

АСТРА LAND

www.Astra-Group.com.ua

3/2018



**МАНІТІУ –
ОБОВ'ЯЗКОВИЙ АТРИБУТ
СУЧАСНОГО ФЕРМЕРА**

20 РОКІВ
АСТРА



Вибір лідерів — Fendt. Простота. Ефективність. Передові технології.

- Забезпечте максимальний час безвідмовної роботи, запланувавши з нами перевірку Вашої техніки.
- Професійне, технічно й економічно ефективне обслуговування.
- Варіанти для вибору: від візуальної перевірки до перевірки та обслуговування протягом повного дня.
- Складання звіту про стан і несправності.
- Рекомендації щодо робіт, які потрібно виконати, та, на запит, детальна пропозиція для точного складання бюджету.
- Повні перевірки гальм, зчеплення, двигуна, системи охолодження, паливної і електричної систем.
- Спеціалізовані діагностичні засоби Fendias дають змогу перевірити роботу систем.
- Там, де це доречно, ми перевіряємо і завантажуюмо останні версії програмного забезпечення, що надаються виробником.

Перевірки спеціалістами Fendt забезпечать підтримання техніки в ідеальному стані.



тел.: +38 044 545-56-00

факс: +38 044 545-56-06

office@astra-group.com.ua

вул. Машинобудівників, 5-А, смт Чабани
Київська обл., 08162, Україна

www.Astra-Group.com.ua



Ми залишаємо за собою право скасувати або змінити цю акцію в будь-який час без попередження. Фотографія, що використовується на цій рекламі, може бути не 100% репрезентативною. 12 місяців гарантії на частини та робочу силу, якщо вони встановлені затвердженням дилером AGCO (умови застосовуються).

© AGCO 2018. AGCO Parts надає підтримку з оригінальних запасних частин для всієї техніки AGCO в усьому світі.

-
- ◀ – Так вы No Till осваиваете?
– Ага, пока что произношение.

В новый Fendt врезается трактор – «попрошайка». Бортовой компьютер выдает сообщение: «В системе обнаружено новое устройство. Установить драйвер?»



-
- ◀ Собрался фермер пойти на охоту, а тут жена пристала: «Возьми меня с собой, а то как в поле с утра до вечера пахать - так вместе». Ну нечего делать, пришлось брать. Вышли они на поляну, мужик жену поставил в центре поляны и говорит:
- Сейчас мы с мужиками пойдем лося травить, а как он на поляну выбежит, ты стреляй и охраняй его, пока мы не подойдем.

А сам пошел пить с мужиками. Стемнело, мужик вспомнил про жену и собрался идти забирать.

Выходит на ту поляну и видит:

Валяется туша убитого животного, а жена бегает с ружьем за каким-то мужиком и кричит:

– Это мой лось! Это мой лось!

А мужик, убегая, кричит:

– Да твой лось, твой лось, дай только седло сниму...



-
- ◀ У папуаса спрашивают: – Как вы кокосы с пальм собираете? – А мы их и не собираем. Когда дует ветер, они сами падают. – А когда ветра нет? – Ну... тогда неурожай.

Фермер застраховал от пожара амбар.
– А если мой амбар сгорит сегодня же ночью, сколько я получу?
– Лет десять, – ответил страховой агент.



Машина, яка стала еталоном

Навіть не знаючи результатів першого тест-драйву трактора Fendt 1050 Vario, уже можна сказати, що це машина нового класу, найсильніший та найбільш економічний трактор у світі



Ширина: 300 см; довжина: 635 см
(з фронтальним навісним пристроєм);
висота: 361 см

Передові технології в тракторобудуванні, підвіска переднього мосту, безступінчаста трансмісія, швидкість 50 км/год – усе це про лідера галузі, Fendt. А 500-сильні трактори стали справжніми зірками на ринку, адже ще 20 років тому надпотужними вважалися звичайні трактори на 250 к.с.

Трактори Fendt серії 1000 укомплектовані двигунами MAN із робочим об'ємом 12,4 л. За охолодження двигуна відповідає вентилятор Voith із гідравлічним приводом. Максимальне охолодження досягається завдяки повітрязабірнику з дуже вузьким зазором, який якнайефективніше проганяє повітря через радіатор.

