

ASTRA LAND



СЕРВИС



ПРОДАЖА
С/Х ТЕХНИКИ



ЗАПАСНЫЕ
ЧАСТИ



УСЛУГИ
И АРЕНДА



www.astra-group.com.ua



VALTRA

2/2009

Звоните (со стационарного) бесплатно:
8 800 501-58-80



СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННАЯ ТЕХНИКА

МАЛЕНЬКИЙ ТРАКТОР С БОЛЬШИМ СЕРДЦЕМ	4
ЭТАЛОН СТИЛЯ, ВЕРНОСТЬ БРЕНДУ, ДОВОЛЬНЫЕ ДИЛЕРЫ	6
ЗЕЛЕНый РОТОР	7
НЕВЕРОЯТНАЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЬНОСТЬ FENDT РАСШИРЯЕТ СЕРИИ E И L	8
ИНТЕРВЬЮ С ГЛАВНЫМ ИНЖЕНЕРОМ КЕРНЕЛ ЖИГАНОМ С.В.	9
КОМПАНИЯ VALTRA ПРЕДСТАВИЛА МОДЕЛИ VERSU, DIRECT И СЕРИЮ S НА ВЫСТАВКЕ SIMA	10
ЛУЧШЕ ЧЕМ...	12
ЧТО БЫЛО, ЧТО БУДЕТ...	14
ПЯТЬ ЛЕТ СОТРУДНИЧЕСТВА	16
MANITOU РАБОТА В РАЗНЫХ СФЕРАХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ	18
НОВЫЙ ПРОДУКТ, НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ	24
GREGOIRE BESSON ПРЕДСТАВЛЯЕТ НОВИНКИ!	30

ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ

РАСПРОДАЖА В ОТДЕЛЕ ЗАПАСНЫХ ЧАСТЕЙ	38
СЕРИЯ СМАЗОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ MOL FARM	40
ТРАКТОРИСТ, ВИБРАЦИЯ И GRAMMER	42
ШПАГАТ ПОЛИПРОПИЛЕНОВЫЙ AGROTEX	42



КОМПАНИЯ

НОВАЯ ПРОГРАММА ФИНАНСИРОВАНИЯ	22
ДЕНЬ ПОЛЯ В ТАВРИЙСКИХ СТЕПЯХ	26
ВЕСЕННИЙ ДЕНЬ ПОЛЯ КОМПАНИИ «АСТРА»	28
КРИЗИС. ЧТО ДЕЛАТЬ?	32
ИГРУШЕЧНАЯ ИСТОРИЯ	34
«АГРИКА» — НАША СТАРТОВАЯ ПЛОЩАДКА В РОССИИ	35
ИНТЕР-АГРО 2009. ФОТОРЕПОРТАЖ	36

СЕРВИС

ТЕХНИКА ЛЮБИТ ЛАСКУ, ЧИСТОТУ И СМАЗКУ	21
---------------------------------------	----



NEWS

ПРИЕМ ДЕЛЕГАЦИИ АГКО НА ЦЕНТРАЛЬНОЙ БАЗЕ «АСТРА»


04.03.2009 г. нашу компанию посетили руководители корпорации «АГКО» в Восточной Европе и Азии. В составе делегации были:

Энди Бландфорд — директор по продажам и дистрибуции по Восточной Европе и Азии;

Бо Гаде — директор по развитию бизнеса по странам СНГ;

Г. Эрик Раби — вице-президент по продажам и маркетингу по Восточной Европе и Азии.

Делегация, сопровождаемая руководителями нашей компании, посетила базу компании «АСТРА» (склад техники, центральный склад запчастей, сервисный ангар) и прослушала презентацию о состоянии с/х в Украине и о деятельности и результатах работы нашей компании.

ОЧЕРЕДНОЙ ПРИЗ ЗАВОДУ КЮНЕ


28-31.01.2009 г. в Будапеште проходила выставка AGROMASH+EXPO. На выставке были представлены около 260 фирм, также был зафиксирован рекорд посещения за всю историю проведения выставки (около 20 000 человек). Почетное место среди номинантов выставки занял легкий мульчирующий культиватор KKU-6 от завода Kuhn. Получить приз машине, предназначенной для минимальной обработки почвы (Min.Till), позволили уникальные технические характеристики:

- рабочая глубина до 150 мм;
- рыхление почвы, измельчение пожнивных остатков, перемешивание измельченных остатков с почвой, закрытие поверхности в один проход.

ВЫСТАВКА СТРОИТЕЛЬСТВА И АРХИТЕКТУРЫ


24-28 марта 2009 г. в выставочном центре «Киев Экспо Плаза» прошла 8-я выставка-форум «Строительство и Архитектура 2009».

Наша компания регулярно участвует в этой выставке. В этом году мы представили посетителям выставки следующую технику:

- погрузчик Manitou 1440;
- мини-погрузчик GHEL;
- погрузчик-экскаватор Manitou MLB-625;
- погрузчик HIDROMEK 102 S.

По итогам участия в выставке «Строительство и Архитектура 2009» были подписаны несколько договоров о намерениях и проведены встречи с клиентами, которые собираются приобрести технику в ближайшие месяцы.

КОНГРЕСС «АГРОБИЗНЕС УКРАИНЫ»


С 31 марта по 1 апреля 2009 г. Институт Адама Смита проводил в Киеве Конгресс «Агробизнес Украины».

Конгресс — это платформа для общения и налаживания партнерства для руководства аграрных компаний и холдингов, представителей государства, иностранных и украинских инвесторов, поставщиков и производителей сельскохозяйственной продукции, удобрений, семян и других игроков агробизнеса.

В рамках Конгресса были рассмотрены наиболее перспективные направления аграрного сектора, законодательное регулирование и инициативы, а также вопросы, связанные с финансированием агропроектов компаний, увеличением капитализации, стратегиями роста и повышением эффективности и многие другие вопросы. Компания «АСТРА» выступила одним из спонсоров конгресса, в его работе принял участие Колотурский А.В., генеральный директор компании.



В аграрном бизнесе каждый второй год является выставочным. Имеется в виду, что производители в течении двух лет разрабатывают и проводят испытания

новых видов техник, а потом демонстрируют их на больших с/х выставках. Самые крупные выставки по этому направлению проходят в Европе. Особое внимание привлекают выставки SIMA во Франции и Agritechnica в Германии. 2009 год — выставочный год!

На февральской выставке SIMA в Париже наши поставщики продемонстрировали следующие новинки:

• Завод Fendt — показал новую 200 серию тракторов, которые до сих пор работали без коробки Vario. С этого года эти «малыши» Fendt тоже будут оборудоваться самой надежной бесступенчатой коробкой Vario.

• Завод Valtra — компания еще осенью показала для дилеров и журналистов свои новые модели Direct и Versu, которые расширяют возможности T и N серии. Кроме этого, она выпустила новую S серию — самый мощный европейский трактор (370 л. с.).

• Завод Berthoud — показал новый самоходный опрыскиватель Raptor, который заменит серию Boxer.

С новинками завода Gregoire Besson, Вы сможете ознакомиться на страницах нашего журнала

Но на этот год это еще не все. Впереди выставка в Ганновере, посмотрим, какими новинками производители будут удивлять нас там. Об этом мы обязательно проинформируем наших читателей. Эти новые модели по вашему заказу могут появиться на полях Украины уже в этом году.

Не только наши поставщики готовят для вас новинки, наша фирма также разработала новый продукт!

Это Новая программа финансирования с нулевой (0%) ставкой. Программа предусматривает продажу техники в лизинг: вы выплачиваете только тело кредита лизинговой компании, а % платит наша фирма совместно с поставщиками техники.

Еще одно преимущество этой программы: вы можете купить любую нашу технику, заработать с помощью нее деньги, и только через 3-4 месяца начинать возвращать тело кредита.

Если Вас заинтересовала наша новинка, звоните по телефону: 8 (095) 270-48-32 или 8 (095)287-68-48 и мы предоставим всю интересующую Вас информацию.



МАЛЕНЬКИЙ ТРАКТОР С БОЛЬШИМ СЕРДЦЕМ



**С ТРАКТОРОМ FENDT 200 VARIO —
БЕССТУПЕНЧАТО К ВЕРШИНАМ.
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ FENDT —
ТЕПЕРЬ ТОЖЕ С КОРОБКОЙ ПЕРЕДАЧ VARIO**

С новой серией Fendt 200 Vario фирма Fendt открыла новую эпоху в области специализированных тракторов. Серия Fendt 200 Vario демонстрирует высочайший комфорт хода, оптимальную эффективность, и притом — это первый и единственный на рынке бесступенчатый трактор специального назначения с коробкой передач Vario.

ВЫСОКОМОЩНЫЙ И ВСЕ РАВНО ЭКОНОМИЧНЫЙ

На новой серии Fendt 200 Vario установлен трехцилиндровый двигатель с водяным охлаждением — новая разработка компании AGCO Sisu Power, внедренная совместно с инженерами фирмы Fendt специально для новой серии Fendt 200 Vario. Двигатель имеет максимальную мощность от 70 до 110 л.с. и объем 3,3 л, благодаря этому конкурируя даже с 4 цилиндровыми моделями с воздушным охлаждением. Двигатель, конечно же, соответствует экологическим нормам Tier 3.

Только благодаря конструкции нового двигателя удалось установить новый пакет охлаждения и при этом сохранить компактную конструкцию специальных тракторов. Новая система охлаждения имеет большую площадь всасывания. Поэтому радиатор меньше загрязняется, а мощность охлаждения остается оптимальной даже в тяжелых условиях эксплуатации трактора. Совместная работа двигателя и воздушного фильтра PicoFlex гарантирует долгий срок службы фильтра и низкие затраты на техобслуживание. К тому же, благодаря такой связи возможен хороший воздухообмен, несмотря на компактность конструкции.

Двигатель оснащен зависимой от числа оборотов системой впрыска Common-Rail, а также полностью электронным регулированием скорости вращения двигателя. Высокопроизводительная система впрыска поддерживается высококачественной системой рециркуляции отработанных газов AGRex. Уже одно это дает, в отличие от внутренней

системы возврата выхлопных газов, экономию топлива почти на 10%.

Интегрирование топливного бака под капот было задумано не только в качестве дизайнерской идеи — для разработчиков чрезвычайно важно было сохранить компактную конструкцию трактора Fendt 200 Vario. Несмотря на дополнительные компоненты в области двигателя, например, водяной радиатор, объем топливного бака был увеличен.

БЕССТУПЕНЧАТО — К ВЕРШИНАМ

Разрабатывая трактора Fendt 200 Vario, инженеры фирмы Fendt стремились решить сложную задачу: технологию больших тракторов Vario нужно было перенести на очень маленькое пространство. Новая разработка коробки передач Vario ML 70 была специально подогнана под небольшие размеры и особенности специализированных тракторов. Коробка передач имеет только один диапазон движения и позволяет

движение со скоростью от 20 км/ч до 40 км/ч — включая бесступенчатое неизнашиваемое реверсирование. Максимальная скорость достигается уже при экономичных 1750 оборотах в минуту. В результате мощность не прерывается, скорость настраивается на каждый вид работ, независимо от числа оборотов двигателя, производительность на единицу площади увеличивается на 10%. Таким образом, кроме высоко-го КПД коробки передач Vario, достигается значительное сокращение потребления топлива.

Бесперывная динамическая связь обеспечивает также значительный выигрыш в надежности. Это особенно заметно на крутых склонах: трогание с места или подбор скорости происходит без рывков.

Производительная коробка передач показывает свои возможности и при ускорении: от 0 до 40 км/ч только за 7 секунд, что говорит само за себя. По сравнению с предыдущей серией это означает уменьшение времени более чем в два раза и, тем самым, более динамичное ускорение.

Еще более экономичное вождение обеспечивает система управления трактором (TMS), которая получила хорошую рекомендацию при эксплуатации на «больших братьях» 200-й серии. TMS управляет двигателем и коробкой передач. При этом при помощи педали хода предварительно выбирается скорость. Частота вращения двигателя и регулировка коробки передач настраиваются автоматически, поэтому трактор всегда работает в экономичном оптимуме. Это не только разгружает водителя, но и способствует экономии топлива на 10%.

УПРАВЛЕНИЕ — КОМФОРТАБЕЛЬНОЕ, КАК У «БОЛЬШИХ БРАТЬЕВ»

Тракторы Fendt 200 Vario оборудованы центром управления с интегрированным подлокотником на правой стороне. Этот элемент функционирует так же, как на других тракторах Vario производства Fendt. Ускорение, торможение, реверсирование, обслуживание темпомата и устройства, запоминающего число оборотов, выполняются при помощи джойстика. Поэтому стандартный рычаг хода более функционален,

чем синхронная коробка передач с четырьмя рычагами переключения.

Для комплексных работ фирма Fendt предлагает тракторы Fendt 200 Vario с пакетом Profi. С рычагом хода Profi вы можете управлять функциями джойстика, четырьмя распределительными клапанами двойного действия, а также задним подъемником и автоматикой ВОМа. Навесные рабочие орудия при осуществлении разворота поднимаются без многочисленных перехватов рычагов или различных остановок и перестановок. Благодаря этому при некоторых работах на разворотах не приходится переключаться с одного рычага на другой. Не только на разворотах, но и на участке не нужно обслуживать несколько рычагов,

под панелью приборов. Благодаря новой электронике системы CAN-Bus и преобразованию элементов управления все компоненты теперь имеют лучшее расположение и технологию обслуживания. Конечно же, сохранились все функции комфорта: блокировка полного привода и дифференциала, пропорциональное обслуживание гидравлических устройств управления с регулированием количества подачи масла и комфортабельное обслуживание маятникового подъемника.

ПРОВЕРЕННОЕ ОСТАЕТСЯ

Неповторимые особенности, обеспечивающие эффективность 200-й серии, конечно же, остались и в но-



чтобы подобрать необходимую скорость или управлять орудием. Рычаг хода Profi предусматривает также электрические функции переключения для навесных орудий — нет необходимости в рычаге, предназначенном для данного орудия. Даже сложноуправляемыми орудиями, например, обрезчиком виноградных лоз, можно эффективно управлять посредством рычага хода Profi.

Кроме оптимизации обслуживания гидравлики с опциональным насосом Load-Sensing и шести гидравлических управляющих устройств новой разработки, на тракторах устанавливаются системы, обеспечивающие новую степень рентабельности и функциональности.

Остальные функции управления расположены на правой стороне и

вой серии Fendt 200 Vario. К ним относятся, например, подвеска передней оси с регулированием уровня и гидравлически регулируемый маятниковый подъемник, которые теперь имеют оптимизированные элементы обслуживания. В новой серии Fendt 200 Vario также будут предлагаться три различных версии: классический трактор для виноградников V, трактор специального назначения средней ширины F и широкий специализированный трактор P.

СФЕРЫ ПРИМЕНЕНИЯ

Тракторы Fendt 200 Vario идеально подходят не только для возделывания посадок винограда, фруктов и хмеля, но и для несельскохозяйственных видов работ — коммунальных работ



или ухода за газонами. Такую многофункциональность обеспечивают им превосходная маневренность, узкая конструкция, эргономически расположенные элементы обслуживания, а также бесступенчатый привод.

FENDT 200 VARIO НАГРАЖДЕН СЕРЕБРЯНОЙ МЕДАЛЬЮ

Концепт новых специализированных тракторов Fendt доказывает свое превосходство. Компания Fendt была удостоена серебряной медали за новую серию специализированной тракторной техники Fendt 200 Vario.

Новая серия Fendt 200 V, F и P была награждена за бесступенчатую коробку передач Vario, размещенную на платформе кабины и новую концепцию управления с помощью джойстика. По словам авторитетного жюри, состоявшего из экспертов рынка сельхозтехники, все это позволило компании Fendt предложить такой уровень комфорта и работы тракторов, предназначенных для нужд виноделия и овощеводства, каким прежде могли похвастаться только большие тракторы.

Основная задача инженеров Fendt заключалась во внедрении технологий Vario, заимствованных из сектора мощных тракторов, в крайне ограниченное пространство машин младшего класса. Коробка передач Vario ML 70 разрабатывалась с учетом небольших конструктивных размеров и других особенностей специализированных тракторов. Специфическая конструкция коробки передач Vario позволила интегрировать значительную часть компонентов привода в картер заднего моста. Благодаря этому новая серия Fendt 200 Vario является первым специальным трактором с ровным полом кабины.

Тракторы серии Fendt 200 Vario имеют центральную панель управления с интегрированным правым подлокотником и отличаются неизменно высоким уровнем комфорта, который является характерной особенностью и всех остальных машин семейства Fendt Vario.

Завада Михаил,
продукт-менеджер
8 (095) 274-94-92

mzavada@astra-group.com.ua



ЭТАЛОН СТИЛЯ, ВЕРНОСТЬ БРЕНДУ, ДОВОЛЬНЫЕ ДИЛЕРЫ

Благодаря верности бренду и позитивным отзывам торговых партнеров Fendt пользуется безупречной репутацией. Подтверждение этому — различные исследования и опросы.

FENDT — ЭТАЛОН СТИЛЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ

В сентябре 2008 года Немецкое сельскохозяйственное общество обнародовало название бренда, который, по результатам его исследований, стал эталоном стиля. Фермеры были единодушны — именно Fendt они назвали эталоном стиля сельскохозяйственной техники, а также наиболее успешным и новаторским брендом. Fendt набрал в общей сложности 99,4 балла, не добрав всего 0,6 балла до 100 максимальных, что автоматически вывело его на первое место.

КЛИЕНТЫ FENDT — ДОВОЛЬНЫЕ КЛИЕНТЫ

Последний опрос 2000 человек, проведенный в ноябре 2008 года специализированными журналами для фермеров, показал, что клиенты Fendt чрезвычайно довольны качеством приобретенной техники.

При оценивании двигателя, коробки передач, гидравлики, а также салона и уровня технического обслуживания Fendt получил высокие оценки. (Система оценивания: от 1=отлично до 5=неудовлетворительно)

Фермеры дали наивысший бал (1,5) коробке передач Fendt, что подтверждает

не имеющее равных качество технологии Vario.

Лучшая оценка (1,9) в категории «Качество технического обслуживания» также досталась Fendt.

При оценивании качества продукта Fendt одержал победу с 1,9 балла.

Кроме того, результаты опроса показали, что самыми лояльными клиентами являются именно клиенты торговой марки Fendt. В процентном соотношении это составляет 90%, чем Fendt, несомненно, может гордиться. Внушающих доверие торговых представителей и позитивный опыт работы с техникой опрошенные фермеры назвали решающими факторами при покупке трактора.

FENDT — ЛУЧШИЙ ПОСТАВЩИК

Насколько дилеры сельскохозяйственной техники довольны своими поставщиками? Этот вопрос специализированный журнал для фермеров задал 3100 торговым представителям. Больше всего позитивных откликов дилеров получили поставщики Fendt со средним баллом 8,3 (из 10 максимальных), чем вновь завоевали гарантированное первое место. Согласно этому опросу, Fendt признали лучшим в категориях «Условия покупки» и «Качество сервиса», отношение к поставщикам также получило хорошую оценку.

