированных сервисных механиков и инженеров, которые прошли специальную подготовку на заводах-производителях техники, ремонтно-обслуживающую базу, необходимую технологическую документацию, профессиональный инструмент и приборы для выполнения самых сложных и ответственных операций обслуживания и ремонта.

Правила технического обслуживания для конкретной машины пишутся заводом-производителем, и изменять их, ссылаясь на опыт использования других машин других производителей, нельзя. Правила, как и в грамматике, математике, химии и т.п., в том

числе и дорожном движении, можно выполнять и не выполнять с вытекающими из этого последствиями. Например, рекомендации по использованию масел для двигателей, гидравлики, трансмиссии. Можно ли их нарушать? Можно, только в сторону улучшения и с разрешения представителей фирмы-производителя. Замена масла на масло иной спецификации равнозначна тому, чтобы давать кровь человеку без анализа группы крови. Результат несложно предвидеть.

Для выполнения регламентных профилактических обслуживаний важны три составляющих:

- организация — соблюдение периодичности;
- квалификация обслуживающего персонала, его ответственность за полноту выполнения операций и их качество;



Сгруппированные точки смазки

— машина и ее приспособленность к техническому обслуживанию.

В мировом сельхозмашиностроении технический прогресс осуществляется в двух направлениях: первое — повышение конструктивной сложности машин и оборудования, второе, противоположное, — снижение затрат времени на техническое обслуживание. При разработке новых зерноуборочных комбайнов Fendt техническое обслуживание и удобство технического обслуживания всегда находятся в центре внимания проектантов и технологов. Что в этом направлении сделано и делается?

Первое направление — удобство и доступность для проведения технического обслуживания. Удобство и доступность достигаются благодаря, например, газовым амортизаторам, при помощи которых легко открываются боковые крылья капота, под которыми находятся объекты контроля и технического обслуживания.

Второе направление — это, например, группирование в пакеты точек смазки и обозначение их цветами, которые указывают на периодичность обслуживания.

Что это дает оператору, комбайнеру? Комбайн имеет периметр с жаткой около 40 метров. Если точки смазки не сгруппировать, то комбайнеру для того, чтобы смазать все точки смазки с учетом вероятности пропуска, необходимо будет обойти комбайн 10 раз. А это время и усталость. Поэтому все точки смазки обозначены цветом и сгруппированы. Для удаления масел и охлаждающей жидкости при их замене имеются отводящие трубопроводы, поэтому технические жидкости аккуратно сливаются сбоку зерноуборочного комбайна и, естественно, не загрязняют корпус комбайна, который после смены можно очистить (обдуть) сжатым воздухом.

Третье направление — значительная часть операций из регламента выводится в позицию «по потребности», что позволяет сократить время регламентных обслуживаний.

Система технического обслуживания базируется на народной мудрости «Не помажешь — не поедешь». В нашем случае — обслужен за минимальное время, и работоспособность восстановлена.

Демко Анатолий,

доцент, кандидат технических наук

Продлить жизнь Вашей поливной машине «Фрегат» с помощью комплекта от компании Valmont Irrigation



ФОТО 1

В настоящее время в Украине в рабочем состоянии находится порядка 5 тысяч поливных машин «Фрегат» (фото 1), производившихся на Первомайском заводе в Николаевской области по лицензии компании Valmont Irrigation с начала 1970-х годов. Выпуск этих машин был прекращен в середине 90-х годов прошлого века.

На сегодняшний день основной проблемой этих поливных машин является, наряду с высоким энергопотреблением, неудовлетворительное качество дождевателей, связанное с физическим износом и низким качеством распыла, что приводит к сносу капель ветром или, наоборот, чрезмерной энергии поливной струи, что вызывает водную эрозию почвы и повреждение молодых растений на ранних этапах вегетации, перерасход воды для полива. Если в советское время, когда стоимость воды



ФОТО 2

для полива была чисто символической, фермеры мирились с этими негативными факторами, то сейчас стоимость ресурсов для полива значительно возросла, и фермеры ищут возможности для их оптимизации.



ФОТО 3

Компания Valmont Irrigation совместно с компанией Nelson разработала и начала внедрение комплектов для переоборудования дождевальных машин «Фрегат» комплектами современных дождевателей.

Первые комплекты были установлены и успешно испытаны в компании «Империял-Агро» в Херсонской обл. (переоснащен 14-тележечный «Фрегат» низкого давления) и хозяйстве «Алтей» в АР Крым (переоснащен 18-тележечный «Фрегат» высокого давления).

Комплект состоит из регулятора давления и дождевателя Nelson Rrotator

R3000 (фото 2). Регулятор давления позволяет снизить до 1,03 бар давление струи воды, которая, попадая на дождеватель R3000, приводит его во вращательное движение, что позволяет бросать струи воды на расстояние до 9 м, покрывая, таким образом, одним дождевателем площадь до 254 м² (Фото 3). Снос ветром капель практически не наблюдается.

Многие фермеры, использующие «Фрегат», сталкиваются с проблемой неудовлетворительной очистки воды от механических примесей и ракушек, живущих в системе трубопроводов, что приводит к необходимости частой и длительной остановки машин для проведения очистки труб.