У випробувальному центрі DLG перевірку розпочали зі ственду гальмування ВВП, і трактор показав нову концепцію роботи на низьких обертах. За номінальної потужності 380 кВт / 517 к.с. (згідно з ECE R 120), лише на 1700 об/хв на

хвостовик ВВП приходять значні 360,3 кВт. У разі зниження обертів до 1500 об/хв потужність залишається незмінною, тоді як крутний момент збільшується з 2000 до 2300 Нм. Інженери MAN і Fendt доклали всіх зусиль, щоб двигун чітко відповідав безступінчастому приводу, тож надлишку потужності не виникає, а пристосування відповідно до моменту становить «лише» 13,8%. Отже, трактор має працювати на 1500 об/хв, а трансмісія за допомогою зміни швидкості вирівнюватиме коливання потужності. При цьому навіть на роботах із застосуванням тільки ВВП (наприклад, із розпушувачами, подрібнювачами і ґрунтовими фрезами) плато крутного моменту у разі зниження аж до 1100 об/хв вирізняється високою стабільністю. Якщо агрегат працює в оптимальному діапазоні, показник витрат палива стає просто рекордним – 204 г/кВт×год за максимальної потужності ВВП!



Тест Powermix на новому роликовому стенді DLG побив іще один рекорд. Із результатом 233 г/кВт×год (+ 23,1 г/кВт×год AdBlue) Fendt 1050 майже на 20% випередив усі раніше протестовані трактори за показником економічності. На легких і середніх роботах розрив за показниками економічності збільшується до 25%, а на тяжких роботах Fendt випереджає конкурентів приблизно на 15%. Це однозначно перемога!

На транспортних роботах із новою системою баластування трактор показав середній результат. З огляду на його значні розміри це теж дуже гарний показник. Завдяки новій безступінчастій трансмісії TA400 зросла й тягова потужність – 313,7 кВт. А витрати за максимальної тягової потужності на рівні 236 г/кВт×год для тракторів із безступінчастою трансмісією – це ще один рекорд.

Передача тягового зусилля

За оснащення великими шинами (передні – 710/60 R 38, задні – 900/65 R 46), за умови відповідного баластування і відрегульованого тиску в шинах трактор демонструє чудові показники в процесі зниження швидкості до 8 км/годину. Головну роль тут відіграє баластування: оснащений 3,3-тонним фронтальним баластом і 2,5-тонними колісними, трактор видає на вагах 20,9 т для версії 60 км/год з максимально допустимою загальною масою 18 т.

Трансмісія

У цілому трансмісія Fendt 1000 Varіо працює за принципом економічного оптимуму. Високооб'ємний двигун із турбонагнітачем VTG забезпечує величезний потенціал ефективної потужності за низьких обертів двигуна. Такий «повний» привід забезпечує плавне проходження поворотів, що майже не відчувається, хіба що акустично, та й то – на швидкості близько 27 км/годину.

Важливо відзначити, що двигун і трансмісія працюють злагоджено, система управління трактором забезпечує оберти двигуна у вкрай низькому частотному діапазоні.



Флагман 1050 Varіо (380 кВт / 517 к.с.) не тільки б'є рекорди за показниками потужності, а й (завдяки концепції низьких обертів двигуна) стає справжнім еталоном у питанні витрат палива

Лише за 1650 об/хв колінчастого вала двигуна ВВП обертається на рівні 1000 об/хв, а це дуже гарний результат. А ще є опція «частота обертання 1000Е»: за 1355 об/хв вала стандартна частота обертання ВВП становитиме 1000 об/хв, а за досягнення валом 1760 об/хв показник ВВП збільшиться до 1300 об/хв. На полі такий варіант часто використовується на найважчих роботах – із розпушувачем і ґрунтовими фрезами. Попри це встановлений хвостовик великого діаметру (55 мм, або 2 дюйми) для виконання легших робіт можна замінити на звичний хвостовик діаметром 1 3/8 дюйма.