Fendt — это не только довольные клиенты, но и верные бренду дилеры и ответственные поставщики.

ЗЕЛЕНЫЙ РОТОР

В США он работает уже давно — в таких торговых марках компании AGCO, как Challenger, Gleaner и Massey Ferguson. Предположительно уже в следующем сезоне он должен появиться и на европейских полях — роторный зерноуборочный комбайн Fendt 9460. Несмотря на то, что дождь помешал проведению настоящего тест-драйва, мы все равно хотим представить вам основную информацию об этой машине.

В классе больших зерноуборочных комбайнов уборочная техника компании AGCO торговых марок Massey Ferguson и Fendt в Европе еще не представлена. Но ситуация должна измениться: в то время, когда адаптация роторной машины для европейского рынка уже приобретает конкретные очертания, заявленный гибридный зерноуборочный комбайн находится еще в фазе разработки.

Точнее, для роторной топ-модели уже готова зерновая жатка PowerFlow с шириной захвата 9 м, производимая в датском городе Рандерс. По сравнению с маленькими моделями, важнейшими изменениями являются привод ножей и система среза от фирмы Schumacher из Германии. За наклонным транспортером (с четырьмя цепями) подающий барабан диаметром почти 46 см с противоположно расположенными витками производит подачу обмолачиваемой массы снизу к аксиальному ротору. При этом также происходит отделение камней в камнеуловителе.

Диаметр ротора составляет 80 см, длина — 3,55 м. Он состоит из четырех сегментов (подача, обмолот, се-

парация, выброс). Гидростатический привод и трехступенчатый редуктор обеспечивают очень большой диапазон настройки. А на всякий случай имеется также возможность реверсирования. Расположенная радиально вокруг ротора дека имеет девять сегментов и, согласно данным Fendt, общую площадь 1,75 м² и угол охвата 161°.

Очистка осуществляется решетным станом с противоположным ходом решет и электрической настройкой посредством троса Боудена. Сход подается элеватором вперед к ротору, масса, прошедшая через решета, распределяется обыкновенным разбрасывателем пополю.



В системе выгрузки зерна, по данным Fendt, «зеленый ротор» устанавливает новые стандарты: вместительность зернового бункера составляет 12,3 м³, а верхняя выгрузка производится со скоростью 158 л/сек! Таким образом, полная выгрузка зернового бункера осуществляется менее чем за 80 секунд. Солома, прошедшая через ротор, может или сразу же выбрасываться

на поле, или направляться в измельчитель. Измельчитель производится фирмой Rekord, имеет восемь рядов ножей и должен, согласно данным Fendt, равномерно распределять измельченный материал на ширину до 9 м.

Нам очень понравилась просторная кабина, хотя большой терминал GTA с обслуживанием посредством сенсорного экрана мог бы располагаться и в другом месте. В кабине также имеется автоматический контроль микроклимата, по желанию устанавливается холодильный бокс.

Машина работает от двигателя Caterpillar C 13 с рабочим объемом 12,5 л и максимальной мощностью 459 л.с. (согласно нормам ISO 14396). Гидростатический ходовой привод имеет передачи, переключаемые простым рычагом, расположенным слева от сиденья. Одна проблема (как минимум для рынка Германии) — это ширина, которая с шириной размером 800 составляет 3,80 м, согласно данным Fendt.

Первые выводы. Более 450 л.с., зерновая жатка PowerFlow с шириной захвата 9 м, ротор диаметром 80 см и длиной 3,55 м, зерновой бункер объемом 12,3 м³, скорость выгрузки 158 л/сек — это новый роторный зерноуборочный комбайн 9460 из США. С этой машиной фирма AGCO вторгается на европейский рынок в класс больших зерноуборочных комбайнов. Мы надеемся на новый драйв-репортаж, которому не помешают погодные условия.

Паничерский Виталий,
продукт-менеджер
8 (050) 335-15-62
vpnicherskiy@astra-group.com.ua



Невероятная производительность Fendt расширяет серии E и L

НОВЫЕ КОМБАЙНЫ FENDT 6270 L С 6-КЛАВИШНЫМ СОЛОМОТРСОМ МОЩНОСТЬЮ 275 Л.С., А ТАКЖЕ FENDT 5180 E С 5-КЛАВИШНЫМ СОЛОМОТРСОМ МОЩНОСТЬЮ 176 Л.С. ПОПОЛНИЛИ СЕРИИ КОМБАЙНОВ FENDT E И L. ТАКИМ ОБРАЗОМ, FENDT ПРЕДЛАГАЕТ СВОИМ КЛИЕНТАМ ШИРОКИЙ АССОРТИМЕНТ КОМБАЙНОВ НИЖНЕГО И СРЕДНЕГО КЛАССОВ МОЩНОСТИ, КОТОРЫЕ НЕ ТОЛЬКО НАИЛУЧШИМ ОБРАЗОМ ПОДХОДЯТ ДЛЯ УБОРКИ РАЗЛИЧНЫХ КУЛЬТУР, НО И ЛУЧШЕ ВСЕГО РАБОТАЮТ В РАЗЛИЧНЫХ УСЛОВИЯХ ЭКСПЛУАТАЦИИ.



FENDT 6270 L — МАКСИМАЛЬНАЯ ГИБКОСТЬ

Комбайны Fendt серии L обеспечивают нашим клиентам максимальную гибкость и производительность.

Равномерный поток материала и подача его в барабан гарантируют высокую производительность обмолота и сохранность урожая. Комбайны Fendt серии L оснащены роликом автоматической подачи (PFR) в передней части наклонного транспортера. Он распределяет скошенный материал по всей ширине транспортера и гарантирует равномерную подачу материала в молотильный барабан. Это позволяет увеличить производительность обмолота, одновременно снизив потребляемую мощность и расход топлива.

Все комбайны Fendt серии L оснащены универсальным сепаратором (MCS plus). Эта запатентованная система позволяет регулировать положение подбарабья под ро-

тационным сепаратором в соответствии с особенностями убираемой культуры и преобладающими условиями эксплуатации. Так, в сухих условиях все подбарабье можно поднять над ротационным сепаратором одним нажатием кнопки. При этом система MSC plus гарантирует

экстраординарную гибкость и неизменно высокое качество соломы.

Решета высокой емкости (НС) с особой поверхностью обеспечивают улучшенную подачу воздуха и эффективность очистки. Благодаря этому решета НС имеют высокий диапазон допуска и длительное время работы без необходимости регулировки. Даже при работе с короткой и ломкой соломой решета НС гарантируют чистое зерно на выходе. Высокие перемычки с верхней или нижней стороны обеспечивают равномерную подачу материала на решета даже во время работы на не слишком крутых склонах.

FENDT 5180 E — НАДЕЖНАЯ КОНСТРУКЦИЯ

Благодаря простой и надежной конструкции комбайн Fendt 5180 E идеально подходит для фермеров, которые обрабатывают угодья среднего размера и хотят защитить свой урожай, убирая его на собственном надежном комбайне. Комбайн 5180 E особенно выгодно будет смотреться в работе на малых земель-

Технические характеристики

Модель	Кол-во клавиш соломотряса	Мощность двигателя, л.с.	Емкость зернового бункера, л
5180 E	5	176	5200
5220 E	5	226	7000
5250 E	5	243	7000
6250 E	6	243	7500
5250 L	5	243	7000
5250 LAL	5	243	7000
6270 L	6	275	8800

ных наделах, узких дорогах и полях небольшого размера.

Комбайн с 5-клавишным соломотрясом и двигателем Iveco NEF мощностью 176 л.с. имеет простую конструкцию, обеспечивающую высокую надежность и значительный срок эксплуатации. Комбайн Fendt 5180 E прост в управлении: все необходимые органы управления находятся в кабине, при этом показания электронных приборов главных функций легко читаются

с водительского сиденья. Комбайн серийно комплектуется кондиционером.

Все главные органы обмолота в этом комбайне подключаются механически. Подбарабанье также регулируется механически — с сиденья водителя, причем подача и отвод подбарабанья регулируются независимо друг от друга.

Обмолот происходит в традиционном молотильном барабане с подбарабаньем, откуда солома по-

дается на пять клавиш соломотряса для окончательного отделения.

Как и все комбайны фирмы Fendt, модель 5180 E оснащена верхним разгрузочным шнеком, позволяющим работать даже с большими прицепами. Зерновой бункер емкостью 5200 л разгружается со скоростью 85 л/сек.

Паничерский Виталий,
продукт-менеджер
8 (050) 335-15-62
vpanicherskiy@astra-group.com.ua

Интервью с главным инженером Кернел Жиганом Сергеем Владимировичем



Этот агропромышленный холдинг имеет в аренде 84,5 тысячи гектаров сельхозземель в 6 областях, на которых выращивает пшеницу, ячмень, кукурузу, горох, сою, семена подсолнечника.

Сергей Владимирович, расскажите с чего начиналось ваше сотрудничество с компанией «АСТРА»?

Жиган С.В.: Начало нашего плодотворного сотрудничества было положено несколько лет назад. Тогда мы приобрели необходимые запчасти для зерноуборочной техники. Далее растениеводство в нашей компании продолжало активно развиваться и возникла потребность в разбрасывателях твердых минудобрений. Сначала мы увидели разбрасыватели Vogballe на выставке, оценили их внешние характеристики, получили консультацию менеджеров «АСТРА». Решили приобрести и не прогадали. Успешный пилотный проект послужил основанием закупить еще партию этой техники.

Вообще наш подход к приобретению новой сельхозтехники таков: сначала покупаем один-два образца тех или иных машин, испытываем в своих условиях и, если получаем положительный результат, тогда покупаем необходимую нам партию. Так было и в этом случае.

Почему вы решили приобрести тракторы Fendt?

Жиган С.В.: Все покупки в компании проводятся через тендеры. При приня-

тии решения Тендерная комиссия всегда оценивает разумную сбалансированность цены и качества покупаемого товара. Тракторы Fendt 930 Vario идеально подходят под наши технологии обработки почв — нам нужны машины мощностью 310-360 л.с. Именно в этом диапазоне работает наша почвообрабатывающая и посевная техника, обеспечивая все технологические потребности. Эти трактора позволили нам работать на повышенных скоростях с высокопроизводительными современными агрегатами, обеспечивая максимальное качество работ в оптимальные сроки.

Мы тоже купили сначала один трактор. Он полгода проработал у нас на полную мощность — испытывали его на расход топлива, степень надежности и так далее. Благодаря надежности и экономичности Fendt, на наш взгляд, опережает конкурентов в своем классе машин. Поэтому мы сделали выбор в пользу этих самоходных машин и купили еще восемь Fendt 936. Кстати, по нашим подсчетам, экономия топлива при работе этих машин составляет 7-10%.

Почему вы приобрели у компании «АСТРА» зерноуборочные комбайны Fendt 6250?

Жиган С.В.: Менеджеры компании АСТРА, которой мы доверяем и которая до сих пор предоставляла нам сельхозтехнику экстра-класса, рекомендовали Fendt 6250. В результате на этой марке и остановились. Почему? У меня здесь свой подход — есть комбайны способные убирать 20-30 га/сутки, есть гиганты — они могут убрать по 80-100 га. Какой же выбрать? По нашей внутрикорпоративной статистике, с 2002 года зерноуборочные ком-

байны убирают за сутки по 16-20 гектаров. Зачем покупать более мощные, особенно учитывая разницу в цене? Поэтому мы выбрали Fendt 6250. Он простой, надежный комбайн, производится в Европе. Кстати, на прошлой годней уборке устроили своеобразный эксперимент — комбайны Fendt работали вместе с техникой другой марки и показали себя значительно лучше в работе. Отзывы наших инженеров и механизаторов об этих машинах также были наилучшими. За сезон на комбайн вышло в среднем около 600 гектаров — это ранние зерновые культуры, подсолнечник, кукуруза. Так что Fendt 6250 — машина что надо!

Как Вы оцениваете уровень сервиса в компании «АСТРА»?

Жиган С.В.: Если бы все работало так, как служба сервиса в компании АСТРА, то в нашем сельском хозяйстве было бы гораздо меньше проблем. Мы оцениваем наше сотрудничество как качественное и эффективное.

Каковы отзывы Ваших коллег о технике компании «АСТРА»?

Жиган С.В.: Мы выступаем часто первооткрывателями и даем коллегам-сельхозпроизводителям свою экспертную оценку тем или иным машинам, которые уже испытали на своих полях, предоставляем им возможность наблюдать, как работает наша техника, рекомендуем компании, с которыми успешно сотрудничаем. Высокий уровень сервиса плюс самая современная, надежная и производительная сельхозтехника — вот как бы я охарактеризовал работу компании «АСТРА». Думаю, мои коллеги разделяют это мнение.



В ходе выставки SIMA, проводившейся с 22 по 26 февраля в Париже, компания Valtra показала тракторы новых моделей Versu и Direct, а также машины новой серии S. Тракторы модели Versu серий N и T оснащаются пятиступенчатой коробкой передач с функцией переключения под нагрузкой, а на тракторы модели Direct устанавливается бесступенчатая коробка передач. Обе модели, Versu и Direct, разработаны специалистами компании Valtra и отличаются высокой степенью автоматизации рабочих процессов. В свою очередь, машины принципиально новой серии S оснащаются двигателями максимальной мощностью до 370 л.с., что является новым рекордом среди сельскохозяйственных тракторов, производимых в странах Европы. Наряду с уже существующими моделями Valtra и машинами, комплектуемыми на заказ, новые модели обеспечат клиентам еще больший выбор, давая возможность приобрести трактор, идеально соответствующий их потребностям.

Специалисты отметили легкость управления новыми моделями Versu и Direct, которая в конечном итоге повышает их производительность. Новые технологии, использованные в конструкции коробки передач, обеспечили тракторам более высокие эксплуатационные характеристики при выполнении широкого круга задач в самых разных условиях. Например, бесступенчатая коробка передач тракторов Direct способна сохранять плавность работы даже в условиях холодной скандинавской зимы и обеспечивает высокую эффективность при использовании системы заднего хода TwinTrac. Благодаря редуктору отбора мощности, синхронизированному с коробкой передач, трактор может использоваться совместно с прицепными машинами с приводом от ВОМ. Официальные испытания подтверждают, что тракторы модели Versu обеспечивают операторам непревзойденный уровень комфорта благодаря предельно низким уровням шума в кабине.

Компания Valtra представила модели Versu, Direct и серию S на выставке SIMA

Высокая комфортность и простота в управлении, отличающие тракторы моделей Versu и Direct, а также новой серии S, достигаются за счет эргономичных устройств управления, установленных на подлокотнике сиденья оператора. Революционная компоновка подлокотника, запатентованная компанией Valtra, не ограничивает перемещения оператора и позволяет ему занять удобное положение. Встроенная опора для запястья облегчает использование устройств управления на вы-

соких скоростях и при движении по неровной поверхности. Установка устройств управления на подлокотнике облегчает работу оператора при любом направлении движения. На все тракторы моделей Versu и Direct, а также серии S может быть установлена система управления трактором в режиме заднего хода TwinTrac.

В отличие от остальных тракторов с бесступенчатой коробкой передач, на тракторы модели Direct



устанавливается коробка передач, состоящая из четырех бесступенчатых вариаторов. Оператор имеет возможность выбрать диапазон передаточных чисел, идеально подходящий для выполняемых рабочих операций, обеспечив оптимальный режим работы двигателя и коробки передач. Каждый из четырех диапазонов начинается с нуля и обеспечивает возможность бесступенчатого регулирования скорости. При движении на малых скоростях с приводным прицепом тракторы модели Direct демонстрируют исключительно высокое тяговое усилие.

Еще одним примером уникальных технологий тракторостроения, применяемых компанией Valtra, является функция Speed Balance, позволяющая оператору программировать разные скорости движения для работы в челночном режиме. Гидротрансформатор обеспечивает плавное регулирование тягового усилия, позволяя трактору плавно трогаться при выполнении погрузочных работ. Мощность торможения двигателем также может быть отрегулирована, что облегчает управление трактором в различных условиях, например, при движении вниз по скользкому склону. Функция автоматического повышения оборотов двигателя при включении гидрооборудования позволяет увеличить производительность навесных орудий без изменения скорости



движения, что особенно полезно при использовании фронтального погрузчика.

Двигатели компании AGCO Sisu Power с технологией SCR, устанавливаемые на тракторы новой серии S, уже получили положительные отзывы в прессе благодаря своей экологичности и высоким значениям мощности и КПД. Технология избирательного каталитического восстановления (SCR), заключающаяся во впрыскивании раствора мочевины в поток отработавших газов, позволяет максимально снизить выбро-

сы оксидов азота. Технология SCR также снижает расход топлива, особенно при совместном использовании ее с бесступенчатой коробкой передач и интеллектуальной системой автоматизации. Помимо этого, тракторы серии S могут оснащаться такими уникальными решениями компании Valtra, как система управления трактором в режиме заднего хода TwinTrac и полуактивная подвеска кабины AutoComfort.

Петриченко Дмитрий,
продукт-менеджер
8 (050) 446-94-26

dpetrychenko@astra-group.com.ua

VALTRA
Power Partner

Тракторы Valtra из Финляндии мощностью от 85 до 370 л.с.

**СОЗДАЙ СВОЙ
НЕПОВТОРИМЫЙ
ТРАКТОР**

Основные преимущества трактора Valtra:

- Возможность гибкой системы комплектации — вы заказываете только то, что нужно Вам;
- Универсальность;
- Возможность работы с фронтальными погрузчиками.



ASTRALAND
тел.: +38 044 545 56 00

Лучше чем...

СИСТЕМА ОБРАБОТКИ ПОЧВЫ ПОД ЯРОВЫЕ КУЛЬТУРЫ, КАК ИЗВЕСТНО, СОСТОИТ ИЗ ТРЕХ ОСНОВНЫХ ЭТАПОВ: ПОЖНИВНОЙ, ОСЕННЕЙ И ВЕСЕННЕЙ ОБРАБОТОК. ПЕРВЫЕ ДВА ЭТАПА УЖЕ ВЫПОЛНЕННЫ В ПРЕДЫДУЩЕМ ГОДУ, И ОНИ УЖЕ ВНЕСЛИ СВОЙ ВКЛАД В СУДЬБУ БУДУЩЕГО УРОЖАЯ. ОСТАЕТСЯ ВЕСЕННЯЯ ОБРАБОТКА ПОЧВЫ, ЗАВЕРШАЮЩАЯ И САМАЯ ОТВЕТСТВЕННАЯ, ТАК КАК ОНА, В КОНЕЧНОМ СЧЕТЕ, ДОЛЖНА ОБЕСПЕЧИВАТЬ ОПТИМАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ ДЛЯ ПРОИЗРАСТАНИЯ И РАЗВИТИЯ РАСТЕНИЙ

ЭТИ УСЛОВИЯ ХАРАКТЕРИЗУЮТСЯ СЛЕДУЮЩИМ:

- наличием у почвы эффективной капиллярной системы, обеспечивающей хорошее перемещение влаги из более глубоких слоев в верхние;
- хорошей структурой почвы и выровненностью ее поверхности;
- отсутствием сорняков в посевном слое;
- качественным перемешиванием почвы с минеральными и органическими удобрениями;
- отсутствием плужной подошвы и переуплотненного подпахотного горизонта.