Эта проблема решается за счет установки концевого водомета производства компании Nelson, позволяющего не только обеспечить прочистку труб от механических примесей струей воды под давлением, но и увеличить радиус полива до 35 м и площадь полива до 13 га (результат проверен на 18-тележечном «Фрегате» в компании «Алтей») (фото 4). За счет этого комплект переоборудования многократно окупается уже в первый сезон на сое, кукурузе, рапсе или овощах.

Монтаж комплектов переоборудования не представляет никакой трудности и может быть осуществлен силами сервисных специалистов как дилера, так и самого хозяйства.

Герасименко Владимир,
менеджер по странам СНГ
компании Valmont Irrigation
8 (067) 402-62-84
vladgera@ukr.net
<http://www.valmont.com>



ФОТО 4



Продолжаем публиковать материалы, посвященные тем шагам и действиям, которые помогут нам всем стать настоящими профессионалами в своей отрасли.

Сегодня речь пойдет о личной эффективности

ЛИЧНАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ. КАК ДОБИТЬСЯ ЭФФЕКТИВНЫХ РЕЗУЛЬТАТОВ?

Итак, личная эффективность — это результативное достижение личных целей. Личная эффективность позволяет переходить из текущего состояния в желаемое и охватывает всю жизнь (а не только профессиональные области).

Личную эффективность можно описать тремя основными понятиями:

- осознание своих намерений и целей;
- управление личными ресурсами (временем, здоровьем, деньгами и пр.)
- общение с окружающими людьми.

В этих строчках заключена суть личной эффективности, и развивая эти три способности, ее можно совершенствовать. Но обо всем по порядку.

Что такое эффективность

Чтобы лучше понять личную эффективность, надо вспомнить значение слова «эффективность»: отношение результата к затратам. Чем больше результат и меньше затраты, тем больше эффективность. Если работник А делает 5 деталей в час, а работник Б — 10, то работник Б более эффективен для завода.

Люди часто заблуждаются и работают больше и быстрее, чтобы получить результат, который имеет ценность для бизнеса и не имеет ценности лично для них. В этом случае эффективная и упорная работа влияет на эффективность бизнеса и не влияет на личную эффективность.

Эффективность или Личная эффективность

Личная эффективность заключается в эффективном достижении своих



личных целей. Если человек не разобрался со своими целями, то личная эффективность не имеет для него смысла. Он может научиться скорочтению, выучить японский язык или накачать мышцы, но пока не поймет своих намерений — он будет эффективным для кого-то.

С другой стороны, если человек разобрался со своими целями, то только он сможет оценить эффективность их достижения. Мнение другого человека для этого не нужно — оно никогда не даст актуальный ответ.

Просто «эффективность» имеет смысл для того, кто ее оценивает. Личная эффективность имеет смысл лично для человека.

Личная эффективность и личные цели

Без личных целей нет личной эффективности.

Не зная своих целей, человек работает вхолостую, прикладывает усилия сразу во всех направлениях и оста-

ся на месте. Есть одна истина, которую можно повторять: записанная цель начинает сбываться или (что у меня происходит еще чаще) записанная «цель» избавляет меня от заблуждений, что это моя истинная цель, и я без сожаления выбрасываю ее и перехожу к следующей.

Записанные цели — это триггер личной эффективности. Или они есть, или их нет.

Личная эффективность и тайм-менеджмент

Классический тайм-менеджмент описывает три уровня эффективности человека:

1. Технология.

Отвечает на вопрос «как». Как копать лопатой, чтобы вырыть больше ям за день (наточить лопату, правильно взять ее в руки).

2. Стратегия.

Отвечает на вопрос «что». Что надо делать, чтобы вырыть больше ям за день (взять в аренду экскаватор, который окупится через месяц).

3. Философия.

Отвечает на вопрос «зачем». Зачем копать больше ям за день (действительно ли мне надо рыть эти ямы, или я хочу заниматься чем-то другим?).

Очень часто третий уровень отбрасывают и не замечают, поскольку он не дает быстрых результатов, а за философами в нашем обществе закрепился ярлык бездельников. Я бы назвал этот уровень по-другому: «разумное отношение к жизни».

Настоящий тайм-менеджмент начинается с головы, а личная эффективность — с разумного отношения к жизни. Стратегия и технология становятся лишь его следствием.



Как измерить личную эффективность

Насколько я знаю, здесь есть единственный и однозначный способ — спросить себя: «Насколько хорошо я знаю свои цели и продуктивно достигаю их в настоящий момент?» И после этого честно дать ответ, например, по десятибалльной шкале.

Конечно, Это будет сопротивляться, говорить «10, и хватит заниматься глупостями». Ему сложно признавать свою неидеальность. Ключ в том, чтобы честно дать себе ответ. Потому что повышать личную эффективность можно, только зная, где ты находишься.

Для оценки личной эффективности мне не нужно стороннее мнение — оценка другого человека будет отражать мою эффективность в достижении его целей. Личную эффективность можно оценить только самостоятельно, и сделать это очень просто.

Предел личной эффективности

Хотя я уверен, что у человека абсолютно нет пределов, я вижу некоторую точку, до которой можно развивать личную эффективность.