Powermix 2.0 Fendt 1050 Varіо Витрата палива на польових роботах



Тягові роботи	Середня витрата палива 242 г/кВт×год і 9,18 л/год	-20%	-10%	0	+10%	+20%
1. Важкі (100% навантаження)	Плуг					
	Культиватор					
2. Середньої тяжкості (60% навантаження)	Плуг					
	Культиватор					
Робота з ВВП	Середня витрата палива 225 г/кВт×год і 3,37 л/год					
3. Важкі (100% навантаження)	Ротаційна борона					
	Косарка					
4. Середньої тяжкості (70% навантаження)	Ротаційна борона					
	Косарка					
5. Легкі (40% навантаження)	Ротаційна борона					
	Косарка					
Змішані роботи	Середня витрата палива 239 г/кВт×год і 3,55 л/год					
6. Розкидачі органіки						
7. Прес-підбирач						

Powermix 233 г/кВт×год

Гідравліка

Ще один рекорд пов'язаний із гідравлікою. Максимальна продуктивність за умови корисної гідравлічної потужності на рівні 64,3 кВт сягнула 232,7 л/хв! Ті, кому такої потужності замало, мають змогу замовити ще один гідравлічний насос.

Завдяки вантажопідйомності в 10 700 даН у верхньому положенні навіть 5-тонний посівний комплекс для Fendt – не проблема. Хоч як дивно, на нижніх тягах відсутній датчик сили. Зараз для регулювання тягового спротиву на тракторах як регульований параметр використовують тиск гідростата трансмісії, тож напруга в трьохточковій системі тяг уже не має такого великого впливу. При цьому для забезпечення так само ефективної обробки ґрунту під час руху вгору враховуються показники нахилу, отримані гіроскопом управління GPS.

Кабіна – без зайвої розкоші

За площею ідентична кабінам серій 800 та 900. Але в цій моделі кабіна вища, що дозволяє монтаж повноцінного крісла для пасажирів і холодильника. Є три варіанти підвіски: механічна, пневматична і пневматична чотирихточкова. Неймовірно комфортні умови експлуатації дає крісло Super-Komfort, яке забезпечується стисненим повітрям від бортового компресора. Управління дуже просте й інтуїтивне: досвідчений оператор впізнає знайомий підлокітник із терміналом Vario.

Окремо слід відзначити діаметр розвороту – хороший показник для тракторів даного класу. Із величезними передніми колесами (понад 1,80 м) 710/60 R із колією 2,10 м він склав рівно 17,30 м.



VarioGrip і VarioPull

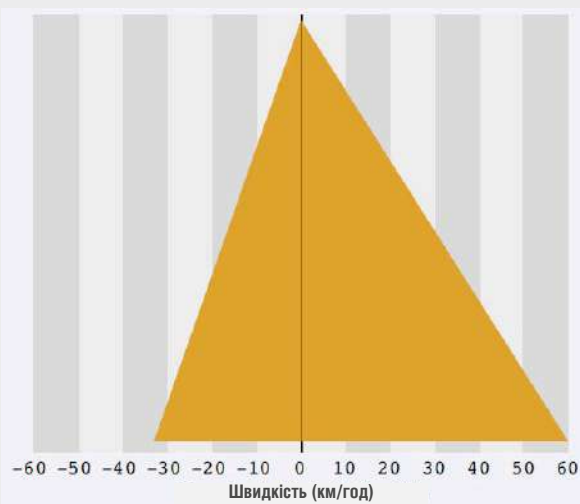
Системи VarioGrip і VarioPull заслуговують на особливу увагу. Завдяки використанню здвоєного компресора з фланцевим з'єднанням, продуктивності 720 л/хв і верхній межі робочого тиску 12 бар регулювання тиску в шинах здійснюється легко і швидко безпосередньо з кабіни трактора. І хоча коштує VarioGrip немало, купівля цієї системи – у край доцільний крок. Опція VarioPull ще не з'явилася в прайс-листі, але вже була представлена на виставці Agritechnica. Ця механізм поліпшеної передачі тягового зусилля на ґрунт: під час здійснення робіт точка з'єднання зміщується ближче до задньої осі.



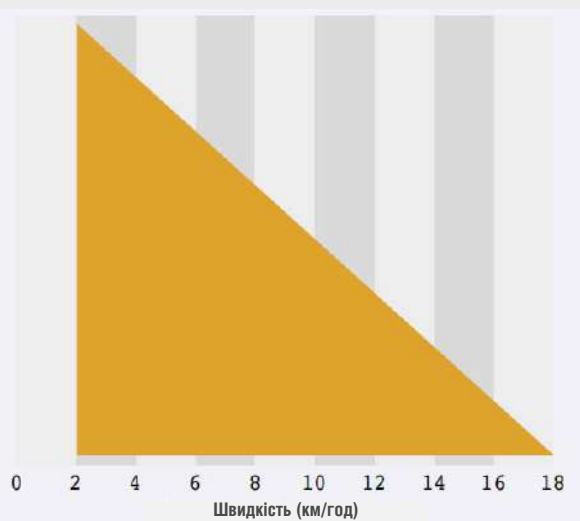
Зміна швидкості

Нова трансмісія має лише один діапазон – від 0,02 до 60 км/год. Вона оснащена круїз-контролем, режимом реверсування під навантаженням зліва і справа, а також автоматичним паркувальним гальмом.