Почва должна быть так подготовлена к посеву, чтобы семена были высеяны на водоносный капиллярный слой и покрыты слоем комковатой рыхлой почвы. В этом случае к семенам будут беспрепятственно поступать почвенная влага, тепло и кислород, необходимые для прорастания семян и развития растений.

Поверхность поля должна быть выровненной, высота гребней при посеве средне- и крупносеменных культур не должна превышать 3 см, а мелкосеменных и свеклы — 2 см.

Очень важным условием при подготовке почвы под посев, в особенности пропашных культур, является отсутствие плужной подошвы и переуплотненного подпочвенного горизонта. При их наличии с плотностью, близкой к критической (1,6 – 1,7 г/см³) корневые волоски растений не могут проникать в нижние горизонты в поисках влаги и питательных веществ. В этом случае подпочвенные горизонты «не работают на урожай». Особенно это отрица-

тельно сказывается в засушливые годы. Потери урожая, по данным многочисленных исследований, могут достигать 7-26%.

Кроме названных агротехнических требований, предъявляемых к весенней обработке, следует помнить и то, что она должна быть рациональной по расходу топливно-энергетических, материальных и трудовых ресурсов.

Предпосевная обработка почвы должна проводиться на глубину, близкую к глубине заделки семян. На ровных (несклоновых) землях обработка почвы под посев яровых зерновых была бы идеальной, если бы осенью почва была заправлена удобрениями, вспахана в агротехнические сроки и на ней была проведена полупаровая обработка (хотя бы

одна культивация), а весной — предпосевная обработка за один проход агрегата на глубину заделки семян мельче 5 см. В таком случае верхний слой почвы был бы максимально очищен от сорняков и в нем сохранилась бы капиллярная влага.

Предпосевной агрегат FraKomb — это именно то, что вам нужно. Благодаря 7 разным операциям можно эффективно подготовить посевное ложе, выровнять поверхность полей, экономя деньги и время. Работая, данным агрегатом, вы создаете оптимальные условия для развития сельскохозяйственных культур, а в конечном результате — максимальную прибыль.

Шуберанский Виталий,
продукт-менеджер
В (050) 389-27-33
vshyberanskiy@astra-group.com.ua



Лучше один раз попробовать, чем 100 раз услышать



Кто лучше менеджера по продажам может рассказать о технике, на которой он специализируется? Конечно же, клиент, который с этой техникой работает. Мнение покупателя убедительнее всех презентаций и демонстраций. Поэтому сегодня мы беседуем с Юрием Анатольевичем Биланом, главным агрономом ОАО «Солодовенная компания», г. Бердичев, который расскажет о технике торговой марки FraKomb, приобретенной у компании «Астра» 3 года назад.

Почему при покупке агрегата для предпосевной подготовки Вы остановились именно на торговой марке FraKomb? Как долго пользуетесь этой техникой?

Билан Ю.А.: Во-первых, до покупки этих агрегатов мы знали компанию «Астра» с наилучшей стороны, много слышали об их оперативной и профессиональной сервисной службе, компетентных специалистах отдела запасных частей.

Во-вторых, перед продажей нам агрегата FraKomb компания «Астра» провела на наших полях его демонстрацию — мы увидели его в работе, а не только на картинке в буклете.

Агрегатами FraKomb, а их у нас три, мы пользуемся уже три года. За это время они очень хорошо себя зарекомендовали. В течение всего этого срока мы чувствовали огромную поддержку в обслуживании со стороны завода-производителя FraMest и компании «Астра».

Довольны ли Вы работой агрегата?

Билан Ю.А.: Да. Он удовлетворяет и наше руководство благодаря привлекательной цене, и агрономов, так как отлично выполняет работу, и меня как главного агронома.

Как проводится сервисное обслуживание данной техники? Есть ли у Вас претензии к сервисной службе?

Билан Ю.А.: На протяжении трех лет использования данной техники претензий к этим агрегатам не возникло ни у меня, ни у моих коллег-агрономов. Но даже если какие-либо проблемы возникали, сервисная служба компании «Астра» решала их оперативно. Были даже такие случаи, что сервис «Астра» выезжал к нам на ремонт и сервисное обслуживание в ночное время.

Случались ли за это время поломки?

Билан Ю.А.: Поломки случаются всегда и на любой технике, самое главное — эти поломки быстро устранить.

Как изменилось качество обработки земли и урожайность после использования данного агрегата?

Билан Ю.А.: До этого агрегата мы использовали технику отечественного производства. Сами понимаете, что после ввода в эксплуатацию FraKomb ситуация на полях изменилась в лучшую сторону и очень существенно. Мы выровняли все свои поля, успеваем осуществить все операции в агросроки, а самое главное — это то, что повысилась урожайность нашей продукции.

Можете ли Вы назвать какие-то недостатки этой техники?

Билан Ю.А.: Нет.

Покупали ли Вы раньше у нас какую-нибудь технику? И есть ли у Вас в планах купить еще что-то?

Билан Ю.А.: Да, у нас есть еще техника, приобретенная у фирмы «Астра». Это комбайны и трактора немецкой компании Fendt, погрузчики Manitou, опрыскиватели марки Berthoud. На данный момент наши руководители планируют закупить у компании «Астра» трактор Fendt и несколько агрегатов торговой марки FraMest.

НОВИНКИ ОТ FRAMEST

РЫХЛИТЕЛИ



ECOLAZ объединяет в себе все характерные особенности техники FRAMEST, а именно:

- ножи прямой конструкции не переворачивают поверхность почвы и благодаря этому не сушат ее;
- прикатывающей каток закрывает влагу по окончании работы агрегата;
- ножи снабжены защитными срезными болтами;
- на концах ножей установлены сменные снашивающиеся рабочие органы.

КОМБИНИРОВАННЫЙ АГРЕГАТ ОБРАБОТКИ ПОЧВЫ



REPTILL — орудие, предназначенное для работы с трактором в 160-220 л.с., при помощи которого можно рыхлить почву на глубину 200-300 мм без ее переворачивания, при этом поверхностные 4-10 см перемешиваются и измельчаются без перемешивания с нижними слоями. По окончании работы обработанную поверхность закрывает придавливающий каток.

КАТКИ — FRAROLL



В машине имеются три секции, которые можно закрыть горизонтально, при этом обеспечивается низкая транспортная высота и выдержка точки центра тяжести.

Агрегат можно комплектовать из следующих элементов:

- легких Croskill колец диаметром 440 мм;
- колец Cambridge диаметром 510 мм, опционно с дробящими звездочками;
- резинового катка VT диаметром 630 мм.



ЧТО БЫЛО, ЧТО БУДЕТ...

HORSCH

25 С любовью к земле
1984 – 2009

ИСКЛЮЧИТЕЛЬНЫЙ 2008 ГОД ОБЕСПЕЧИЛ
ФИРМЕ HORSCH РЕКОРДНЫЙ РОСТ.

ЮБИЛЕЙНЫЙ 2009 ГОД СТАНЕТ ГОДОМ
ИННОВАЦИЙ И НОВИНОК.

Прошедший год принес фирме Horsch рекордный прирост, превзошедший все ожидания. Изначально ожидаемый прирост в 30% по итогам года достиг 74% (График 1), что

равной мере на странах Западной и Центральной Европы.

«73 % нашего оборота приходится на экспорт и 27% — на Германию. Таким образом, доля экспорта не-

общего оборота, почвообрабатывающей техники — 31%», сообщил основатель компании Михаэль Хорш (График 3).

Наиболее высокий прирост (в евро) в 2008 году был зафиксирован в Германии, Франции, России, Украине, а также в Чехии и Венгрии. на существенный рост продаж в России и в Украине влияет тот факт, что, продажа техники немецкого производства осуществляется теперь также через региональных партнеров.

ПЛАНИРУЕМЫЙ И ФАКТИЧЕСКИЙ ПРИРОСТ ПРОДАЖ В 2008 ГОДУ В %
(2007 год = 100%)

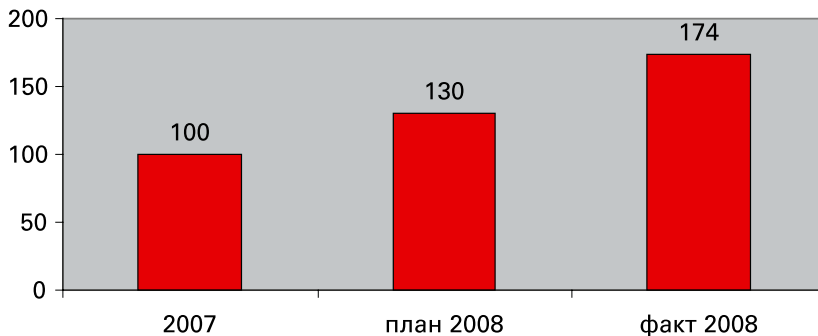


ГРАФИК 1

соответствует приросту оборота с 103,5 миллионов евро в 2007 году до 181,4 миллионов евро в 2008 году. (График 2). Руководители компании — Михаэль Хорш, Филипп Хорш и Хорст Келлер — понимают, что такой прирост стал возможен благодаря долгосрочной фокусировке в

много увеличилась по сравнению с прошлым годом. Лидеры продаж — Франция, Чехия, Англия, Скандинавия и Польша. Это результат долгосрочной совместной работы с хорошо подготовленными эксклюзивными партнерами. Доля посеивной техники составила 54% от

ОБОРОТ КОМПАНИИ (МЛН. ЕВРО)

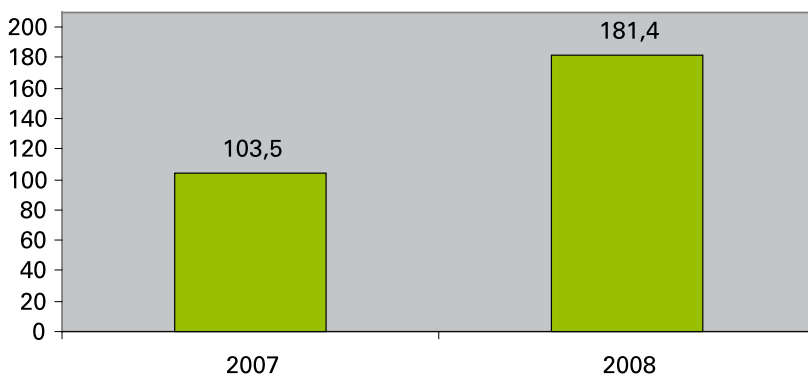


ГРАФИК 2

ПЛАН НА 2009

Несмотря на то, что финансовый кризис ударил по аграрному сектору не так сильно, как по остальным отраслям экономики, фирма Horsch планирует 2009 год с осторожностью. На данный момент влияние кризиса особенно сильно в Восточной Европе. В Западной Европе сельхозпроизводители заняли «выжидательную позицию» из-за падения цены на зерно. Склады заполнены зерном, фермеры ожидают повышения цен.

Уже в сентябре 2008 г. фирма Horsch значительно откорректировала прогнозы на следующий год, основываясь на анализе ситуации на рынках различных стран. План на текущий год уступает показателям рекордного 2008 года, но остается стабильным в долгосрочной перспективе роста фирмы. Несмотря на сложную ситуацию из-за финансового кризиса, штатным сотрудникам фирмы не грозит потеря рабочего места. Поставщики также были заранее привлечены к разработке стабилизационного плана.

Мы рассматриваем 2009 год как год изменения структуры. Быстрый рост компании требовал экстремальных усилий от каждого сотрудника. Но-

вые сотрудники пройдут усиленное обучение, чтобы справиться с новыми растущими требованиями клиентов.

«Ввод новой электронной системы SAP поглощает огромные рабочие ресурсы, которые мы бы не смогли предоставить еще в одном рекордном году», — сообщила руководитель отдела маркетинга Корнелия Хорш.

Реализуя стабилизационный план, фирма Horsch заботится о своих сотрудниках и клиентах. В случае, если рынок оживет быстрее, чем прогнозируют эксперты, у компании будет возможность увеличить производственные темпы. Это уже было доказано в прошлом году, в котором запланированный прирост в 30% превратился в рекордные

РАЗДЕЛЕНИЕ ОБОРОТА ПО ПРОДУКТАМ (%)

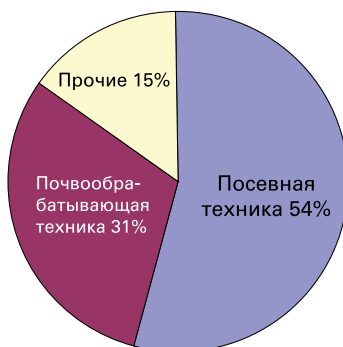


ГРАФИК 3

74%. Основной фокус делается на главные продукты фирмы — почвообрабатывающую технику Terrano/

Tiger и посевную технику Pronto/Sprinter, а также на улучшение сервиса в основных регионах продаж.

Юбилейный 2009 год станет годом инноваций и новинок. В середине мая пройдет празднование 25-летия фирмы Horsch в баварской штаб-квартире фирмы — в имении Зитценхоф в Швандорфе. К юбилею будут представлены несколько новинок от фирмы Horsch на 2009/2010. Но это только первый этап — следующие новинки будут представлены в ноябре на Agritechnica 2009 в Ганновере.

Медяный Алексей,
продукт-менеджер по технике «Horsch»
ООО «АСА «АСТРА»
8 (050) 446-25-89
amedyaniy@astra-group.com.ua

КЛИЕНТ: АФ БУРГУДЖИ

Компания «Бургуджи» одной из первых в Украине приобрела технику Horsch. Начало сотрудничества было положено весной 2006 г. — с покупкой посевного комплекса Sprinter 6 ST.

Следует отметить, что земли «Бургуджи» расположены в Арцизском районе Одесской области. Как и большая часть юга Одесской области, это засушливые районы, тип грунта — южный чернозем, суглинки.

При выборе техники учитывалась не только техническая сторона (надежность, наличие сервиса, простота), но и технология работы (три операции за один проход: посев, внесение удобрений, прикатывание). Кроме того, сеялка по желанию заказчика была укомплектована сошником Delta (стрельчатая лапа).

Проработав один сезон с новой сеялкой, агроном, инженер и директор компании остались довольны результатами.

Вместо ожидаемого/планируемого прироста урожайности 1-2 ц/га был получен прирост в среднем 4-5 ц/га

за счет точности выдерживаемой при посеве глубины и равномерности распределения семян в высеваемом рядке, а также за счет внесения удобрения при посеве. Сошник Delta тоже сыграл свою роль, обеспечив выравнивание поля и эффект культивации.

В осенний сезон в хозяйстве работало уже два Sprinter.

Но на этом сотрудничество не остановилось. Ведь партнерство — это не только продажа и обслуживание, это также советы, консультации, поддержка инициативы заказчика по изменению принципов работы и использования техники. Всегда нужно быть готовым идти в ногу со своим клиентом и разделять не только успехи, но и трудности.

В 2008 г. в хозяйстве компании появляется культиватор Terrano 6 FX. К этому времени земли в хозяйстве прибавилось — около 12 000 га вместо прежних 6 000 га.

Казалось бы, чем может удивить обычный культиватор?

Оказывается, может! При культивации на 22-23 см расход топлива составил 11-12 л на гектар. Как объяснил главный агроном хозяйства, именно

конструкция стойки культиватора позволила получить такой экономический эффект. А ведь многим известна простая формула культивации:

один сантиметр глубины = одному литру потраченного топлива, т.е. 20 см = 20 л в среднем расходе солянки. Оказывается, можно и в простых формулах найти ИСКЛЮЧЕНИЯ.

Значит, не зря инженеры Horsch тратили время и силы на исследования, разработки, испытания, сравнивали свои машины с конкурентами, воистину НЕ ЗРЯ!

Приятно осознавать, что где-то на южной окраине Украины работает техника Horsch, проехать полстраны (плохие дороги не в счет) и, увидев РЕЗУЛЬТАТ, знать, что в нем есть крупица и нашего вклада.

Геливер Сергей,
представитель компании
«Horsch» в Украине
8 (050) 342-83-68

Медяный Алексей,
продукт-менеджер по технике «Horsch»
ООО «АСА «АСТРА»
8 (050) 446-25-89
amedyaniy@astra-group.com.ua





Пять лет сотрудничества

«Агростроительный альянс «АСТРА» уже пятый год успешно сотрудничает с американской компанией Sunflower. Эта компания была основана в 1945 году, с тех пор производимая ею техника стала практически эталоном среди зерновых сеялок. Модельный ряд сеялок Sunflower представлен механическими сеялками с шириной захвата от 3 до 12,2 м, а также пневматическими сеялками с шириной захвата 9,1 и 12,2 м. Компания «АСТРА» представляет на украинском рынке следующие модели из этого ряда.

Уже много лет сеялки Sunflower работают на полях Украины и показывают прекрасные результаты. В некоторых регионах Украины на весенних полевых работах эти сеялки наработали до 5000 га. Были случаи, когда клиент, купивший эту сеялку, засеивал все свои запланированные площади раньше соседей, а потом еще и помогал им, чтобы успеть положить зерно в землю в наилучшие агросроки. Эти результаты напрямую зависят от качества конструкции сеялки и ее безотказности в работе.