Смысл личной эффективности — в достижении целей: переходе от текущего состояния к желаемому. Личная эффективность описывает скорость достижения целей, скорость этого перехода. Моментальный переход от текущего состояния к желаемому покажет наивысшую личную эффективность, которая означает жить здесь и

сейчас и получать от этого удовольствие.

Эффективность в нашем мире тесно связана с умением постоянно и много учиться новым нужным навыкам, развивать свое мышление, изменять свои ценности, убеждения и привычки. То, что было прекрасно в 3 годика, отличается от того, что нужно молодому человеку в 18 лет, и тем более совсем отличается от того, как должен вести себя взрослый человек.

Новый навык, привычка, знание заставляют нас чувствовать себя некомфортно в первые разы их использования. Происходит сопротивление

изменениям. Даже полезный навык может «не прирасти» к вашему поведению, так как в первый месяц ваши результаты будут сильно отличаться от результатов того, кто мастерски владеет нужным поведением. Старый образ поведения в критических ситуациях (много работы, мало времени, быстрое принятие решения) будет каждый раз стараться вернуться обратно.

Чувство сомнения и неуверенности, ситуация «у меня все валится из рук» могут быть признаком того, что вы стараетесь закрепить новый навык, привычку, внедрить свежие знания. Это чувство, которое вы должны искать и любить. Это на самом деле попутный ветер для вашего корабля. Каждый раз, когда вы будете чувствовать это, помните — вы стали на шаг ближе к новому «я», осталось на одну ситуацию мандража меньше, ваш успех все ближе!

Вы уже знаете, как это делать! Ведь вы учились ходить! При этом вы чувствовали не только радость от первых шагов, а и разочарование и даже физическую боль от падений. На отработку серии движений для простой ходьбы у вас ушел не один месяц. А как ценно и часто критично это сейчас!

Обратите чувство дискомфорта в чувство обучения и развития! Ищите его!

Шаповалов Анатолий,
директор департамента по управлению персоналом
8 (050) 413-10-94
ashapovalov@astra-group.com.ua





Сказка про пастуха Иванушку

Жил да был молодой пастух по имени Иванушка. Добрая у него была душа. Никогда и никому он не отказывал в помощи. То бабке поможет дров в лесу нарубить, в избу принести, то соседу — скот накормить и выгулять. Любил он также и за чужими детишками присмотреть. Поэтому друзей у Иванки было много. Но только одно Иванушку огорчало — за душой у него не было ни гроша.

В этом же селе жил знатный фермер с дочкой Аленушкой. По всей округе славилась она своей красотой.

Однажды Иванушка увидел Аленушку, которую в деревне все ласково называли Алей. И в сердце прекрасного юноши загорелся пожар любви. Он страдал вдали от любимой, ее зеленые глаза снились ему по ночам. Наконец, после многих месяцев сердечных мучений, он решил признаться ей в любви. Иванушка очень боялся, что Аленушкин отец прогонит его со двора, так как ей искали богатого жениха.

Приблизившись к дому Аленушки, Иванка услышал разговор ее отца с фермером из соседней деревни:

— У меня много земли, и урожаем в этом году удался на славу. А комбайны, которые у меня есть, уже старые и ломаются, и отремонтировать их очень дорого. Боюсь, не успею весь посев собрать к концу года, — сетовал отец Али. — Но если найдется такой молодец, который поможет мне в этом нелегком деле, то отдам за него замуж дочку свою красивую!

Услышав это, Иванушка огорчился и бросился бежать, что было духу. Бежит, перед собой ничего и никого не замечает. Мимо пшеничного поля, через луг добежал до опушки. Тропинка вела в заросли, петляла и терялась из виду. В ранний утренний час в лесной тени было еще прохладно, но солнечные лучи пробивались через кроны деревьев, пуская солнечные зайчики по траве и тропинке. А тропинка влекла Иванушку все глубже в чащу.

Неожиданно Иванушку кто-то окликнул. Он остановился, оглянулся и увидел своего лучшего друга Емелю, который живет в городе и работает в компании «АСТРА», а в деревню приехал навестить свою бабушку.

— Что случилось, Иванушка? На тебе лица нет, — спросил Емеля.

И тогда Иванка рассказал ему историю о своей любви к Аленушке и разговоре ее отца.

— Не грусти, Иванушка. Завтра я возвращаюсь в город и найду тебе у нас в компании помощь, — сказал Емеля.

Прошла неделя, другая, третья. Вот и холода начали незаметно подкрадываться. Переживает Иван, волнуется, чтоб Емеля слово свое сдержал, помощь нашел.

Ранним осенним утром Иванушка проснулся от шума во дворе. Встал, выглянул в окошко и увидел... Приехал Емеля, да не один, а еще два немецких комбайна Fendt с собой привез. Обрадовавшись, Иван сел на второй комбайн.

И уже через мгновение они подъехали к воротам фермера. Увидав такие чудо-комбайны, Аленушка с отцом вышли на улицу узнать, что случилось. Тогда Иванушка, набравшись смелости, произнес:

— Вот, фермер, слышал, что тебе помощь нужна по уборке урожая. Я готов тебе помочь и убрать урожай за два дня, если слово свое сдержишь и отдашь за меня замуж свою дочку Аленушку!