Безступінчасто вперед і назад



Безступінчасто від 4 до 12 км/год



Кулик Леонід,
керівник напрямку AGCO
+38 (050) 334-83-53
l.kulik@astra-group.com.ua

Valtra Smart Tour 2018:

демонстрація фінських технологій у Черкасах

Valtra Smart Tour 2018 – це тур Європейськими країнами для демонстрацій тракторів Valtra, ознайомлення з їх широким функціоналом. Допомогає з демонстраціями Valtra Truck, унікальний трейлер, обладнаний усіма новими технологіями Valtra, підлокітником Valtra SmartTouch, керувати яким простіше, ніж вашим смартфоном, і оригінальними дизайнерськими рішеннями Valtra Unlimited.

28 серпня АБА «АСТРА» і українське представництво корпорації AGCO проводили Уманський етап туру в Україні. На заході демонстрували фінський трактор Valtra з плугом Gregoire Besson, проводили тест-драйв для бажаючих випробувати цю потужну машину, розіграш призів та багато іншого.

Така демонстрація – це ще один шанс переконатися, що трактори Valtra – якісна і надійна техніка.





Комплексне рішення для збирання врожаю

Попри появу надпотужних комбайнів із роторними молотильними пристроями найпопулярнішими у світі залишаються вдосконалені комбайни з традиційною молотаркою – з бильним барабаном і клавішним соломотрясом. Завдяки регулюванням та зміні адаптерів такі комбайни в умовах зміни клімату забезпечують високу продуктивність і повне завантаження в період збирання різних культур

Новий комбайн Fendt

Вимоги виробників сільськогосподарської продукції зростають, тож у Європейському центрі передових інженерних розробок і виробництва збиральної техніки в італійському місті Бреганце створено новітні комбайни Fendt середнього класу серій C та L. Суттєво вдосконалено всі основні робочі органи – жниварку, молотильний апарат, систему очищення, а також впроваджено інтелектуальне управління комбайном. Нові комбайни Fendt за високої продуктивності та якості роботи відзначаються меншою енергоємністю і забезпечують збирання не лише зернових, а й кукурудзи, соняшника, зернобобових, ріпаку та інших культур. Високу якість і надійність комбайнів підтверджують постійні випробування та відповідність виробництва стандартам ISO.

У нових комбайнах Fendt серій C та L застосовується 8-бильний молотильний барабан. Для підтримання стабільних кінематичних режимів роботи в разі короткотермінових перевантажень молотарки інерційну масу барабана збільшено на 70% за рахунок встановлення додаткових металевих пластин. Для інтенсифікації процесу сепарації удосконалено конструкцію підбарабання з кутом обхвату 120° та зі збільшеними вдвічі сепарувальними отворами на останніх чотирьох планках. Електричне налаштування зазорів на вході та виході з молотильного барабана здійснюється з кабіни комбайна. Збільшення пропускної здатності комбайнів досягається за рахунок оригінальної конструкції ротаційного соломосепаратора Multi crop Separator (MCS). На відміну від



Конструктивні особливості

Залежно від моделі конструкція жниварки відрізняється, може мати різну ширину міжряддя. У жниварок Oros ця величина варіюється від 20-28 до 30 дюймів. Обшивка жниварки представлена у двох варіантах – металевому і пластиковому. Ножі для кукурудзяної жниварки Oros мають спеціальне металеве покриття з твердих зносостійких матеріалів. При цьому подрібнювальні елементи можуть бути виконані в двох формах – встановлені як постійні чи оснащені можливістю відключення вибраних рядів. У різних моделях вищезгадані елементи відрізняються, наприклад частина ножів подрібнювача може заточуватися з двох боків. Для подільників рядів застосовується пластик, стійкий до перепадів температур і відзначений високою механічною твердістю в поєднанні з еластичністю. Саме це дає можливість зберегти качани цілими й збільшити врожайність. Конструкція приводу кукурудзяної жатки Oros проста і адаптована для зниження ймовірного перевантаження. Спеціально для цього в ній передбачена запобіжна муфта на карданному валі й додаткова муфта на шнеку