Главной особенностью зерновой сеялки производства компании Sunflower является уникальная конструкция рамы, которая обеспечивает непревзойденную функциональную гибкость и высокую производительность при любых полевых условиях. Благодаря ступенчатому расположению ящики для высеваемого материала не могут касать-



ся друг друга, а их прямые стенки обеспечивают поступление одинакового количества зерна ко всем

высевающим катушкам. Sunflower позволяет вам выбрать наиболее подходящий агрегат, который применим как при традиционном посеве, так и при посеве по технологии No-Till. Оборудование производства Sunflower обеспечивает действительно качественный посев. Тяжелые рамы для крепления сошников изготавливаются из профиля толщиной 9,7 мм и образуют прочную несущую конструкцию, используемую во всех зерновых сеялках производства Sunflower. Дополнительные разделители (опционно они устанавливаются над высевным аппаратом) распределяют семена в бункере на потоки, идущие к высевным катушкам, и устраняют необходимость «ручной» очистки днища. Бункеры объемом 280 и 350 л на метр ширины захвата изготовлены из металла толщиной 1,5 мм. Благодаря широким крышкам загрузка и очистка не требуют большого труда. Сошни-

Модель	9412-20	9421-30	9433-40
Ширина захвата, м	6,1	9,14	12,19
Кол-во сошников, шт. (междурядье 19,05 см)	32	48	64
Объем зернового бункера, л	1700 (280 л на метр ширины захвата)	3200	3413
Масса, кг (междурядье 19,05 см)	3182	7081	9820
Возможность гидравлически складываться	-	+	+
Ширина в транспортном положении, м	6,38	4,24	4,24

ки расположены в шахматном порядке, расстояние между центрами в таком положении составляет 20,32 см, что позволяет пожнивным остаткам, не накапливаясь, проходить между сошниками. При этом ширина междурядий на всех сеялках компании Sunflower составляет 7^{1/2}" , то есть 19,05 см. Дополнительные очистители дисковых сошников выравнивают и отклоняют стебли пожнивных остатков, предотвращая их накопление на сошниках. Очень просто и легко настроить высевающий аппарат на одинаковую норму высева: это осуществляется одновременно для всех высевающих катушек в каждой секции с помощью звездообразной ручки.

Пневматические сеялки Sunflower сочетают в себе зерновой бункер большого объема и проверенные практикой универсальные сошники. Такая комбинация не только делает эти сеялки самыми точными на рынке аналогичных машин, но и обеспечивает их эксплуатационную гибкость, необходимую при работе в различных полевых условиях. Изготовленные в соответствии со стандартами Sunflower, пневматические сеялки справятся как с традиционным высевом, так и с высевом по технологии No-Till. Машины данной серии объединяют несколько



конструктивных особенностей, которые увеличивают производительность и гарантируют высокую точность высева. Универсальные сошники легко настраиваются для различных условий работы. В зависимости от состояния поля можно изменить настройки всех сошников за считанные минуты без использования каких-либо инструментов. Точность высева — это ключ к эффективному росту культур. Вы можете полностью рассчитывать на пневматическую сеялку Sunflower, которая посеет семена именно там, где вы захотите, чтобы обеспечить их надлежащее прорастание. В высокоэффективной пневматической системе используется вентилятор диаметром 33 см с низкой потребляемой мощностью от гидравлики трактора.

Специалисты «Агростроительного альянса «АСТРА» всегда готовы провести консультации, подобрать необходимую технику, которая точно соответствовала бы вашим запросам и потребностям, а также обучить персонал покупателя, как правильно и, главное, эффективно работать с техникой компании Sunflower, а сами сеялки вы можете увидеть в работе в большинстве регионов Украины.

Всегда будем рады сотрудничать с вами.

Медяный Алексей,
продукт-менеджер
8 (050) 446-25-89

amedyaniy@astra-group.com.ua

Модель	9230-30	9230-40
Рабочая ширина захвата, м	9,14	12,19
Междурядье, см	19,05	19,05
Количество сошников, шт.	48	64
Объем зернового бункера, л:		
• передний бункер	3348	3348
• задний бункер	5110	5110
Высота в транспортном положении, м	3,28	3,28
Длина в транспортном положении, м	14,94	16,76
Ширина в транспортном положении, м	4,21	4,21
Приблизительная общая масса комплекса, кг	10658	13081
• бункер для семян	3096	3096
• рама с сошниками	7562	9985



РАБОТА В РАЗНЫХ СФЕРАХ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

MANITOU В ОБЛАСТИ СТРОИТЕЛЬСТВА

Идея использовать вилочный погрузчик на неровных поверхностях в строительстве или в сельскохозяйственном производстве принадлежит французскому инженеру Марселю Броду (Marcel Braud). В 1957 г. он оборудовал трактор McCormick гидравлическим управлением и расположенной сзади мачтой. Результат таких «экспериментов» — транспортное средство, получившее имя MANITOU (от французского «manie tout» — «перевозит все»). В 1981 г. появляется погрузчик MANITOU высокой проходимости с телескопической мачтой и вилами для захвата поддонов, названный MANISCOPIC. Позже компания начала выпускать и навесные погрузчики. Сегодня MANITOU является крупнейшим мировым производителем погрузчиков высокой проходимости с долей на европейском рынке 57% (доля на мировом рынке — 35%).

В современном строительстве первостепенное значение имеют темпы возведения зданий. Монтаж и крепление колонн, ригелей, ферм; навеска фасадных ограждающих конструкций — панелей, витрин и т.д.; доставка внутрь помещений технологического оборудования; подача строительных материалов внутрь здания через оконные проемы; перемещение строительных материалов в пределах строительной площадки в условиях начала строи-

тельства... Для выполнения всех этих работ достаточно иметь на строительной площадке только одну универсальную строительную машину — погрузчик с телескопической стрелой. В более точном переводе (telescopic handler) — телескопический манипулятор.

MANITOU предлагает машины, которые эффективно и без усилий используются для подъема персонала на высоту 30 метров, строительных работ, буксировки прицепов на 30 тонн, песка и других строительных материалов. Только один телескопический погрузчик MANITOU MRT 3050 способен поднимать груз на высоту 30 метров, копать, вы-

полнять погрузочно-разгрузочные и строительные работы в промышленности. Необходимо всего 60 секунд для переключения «джойстика» на дополнительные работы. Один погрузчик MANITOU заменяет четыре простых погрузчика, требует только одного оператора и расходует гораздо меньше топлива. Такие машины могут легко маневрировать в небольших пространствах. Вездеходные шины наносят минимальный ущерб земле и работают без скольжения и шума.

Телескопический погрузчик MANITOU серии МТ является одним из наиболее эффективных с точки зрения затрат. Комфортные и удобные для оператора, эти ма-



шины снимают и поднимают груз весом до 4 тонн на высоту до 18 метров. MANITOU также предлагает для непроходимой местности мачтовые автопогрузчики, способные поднимать груз весом до 7 тонн. Мачтовые погрузчики MANITOU идеально справляются с работами в условиях бездорожья и на пересеченной местности. Обладая всеми преимуществами погрузчиков, они

строительстве), в портах и сельском хозяйстве, т.е. там, где нет хороших дорог. Основные модели телескопов MANITOU имеют привод на 4 колеса и качающиеся оси, их рама — это сварной моноблок из стали толщиной 20 мм, что обеспечивает высочайшую проходимость и надежность машины.

Manitou ежегодно создает новые универсальные модели погрузчиков

машины идеально подходят для земледелия, буксировки прицепов. Эти машины оснащены более широким спектром дополнительного оборудования. В компании MANITOU BF на заказ изготавливают нестандартное дополнительное оборудование, исходя из конкретных требований заказчика.

MANITOU В ОБЛАСТИ ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Навесные вилочные погрузчики MANITOU (Truck mounted forklift) часто используют транспортные компании и распределительные центры. Навесные погрузчики разнообразны по конструкциям. Наряду с моделями с выдвигной мачтой выпускаются оригинальные машины с телескопическим грузоподъемником.

В начале 1970 года компания MANITOU разработала ассортимент промышленных вилочных погрузчиков MANITOU, который позже был существенно расширен за счет моделей MANITRANSIT — автопогрузчиков, монтируемых на грузовик или прицеп для удобства его транспортировки к месту проведения работ. Погрузчик MANITRANSIT способен передвигаться во всех направлениях, что удобно для перевозки длинномерных материалов. Эта модель удовлетворяет потребности большого числа клиентов, работающих в промышленных секторах, на рынке торговли, в производстве древесины и т.д.

ГОРНОДОБЫВАЮЩАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

MANITOU BF представляет модельный ряд MANISCOPIC — оборудование, специально предназначенное для бурения и обработки



обеспечивают еще большую проходимость и маневренность, ускоряют производство и поставку в несколько раз.

Фронтальный погрузчик-экскаватор MANIH0E с телескопической стрелой многофункционален. Экскаватор-погрузчик может быть использован для копания траншей, раскопки или дренажных работ. MANIH0E обеспечивает два преимущества для оператора: увеличение производительности и удобства в работе, экономию времени и средств.

MANITOU В ОБЛАСТИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

С 1986 года MANITOU разрабатывает, производит и продает телескопические вилочные погрузчики, соответствующие потребностям заказчика — от выращивания сельскохозяйственных культур до животноводства.

Все погрузчики с телескопической стрелой (Telescopic trucks) тоже относятся к машинам высокой проходимости, поскольку эксплуатируют их в основном на стройплощадках (особенно в малоэтажном

и подъемников, все более эффективные, надежные и максимально простые в обращении. Серия телескопических погрузчиков MANISCOPIC диапазона (TMT моделей) становится подлинным эталоном для сельскохозяйственного рынка в области телескопических вилочных погрузчиков.

MANITOU представляет широкую линейку машин для сельского хозяйства, но в первую очередь следует отметить телескопический погрузчик MANISCOPIC MLT и все серии вездеходных автопогрузчиков, выполняющих множество функций на любой ферме. Мощные, универсальные, эффективные и надежные





материалов. MANITOU BF SA создает универсальные погрузчики с низким расходом топлива, обеспечивающие быстрое и качественное выполнение любых работ.

Эти машины благодаря простоте эксплуатации и удобной кабине

особенно выгодно при совместной работе с другими транспортными средствами.

Для труднопроходимой местности MANITOU предлагает вилочный погрузчик сочлененной версии для погрузки, разгрузки и перемещения

тая кабина, однако ко всем моделям TWISCO предлагается также закрытая кабина, оснащенная отоплением, системой устранения запотевания, стеклоочистителями с омывателями, — для работы в дождливую или холодную погоду. Компактные минипогрузчики TWISCO с высотой подъема груза до 4,02 м, с горизонтальным вылетом стрелы до 2,26 м предназначены для коммунальных и инженерных работ, но могут с успехом применяться и в других областях, на дорогах не слишком хорошего качества, ведь, по сути, TWISCO — это вездеход, оснащенный приводом 4x4x4 и рулевым управлением на все четыре колеса.

MANITOU — мировой лидер в области создания погрузчиков (обычных, для неровной местности, дизельных, электрических и т.д.). Сегодня эти машины используются практически во всех отраслях промышленности по всему миру. MANITOU предлагает взрывозащищенные версии, с низким уровнем шума, экологически чистые.

Компания «АСТРА» предлагает вам как новые, так и б/у погрузчики MANITOU. Все б/у погрузчики хорошо нам известны, так как прежде обслуживались операторами нашей компании, все регламентные ТО выполнялись в срок, мы использовали только оригинальные расходные материалы. Если у вас нет возможности приобрести новый погрузчик, то вы в любое удобное время можете выбрать на базе компании «АСТРА», более чем из 10 вариантов машину, удовлетворяющую ваши требования.

Будем рады сотрудничеству с вами!

Моисеев Глеб,
продукт-менеджер
8 (050) 441-66-60

gmoiseev@astra-group.com.ua

для оператора пользуются спросом в крупной горнодобывающей промышленности во всем мире. Горнодобывающие машины очень компактны по сравнению с обычными буровыми платформами. На погрузчики MANISCOPE можно установить оборудование для одинарного или двойного бурения, они обеспечивают значительную экономию топлива и снижение эксплуатационных расходов. Этот погрузчик может работать как на поверхности, так и под землей, с любым дополнительным оборудованием — вилкой, стрелой, корзиной, шинами и т.д.

Погрузчик MHT 10210 с дистанционным управлением захвата устройства обеспечивает повышенную безопасность при горнодобывающих работах. Грузоподъемность — 21 тонна, высота подъема груза — 10 м.

ЛЕСНАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

MANITOU предлагает погрузчики для неровной местности, телескопические и боковые погрузчики, которые могут загружать на грузовик древесину гораздо быстрее, чем любой другой погрузчик.

Машины MANITOU, в отличие от продукции конкурентов, не повреждают поверхность земли, что

грузов весом до 7 тонн. Эта компактная рабочая машина эффективна и в закрытых помещениях. Автопогрузчики с сочлененной рамой MANITOU MA комплектуются кареткой для быстрой (в течение нескольких секунд) смены навесного оборудования. Среди устанавливаемого навесного оборудования — вилы любой длины; удлинители вилок; широкая каретка; ковши с зубьями и без с полным опрокидыванием; всевозможные захваты, в том числе для бревен и труб; стрела-крюк; штыри для рулонов и т.д.

Дизельные погрузчики от 3 до 7 тонн с двигателями Perkins предназначены специально для длинномерных грузов — труб, леса, столбов. По желанию заказчика изготавливается специальное дополнительное оборудование с учетом конкретных требований к технике.

В необычайно широком модельном ряду этой техники есть и уникальный телескопический погрузчик TWISCO. Эта машина является самой маленькой в своем классе: она настолько миниатюрна, что ее можно перевозить на прицепе легкового автотранспортного средства.

В стандартную комплектацию минипогрузчика TWISCO входит откры-



И ЭТО ЕЩЕ НЕ ВСЕ!



СЕГОДНЯ МНОГИЕ ХОЗЯЙСТВА МЕЧТАЮТ О ПОКУПКЕ ХОРОШЕГО ДОРОГОГО УНИВЕРСАЛЬНОГО ПОГРУЗЧИКА MANITOU. И ВОТ УРОЖАЙ СДАН, ДЕНЬГИ ПЕРЕЧИСЛЕНЫ — И ВЫ СТАНОВИТЕСЬ ВЛАДЕЛЬЦЕМ НОВЕНЬКОЙ МАШИНЫ... И ТУТ ВОЗНИКАЕТ НОВЫЙ ВОПРОС — КАК СБЕРЕЧЬ ЕЕ НА ДОЛГИЕ ГОДЫ, ПОЛУЧИТЬ ОТ НЕЕ МАКСИМУМ КАЧЕСТВЕННО ВЫПОЛНЕННЫХ РАБОТ И ИЗБЕЖАТЬ ДОРОГОСТОЯЩИХ РЕМОНТОВ И СВЯЗАННЫХ С ЭТИМ ПРОСТОЕВ.

ДЛЯ ЭТОГО НУЖНО ЗАПОМНИТЬ ГЛАВНОЕ ПРАВИЛО УСПЕШНОЙ ДОЛГОВЕЧНОЙ РАБОТЫ: СРОК СЛУЖБЫ МАШИНЫ ЗАВИСИТ В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ ОТ ОПЕРАТОРА!



Техника любит ласку, чистоту и смазку

При передаче машины будущему владельцу обязательно проводится обучение оператора. Это одно из условий поддержания гарантии на продаваемую технику. Оператор во время обучения получает основные навыки работы на погрузчике, узнает как проводится ежедневное техническое обслуживание (точки и периодичность смазки, места расположения узлов и агрегатов, расположение заливных горловин, маслосъемных щупов, сапунов, предохранителей, контрольных «глазков» и т.д.). Наш сервисный специалист обратит внимание на часто допускаемые ошибки в обслуживании (например: скопление грязи на соплах мостов приводит к выдавливанию сальников, грязь на клапане слива конденсата из кондиционера (печки) приводит к выходу их из строя, заливание воды в систему охлаждения приводит к поломке помпы, заливание неоригинальной тормоз-

ной жидкости разъедает сальники, добраться до которых можно лишь полностью разобрать мосты, и многие другие нюансы). Все это также описано в «Сервисной книге погрузчика MANITOU», которая всегда хранится в кабине. Также важно



получение практических навыков. Ознакомление с применением таких оригинальных опций, как «возврат к копанью» и «планирование почвы» в HIDROMEK, «плавающее по-

ложение рабочих органов» в GENL, «крабовый ход» в MANITOU, позволит грамотно и максимально продуктивно работать на вашей машине. Но на этом процесс обучения не заканчивается. Во время проведения гарантийных технических обслуживания сервисные специалисты расскажут и покажут, как провести послегарантийное периодическое обслуживание своими силами и ответят на вопросы оператора.

Обязательное условие проведения качественного обслуживания: машина предоставляется сервисному специалисту для проведения технического обслуживания помытой и вычищенной!!!

Во время проведения технического обслуживания сервисный специалист не только заменяет масла, фильтры, регулирует клапаны и т.д., но и проверяет правильность эксплуатации погрузчика, наличие свежей смазки в предусмотренных местах, делает замечания, отмечает результаты осмотра в сервисной книжке.

Выполняйте требования завода-изготовителя, относитесь к вашему MANITOU с нежностью и любовью — и он будет преданно трудиться для вас долгие годы.

Лобов Александр
сервисный инженер
8(044)251-05-24

service@astra-group.com.ua



НОВАЯ ПРОГРАММА ФИНАНСИРОВАНИЯ!

**МЫ ДОБИЛИСЬ ЭТИХ УСЛОВИЙ ДЛЯ ВАС ОТ ВЕДУЩИХ ИНОСТРАННЫХ
ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ И ФИНАНСОВЫХ УЧЕРЕЖДЕНИЙ**

УДОРОЖАНИЕ ТЕХНИКИ 0%!

Пример графика платежей при покупке трактора Fendt 936 сроком на 1 год (аванс 40%, сезонный график)
Fendt 936. Ежемесячные выплаты тела:

205 000 СТОИМОСТЬ
40% аванс
82 000 аванс
123 000 тело кредита

Сезонный график

Месяц	Номер периода	Тело	Итого доп. платежи	Всего платит клиент
Апрель	1		282	282
Май	2		281	281
Июнь	3		281	281
Июль	4		280	280
Август	5	15 375	280	15 655
Сентябрь	6	15 375	280	15 655
Октябрь	7	15 375	279	15 654
Ноябрь	8	15 375	279	15 654
Декабрь	9	15 375	278	15 653
Январь	10	15 375	278	15 653
Февраль	11	15 375	278	15 653
Март	12	15 375	277	15 652
		123 000	3 353	126 353

Компания «Астра» предлагает вашему вниманию новую программу финансирования покупки сельскохозяйственной техники. Более половины всех наших клиентов уже по достоинству оценили все преимущества и исключительно выгодные условия нашей финансовой программы.

Суть данной программы заключается в предоставлении самых выгодных финансовых условий для приобретения сельскохозяйственной техники и короткий срок рассмотрения заявки. Так, при авансе 40%, удорожание суммы задолженности за трактор за 1 год составит 0%.

* Данное предложение не является обязательством «Агростроительный Альянс «АСТРА», так как фактические графики лизинговых платежей могут уточняться в зависимости от финансового состояния клиента.



**Лучшие условия
для клиентов компании
«Агростроительный Альянс «АСТРА»**



www.astra-group.com.ua

ЦЕНТРАЛЬНЫЙ ОФИС:

08162, Украина, Киевская обл.,
пгт. Чабаны,
ул. Машиностроителей, 5А

Тел.: +38 095 270 48 32
Тел.: +38 095 287 68 48

E-mail: idarumoroz@astra-group.com.ua

ПОДРОБНО О ФИНАНСОВОЙ ПРОГРАММЕ

Финансовый кризис... Этим словосочетанием сегодня объясняют все политические и экономические проблемы в стране. На политические неурядицы, мы, к сожалению, повлиять не можем, а вот в борьбе с экономическими проблемами ООО «АСА «АСТРА» старается помочь своим покупателям. С помощью международных финансовых групп и ведущих украинских лизинговых компаний мы добились антикризисных условий финансирования наших покупателей для приобретения сельскохозяйственной техники мировых брендов. ООО «АСА «АСТРА» предлагает своим покупателям следующие условия:

Аванс:

от 30 % — для тракторов, погрузчиков и самоходных опрыскивателей;

от 40 % — для навесного и прицепного оборудования.