Фермеру уже ничего не оставалось делать, и он согласился, так как не раз слышал добрую молву про Ивана.

На следующий день, ни свет ни заря, Иван да Емеля выехали на комбайнах в поле. Два дня с утра до ночи они убирали урожай подсолнечника, кукурузы, и когда дело было сделано, поспешили к фермеру с этой новостью.

— Большое тебе, пастух, спасибо, — с восхищением промолвил фермер. — Сослужил ты мне великую службу, не то понес бы я огромные убытки. И слово, которое дал, сдержу, а комбайны эти замечательные у компании «АСТРА» куплю, чтобы больше никаких бед не знать.

Вскоре свадьбу сыграли. Вся деревня веселилась и плясала. А фермер полюбил пастуха, как родного сына. Большая ему от Иванушки польза была, потому что бедный пастушок оказался честным советником и старательным помощником.

Евгения Вольская,
логист

8 (050) 383-30-43
yvolska@astra-group.com.ua





FENDT 5250 SN 2002 р.в., 220 к.с., жатка 4,9, PF, подрібнювач соломи, бункер 6400 л.

€ 90 000



MF 8480 2007 р.в., 300 к.с., + спарені колеса.

€ 135 000



FENDT 8350 350 к.с., жатка 7,7 м., PF, бункер 10500 л., подрібнювач соломи.

€ 115 000



KMC-6 Кукурудзяна 6-рядкова, ширина захвату — 4,2 м., міжряддя — 70 см. 3 стеблеподрібнювачем, для роботи з Massey Ferguson і Fendt.

€ 6 500



FRAKOMB 4000 NK Ширина захвату — 4м. Необх. потужність — 120-160 л.с. Робоча глибина — до 15 см.

€ 15 000



MANITOU 145 DLX 2001 р.в., висота підймання платформи — 14 м., вантажопідйомність — 450 кг.

€ 16 000



MF 1994 р.в. 265 к.с 5269/3780 мг. зерновий бункер 7900 л. зернова жатка 6.16 PF, подрібнювач соломи, жатка соняшникова Fantini бранда

€ 38 000



MF 8780 Ротор, 2001 р., 309 к.с., бункер 8105 л., подрібнювач соломи, жатка 5,7 м., PF, половорозкидач.

€ 90 000



MF 1216 OROS б/у, 1998 р.в. Для збирання кукурудзи, 6-и рядн., міжряддя — 70 см. 3 стеблеподрібнювачем.

€ 9 000



Екскаватор-навантажувач **MLB 625 T**, 2007 р., двигун 101 к.с., виліт стріли 6 м., вантажопідйомність 2500 кг. Без наробітку.

€ 110 000



MF 7272 2002 р., 280 к.с., жатка 6,1, FF, подрібнювач соломи, бункер 8500 л.

€ 90 000



MF 9700 D 1998 р., жатка-підбірочна, для комб. Massey Ferguson і Fendt ширина захвату — 4 м.

€ 6 500



MANITOU 835-120 LSU 2001 р.в., 120 к.с., виліт стріли — 8 м., вантажопідйомність 3100 кг.

€ 39 000



FENDT 920 2003 р.в., 220 к.с., передня навіска, VARIO

€ 95 000



Пневматичні сівалки точного висіву Matermass, 12 рядна, ширина міжряддя 45 см, Необхідна потужність трактора — 90-110 к.с.

€ 18 100



MF 1996 р.в. 235 к.с 5049/3455 м.г. зерновий бункер 6400 л, зернова жатка 5,0 м, подрібнювач соломи, жатка соняшникова Fantini 6-рядна

€ 38 000



Причіпний оприскувач Vermorel, бак — 2500 л, 18 м ширина штанги, насос ARCA 160 (20 бар), привод насоса від ВВП трактора.

€ 16 000



MANITOU MLT 731 2007 р.в., двигун 101 к.с., виліт стріли — 7 м., вантажопідйомність 3100 кг.

від € 55 000



Sunflower 9412-20 Робоча ширина захвата 6,1 м, Ширина міжряддя 19,05 см, Кількість сошників 32 шт. 3 баками для дрібного насіння.

€ 41 000



MANITOU MT 1030S 2007 р.в., двигун 82 к.с., виліт стріли — 10 м., вантажопідйомність 3000 кг.

€ 68 500

ЦЕНТРАЛЬНИЙ ОФІС:

08162, Україна, Київська обл., смт. Чабани, вул. Машинобудівників, 5А

Тел.: +38 044 545 56 00 (-01, -02, -03)
Факс: +38 044 545 56 06
E-mail: office@astra-group.com.ua

Панічерський Віталій
Моб.: +38 050 335 15 62
E-mail: vpanicherskiy@astra-group.com.ua



Новый эталон моющих минимашин — Kranzle



Предприятие Kranzle (Кренцле) основано в 1974 году Йозефом Кренцле. С самого начала большое внимание уделялось тому, чтобы продукция была высокого качества. Благодаря последовательной реализации идеи высокого качества удалось завоевать ведущее место на рынке.