Жниварка Oros HSA

Солома

У сучасних умовах ведення сільського господарства важливо забезпечити збирання соломи відповідно до вимог фермерів. Для якісного подрібнення соломи й рівномірного розподілення пожнивних решток на полі комбайн Fendt серії С обладнаний 6-рядним подрібнювачем соломи. Для операцій мінімальної обробки ґрунту і прямого висіву важливий ступінь подрібнення соломи. Спеціально розроблений новий 6-рядний соломоподрібнювач гарантує оптимальну довжину різання і радіус розкидання половини. Зазубрені ножі якісно ріжуть і дають змогу знизити енергоспоживання. Регульовані нерухомі контр-ножі, додаткові підвісні зазубрені пластини і дефлектори з електроприводом дозволяють контролювати якість подрібнення і розкидання половини. Рівномірний розподіл пожнивних решток на полі під час збирання врожаю – це прибуток у майбутньому.

Оператор може одним рухом перемикається між режимами валкування чи подрібнення соломи. Якщо необхідна солома для підстилки або на корм худобі, система щадного обмолоту комбайна Fendt серії С забезпечить ідеальну для тюкування довжину соломи. Господар отримує тюки високої щільності без половини. Якщо солома потрібна як біомаса, до неї додається половина – і фермер має тюки необхідної щільності для спалювання і вироблення енергії.

Технічні характеристики жниварок Oros

Кут відривних вальців до ґрунту	23,5°
Діаметр шнека	450 мм
Середня потужність прибирання в рядах	2,5 кг/с за середнього врожаю 10 тон/га
Втрати зерна під час збирання	0,3-1%
Ступінь подрібнення стебла із застосуванням HSA	95% – менш ніж 7 см
Обшивка	пластик

інших подібних конструкцій, підбарабання комбайнів MCS серій С та L має два положення – активне і пасивне. Коли немає необхідності в додатковій сепарації кукурудзи, соняшника, під час збирання легкообмолочуваних культур підбарабання повертається і розташовується над сепаратором. Переведення підбарабання залежно від умов збирання здійснюється електромотором без використання інструмента. З огляду на інтенсивну роботу передню частину клавіш виготовлено з товстого металу.

Але найбільше ці комбайни відрізняються від конкурентів наявністю унікальної зернової жниварки Power Flow. Практика використання жниварок такого типу на полях України підтверджує збільшення продуктивності на 15% і більше. За рахунок чого? Транспорт з надмірних пасів скеровує скошений матеріал від коси до шнека, прискорюючи та рівномірно розподіляючи масу, а відстань від коси до шнека 900 мм унеможлиблює втрати на жниварці. У збиранні таких культур, як ріпак, льон, бобові та трав'яні культури, її продуктивність перевищує показники всіх інших жниварок на 50%.

Збирання кукурудзи

Компанія «АСТРА» пропонує комплексне рішення для збирання кукурудзи і комплектує комбайни Fendt 6-, 8- і 12-рядними кукурудзяними жниварками відомої фірми Oros, які завдяки вкрай низькому профілю пластикових подільників русел і найнижчому куту входу можуть підібрати навіть повалену вітром полеглу кукурудзу і подати її до комбайна. Серед важливих переваг жниварок Oros також – одночасне з відривом початків подрібнення стебел і листя, що не вимагає повторного застосування додаткової техніки. При цьому подрібнення відбувається навіть на високих швидкостях (до 12 км/год) за умови збереження величини фракції рослинних решток (менш ніж 7 см). Інша перевага – можливість модернізації шляхом підключення додаткових модулів, наприклад для переналаштування під збирання соняшнику. Важливий чинник – простота обслуговування: немає необхідності проводити щоденний огляд, чищення, змащення та інші технічні операції.

Збирання соняшнику

Щоб уникнути втрат і отримати якісне насіння, збирання соняшнику проводиться в період повної стиглості і вологості насіння на рівні до 7%. Затягувати строки збирання небажано, бо вже на п'ятий день втрати від осипання насіння збільшуються в два-три рази. Оптимальний термін збирання врожаю соняшнику – 6 днів. Комбайни Fendt рекомендуємо обладнати досконалими соняшниковими жниварками Oros Sun, які забезпечують високопродуктивне збирання соняшнику без ризику втрати значної частини врожаю.