Срок — от одного до трех лет.

График погашения — ежемесячный или сезонный (покупатель сам может выбрать, в какие месяцы ему удобнее гасить стоимость предмета лизинга).

Удорожание — 0%.

Ориентировочный график платежей можно рассмотреть на следующем примере.

Трактор Fendt 936 Vario Power стоимостью 205 тыс. евро.

Аванс — 40% от стоимости трактора (82 тыс. евро).

Сумма финансирования — 123 тыс. евро.

Погашение стоимости предмета лизинга — с сентября.

Погашение дополнительных платежей — ежемесячно.

Разовая административная комиссия — 1-2% от стоимости техники.

В этом случае график погашения задолженности по договору финансового лизинга будет следующим:

Период	Погашение стоимости предмета лизинга	Погашение комиссии лизингодателя	Общая сумма платежа за период
Май		282	282
Июнь		281	281
Июль		281	281
Август		280	280
Сентябрь	15 375	280	15 655
Октябрь	15 375	280	15 655
Ноябрь	15 375	279	15 654
Декабрь	15 375	279	15 654
Январь	15 375	278	15 653
Февраль	15 375	278	15 653
Март	15 375	278	15 653
Апрель	15 375	277	15 652
ИТОГО	123 000	3 535	126 353

Покупатель платит лишь дополнительные платежи (за страховку, регистрацию в Гостехнадзоре, снятие с учета в Гостехнадзоре, банковскую комиссию при покупке валюты и комиссию в Пенсионный фонд при покупке валюты). Покупатель не платит проценты за пользование финансированием. Для получения такого финансирования покупателю необходимо обратиться к региональному представителю ООО «АСА «АСТРА», получить от него перечень документов, которые надо подать в лизинговую компанию, и предоставить полный пакет документов (согласно вышеуказанному перечню) в финансовый отдел ООО «АСА «АСТРА».

Цвык Стлана,
руководитель отдела финансов
8 (044) 545-56-00
stsvyk@astra-group.com.ua

NEWS

ОТКРЫТИЕ НОВОЙ ВЫСТАВОЧНОЙ ПЛОЩАДКИ



В апреле 2009 г. компания «Астра» открыла новую выставочную площадку в г. Умани возле трассы Киев-Одесса (200 км. на юг от Киева). На площадке каждый желающий сможет ознакомиться с различной техникой от разбрасывателей до комбайнов, а также прямо на месте получить квалифицированную консультацию от менеджеров по продажам техники и запчастей. В ближайшее время компания планирует арендовать возле площадки около 8 га земли для постоянного проведения демонстраций преимуществ представляемой техники.

ПОДВЕДЕНИЕ ИТОГОВ ФЕВРАЛЬСКОЙ АКЦИИ



В феврале наша компания провела широкомасштабную акцию на покупку техники. Каждый клиент, который внес предоплату в размере 20% или оплатил полную стоимость техники (трактора Fendt, Valtra или комбайна Fendt), получил в подарок сервисный автомобиль «Таврия».

Уже в начале марта по этой акции фирме «Аграрная технология» из Винницкой области, которая заплатила полную стоимость трактора Fendt 936, был передан в подарок (по желанию клиента) автомобиль ВАЗ 2104. Это пятый по счету трактор Fendt, который покупает хозяйство у нашей компании. Предыдущие четыре «Аграрная технология» приобрела в августе прошлого года.

НОВЫЙ ПРОДУКТ, НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ



При выращивании любых видов культур, будь то фруктовые и цитрусовые растения, сахарный тростник, кофе или орех, фермеры вкладывают свой труд в выращивание, подкормку и сбор урожая. Естественно, они хотят получить максимальный результат от своей деятельности. Узнайте, почему все большее число фермеров во всем мире выбирают оборудование компании Valley для механизированного орошения, чтобы получать обильный урожай сезон за сезоном.

Оборудование компании Valley® для точного орошения вносит воду там, где это действительно необходимо, над или под листовой покров, чтобы максимально ускорить рост и развитие культур. Фермеры обратили внимание на то, что затраты на орошение в расчете на один гектар при использовании оборудования механизированного орошения компании Valley® значительно меньше, чем при использовании других способов орошения, включая капельное, микрораспылительное и верхнее разбрызгивание.

Группа Valmont Water Management Group (VWVG) специализируется на выполнении проектов водохозяйственной деятельности, которые оказывают непосредственное влияние на экономическое развитие региона. В настоящее время группа VWVG занимается поиском решений для увеличения выхода сельскохозяйственной продукции при использовании ограниченных/ненадежных источников воды, снижения затрат энергии и воды с помощью улучшенной системы подачи воды и инфраструктуры орошения, использования отработанных коммунально-бытовых вод, стоков предприятий пищевой промышленности, шахт и электростанций с целью расширения существующих источников воды в соответствии с правильными научными и экономическими принципами. Группа VWVG специализируется на создании и реа-

лизации комплексной стратегии водохозяйственной деятельности, которая охватывает задачи повышенной эффективности использования воды и энергии, защиты окружающей среды, финансовой стабильности и рентабельности для государственных и частных секторов по всему миру.

ПРОДУКЦИЯ

Технология механизированного орошения в буквальном смысле изменила внешний вид нашей планеты. На аэрофотоснимках, сделанных пятьдесят лет назад, поля выглядели по-другому. Теперь сельская местность, особенно в сухом климате,



испещрена кругами. Раньше можно было только мечтать о выращивании культур на определенных площадях, но теперь они так же плодородны, как и другие урожайные поля. Механизированное орошение сохраняет наши пищевые ресурсы и запасы воды, а также делает нашу жизнь легче и приносит доход тем, кто выращивает продукты питания для всего мира.

Если говорить о выгоде, обычно для фермера установка окупается приблизительно за 3 года, так как прибыль при ее использовании увеличивается. Результатом использования систем кругового и фронтального орошения является повышение урожайности. При этом снижаются трудозатраты и зачастую уменьшаются расходы на подачу воды насосом.

СИСТЕМЫ КРУГОВОГО ОРОШЕНИЯ

Именно под маркой Valley® появились первые машины автоматического хода для кругового орошения, которые до сих пор считаются самыми совершенными системами в своем классе. Многофункциональное оборудование позволяет обеспечивать проращивание культур, внесение удобрений и химикатов, а также регулировать уровень минерализации почвы путем выщелачивания. Можно вырастить практически любую культуру, если использовать системы

орошения на высоте от 1,85 до 5 м; системы оборудованы тяговыми тележками, которые обеспечивают возделывание сельскохозяйственных культур в любых условиях.

БУКСИРУЕМЫЕ СИСТЕМЫ КРУГОВОГО ОРОШЕНИЯ

Буксируемые системы кругового орошения марки Valley® стали стандартом в отрасли благодаря 8000 усовершенствованных и проверенных в эксплуатации конструкций и компьютеризированных модулей управления, что позволяет пользоваться всеми преимуществами механизированного орошения:

1. Легко орошать поля площадью 5-300 акров (2-121,5 га).
2. Максимально выгодное инвестирование: одну машину можно использовать на двух или нескольких полях, буксируя ее от одного участка к другому.
3. Буксирование машины с одного поля на другое занимает не более часа.
4. На выбор доступны машины с навесным мотором-генератором или коммунальным электроснабжением.
5. Во всех четырех вариантах буксировки можно использовать любую панель управления системой кругового орошения.

Сравнение буксируемых систем кругового орошения с другими технологиями полива:

- эффективная экономия времени;
- универсальность режима орошения;
- меньшие трудозатраты;
- более точная дозировка воды при поливе;
- меньше снос ветром;
- более гибкий процесс внесения химикатов.



СИСТЕМА ФРОНТАЛЬНОГО ОРОШЕНИЯ

Эта система имеет очень много преимуществ: она охватывает большую территорию и обеспечивает высокую гибкость в использовании, чего вряд ли можно добиться при применении других систем орошения. Эти преимущества способны повысить производственные возможности посевных площадей и увеличить размер чистой прибыли. Однако технология фронтального орошения подходит не для всех типов полей. Фермерам следует оценивать систему орошения в комплексе, включая водные ресурсы, а также их подачу и применение в полевых условиях.

Использование фронтальных дождевальных установок характеризуется следующим:

- трудозатраты сокращаются на 50% по сравнению с поверхностным орошением, колесным трубопроводом или ручным перемещением трубопроводов;
- обеспечивается сокращение расхода объемов воды по сравнению с системой кругового орошения, что позволяет исключить утечку воды при поливе определенных типов почв.

СИСТЕМЫ УГЛОВОГО ОРОШЕНИЯ

С момента своего появления в 1974 г. машины углового орошения Valley® эффективно и экономично используются для полива полей квадратной, прямоугольной и неправильной формы. Управляемое угловое плечо гибко вписывается в конфигурацию поля. При заказе машины углового орошения Valley® можно указать параметры поля, чтобы на заводе была выполнена соответствующая конфигурация системы.

ОБНОВЛЕНИЕ РАЗБРЫЗГИВАТЕЛЕЙ

Экономьте деньги с современным набором спринклеров от Valley. Новая технология спринклера обеспечивает эффективность и равномерность распределения воды за счет размера капли, предотвращающего снос воды ветром. Замена или добавление регуляторов давления позволяет достигнуть требуемого расхода воды через каждую форсунку, создавая равномерное распределение воды на поле, обеспечивая максимальный урожай. Программа V-Chart™ Valley® подгоняет ваш пакет распылителей специфически для вашего поля. Обращайтесь к дилерам Valley®!

Если ваш пакет распылителей старше 10 лет, то их равномерность и эффективность можно улучшить при помощи:

- добавления свисающих шлангов;
- замены старых регуляторов;
- добавления регуляторов;
- внедрения новой технологии распыления.

Герасименко Владимир
 Менеджер по странам СНГ
 +38 067 402 6284
 vladgera@ukr.net
<http://www.valmont.com>



День поля в Таврийских степях

Херсонская область находится на юге Украины в Приднепровской низине. В этом прекрасном Таврийском крае соединилось все, что заставляет человека влюбиться в эту землю. Есть здесь вольные степи, где хочется на полную грудь вдохнуть сладкий воздух, наполненный ароматами трав; есть дарающие прохладу леса, которые постоянно притягивают любителей «тихой охоты» и активного отдыха; есть реки, которые несут чистую и быструю воду; есть два теплых моря, которые ласково омывают берег своими волнами. Однако, прежде всего, Херсонщина — это аграрный регион, известный не только природными красотами и славным историческим прошлым, но и трудолюбивыми людьми. Общая площадь земель области составляет 2846,1 тыс. га, из них 1970,3 тыс. га — сельхозугодья, в т.ч. 485 тыс. га на орошении. В области выращивают свою продукцию 410 сельхозпредприятий и 2638 фермерских хозяйств.



В ходе демонстрации на полях ООО «Робуста-Агро-Инвест» участникам показали работу десяти единиц предлагаемой техники.

Общество с ограниченной ответственностью «Робуста-Агро-Инвест» было основано в сентябре 2006 года. Как рассказал директор хозяйства Осинний Олег Анатольевич, началось все с 2500 га. В данный момент хозяйство является лидером среди сельхозпроизводителей области. В собственности компании находится 25800 га земли. Для выращивания продукции используются самые эффективные технологии и передовая ресурсосберегающая техника.

Что же показывала компания «Агростроительный альянс «АСТРА» и как повела себя техника на тяжелых грунтах Херсонщины?

Вся техника агрегатировалась с трактором Fendt-936 Vario (максимальная мощность 360 л.с.), известным своей надежностью и экономичностью по сравнению с другими тракторами такого класса, и трактором Valtra-191 H (максимальная

Херсонская область, Цюрупинский район, с. Счастливое. 17 марта 2009 года. День выдался солнечный и повесеннему теплый. С самого утра возле сельского дома культуры собралось много людей — кто-то еще стоит у регистрационного стола, кто-то изучает полученные рекламные брошюры, кто-то, собравшись в группы по несколько человек, обсуждает предстоящее событие — День поля, организованный компанией «Агростроительный альянс «АСТРА». На День поля приехали представители многих компаний, чтобы узнать о новинках, подобрать технику для своих хозяйств.

День поля состоял из двух частей — теоретической и демонстрационной. В первой половине дня перед присутствующими выступило руководство компании с презентациями новинок техники для качественной обработки почвы, и финансовых проектов, направленных на поддержку сельхозпроизводителя в наше нелегкое время. На презентации были представлены самоходный опрыскиватель Raptor, новый продукт компании BERTHOUD, клиренс которого увеличен до 160 см,

что позволяет осуществлять химическую защиту высокорастущих растений, не нанося им механических повреждений; пропашная сеялка White, которая точно и равномерно осуществляет посев пропашных культур на заданной глубине; ирригационные машины и энергосберегающее оборудование компании Valley, позволяющие собирать богатые урожаи в природных зонах, где уровень годовых осадков невелик.





мощность 190 л.с.), отличающимся многофункциональностью и простотой в работе.

Первой гостям продемонстрировали дисковую борону Kuhne KNT-770-6.2. Этот тяжелый агрегат не первый год работает на полях Украины, в том числе и в Херсонской области. Дисковка была осуществлена на заданную глубину, растительные остатки были полностью закрыты землей, что является показателем качественной работы.

Далее гости увидели в работе многооперационный предпосевной культиватор FraKomb-6000 и глубокорыхлитель FraLaz-3,5 венгерской компании FraMest, которая хоть и недавно вышла на украинский рынок, уже успела завоевать достаточное количество благодарных клиентов. Организаторы переживали, справятся ли агрегаты со своими задачами на сырой почве. Оказалось, что переживали напрасно. Зрители были в восторге и отметили высокое качество культивации и подготовки почвы к посеву, многофункциональность устройства. FraLaz работал на глубине 50 см, был произведен срыв плужной подошвы, что помогает подвести нижнюю влагу к поверхности. После прохода этого агрегата земля, в отличие от необработанных участков, стала мягкой и рыхлой.

Далее эстафета была передана зерновой сеялке Sunflower 9412-20, осуществившей посев ярого ячменя на неподготовленной почве. Работу сеялки прокомментировал директор ФХ «Катюша», Гуменюк Степан Петрович: «Я давно слышал об этой сеялке. В прошлом году такая сеялка появилась у моего соседа, нарадоваться не может. Сегодня я убедил-



ся в ее надежности и качестве. Ближе к осени решил купить две таких сеялки и себе».

После этого демонстрировалась работа агрегата глубокой культивации Horsch Tiger 4 MT+4TD, оснащенного мощной рамой и усиленными лапами с системой защиты TerraGrip, двумя рядами выравнивающих дисков. Работа агрегата вызвала восхищение у зрителей — земля была

машиной, продемонстрировал ее маневренность и устойчивость, точность и надежность.

Гости могли не только увидеть агрегат в работе, но и получить подробную информацию о технических особенностях машин, обсудить их работу после демонстрации.

Приятно отметить, что организаторам действительно удалось представить участникам Дня поля самую современную передовую технику и продемонстрировать ее возможности. Благодаря удачной организации День поля был интересен всем специалистам, работающим в данной отрасли. Такие события помогают почерпнуть новые знания и наладить эффективные партнерства.



Евгений Николенко,
региональный торговый
представитель в Херсонской обл.
8 (050) 313-15-39
enikolenko@astra-group.com.ua



Весенний День поля компании «АСТРА»

Завершающим этапом весеннего демонстрационного тура компании «АСТРА» стало проведение Дня



поля на базе Института корнеплодных культур УААН в Умани (Черкасская область) с целью демонстрации фермерам возможности высокорентабельного ведения бизнеса с помо-

щью самой современной и высокопроизводительной сельхозтехники, которую предлагает на рынке компания «АСТРА».

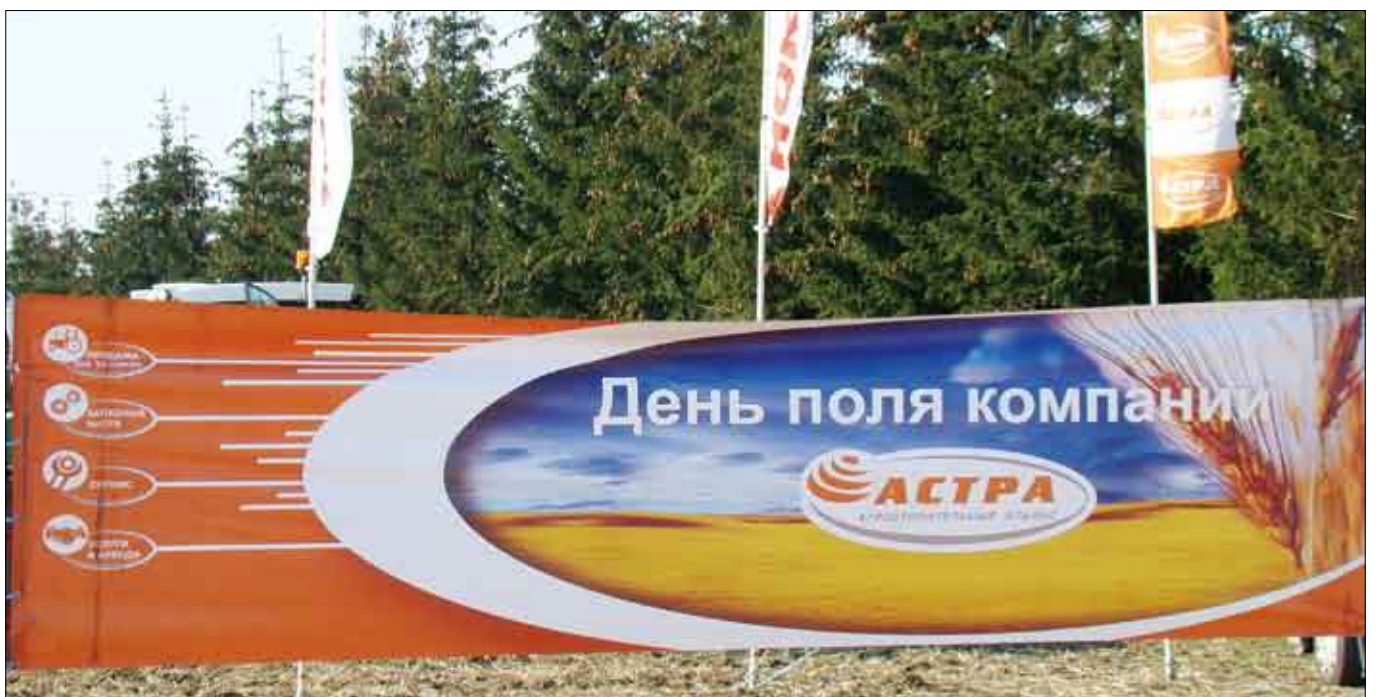
Открывая пленарную часть мероприятия, директор Института корнеплодных культур Анатолий Яценко подчеркнул, что это научное учреждение плодотворно сотрудничает с компанией «АСТРА» и планирует развивать совместную деятельность и в дальнейшем. «Объединяя научный потенциал с уникальными возможностями современной сельхозтехники, представленной компанией «АСТРА», можно достичь отличных результатов», — подчеркнул он.