Постоянно внедряемые новые разработки с многочисленными патентами, а также продуманная концепция моделей свидетельствуют о высокой инновационной мощи предприятия. Целью фирмы Kranzle было и будет: постоянное развитие ассортимента

продукции и все большее ее соответствие пожеланиям клиентов благодаря бескомпромиссной системе менеджмента качества.

Предприятие Kranzle прошло сертификацию по ISO 9001 и TUV Produktservice.

Оба завода в Иллертиссене (Бавария) расположены на площади 54 000 м², из них 30 000 м² — производственные площади.

Фирма Kranzle в настоящее время известна во всем мире и представле-

на собственными филиалами и партнерами на всех континентах.

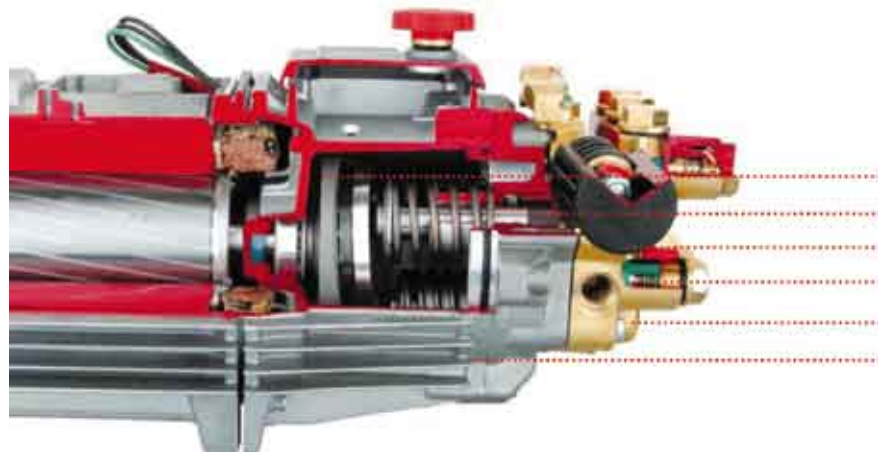
Аппараты высокого давления Kranzle являются устройствами самого высокого класса. Они отличаются качеством и техническим исполнением, покоряют современным дизайном, высококачественными материалами, продолжительным сроком службы и особой экономичностью.

Аппараты высокого давления Kranzle высокоэкологичны и разработаны в соответствии со стандар-

тами охраны окружающей среды. Вы экономите воду и энергию; при этом получаете максимальную эффективность очистки. Давление в аппаратах оптимально соответствует

количеству воды, что значительно снижает общий расход воды и электроэнергии.

Аппараты высокого давления Kranzle неприхотливы в отношении технического обслуживания и удобны в обращении. Большое количество дополнительного оборудования разработано специально для аппаратов Kranzle и в значительной степени увеличивают объем работ, выполняемых аппаратом.



Аппараты высокого давления Kranzle имеют решающие технические преимущества:

- привод повышенной мощности;
- насосные плунжера с керамическим покрытием;
- бесступенчатое регулирование давления;
- седла клапанов из нержавеющей стали;
- головка насоса из ковanej латуни;
- картер с большим объемом масла.

МЫ РЕКОМЕНДУЕМ ОБРАТИТЬ ВНИМАНИЕ НА НИЖЕСЛЕДУЮЩИЕ МОДЕЛИ.**Kranzle 1150 (T)**

Полупрофессиональная модель:

- встроенные колеса;
- кабель электросети, 5 м;
- место для намотки кабеля;
- пистолет высокого давления;
- грязевая фреза с трубой из нержавеющей стали;
- шланг высокого давления, 15 м;
- регулятор давления и расхода воды;
- защита от сухого хода;
- блокировка аппарата без воды;
- рабочее давление 10-130 бар;
- масса 26 кг.

**Аппараты Kranzle Quadro**

Профессиональная модель, большая серия:

- встроенные колеса;
- кабель электросети, 7,5 м;
- место для намотки кабеля;
- барабан для намотки шланга;
- пистолет высокого давления;
- грязевая фреза (турбокиллер);
- шланг высокого давления, 20 м;
- регулятор давления и расхода воды;
- защита от сухого хода;
- блокировка аппарата без воды;
- система возврата утечек;
- подача моющих средств в систему низкого давления насоса;
- рабочее давление 30-180 бар;
- масса 89 кг.

**Компактные аппараты высокого давления «Therm C/A» для мойки горячей водой:**

- встроенные колеса;
- кабель электросети, 7,5 м;
- место для намотки кабеля;
- барабан для намотки шланга;
- пистолет высокого давления;
- емкость для воды;
- шланг высокого давления, 10 м, 15 м;
- регулятор давления и расход воды;
- регулятор температуры воды;
- встроенная паровая ступень;
- предварительная вентиляция камеры горения;
- топливный бак объемом 25 л;
- блокировка аппарата без воды;
- система возврата утечек;
- подача моющих средств в систему низкого давления насоса;
- рабочее давление 30-150 бар;
- масса 150 кг.