Основні варіанти випуску Oros Sun – з 6, 8, 12 та 16 рядами. Ця модель жниварки може збирати навіть «Кондитерку» – рослини з високим і товстим (до 6-8 см) стеблом, сильно зрізаним бур'яном. З цією потужною стебловою масою жниварка справляється на відмінно, і збирання відбувається без втрат. Соняшникові жниварки Oros Sun збирають у традиційний спосіб: за допомогою вібростола з активною подачею насіння, але на відміну від конкурентів цю жниварку оснащено додатковими уловлювачами насіння і напрямними дугами з боків, що знижують втрати до феноменальних 0,1%. Стеблова маса не намотується на різальний механізм. Жни-

Економічна доцільність використання рядкової жниварки Oros Sun

Курс євро / грн	32,2713	03.04.2018	
Модель	Oros 8 Sun	Жниварка суцільного зрізу (7,4 м)	
Вартість жниварки, євро	22 000,00	24 000,00	
Вартість жниварки, грн	681 043,00	742 956,00	61 913,00
Загальна площа, га	300	300	
Врожайність, т/га	3,0	3,0	
Валовий збір, т	900	900	
Відсоток втрат, %	0,5%	1,5%	
Втрати, т	4,5	13,5	
Вартість, грн/т	11 950,00	11 950,00	
Вигода від використання жниварки Oros 8 Sun, грн/рік	107 550,00	0,00	
Вигода від використання Oros 8 Sun, грн/га	358,50	0,00	
Період експлуатації, років	6	6	
Вигода від використання жниварки за період експлуатації, грн	645 300,00	0,00	22 845,38
Економія у разі купівлі жниварки Oros 8 Sun, грн	61 913,00	0,00	
Загальна вигода від використання жниварки Oros 8 Sun протягом періоду експлуатації, грн	707 213,00		

варка Oros Sun може працювати на швидкості до 12 км/год без втрати продуктивності. Вона невибаглива, не вимагає щозмінного догляду і відзначається винятковим запасом міцності. За рахунок високої продуктивності і зменшення втрат насіння комбайни Fendt із соняшниковою жаткою Oros Sun забезпечують швидку окупність витрат на їх придбання.

Як свідчить підрахунок, жниварка Oros Sun 8 R окупиться вже на шостий рік лише за рахунок варіювання втрат соняшнику.

Проданов Дмитро,
продукт-менеджер
+38 (050) 411-56-39
d.prodanov@astra-group.com.ua





Технічні характеристики жниварок Oros³ + HSA

	Тип		Під час роботи			Під час транспортування			Маса, кг
			Ширина, мм	Довжина, мм	Висота, мм	Ширина, мм	Довжина, мм	Висота, мм	
2-рядна	Фіксована	70 см	1660	2580	1190	1660	980	1900	720
3-рядна	Фіксована	70 см	2300	2580	1190	2300	980	2230	1055
4-рядна	Фіксована	70 см	3000	2580	1190	3000	980	2230	1240
5-рядна	Фіксована	70 см	3920	2580	1190	3920	980	2230	1755
6-рядна	Фіксована	70 см	4720	2580	1190	4720	980	2230	2110
8-рядна	Фіксована	70 см	6320	2580	1190	6320	980	2230	2680

Технічні характеристики кукурудзяних жниварок Oros Cornado

	Тип		Під час роботи			Під час транспортування			Маса, кг
			Ширина, мм	Довжина, мм	Висота, мм	Ширина, мм	Довжина, мм	Висота, мм	
6-рядна	Фіксована	70 см	4350	2580	1400	1100	4650	2450	2168
6-рядна	Складана	70 см	4350/2960	2580	1400	1200	4350	2450	2538
8-рядна	Фіксована	70 см	5750	2580	1400	1100	5750	2450	3028
8-рядна	Складана	70 см	5750/3200	2580	1400	1200	5750	2450	3158
12-рядна	Фіксована	70 см	8580	2580	1400	1100	8580	2450	4078
12-рядна	Складана	70 см	8580/4480	2580	1400	1200	8580	2450	4268
16-рядна	Фіксована	70 см	12300	2580	1400	1100	12300	2450	5008