Слова руководителя солидного научного учреждения получили очередное подтверждение уже не-

посредственно в полевых условиях. На одном из опытных полей Института корнеплодных культур руково-



дители и специалисты нескольких десятков хозяйств из многих регионов Украины могли увидеть отличную работу сельхозтехники компании.





В очередной раз поразил всех присутствующих трактор Fendt 936. Это уникальное соединение передовых сельхозтехнологий в тракторостроении, объединяющих отличные ходовые качества, мощность двигателя и простоту в эксплуатации, с оригинальным дизайном.



Трактор Fendt обрабатывал почву с глубокорыхлителем FraLaz. Это оборудование оказалось пригодным для работы на тяжелой почве и обеспечило необходимую степень ее обработки.

Не меньший интерес вызвал и культиватор FraKomb. Этот прекрасный агрегат смог за один проход своими стрельчатыми и пружинными лапами, катками так подготовить почву, что можно было начинать посев.



В разных режимах продемонстрировала свои великолепные возможности дисковая борона FraDisc. Сначала участникам дня поля было представлено ее возможности с катком FraRoll, а потом — без него. Почва была обработана отлично.

Прицепной опрыскиватель Berthoud Major 3200\28, проехав поперек по дискованному полю, продемонстрировал превосходную стабилизацию штанги на скорости 16-18 км/час, которая обеспечивается за счет «настоящей» подвески оси опрыскивателя Actiflex.



Дисколаповый культиватор Tiger 4 MT в агрегате с сеялкой Pronto 4TD вызвал особый интерес у гостей — ведь сейчас во многих хозяйствах посевная компания как раз в разгаре и всех интересуют подобные эффективные посевные комплексы, работающие «по минимальной технологии».

Кроме того, все желающие смогли ознакомиться с погрузчиком Manitou 731 и разбрасывателем минеральных удобрений Vogballe.



Генеральный директор компания «АСТРА»
Алексей Колотурский:

«Цель сегодняшнего мероприятия одна — быть ближе к аграрию, понимать, что происходит в агробизнесе, чем живут аграрии. Нужно понимать

их проблемы и нужды, быть ближе к земле. В офисах встречаются банкиры — мы встречаемся с аграриями на полях».



Представитель компании Horsch в Украине
Сергей Геливер:

«Мы показали аграриям технику в работе. Они могут увидеть конкретные возможности работы сельхозмашин в сложных условиях, то, как техника

выполняет поставленные задачи. Кстати, мы впервые продемонстрировали работу дисколапового культиватора Tiger 4 MT в агрегате с сеялкой Pronto 4 TD. Думаю, все убедились в их эффективности».



Михаил Шевченко, собственник ПСП «Канюковское» (Черкасская обл.):

«Я сотрудничаю с компанией «АСТРА» с 2001 года. Приобрел в компании 3 зерноуборочных комбайна Massey Ferguson, раз-

брасыватели минеральных удобрений, трактор Fendt. Это идеальная техника для отечественных полей, и мой опыт только подтверждает сказанные слова. Еще хочу сказать о специалистах компании. Именно они обеспечивают высокий уровень доверия к компании — ведь ни с обслуживанием, ни с ремонтом, в том числе срочным, не возникает никаких проблем. Сервис здесь на высшем уровне. Поэтому одна из причин моего участия в этом мероприятии — уважение к профессионалам, которые работают в этой компании. Я и далее собираюсь сотрудничать только с компанией «АСТРА»!»



GRÉGOIRE BESSON

представляет новинки!

Правильная обработка почвы? Актуальный вопрос в наше время! От того, как она возделана, зависит интенсивность прорастания семян, появления всходов, проникновения корней в почву. Система обработки почвы должна быть направлена на создание благоприятных условий для роста и развития растений, постоянное повышение плодородия, уничтожение вредителей и некоторых болезней.

В течение более чем 200 лет французская компания ГРЕГУАР-БЕССОН стремится расширять и совершенствовать свой спектр почвообрабатывающих орудий. На сегодня она предлагает инновационные решения как для крупных, так и для мелких фермерских хозяйств.

В этом году компания ГРЕГУАР-БЕССОН представила несколько новинок.

НОВИНКА В СЕМЕЙСТВЕ ЕВРОКУЛЬТ

Быстрый лущильник с колесами по центру

Еврокульт — одна из уже существующих моделей линейки лаповых орудий ГРЕГУАР-БЕССОН, усовершенствованная колесами по центру.

В сложных условиях (например, на влажных почвах) установка колес в середине орудия позволяет продолжать работу без катков; глубина обработки регулируется при помощи колес.

Еврокульт представляет собой орудие 3 в 1. Он позволяет осуществлять:

- быстрое лущение;
- псевдовспашку (в том числе подзимнюю);
- подготовку семенного ложа.

Особый интерес представляет патент ГРЕГУАР-БЕССОН — лапа Евро-

чизель с пружинной защитой нон-стоп (узкий профиль «Edge on» для меньшей тяги).

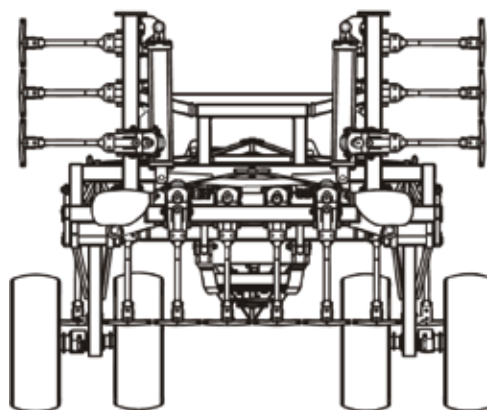
Задняя оснастка орудий Еврокульт представлена тройными гребенками, возможно также установление пруткового катка и выравнивающих дисков.



Лапа Еврочизель



Еврокульт серия 4000



ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

DXR RC Лапа ДИСКОДАН	№ каталога	Кол-во дисков	Кол-во лап	Кол-во подшипниковых узлов	Рабочая ширина, м	Индикативный вес, кг	Средняя мощность трактора, л.с.
Диски 660 мм Толщина 6 мм Расстояние между дисками 230 мм	DXR RC 666-30	30	6	8	3,20	6 430	200
	DXR RC 666-34	34	6	8	3,70	6 700	220
	DXR RC 666-38	38	8	8	4,20	6 800	260
	DXR RC 666-42	42	8	10	4,80	7 170	300
	DXR RC 666-46	46	10	12	5,20	7 450	320

Выравнивающие диски



Прутковый каток

ДИСКОЛАПОВЫЕ БОРНЫ ГРЕГУАР-БЕССОН

DXR RC — колеса по центру!

В нынешнем году в семействе дисколаповых борон была представлена новинка — борона DXR RC с колесами по центру. Такая конструкция способствует лучшей регулировке рабочей глубины и позволяет беспрепятственно работать без катка, который в условиях влажных почв замедляет работу.



Дисколаповая борона DXR RC

Для данной модели предусмотрено два вида лап: лапа Дискодан стрельчатая с твердосплавным наконечником и лапа Мишель, которая имеет изогнутую форму, что позволяет разрушить подошву, не нарушая структуру почвы, а также сократить ресурсопотребление.



Лапа ДИСКОДАН



Лапа МИШЕЛЬ

Задняя оснастка представлена двойными задними гребенками и тяжелым катком Эмопак.

ОТ БОЛЬШОГО К МАЛОМУ

Сажалка для рассады — быстро и удобно!

Компания ГРЕГУАР-БЕССОН разработала сажалку для рассады GEMAG Type 934 для овощеводства и питомников (навесной и полунавесной варианты).

Запатентованная система линейной высадки саженцев обеспечивает строго вертикальную посадку и гарантирует их более быстрое приживание.

Глубина посадки определяется за счет регулировки передних колес и прикатывающих задних катков. Высаживающий аппарат независим по отношению к раме, что обеспечивает свободное прохождение препятствий.



Сажалка СЕМАГ Type 934

На сегодня компания ГРЕГУАР-БЕССОН занимает одно из лидирующих мест в области производства почвообрабатывающей техники и продолжает разрабатывать новые орудия и совершенствовать линейку уже существующих продуктов.

Происходят изменения и в жизни самой компании. Так, в прошлом году компания поменяла логотип на более впечатляющий и красочный.

Основанная у истоков Мены и Луары, компания ГРЕГУАР-БЕССОН специализируется на производстве почвообрабатывающей техники с 1959 года.

Компании ГРЕГУАР-БЕССОН понадобилось немало времени (около 20 лет) и сил, чтобы завоевать мировую известность и стать одним из мировых лидеров в области почвообрабатывающей техники. Сейчас компания представлена в 60 странах благодаря наличию 5 филиалов и партнерству с 60 импортерами. Огромное влияние на развитие компании оказал Патрик Бессон, стоящий у руля компании в настоящее время.

На протяжении последних 10 лет компания продолжала увеличивать объемы производства во многом благодаря приобретению 5 эффективных заводов, расположенных на территории Франции. Сегодня подобная стратегия позволяет компании быть особенно востребованной на мировом рынке сельскохозяйственной техники.

С 1992 года компания ГРЕГУАР-БЕССОН экспортирует технику в страны СНГ.

Новый логотип компании символизирует динамизм и желание всегда быть конкурентоспособным. Благодаря этим принципам ГРЕГУАР-БЕССОН пользуется уважением и успехом среди клиентов во всем мире.

Жизнь компании ГРЕГУАР-БЕССОН не стоит на месте. Это подтверждает девиз компании, которому она никогда не изменит: «Мы движемся вперед вместе с вами!»

Прохоренко Наталья,
коммерческий ассистент
ООО «ГРЕГУАР-БЕССОН ВОСТОК»

Мельничук Игорь
продукт-менеджер
8 (050) 388-27-39
imelnichuk@astra-group.com.ua

ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ

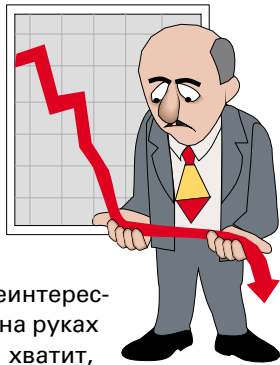
DXR RC Лапа МИШЕЛЬ	№ каталога	Кол-во дисков	Кол-во лап	Кол-во подшипниковых узлов	Рабочая ширина, м	Индикативный вес	Средняя мощность трактора, л.с.
Диски 660 мм Толщина 6 мм Расстояние между дисками 230 мм	DXR RC 666-30	30	6	8	3,20	6 570	200
	DXR RC 666-34	34	6	8	3,70	6 840	220
	DXR RC 666-38	38	8	8	4,20	6 940	260
	DXR RC 666-42	42	8	10	4,80	7 310	300
	DXR RC 666-46	46	10	12	5,20	7 680	320



С этого номера мы начинаем публиковать цикл статей, посвященных очень актуальной на сегодня теме кризиса. Владельцам бизнеса, руководителям компаний, топ-менеджерам, да и просто сотрудникам будет полезно узнать, какие шаги предпринимать, а какие нет, над чем стоит задуматься в период кризиса, как переоценить свои ценности и изменить мировоззрение, как начать развиваться эффективнее, как стать еще более сильным профессионалом. Стать настоящим лидером!!! Итак, начнем

КРИЗИС. ЧТО ДЕЛАТЬ?

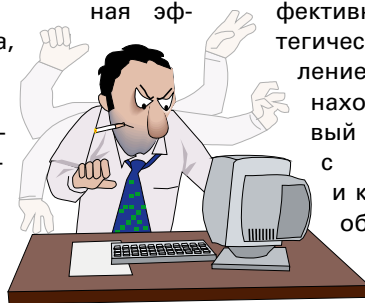
Сначала о том, чего не надо делать. Не надо паниковать и сообщать коллегам, друзьям и родственникам, что «мы все умрем». Все это уже столько раз было, что даже неинтересно. Пальцев на руках и ног на ногах не хватит, чтобы пересчитать разнообразные «черные пятницы», «черные вторники», «дефолты», «великие депрессии», «приватизации», денежные реформы, девальвации...



И ЧТО ЖЕ? ДА НИЧЕГО, КАК-ТО ПЕРЕЖИЛИ

Но что же все-таки делать? Самое главное — трезво оценить свое положение: насколько устойчива компания, в которой вы работаете, и насколько устойчивы вы сами. Например, являетесь ли вы ценным работником, от которого не избавятся ни при каких обстоятельствах, или, напротив, без вас, без вашего рабочего места, отдела, проекта можно в принципе обойтись, а значит, скорее всего, обойдутся.

Если вы владеете бизнесом, то следует проанализировать степень устойчивости вашей фирмы, то есть понять, что случится, если исчезнут деньгообразующие клиенты. Надо ли сразу приступать к поголовным сокращениям или же разумнее посмотреть на кризис как на возможность сбросить с себя тяжелый груз ненужных трат, направлений и людей, которыми компания обросла в сытые годы?



Как известно, деньги не потраченные есть деньги заработанные...

В общем, необходимо задать себе как можно больше неприятных вопросов, на которые придется дать предельно честные ответы.

Хладнокровная оценка ситуации поможет вам избавиться от иллюзий. Время, которое у вас еще есть (пока ваш бизнес еще приносит деньги, пока компания работает и вас никто не увольняет), надо использовать для подготовки к худшим временам — для создания резервных деньгоисточников, перепрофилирования бизнеса, поиска другой работы, повышения или смены квалификации и т.д.

Кризис через год-полтора закончится. Наша задача-минимум — продержаться этот год. Задача-максимум — благодаря кризису стать более успешными людьми.

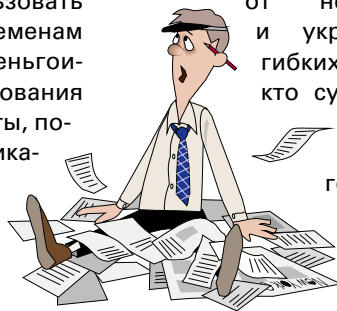
Учитывая сложившуюся в Украине двухполюсную политическую ситуацию, во многом спровоцированную теми же разнонаправленными векторами, движущей силой для вывода страны из сложившейся ситуации может и должен стать Бизнес, который столь активно развивался в Украине в последние годы.

Сегодня личная и профессиональная эффективность, стратегическое мышление и умение находить здоровый компромисс с партнерами и конкурентами объективно необходимы всем украинским бизнесменам. На их плечи

ложится подъем украинской экономики после кризисного обвала.

Важно понимать, что кризис может стать стартовой площадкой для тех украинских бизнесменов, которые смогут адаптироваться к кардинально изменившимся условиям рынка, быстро реагировать на сигналы мирового бизнеса, продолжать развиваться профессионально и развивать свою команду.

Кризисные годы — время тотального очищения украинского рынка от непрофессионалов и укрепления самых гибких игроков, тех, кто сумел впитать мировой опыт антикризисного менеджмента и интегрировать его в свой бизнес, приняв во внимание все внутренние правила и особенности украинской экономики и политики. Именно эти компании будут на гребне новой волны развития украинской экономики и Украины в целом на глобальном мировом рынке.



А ТЕПЕРЬ ПРАВИЛА ВЫЖИВАНИЯ В КРИЗИС.

ОТВЕЧАЙТЕ И ОТЧИТЫВАЙТЕСЬ

Нынешний мир бизнеса требует от вас отчета в каждом действии. Откройте уши для обратной связи и отвечайте на все вопросы, сколь бы малоприятным для вас это не казалось. Лидер отвечает перед клиентами, инвесторами, акционерами, властями — но, прежде всего, перед своими последователями, своей командой. Как капитан корабля, вы прокладываете курс и отвечаете за следование ему — в шторм даже больше, чем в нормальную погоду. Поэтому, вместо того чтобы отма-

хиваться от вопросов, которые вам задают, развивайте системы и процессы, повышающие прозрачность и способствующие эффективности вашей отчетности.

ВЕРНИТЕСЬ К РЕАЛЬНОСТИ

Вы — лидер. Допустим, у вас хорошая должность, удобный кабинет с окнами на чудесный пейзаж...

и полная утрата связи с реальностью. Или — масса организационной работы, отчетов, совещаний... и тоже абсолютная потеря связи с действительностью. Вы уже смутно представляете себе, что, собственно, творится на нижних уровнях иерархии вашего бизнеса — именно там, где производится ваша продукция, появляются инновации и совершаются реальные продажи. Время спуститься с небес на землю и вникнуть во все тонкости — может быть, даже самому поработать «в поле», как это делают руководители фаст-фудовых корпораций. Вашему бизнесу сейчас нужны не отеческие наставления и мудрый взгляд свыше, а ваше непосредственное участие в поиске новых путей к успеху.

ВКЛЮЧИТЕ ЭМОЦИИ

Люди — и сотрудники, и клиенты — все чаще воспринимаются лидерами как безликие ресурсы, не как личности. А ведь каждый из членов вашей команды и ваших заказчиков — человек, со своими эмоциями и страхами по поводу будущего. Вам как лидеру необходимо чувствовать их переживания — и находить верные решения для каждого случая. Уже не достаточно просто приходиться к сотрудникам и говорить: «Нам нужно лучше работать, нужно поднять продажи, и вы тоже в этом прямо заинтересованы!» Вам придется чувствовать реальные болевые точки каждого работника и клиента и помогать им находить лучшие индивидуальные решения



их проблем. Встречайтесь с людьми лично, и они с удовольствием все вам расскажут.

ИЩИТЕ РАДУГУ

Все сейчас созерцают грозу, с ревом несущуюся над мировой экономикой. Но вы — лидер, а значит, ваша миссия — искать проблески света и предвидеть, где засияет радуга. То есть — искать и предвидеть возможности для мощного прорыва вашего бизнеса к процветанию и благоденствию. Чем больше вы преуспеете в различении хоть малейших намеков на возможности, тем большего успеха сможете достичь.