**Новые пылесосы для сухой и мокрой чистки Ventos 20E/L, Ventos 30 E/L:**

- эргономическая ручка для ношения и перемещения;
- фильтрующий элемент из нетканого материала PES, допускающего стирку;
- всасывающий шланг, 3,5 м;
- пусковая электроника;
- приборная розетка с задержкой запуска и отключения;
- электронное регулирование усилия всасывания;
- подключение обдува;
- управляемые ролики;
- масса (без принадлежностей), 8,5 кг.

Денисюк Павел,
продукт-менеджер
8 (050) 313-15-88
pdenisyuk@astra-group.com.ua



РЕМНИ



Саноцкий Завод резиновой промышленности «Stomil Sanok» S.A. — один из европейских лидеров по производству резинотехнических изделий, в том числе клиновых ремней как для промышленности, так и для сельского хозяйства. 30-летний опыт производства, технология и оборудование фирмы Gates, а также постоянное развитие и совершенствование продукта гарантируют надежность и высокое качество наших ремней.

Система обеспечения качества, которая опирается на требования стандартов ISO 9001, ISO 14001 и TS 16949, подтверждена сертификатами качества, выданными сертифицирующими организациями RW TUF, PN-EN ISO и IQNet. Для производства своих изделий «Stomil Sanok» S.A. использует сырье от таких известных мировых поставщиков, как Du Pont, Dow Chemicals, Bayer AG, Denka Chloropren, Daiso, Cabot и многие другие.

Главным приоритетом на всех уровнях управления предприятием является высокое качество продукции, которое обеспечивается системой ISO / TS 19949. Подтверждением тому служит наличие следующих сертификатов:

- ISO /TS 16949 (от RWTUV, Германия);
- ISO 9001 / QS 9000 / VDA6.1 (от RWTUV, Германия);
- ISO 14001 (от PCBC);
- Q (от FORD);
- Quality Delivery Certificate (от FIAT).

Завод сертифицировали предприятия FORD, VOLVO, VW, GM, FIAT, FSO, SUZUKI, RENAULT, MAGNETTI MARELLI, DELPHI, FAURECIA, KRUPP, ACI, BENTELER, PILKINGTON, TENECO, BOSCH-SIEMENS, MILE, AMICA, ELEKTROLUX.

Высокое качество наших ремней по праву оценено потребителями из Германии, Бельгии, Венгрии, Украины, Белоруссии, России и других стран. Фирма «Stomil Sanok» S.A. с 2001 года поставляет приводные ремни на ПО «Гомсельмаш» для всего спектра выпускаемой продукции, а с 2005 года поставляет приводные ремни на ОАО «Красноярский комбайновый завод».

В Европе широко известны резинотехнические изделия компании

«STOMIL SANOK S.A.» производства Польши.

Приводные ремни выпускаются в различных версиях: СТАНДАРТ, УСИЛЕННЫЕ, СУПЕР, СУПЕР К, HARVEST BELTS. Потребители имеют возможность подобрать оптимальные ремни, сопоставимые с необходимыми параметрами и ценовыми критериями.

Приводные ремни УСИЛЕННЫЕ СУПЕР, СУПЕР К

Применение кевларового арамидового корда позволяет исключить растяжение ремня в процессе работы и обеспечить выдерживание высоких динамических и ударных нагрузок.

Версия СУПЕР отличается долговечностью, высокой стойкостью к стиранию за счет дополнительных слоев оплетки, высокой прочностью, поперечным усилением текстильными волокнами, применяемыми каучуками с лучшими прочностными характеристиками. По сравнению со сроком службы стандартных ремней, ремни клиновые СУПЕР имеют запас ресурса в 1,5-2 раза больше.

Все клиновые ремни производятся в антистатическом варианте, они маслястойки и устойчивы к химикатам.

Приводные ремни HARVEST BELTS (для импортной с/х техники)

Вашему вниманию предлагается новый продукт на украинском рынке — приводные ремни «Харвест» (HARVEST BELTS). Это клиновые рем-

ни являются альтернативой оригинальным ремням, применяемым в сельскохозяйственных машинах.

Чем характеризуются ремни «Харвест»?

- ремни Harvest Belts состоят из подобранных разных конструкторских вариантов или разработаны для конкретного вида передачи;
- потребитель получает вариант, соответствующий именно необходимой ему передаче;
- в зависимости от требований привода конструкции ремней отличаются друг от друга.

Эффекты применения специальной конструкции:

- корд арамидовый:
 - не дает ремню удлиняться в процессе работы: ремень в малой степени подлежит натяжению;
 - в два раза более устойчивый на разрыв, благодаря чему ремень с арамидовым кордом может работать в приводах с высокой ударной нагрузкой;
 - большее количество оплеток:
 - придает ремню большую прочность на истирание и разрыв, что обеспечивает меньший износ боковых поверхностей;
 - резина с текстильным волокном:
 - предохраняет проваливание ремня в клин шкива, благодаря чему ремень не подвергается дополнительным расслоениям, что значительно увеличивает его ресурс.
- Специальная конструкция применяется, чтобы:
- дать возможность потребителям ремней применять необходимый ре-





мень в приводе для длительной, безаварийной работы комбайна;

- ограничить неправильный подбор ремней к приводам и, как следствие, существенные затраты, потери времени и неудовольствие.