Технічні характеристики жниварок Oros Sun

	Тип		Під час роботи			Під час транспортування			Маса, кг
			Ширина, мм	Довжина, мм	Висота, мм	Ширина, мм	Довжина, мм	Висота, мм	
6-рядна	Фіксована	70 см	4480	3150	1650	980	4480	2350	1588
8-рядна	Фіксована	70 см	5880	3150	1650	980	5880	2350	1988
12-рядна	Фіксована	70 см	8680	3150	1650	980	8680	2350	3008
16-рядна	Фіксована	70 см	11475	3150	1650	980	11475	2350	3508



Nardi Soystorm

жниварка для збирання сої

Багато агровиробників, вирішуючи, які культури вирощувати, зрештою обирають сою. Попри внесення до відповідного закону поправок щодо скасування відшкодування ПДВ у разі експорту сої аграрії все ж посіяли близько 670 тис. га, оскільки структуру посівів планували заздалегідь та запасилися посівним матеріалом. Та окрім посіву й догляду, необхідно ще й зібрати врожай, і у випадку сої цей процес має свої особливості

Боби на цих рослинах досягають рівномірно і дружно по всій довжині стебла. Висота розташування нижніх бобів сої, як правило, – 10 см, можливо, нижче.

Стандартні жниварки забезпечують зрізування стебел на висоті 15–20 см. У такому разі на стеблі нижче від висоти зрізування залишаються боби. А це – прямі втрати, які становлять 7% від врожаю і більше.

Отже, «на рівному місці», на заключному етапі виробництва сої, коли цінне зерно вже вирощено і залишається його зібрати й покласти на склад, ми зазнаємо збитків, які фактично нічим не виправдані! Залишаючи на полі незібрані боби, господарі позбавляють себе частини прибутку.

Один соєвий біб, залишений на кожній стернині, – це мінус 1–2 ц/га. А чи можна цього уникнути і як це зробити?

Вихід із цієї непрості ситуації є! Під час збирання сої слід зрізувати її на висоті менш ніж 10 см, а це можливо лише за використання спеціальної жниварки з гнучким різальним апаратом.

Тому раді вам повідомити, що після тривалого вивчення різних типів жниварок «АСТРА» розпочала постачання в Україну жниварок для збирання сої Nardi Soystorm.

Nardi Soystorm, як і жниварки для суцільного зрізування соняшника Nardi, виробляються в Італії.

Технічні характеристики

Робоча ширина захвату залежно від моделі, м	7,6	6,6	6	5,4
Мінімальна висота зрізу, мм	30			
Амплітуда прогинання ножа, мм	100			
Привід мотовила	Гідравлічний			
Діаметр шнека, мм	610			
Вага, кг	2 750	2 250	2 000	1 750
Система захисту від перенавантаження	Дискове зчеплення			
Запасний ніж у комплекті	+			
Агрегування під комбайн	Доступні під будь-який комбайн			

Особливості будови та роботи

- Гнучкий різальний апарат з амплітудою прогинання до 10 см забезпечує ідеальне копіювання поверхні ґрунту та мінімальний зріз висотою до 3 см. За такої висоти зрізу всі боби на будь-яких сортах сої буде скошено й подано до комбайна.
- Система зрізування Schumacher. Ножі розміщені по черговою та зворотною стороною, що сприяє самоочищенню системи зрізу. Відразу за ножем розташовано пластину, що перешкоджає потраплянню каменів. Від ножа до шнека розміщено металеву стрічку з пружинної сталі. Цей тип сталі прогинається, але не ламається і завжди вирівнюється до правильного робочого положення.
- Шнек великого діаметру, на всій довжині якого розміщено пальці із загартованої сталі, які в екстрених випадках ламаються у відповідному місці. Обслуговуються та замінюються через спеціальні вікна.
- Позаду шнека розташовано регульовану та фіксовану пластину, які обмежують перекидання матеріалу та забезпечують очищення шнеку. Першу пластину в разі потреби можна демонтувати.
- Мотовило працює незалежно від інших приводів жнивarki, оскільки має власну гідравлічну систему. Система приводить його в дію, піднімає, опускає та переміщує вперед і назад. Регулювання можна здійснювати й механічно – змінювати висоту роботи, швидкість, а також кут нахилу пальців.
- Захист dna жнивarki, її безперешкодне пересування стернею забезпечують нижні пластикові щити, виготовлені зі стійкого до зношування матеріалу, що перешкоджає налипання ґрунту під час роботи на вологій поверхні. По всій довжині під ножем розміщено сталеві опори, які сприяють плавному копіюванню рельєфу поля.