ПЕРЕХОДИТЕ С «Я» НА «МЫ»

Сегодня как никогда важны сотрудничество и командная работа. Укрепляйте командный дух, поощряйте совместную работу ваших людей друг с другом и с остальными подразделениями, искореняйте размежевание на «мы» и «они» внутри компании, помогайте совместным проектам, объединяйте — но не с помощью «тимбилдингов» и «корпоративных пьянок», а в реальной работе. Ищите партнеров среди клиентов, поставщиков, вчерашних конкурентов — не забывая, что сотрудничество должно быть взаимовыгодным. Не замыкайтесь в «башне из слоновой кости», участвуйте в совместной работе сами. Признавайте достижения команды, не приписывая их себе. Увидите: все это полезно не только для дела, но и для вас лично.

СОХРАНЯЙТЕ МАНЕВРЕННОСТЬ

Мир, и без того непредсказуемый и вечно меняющийся, сегодня еще менее стабилен, чем вам хотелось бы. Держите глаза и уши открытыми, будьте чутки к малейшим изменениям, предугадывайте развитие событий, опережайте. Будьте готовы и способны в любой момент все



переиграть, изменить любой, самый замечательный план. Сегодня все боятся сложных продуктов, непонятных условий, запутанных процессов и каверзных страниц с мелким шрифтом в договорах. Вчера сложность была в моде, да и возможности «половить рыбку в мутной воде» выглядели заманчиво. Сейчас вам нужно совсем другое — упрощайте (без потери качества), повышайте прозрачность и понятность. Это выгодно, поскольку не только привлекает клиентов, но и позволяет эффективно расходовать средства внутри компании.

ВЫ ЭТО МОЖЕТЕ!

Сомнения излишни. Перемены приходят к тем, кто в них верит и делает больше, чем возможно, для улучшения ситуации. Ваша роль как лидера сегодня — в том, чтобы вернуть уверенность, катализировать созидательную энергию и указать путь к светлому будущему, как бы пафосно это ни звучало.



«КТО, Я? ДА РАЗВЕ Я ЛИДЕР?»

Кто-то подумает: «Эти правила не для меня. Я не босс, не харизматичный пророк, я просто менеджер». Нет-нет — именно для вас!

Лидерство не зависит ни от должности, ни от возраста или пола, ни от списка достижений, ни от количества подчиненных (их может вообще не быть). Если вы вдохновляете себя и других на ту или иную работу, если люди следуют за вами, если вы можете организовать их, значит, вы лидер. У лидеров есть врожденные качества, а есть приобретенные навыки, но в любом случае единственный человек, который мог бы помешать вам быть лидером, — вы сами. Так зачем чинить себе препятствия? Вы, именно вы способны с помощью этих правил достичь успеха!

Шаповалов А. А.
директор департамента поуправлению персоналом
8 (050) 413-10-94
ashapovalov@astra-group.com.ua



ИГРУШЕЧНАЯ ИСТОРИЯ

Жили-были игрушки в стране AstraLand. Это были маленькие копии настоящих тракторов и комбайнов, сеялок и опрыскивателей, погрузчиков и других обитателей этой страны. О них мало кто знает, потому что дети не видят их в рекламных роликах по телевизору и не читают о них в детских журналах. А взрослые выросли и уже давно перестали играть с игрушками.

Однажды собрались игрушки вместе и давай думать, как сделать так, чтобы привлечь к себе внимание. Уж очень им хотелось играть с детишками, а не стоять на полках магазина. Думу думали, планы строили, а придумать пока ничего не могли.

Вдруг трактор Фендт пропыхтел:

— Тыр-тыр-тыр! У меня есть просто замечательная идея! Когда наступит лето, нас повезут на большую сельскохозяйственную выставку, где представят иностранным гостям и посетителям. Наверняка туда придет много детишек со своими родителями. Вот тогда нам и стоит привлечь к себе их внимание.

— Хорошая идея, — согласились все игрушки, потому что жили они очень дружно.

На следующий день рано утром игрушки принялись разрабатывать план. При этом они без умолку болтали и делились идеями. Вскоре план был готов, и игрушкам оставалось только его осуществить.

Маленьким, но очень веселым игрушкам не пришлось долго ждать, так как время пролетело очень быстро, и к выставке все уже было готово. Различную технику разместили на выставочной площадке, где специально было отведено место и для стенда с игрушками.

Наступило утро. Солнце поднялось высоко над горизонтом. Это был замечательный теплый день. Первый день Выставки. Вскоре вся выставочная площадка заполнилась посетителями, и игрушки принялись осуществлять свой план.

Тут трактор и сказал остальным игрушкам:

— Давайте я вылезу и возьму кого-то на буксир, вытащу из коробки, и мы покажем детишкам, что умеем.

— А я, — сказал маленький подъемник Маниту, — буду поднимать тяжелый груз.

Фендт вылез из коробки, прицепил к себе борону Кюнэ, вытащил ее из упаковки и подтащил к середине площадки.

— Теперь твоя очередь, — сказал он подъемнику.

Маниту тоже выехал на середину. Выпустил свою стрелу, зацепил и поднял вверх коробку, наполненную всякой всячиной. В это время к нему подъехал грузовичок Ман, и Маниту опустил на него коробку. Ман развернулся и подъехал поближе к толпе, собравшейся вокруг них.

— Ух-ты, смотри, — прокричала Кюнэ, — вокруг нас собралось много детишек.

Тогда маленький Маниту сказал трактору позвать остальных. Фендт помог всем игрушкам выбраться из коробок, и как только они заняли свои позиции согласно плану, начали хвастаться.

— Смотрите, какие у нас отличные колесики, — очень серьезно сказал комбайн.

— И мотор тоже в полном порядке! — гордо воскликнул грузовичок.

Все игрушки тянулись навстречу каждому посетителю выставки и жалостливо просили: «Возьмите нас, возьмите!»

— Вот здорово! — восторженно кричали детишки. А игрушки, продолжая показывать свои чудеса, с нетерпением ожидали, что дети разберут их по домам.

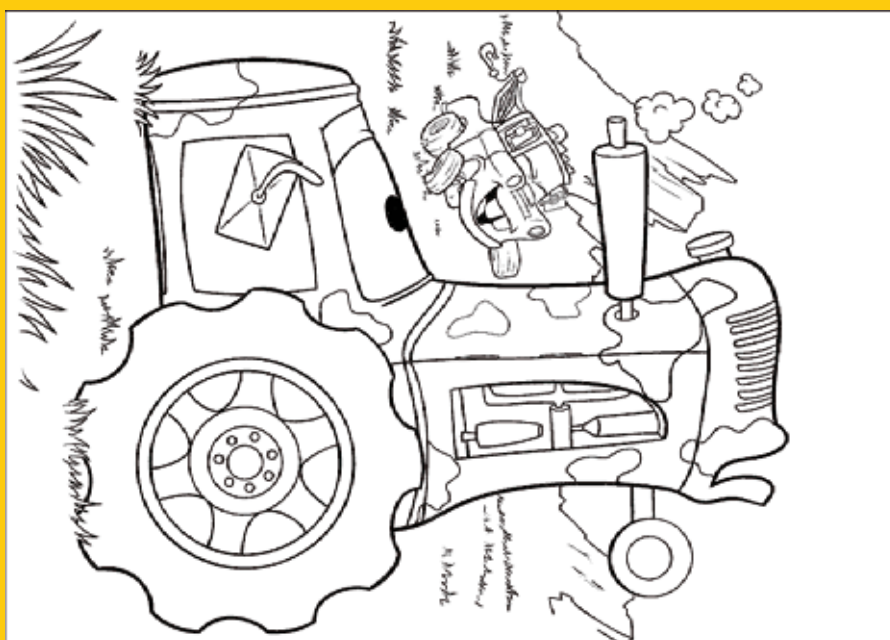
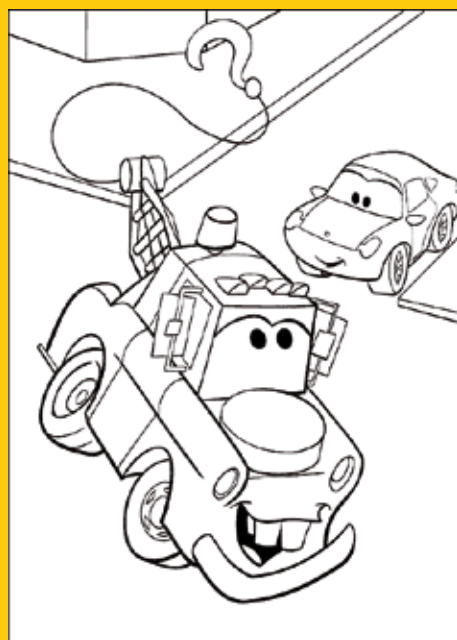
Целый день маленькие игрушки развлекали детишек, демонстрируя свои возможности. Детям понравилось их представление, и уже к вечеру почти все игрушки нашли себе новые дома. Игрушки никак не могли поверить, что им удалось осуществить свой план. Хотя расставание для них и было очень тяжелым и грустным, они были уверены, что в новых домах их ждут новые настоящие друзья, о которых они так давно мечтали.

Вольская Евгения,
логист

8 (050) 383-30-43

yvolska@astra-group.com.ua

Конкурс: вырезайте, раскрашивайте, присылайте по адресу: 08162, Киевская обл., Киево-Святошинский район, пгт. Чабаны, ул. Машиностроителей 5А, отдел маркетинга, и получайте ПРИЗ!



РАСКРАСЬ КА!

«АГРИКА» — наша стартовая площадка в России

ООО «АГРИКА» — ЭТО РОССИЙСКОЕ ПРЕДПРИЯТИЕ, ВХОДЯЩЕЕ В ГРУППУ КОМПАНИЙ «АСТРА ГРУП», СОЗДАННОЕ В АПРЕЛЕ 2005 ГОДА В ГОРОДЕ САРАТОВЕ, РАСПОЛОЖЕННОМ НА ПОЛНОВОДНОЙ РЕКЕ ВОЛГЕ



Наш город знаменит пышными калачами, волжской стерлядью, которая теперь, к сожалению, водится только на гербе города, популярной застольной песней «Огней так много золотых на улицах Саратова...», местом приземления первого покорителя космоса Юрия Гагарина, замечательными, талантливыми людьми с широкой, как Волга, душой, а также очень красивыми девушками.

Саратовская область — одна из крупнейших в Российской Федерации, где сложилась система производства зерна, подсолнечника, продуктов животноводства. Область расположена в центре Поволжья и занимает 100,2 тыс. кв. км. Главная особенность климата — частая повторяемость засух и суховеев, характерная для зоны рискованного земледелия, что обусловило различную специализацию сельского хозяйства в отдельных районах и микрорайонах области.

Наш коллектив относительно небольшой (всего 8 человек), но профессионально развивающийся, активный, сплоченный и дружный. И хотя каждый имеет четко очерченный круг обязанностей, любой придет на помощь в случае необ-

ходимости. В составе нашей компании — отдел продаж, сервисная служба, обеспеченная всем необходимым для обслуживания и ремонта, в том числе складом запасных частей и масел, оборудованным боксом для ремонта. С каждым годом наши продажи набирают обороты. Мы объективно оцениваем свои ресурсы, не даем заведомо невыполнимых обещаний, но при этом стараемся делать все возмож-

ное для быстрого и качественного обслуживания клиентов.

К тому же, у нас есть уникальная возможность использовать все материальные ресурсы и весь высококвалифицированный персонал холдинга, что позволяет оперативно получать консультации, решать проблемы, в случае необходимости напрямую связываться с заводами-производителями техники.

Саратовская область — это удачная стартовая площадка для развития бизнеса в России. В дальнейшем компания планирует расширение деятельности, достижение общеевропейского уровня обслуживания и открытие еще нескольких представительств.

Исаева Элина,
директор ООО «АГРИКА»
410008, г. Саратов, ул. Политехническая, 2
Тел./факс.: +7 (8452) 56-53-76
Тел.: +7 (8452) 57-29-41/67/66
office@astra-group.ru



ИНТЕР-АГРО 2009

ФОТОРЕПОРТАЖ





Аграрный сезон в этом году начался с выставки «ИнтерАгро» 2009 С 4 по 6 февраля в Выставочном центре «КиевЭкспоПлаза» прошла крупнейшая зимняя сельскохозяйственная выставка в Украине. Наша компания представила самую большую экспозицию в первом павильоне выставки — 600м².



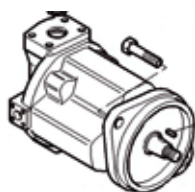


Распродажа в отделе продаж запасных частей

Как известно, компания ООО «АСА «АСТРА» является крупным поставщиком запасных частей к импортной технике. В данный момент на складах компании находятся порядка 30 000 наименований запасных частей. Также компания позиционирует себя как поставщика любой запчастей к импортной технике. Компания имеет большой запас запчастей для обеспечения гарантийного обслуживания или ремонта техники в самые краткие сроки. Предлагаем вашему вниманию сезонную скидку на запчасти следующих производителей: Ag-Chem, Agrotex, Annaburger, Berthoud, Case, CLAAS, Deutz Fahr, Donaldson, FAG, Fendt, Fleetguard, Fortschritt, Frakomb, Fralaz, GEHL, GERINGHOFF, Gregoire Besson, Horsch, INA, John Deere, Jonnesway, Kinze, Kranzle, Kuhne, Kverneland, Lemken, Manitou, Manulli, Massey Ferguson, Monosem, MTZ, NAS, New Holland, Niaux, OptiBelt, OROS, Rexnord, SKF, Sunflower, TeeJet, Valtra, Vogel&Noot, Waltersheid.

ПРИВЕДЕМ НЕСКОЛЬКО ПОЗИЦИЙ ИЗ ЭТОГО ПЕРЕЧНЯ:

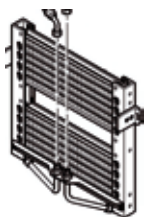
НАСОС ГИДРАВЛИЧЕСКИЙ



Каталожный номер: 3790900M1.
 Модель техники: MF 8170 TRACTOR, MF 8180 TRACTOR, MF 8210/8220 TRACTOR, MF 8240 TRACTOR,

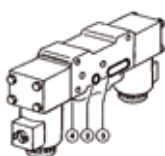
MF 8250 TRACTOR, MF 8260 TRACTOR, MF 8270/8280 TRACTOR.

РАДИАТОР МАСЛЯНЫЙ



Каталожный номер: 3780275M2.
 Модель техники: MF 8210/8220 TRACTOR, MF 8240 TRACTOR, MF 8250 TRACTOR, MF 8260 TRACTOR.

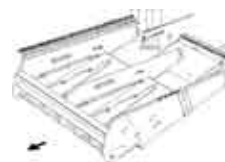
КЛАПАН МАГНИТНЫЙ



Каталожный номер: 084130.0.
 Модель техники: MEGA, MEDION.

РЕШЕТНЫЙ СТАН

Каталожный номер: 662206.1.



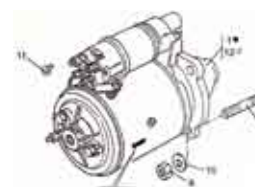
Модель техники: COMANDOR, MEGA, DOMINATOR.

НОЖ

Каталожный номер: 908906.1.
 Модель техники: JAGUAR.



СТАРТЕР



Каталожный номер: 107246.
 Модель техники: Manitou.

ДОЛОТО

Каталожный номер: DWS1176598.
 Модель техники: DP9.

ДОЛОТО

Каталожный номер: DWS1176599.
 Модель техники: DP9.

Руденко Алексей,
 начальник отдела складской логистики
 8 (050) 385-09-73
 arudенок@astra-group.com.ua

В настоящее время компания решила провести распродажу данной продукции по сниженным ценам. В случае оптовой покупки компания может рассмотреть возможность предоставления дополнительной скидки. Все детали проведения распродажи можно уточнить в ближайшем представительстве или по телефонам, которые приведены ниже:

РТП	Киев	Проценко Николай	8 (050) 359-34-90
РТП	Киев	Сыч Андрей	8 (050) 448-57-49
РТП	Киев	Шимкович Владимир	8 (050) 382-41-74
РТП	Винница	Яковенко Олег	8 (050) 334-38-54
РТП	Винница	Щербань Андрей	8 (095) 287-69-59
РТП	Черкассы	Шпак Александр	8 (050) 448-57-62
РТП	Черкассы	Вдовенко Юрий	8 (050) 465-09-47
РТП	Кировоград	Сидельников Анатолий	8 (050) 383-30-45
РТП	Полтава	Канивец Сергей	8 (050) 446-25-97
РТП	Полтава	Какура Руслан	8 (050) 385-43-97
РТП	Николаев	Голованов Сергей	8 (050) 464-99-93
РТП	Николаев	Бондарь Сергей	8 (050) 383-68-99
РТП	Одесса	Пустовой Максим	8 (050) 353-92-43

РТП	Одесса	Понкратов Николай	8 (050) 385-16-71
РТП	Запорожье	Черный Виталий	8 (050) 386-19-57
РТП	Сумы	Белан Сергей	8 (050) 386-24-05
РТП	Днепропетровск	Лесь Сергей	8 (050) 382-42-09
РТП	Днепропетровск	Рак Евгений	8 (050) 383-69-02
РТП	Днепропетровск	Ткач Сергей	8 (050) 465-06-79
РТП	Донецк	Украинский Игорь	8 (050) 383-69-02
РТП	Мариуполь	Терещенко Дмитрий	8 (050) 446-94-17
РТП	Харьков	Грудина Валерий	8 (095) 287-69-66
РТП	Хмельницкий	Арафеев Роман	8 (050) 385-43-70
РТП	Хмельницкий	Гула Андрей	8 (095) 287-69-67
РТП	Херсон	Андрусь Всеволод	8 (095) 287-68-47



FENDT 5250 SN 2002 р.в., 220 к.с., жатка 4,9, PF, подрібнювач соломи, бункер 6400 л.

€ 90 000



MF 8480 2007 р.в., 300 к.с. + спарені колеса.

€ 135 000



FENDT 8350 350 к.с., жатка 7,7 м, PF, бункер 10500 л. подрібнювач соломи.

€ 115 000



KMC-6 кукурудзяна 6-рядкова, ширина захвату — 4,2 м., міжряддя — 70 см. 3 стеблеподрібнювачем, для роботи з Massey Ferguson і Fendt.

€ 6 500



FRAKOMB 4000 NK Ширина захвату — 4 м. Необх. потужність — 120-160 к.с. Робоча глибина — до 15 см.

€ 15 000



MANITOU 145 DLX 2001 р.в., висота підймання платформи — 14 м. вантажопідйомність — 450 кг.

€ 16 000



MF 34 LX 2005 р.в., новий, 234 к.с., жатка 5,7, подрібнювач соломи, бункер 6400 л. половорозкидач.

€ 115 000



MF 8780 ротор, 2001 р., 309 к.с., бункер 8105 л., подрібнювач соломи, жатка 5,7 м., PF, половорозкидач.

€ 90 000



MF 1216 OROS б/у, 1998 р.в. Для збирання кукурудзи, 6-и рядк., міжряддя — 70 см. 3 стеблеподрібнювачем.