На какого потребителя рассчитаны ремни «Харвест»:

на сельхозпроизводителей, которые имеют относительно новые комбайны западного производства и хотят использовать высококачественные, соответственно подобранные для привода ремни, но которых не устраивают высокие цены оригинальных ремней.

Какие преимущества получает покупатель ремней «Харвест»:

- гарантию получения соответствующего ремня — производитель отвечает за подбор соответствующего ремня до его номера по каталогу;
- гарантию длительной, безаварийной работы — высокое качество и долговечность ремней, не отличающие их от оригинальных, обеспечивают длительную, безаварийную работу привода;
- экономия времени и средств — благодаря применению ремня высокого качества, соответствующего приводу;
- оптимальное соотношение цена-качество.

Пример разницы в конструкции



Индекс материала для ремней «Харвест»

Принцип обозначения: профиль + маркировка Н + длина.

Пример: С/Н-5000



Внимание! Индекс ремня не обозначает конструктивный вариант.

Выведение ремней HarvestBelts на изменяющийся рынок — ответ на требования потребителей к комплектации комбайнов западного производства, ожидающих высококачественных ремней для комбайнов западного производства.

Освоено производство ремней для комплектации импортной сельскохозяйственной техники таких производителей: «CASE», «CLAAS», «DEUTZ», «FORTSCHRITT», «JOHN DEERE», «MASSEY FERGUSON», «BIZON», «NEW HOLLAND».

Особо хочется отметить наличие на складах в период посевных и уборочных кампаний широкого ассортимента ремней для сельскохозяйственной техники:

- ремней клиновых к кормоуборочной технике:
 - FORSCHRITT — E-280, E-281, E-302;
 - CLAAS JAGUAR 685690695840850;
 - К-Г-6 (Полесье);
- ремней клиновых к зерноуборочным комбайнам: КЗР-10, ДОН-1500, НИВА, ЕНИСЕЙ, ЛИДА-1300, КЗС-7, CLAAS MEGA-204208218, CASE-516524525527, BIZON Z-110, BIZON 058 RECORD, TC-59 NEW HOLLAND, CF-80, SAMPO, MASSEY FERGUSON, JOHN DEER, DEUTZ-FAHR.
- ремней к другой сельскохозяйственной технике — косилкам, сеялкам, жаткам и прочему навесному оборудованию.

«СТОМИЛЬ САНОК УКРАИНА» реализует резинотехнические изделия различного применения версии «СТАНДАРТ» для многих отраслей промышленности. Клиновые ремни, производимые заводом «Stomil Sanok» S.A., отвечают требованиям автомобилестроения, горнодобывающей промышленности, машиностроения, железнодорожного дела и многих других. «СТОМИЛЬ САНОК УКРАИНА» предлагает широкий ассортимент клиновых ремней. Предложение включает следующие ремни:

- узкопрофильные SPZ, SPA, SPB, SPC;
- нормальнопрофильные HZ, HA, HB, HC, HD, HE;
- широкопрофильные HI, HJ, HL, HM;
- соединенные (многоручьевые ремни) 15J, HA, BP, HB BP, HC BP;
- ремни двухстороннего действия;
- вариаторные ремни;
- плоские ремни;
- микроремни;
- ремни приводные.

STOMIL — это наилучшее соотношение цены и качества.

STOMIL — один из крупнейших европейских производителей РТИ.

STOMIL производит высококачественные изделия по уникальным рецептурам;

STOMIL — это качество, которое гарантируют передовые технологии и новейшее оборудование.

STOMIL — это лучшее сырье и материалы из Германии, Бельгии, Австрии, Франции, Италии и США.



Подшипники разных типов



На складах компании всегда представлен огромный ассортимент разнообразных подшипников по доступным договорным ценам. Подшипники качения и подшипники скольжения, подшипники шариковые и роликовые, производителей Украины и СНГ, а также широкий ассортимент импортных подшипников от таких производителей, как SKF, FAG, INA, NAS и др. **Мы можем поставить вам подшипники оптом и в розницу.**

Звоните, и мы обязательно постараемся помочь вам найти то, что нужно.

УСЛОВИЯ ПРОДАЖИ И ОТПРАВКИ ПОДШИПНИКОВ

Для того чтобы заказать нужные вам подшипники, позвоните нам по телефону или пришлите вашу заявку по электронной почте.

Наша компания сможет предоставить вам весь спектр услуг по подбору того или иного подшипника.

Процедура заказа такова:

- для начала нужно уточнить, есть ли необходимый вам подшипник на складе;
- если нет, мы закажем его в кратчайшие сроки;
- если вы не знаете марку подшипника, можете прийти к нам со старым подшипником, чтобы мы по нему смогли подобрать новый;
- затем вам нужно уточнить цену, заказать товар и оплатить выставленный счет за заказанный подшипник.

• приехать за товаром в наш офис или мы отправим его транспортной компанией по вашему адресу.

Мы будем рады сотрудничать с вами, постараемся помочь подобрать нужный подшипник, отправим товар в любой регион Украины.

СИСТЕМА УСЛОВНЫХ ОБОЗНАЧЕНИЙ ПОДШИПНИКОВ

Условные обозначения наносят на торцы колец в виде клейма травлением или электроискровым способом. На наружной поверхности наружного кольца — электрохимическим травлением.