€ 9 000



Екскаватор навантажувач **MLB 625 T**, 2007 р., двигун 101 к.с., виліт стріли 6 м., вантажопідйомність 2500 кг. Без наробітку.

€ 110 000



MF 7272 2002 р., 280 к.с., жатка 6,1, PF, подрібнювач соломи, бункер 8500 л.

€ 90 000



MF 9700 D 1998 р., жатка-підбірочна, для комб. Massey Ferguson і Fendt ширина захвату — 4 м.

€ 6 500



MANITOU 835-120 LSU 2001 р.в., 120 к.с., виліт стріли — 8 м., вантажопідйомність 3100 кг.

€ 39 000



FENDT 920 2003 р.в., 220 к.с., передня навіска, VARIO

€ 95 000



Пневматичні сівалки точного висіву Matermass, 12 рядна, ширина міжряддя 45 см, Необхідна потужність трактора — 90-110 к.с.

€ 18 100



GEHL 4640 2007 р., потужність двигуна 60 к.с., 114 л/хв, маса 2 812 кг, вантажопідйомність 815 кг, без наробітку.

€ 34 000



Причіпний оприскувач Vermorel, бак — 2500 л, 18 м ширина штанги, насос ARCA 160 (20 бар), привод насоса від ВВП трактора.

€ 16 000



MANITOU MLT 731 2007 р.в., двигун 101 к.с., виліт стріли — 7 м., вантажопідйомність 3100 кг.

від € 55 000



Sunflower 9412-20 Робоча ширина захвату 6,1 м, ширина міжряддя 19,05 см, кількість сошників 32 шт. 3 баками для дрібного насіння.

€ 41 000



MANITOU MT 1030S 2007 р.в., двигун 82 к.с., виліт стріли — 10 м., вантажопідйомність 3000 кг.

€ 68 500

ЦЕНТРАЛЬНИЙ ОФІС:

08162, Україна, Київська обл., смт. Чабани, ул. Машинобудівників, 5А

Тел.: +38 044 545 56 00 (-01, -02, -03) Панічерський Віталій

Факс: +38 044 545 56 06

E-mail: office@astra-group.com.ua

Моб.: +38 (050) 335-15-62

E-mail: vpanicherskiy@astra-group.com.ua



Серия смазочных материалов MOL Farm



Ассортимент смазочных материалов MOL пополнился новой серией продуктов MOL Farm, разработанных специально для сельскохозяйственной техники. Продукты серии MOL Farm охватывают весь перечень смазочных материалов, необходимых для сервисного обслуживания сельскохозяйственной техники.

Проводя регулярный мониторинг использования смазочных материалов и контролируя техническое состояние оборудования, MOL Plc. обращает особое внимание как на качество смазочных материалов, так и на опыт их применения. Все наши клиенты имеют возможность получить данный бесплатный сервис, который помогает оптимизировать затраты предприятия на техническое обслуживание оборудования.

MOL FARM PROTECT 10W-40

Высококачественное полусинтетическое моторное масло для тяжело нагруженных дизельных двигателей сельскохозяйственной техники. MOL Farm Protect 10W-40 обладает увеличенным сроком эксплуатации и обеспечивает надежную защиту двигателя от износа при всех режимах эксплуатации. Благодаря своему составу данное масло обладает отличными реологическими характеристиками, что обеспечивает легкий запуск двигателя при низких температурах окружающей среды, а также прочную масляную пленку при высоких температурах. Низкая летучесть данного масла способствует снижению его расхода



и уменьшает содержание вредных компонентов в выхлопных газах.

Эксплуатационный уровень и спецификации: API CI-4/ SL, ACEA E7-04, MB 228.3, Renault RLD-2, Cummins CES 20076/77/78, MAN M 3275, AVIA.

MOL FARM PROTECT 15W-40

Высококачественное моторное масло для тяжело нагруженных дизельных двигателей тракторов, уборочных машин, строительной и сельскохозяйственной техники. Данное моторное масло обладает увеличенным сроком эксплуатации и надежно защищает двигатель от износа, способствуя увеличению его ресурса.

Эксплуатационный уровень и спецификации: API CI-4/ SL, ACEA E7-04, MB 228.3, Renault RLD-2, Cummins CES 20076/77/78, Caterpillar ECF-1, MAN M 3275, Tedom 258-3, Tatra TDS 40/16, AVIA.



ПОЛЕВЫЕ ИСПЫТАНИЯ MOL FARM PROTECT 15W-40

Во время полевых испытаний моторного масла MOL Farm Protect 15W-40 на тракторе John Deere 8320 тип 254 HP проводился регулярный мониторинг данного масла в лаборатории Wearcheck. Это позволило нам получать точную информацию о техническом состоянии двигателя и параметрах моторного масла.

Кинематическая вязкость

За 350 м.ч. кинематическая вязкость при 100°C незначительно снизилась, но не превысила допустимого предела. На всем интервале эксплуатации моторное масло MOL Farm Protect 15W-40 обеспечивало надежное смазывание двигателя.

Продукты износа ЦПГ

На всем интервале эксплуатации содержание в масле продуктов из-

носа ЦПГ двигателя, таких как алюминий, хром и железо, оставалось значительно ниже допустимых пределов.

Продукты износа КШМ

Содержание в работающем масле конструктивных материалов подшипников, таких как медь, олово и свинец, было незначительным. Это свидетельствует о том, что моторное масло MOL Farm Protect 15W-40 при всех режимах эксплуатации обеспечивало оптимальное смазывание и надежную защиту кривошипно-шатунного механизма от износа.

MOL FARM STOU 10W-40

Высококачественное универсальное тракторное масло класса STOU. Данное масло применяется для смазывания двигателей, трансмиссий и гидравлических систем современных высокомоментных сельскохозяйственных машин. Модификаторы трения, входящие в состав присадок данного масла, обеспечивают плавную и надежную работу мокрых тормозов и трансмиссии, а также способствуют увеличению их ресурса. MOL Farm STOU 10W-40 применяется для сельскохозяйственной техники производства New Holland, Ford, Fendt, Massey Ferguson, Case и John Deere, для которых инструкцией по эксплуатации допускается использование масла, отвечающего нижеперечисленным спецификациям.

Эксплуатационный уровень и спецификации: API CG-4, ACEA E3, API GL-4, ZF-TE ML 06A/ B/ C, ZF-ML 07B, Ford M2C 159B/ C, 134D, New Holland 82009201/2/3, John Deere J27C, Massey Ferguson CMS M 1135, 1139, 1143, 1144, 1145, Case New Holland MAT 3525 and 3526.

MOL FARM STOU 15W-30

Высококачественное универсальное тракторное масло класса STOU MOL Farm STOU 15W-30 производится из минеральных базовых масел и содержит пакет присадок, который обеспечивает высокий эксплуатационный уровень данного смазочного материала. MOL Farm STOU 15W-30 применяется как моторное, гидравлическое и редук-



торное масло в тракторах и сельскохозяйственных машинах производства FIAT, John Deere, IH-Case, Massey-Ferguson, Fendt, для которых инструкцией по эксплуатации допускается

использование масла, отвечающего нижеперечисленным спецификациям.

Эксплуатационный уровень и спецификации: API CG-4, API GL-4, ZF-TE ML 06A/ B/ C, Ford M2C 159B/ C, 134D, John Deere J27C, Massey Ferguson CMS M 1135, 1139, Case New Holland MAT 3525.

MOL FARM NH ULTRA

Универсальное высококачественное гидравлично-трансмиссионное масло класса UTTO MOL Farm NH Ultra обладает длительным сроком эксплуатации и применяется для смазывания зубчатых передач, силовых трансмиссий, мокрых тормозов и гидравлических систем тракторов, сельскохозяйственной и внедорожной техники производства Case — New Holland Group (Case IH, New

Holland, Steyr, McCormick, Fiatagri), Massey-Ferguson и John Deere.

Эксплуатационный уровень и спецификации: API GL-4, Allison C-4, ZF-ML 03E, 05F, Caterpillar TO-4, Deutz-Allis PF821, Massey Ferguson M 1110 /1127 B/1129A/1135/1141/1143/1145, JI Case MS 1204/1207/1209, Ford New Holland FNHA-2-C-201.00, Ford M2C86-C, Case New Holland MAT 3525/3526, John Deere J20C, Volvo WB 101, Fiat-Hesston AF-87, Kubota UDT Fluid.

MOL FARM JD

Универсальное гидравлично-трансмиссионное масло класса UTTO MOL Farm JD применяется для смазывания зубчатых передач, эквалайзеров, трансмиссий, мокрых тормозов и гидравлических систем тракторов, сельскохозяйственной и внедорожной техники производства John Deere, Ford New Holland, White-Farm, Deutz.

Эксплуатационный уровень и спецификации: Massey Ferguson CMS M 1141/1129A/1127B, Ford ESM-M2C86-B, Ford ESM-M2C134-D, Case MS 1204, John Deere J20C es 20A, White-Farm Q-1826, Deutz-allis PF821.



MOL FARM BIO UTTO

Биоразлагаемое универсальное гидравлично-трансмиссионное масло класса UTTO MOL Farm Bio UTTO применяется для смазывания зубчатых передач, эквалайзеров, трансмиссий, мокрых тормозов и гидравлических систем тракторов, сельскохозяйственной и внедорожной техники.

Эксплуатационный уровень и спецификации: API GL-4, Allison C-4, John Deere JDM J20A/J20C/J14C/J21A, Massey Ferguson M 1011/1129A/1135/1141, JI CASE MS 1204/1205/1206/1207/1210, Kubota UDT Fluid.

MOL FARM GREASE 2MG

Литевая консистентная смазка с содержанием графита и молибдена. MOL Farm Grease 2MG применяется для смазывания шарнирных и шлицевых соединений, подверженных риску заклинивания, а также средненагруженных зубчатых передач, работающих на низких скоростях и подверженных воздействию динамических нагрузок. MOL Farm Grease 2MG обладает длительным сроком эксплуатации, хорошей смазывающей способностью, высокой механической и окислительной стабильностью, а также высокими противозносными и антикоррозионными свойствами.

ЭКСПЛУАТАЦИОННЫЙ УРОВЕНЬ И СПЕЦИФИКАЦИИ: DIN 51502: KPF2N-25, ISO 6743-9: L-XBDEV 2.

На основании руководства по эксплуатации MOL рекомендует использовать:

Тип техники	Двигатель	Трансмиссия	Гидравлика
Belarus (MTZ)	MOL Farm STOU 15W-30	MOL Farm STOU 15W-30 MOL Hykomol K 80W-90	MOL Farm STOU 15W-30
CASE IH	MOL Farm Protect 15W-40	MOL Farm NH Ultra	от трансмиссии
CLAAS	MOL Farm Protect 15W-40	MOL Farm NH Ultra	от трансмиссии
Fendt	MOL Farm Protect 10W-40	MOL Farm STOU 10W-40 MOL Hykomol K 80W-90	MOL Farm STOU 10W-40
John Deere	MOL Farm Protect 15W-40	MOL Farm JD	от трансмиссии
KUBOTA	MOL Farm Protect 10W-40	MOL Farm JD	от трансмиссии
LANDINI	MOL Farm Protect 15W-40	MOL Farm JD	от трансмиссии
MASSEY FERGUSON	MOL Farm Protect 15W-40	MOL Farm NH Ultra	от трансмиссии
McCORMICK INTERNATIONAL	MOL Farm Protect 15W-40	MOL Farm NH Ultra	от трансмиссии
NEW HOLLAND (FIATAGRI)	MOL Farm Protect 15W-40	MOL Farm NH Ultra	от трансмиссии
NEW HOLLAND (FORD)	MOL Farm Protect 10W-40	MOL Farm NH Ultra	от трансмиссии
RENAULT	MOL Farm Protect 15W-40	MOL Farm NH Ultra	от трансмиссии
STEYR	MOL Farm Protect 15W-40	MOL Farm NH Ultra	MOL Farm NH Ultra
URSUS	MOL Farm STOU 10W-40	MOL Farm STOU 10W-40	от трансмиссии
VALTRA	MOL Farm Protect 15W-40	MOL Farm JD	от трансмиссии
ZETOR	MOL Farm STOU 10W-40	MOL Farm STOU 10W-40	от трансмиссии



Тракторист, вибрация и GRAMMER

Что особенно важно для водителя или тракториста? Наверное, чтобы в процессе нелегкого труда ему было удобно сидеть, и чтобы его трясло как можно меньше. А если к этому добавить угрозу профзаболеваний (остеохондроза, сердечно-сосудистых недугов, язвенной болезни и других патологий), которую необходимо свести к минимуму, то становится понятно, почему во многих странах придается такое большое значение комфортным условиям труда водителей — прежде всего, обеспечению их высокоэффективными виброзащитными сиденьями. Современное сиденье состоит из двух основных частей — посадочного места (самого сиденья и спинки с подголовником) и подвески (достаточно сложного устройства с механической или пневматической пружиной, амортизатором и специальным направляющим устройством). Посадочное место проектируется с учетом характеристик тела человека.

Словом, защита водителя от вибрации при движении по дороге или агрофону представляет собой весьма сложную инженерную задачу. Ее решением заняты специалисты разных стран.

Существует два подхода к разработке и изготовлению виброзащитных сидений, предназначенных для установки в транспортных средствах и транспортно-технологическом оборудовании. Первый из них достаточно традиционный и широко распространенный в мире: компания — производитель техники выпускает и сиденья. Второй подход более эффективен и предполагает, что специализированные

предприятия могут сконцентрировать крупные научно-технические силы для решения проблем, связанных с созданием совершенных с точки зрения комфорта и виброзащиты водительских сидений. Именно такой путь избрала известная во



всем мире немецкая фирма Grammer AG — признанный европейский лидер в данной области, имеющий несколько дочерних предприятий в Европе и за ее пределами.

Grammer AG выпускает сиденья для самых разных объектов — автомобилей, тракторов, строительной и железнодорожной техники. Едва ли не каждый житель Германии ежедневно пользуется продукцией фирмы — едет ли он по железной дороге, в автобусе, работает

ли в поле на тракторе или на автопогрузчике.

Серийная модель сиденья оборудована пневмоподвеской и пневморегулированием. В спинку встроены специальные секции, подобные тем, которые есть в надувных матрасах, и с помощью клавиш водитель может накачать в них воздух от бортового компрессора или выпустить лишний.

Возникает вопрос: если фирма выпускает сиденья отдельно, как они могут быть установлены в автомобилях, строительно-дорожной машине, тракторе и т.п., ведь конструкция кабины почти у каждой машины своя? Но это обстоятельство учтено специалистами фирмы. Номенклатура сидений достаточно широка, и можно отыскать подходящий вариант почти на все случаи жизни. Для специалистов Grammer AG нет неразрешимых проблем — они могут разместить виброзащитный подвес даже там, где для него просто нет места, в автопогрузчике или мини-тракторе!

Особое внимание уделено покрытию сидений и профилю подушек посадочного места, на котором водитель проводит долгие часы. В результате объединенных усилий конструкторов, врачей, химиков и дизайнеров разработаны наиболее выгодные с точки зрения температурного режима и влагообмена образцы. Характерный рисунок рельефа подушки вошел в фирменный знак GrammerAG.

Дыбов Сергей,
продукт-менеджер
8 (050) 444-49-56

sdybov@astra-group.com.ua

Шпагат полипропиленовый Agrotex



Сельскохозяйственный полипропиленовый шпагат Agrotex — один из направлений продаж компании «АСТРА».

Преимущества этого продукта — стойкость к химическим веществам и гни-

нию. Стандартные эксплуатационные испытания подтвердили, что по сравнению с другими изделиями продукт торговой марки Agrotex отличают: более высокая прочность, неизменные вес и длина, надежность связывания, возможность разматывания шпагата из середины бобины до самого конца, намотки без узлов.

Шпагат может иметь любой цвет и быть стойким к ультрафиолетовому излучению. Все это — результат многолетнего опыта внедрения современных технологий и поддержания высокого технологического и ка-

чественного уровня торговой марки Agrotex.

Шпагат полипропиленовый торговой марки Agrotex 0.36-OS (360М/КГ), 0.60-AS (600М/КГ), 014-ES (140М/КГ) используется для тюкования сена и соломы, подвязки помидоров и огурцов в тепличных условиях и под открытым небом, подвязки винограда, выращивания хмеля, табака, в домашнем хозяйстве, для упаковки различных товаров.

Котвицкий Сергей,
продукт-менеджер
8 (050) 446-93-72

kotvitskiy@astra-group.com.ua

Уважаемые владельцы техники MANITOU!

Одним из основных направлений компании является предоставление заказчикам широкого спектра оригинальных запчастей к технике MANITOU всех моделей.

Все запчасти проходят жесткий технический контроль, соответствуют требованиям завода-изготовителя, сформулированным на основе многолетнего опыта.

Продуманная система контроля заказов и складского планирования гарантирует, что заказчики запчастей получают мгновенную поддержку. Общая компьютерная сеть позволяет максимально сократить время с момента оформления заказа до его получения.

Центральный и региональные склады обеспечивают уверенность заказчиков в быстрой доставке запчастей. В случае отсутствия интересующих запчастей на складе мы привезем их в кратчайшие сроки. Наша компания обеспечивает владельцам техники MANITOU:

- техническую поддержку и консультации квалифицированных сервисных специалистов;
- гарантийное обслуживание и ремонт техники;
- индивидуальный подход к каждому покупателю, гибкие системы скидок;
- кредитование покупки запасных частей.

Региональные представители в вашем регионе ответят на все ваши вопросы, дадут бесплатную консультацию и при наличии запчастей доставят их прямо «в поле».

Мы принимаем предварительные заявки по телефону, факсу и электронной почте. При необходимости товар резервируется заказчиком на срок, в течение которого он сможет определиться с оплатой и доставкой запчастей.

Компания «АСТРА» гарантирует постоянное наличие на складе более 5000 позиций запчастей к технике MANITOU, краткие сроки поставок, квалифицированных специалистов, индивидуальный подход к клиентам и, главное, очень низкие цены на оригинальную продукцию MANITOU.

Котвицкий Сергей,
продукт-менеджер
Тел.: 8 (044) 592-02-36, факс: 545-44-01, 526-71-83
Моб: 8 (050) 466-93-72
E-mail: kotvitskiy@astra-group.com.ua





Mobil Delvac

Для долгой жизни вашего двигателя

KÜHNE

GRÉGOIRE  BESSON

FRAMEST
HUNGARY

 **LEMKEN**

 **MIAX**

Звоните (со стационарного) бесплатно:

8 800 501-58-80

www.astra-group.com.ua

Тел.: (044)545-56-00

Факс: (044)545-56-06

E-mail: office@astra-group.com.ua

ЦЕНТРАЛЬНИЙ ОФИС:

08162, Украина, Киевская обл.
пгт. Чебаны, ул. Машиностроителей, 5А