Условное обозначение на кольцах не наносят на миниатюрных и прецизионных подшипниках. Их записывают в сопроводительной документации и на упаковке.

СТАНДАРТНЫЕ ПОДШИПНИКИ

Все стандартные типы подшипников имеют характерное стандартное обозначение, которое, как правило, состоит из 3, 4 или 5 цифр или из комбинации букв и цифр.

По отдельности цифры и буквы базового обозначения имеют следующие значения:

- первая цифра или первая буква (либо комбинация букв) указывают на тип подшипника;
- следующие две цифры обозначают серию размеров (согласно ISO или DiN): первая цифра — это серия ши-

рины или высоты (В и Т для ширины и Н для высоты), вторая — серия диаметров (D);

• последние две цифры в базовом обозначении представляют собой код диаметра отверстия. Умноженный на 5, код диаметра дает диаметр отверстия подшипника в миллиметрах. В некоторых случаях цифры, характеризующие тип подшипника и/или первые цифры кода серии размеров, не пишутся.

ОБОЗНАЧЕНИЯ ТИПОВ ПОДШИПНИКОВ

0 — двухрядный радиально-упорный шарикоподшипник;

1 — радиальный шариковый сферический шарикоподшипник;

2 — радиальный или упорный сферический роликоподшипник;

3 — конический роликоподшипник;

4 — двухрядный радиальный шарикоподшипник;

5 — упорный шарикоподшипник;

6 — однорядный радиальный шарикоподшипник;

7 — однорядный радиально-упорный шарикоподшипник;

8 — упорный роликоподшипник с цилиндрическими роликами;

N — радиальный роликоподшипник с цилиндрическими роликами.

За буквой N могут следовать еще одна или две буквы, указывающие на конструкцию упорных бортиков, например NJ, NU, NUP и т. д. Для двухрядных или многорядных подшипников обозначение начинается с букв NN. Игольчатые подшипники, как правило, обозначают буквами NA или NK.

QJ — подшипник с четырехточечным контактом (подшипник радиально-упорный шариковый однорядный с разъемным внутренним кольцом).

T — конический роликоподшипник.

Размеры подшипников указаны согласно стандарту ISO 355. Конические роликоподшипники с размерами в дюймах согласно сериям подшипников по стандарту США образуют особую группу.

Котвицкий Сергей,
продукт-менеджер
8 (050) 446-93-72

kotvitskiy@astra-group.com.ua



capello

GERINGHOFF

 fantini



Компания «АСТРА» на своих складах имеет запасные части к жаткам для уборки подсолнечника и кукурузы таких признанных мировых производителей как: OROS, CAPELLO, GERINGHOFF, FANTINI которые в сезон обеспечат работоспособность любой вашей техники.

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ТОРГОВЫЕ ПРЕДСТАВИТЕЛИ ОТДЕЛА ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ

| | | | | | |
|-------------|-----------------|--------------------|-----------------|-----------------|-----------------|
| РТП Киев | 8 050 448 57 49 | РТП Николаев | 8 050 464 99 93 | РТП Мариуполь | 8 050 465 10 31 |
| РТП Киев | 8 050 359 34 90 | РТП Одесса | 8 050 353 92 43 | РТП Луганск | 8 095 279 69 01 |
| РТП Киев | 8 050 382 41 74 | РТП Одесса | 8 050 385 16 71 | РТП Харьков | 8 095 287 69 66 |
| РТП Винница | 8 050 334 38 54 | РТП Запорожье | 8 050 386 19 57 | РТП Харьков | 8 050 385 16 74 |
| РТП Винница | 8 095 287 69 59 | РТП Сумы | 8 050 386 24 05 | РТП Хмельницкий | 8 050 385 43 70 |
| РТП Черкасы | 8 050 448 57 62 | РТП Днепропетровск | 8 050 382 42 09 | РТП Хмельницкий | 8 095 287 69 67 |
| РТП Черкасы | 8 050 465 09 47 | РТП Днепропетровск | 8 050 383 69 02 | РТП Житомир | 8 050 442 50 71 |
| РТП Умань | 8 050 385 08 37 | РТП Днепропетровск | 8 050 465 06 79 | РТП Херсон | 8 095 287 68 47 |
| РТП Полтава | 8 050 446 25 97 | РТП Мариуполь | 8 050 446 94 17 | | |



Mobil Delvac

Для долгой жизни вашего двигателя

KÜHNE

GRÉGOIRE  BESSON

FRAMEST
HUNGARY

 **LEMKEN**

БОЛЬШОЙ СПЕКТР ЗАПЧАСТЕЙ К ПЛУГАМ,
КУЛЬТИВАТОРАМ, БОРОНАМ, ГЛУБОКОРЫХЛИТЕЛЯМ

 **PIAUX**

Звоните (со стационарного) бесплатно:

8 800 501-58-80

www.astra-group.com.ua

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС:

08162, Украина, Киевская обл.
пгт. Чабаны, ул.Машиностроителей, 5А

Тел.: (044)545-56-00

Факс:(044)545-56-06

E-mail: office@astra-group.com.ua