Підсумки

Підсумовуючи наведену інформацію, можна з упевненістю стверджувати, що застосування спеціалізованої жнивarki для збирання сої Nardi Soystorm допоможе підвищити продуктивність роботи, мінімізувати втрати й на 200–300 кг/га збільшити врожайність сої, тим самим забезпечивши додатковий прибуток господарству та швидку окупність обладнання.

Гораль Олександр,
продукт-менеджер
+38 (050) 432-89-69
a.goral@astra-group.com.ua





Horsch Pronto –

идеальный посев зерновых

Когда цены на зерновые поднимаются, а расходы на производство и аренду земли взлетают до небес, очень важно вырастить высокий урожай с низкими эксплуатационными затратами. Раньше подготовка почвы проводилась задолго до посева, а перед посевом осуществлялась предпосевная культивация. Цель такой культивации – создание посевного ложа для семян, чтобы посевной материал ложился на заданную глубину. Сейчас же на рынке широко используются посевные комплексы, которые за один проход могут провести предпосевную культивацию, борьбу с сорняками, выравнивания, обратное прикатывание почвы, посев и даже адресное внесение удобрений. Причем все это – на космических скоростях и с ювелирной точностью.

« По мнению 14 000 (!) фермеров со всего мира, лучшим предложением на рынке являются посевные комплексы Pronto от молодого, но нашумевшего производителя Horsch

Сегодня сложно найти страну, область или даже регион, где бы не работали посевные комплексы Horsch Pronto. Давайте же рассмотрим основные преимущества этих «бестселлеров», отличающие их от схожих по конструкции посевных машин.

Широкий модельный ряд

Pronto представлен в трех ключевых сериях AS, DC и SW.

1. Посевные комплексы серии AS в своей конструкции имеют трехточечную навеску, которая позволяет менять посевные шины (зерновая / пропашная) и производить посев всех без исключения культур с междурядьем 15, 30, 45, 50, 70 или 75 см. Сеялки AS – это единственное решение на рынке, обеспечивающее как сплошной посев, так и посев пропашных культур одной машиной.



2. Серия DC – сеялки для посева в мульчу, по вспашке или для прямого посева. Pronto DC позволяет вести сев на высокой скорости, неизменно сохраняя при этом высокое качество заделки семян благодаря уникальной системе почвоуплотнителей, позволяющих идеально выравнивать почву на высоких скоростях. Таким образом эффективно предотвращается волнообразование микрорельефа поля. Предпосевное уплотнение почвы – необходимое условие для оптимальной всхожести семян даже в условиях недостатка или избытка влаги. Рабочая ширина машины составляет от 3 до 9 м. Агрегируются с тракторами мощностью от 80 кВт / 110 л.с. (минимум 35 л.с. / 1 м рабочей ширины).
3. Серия SW – это сеялка, которая полностью решает вопрос с логистикой в поле. Оснащенная большим бункером объемом 12 000 л и с распределением 50:50 и центральным загрузочным шнеком, эта модель максимально эффективна в поле, поскольку при ее использовании нет необходимости в частых дозаправках посевным материалом и постоянном наличии многочисленного обслуживающего персонала. Бункеры от этих сеялок можно использовать отдельно для других технологических операций, в частности для адресного внесения удобрений во время основной обработки культиваторами Tiger или Terrano. Рабочая ширина 8–12 м. Агрегируются данные машины с тракторами мощностью от 320 л.с. (минимум 40 л.с. / 1 м рабочей ширины). Подобная конструкция эксклюзивно представлена фирмой Horsch.

Функциональные особенности

Дозирующие аппараты, устанавливаемые на всю линейку Pronto, являются унифицированными и взаимозаменяемыми. Привод дозирующих элементов идет от электрического двигателя. 100-процентную норму высева обеспечивает отдельный радар скорости, установленный непосредственно на сеялку и считывающий значения по скорости в режиме реального времени.

Характерной чертой модельного ряда Pronto является возможность внесения удобрений в зону высева семян, междурядье или же комбинированного внесения (часть удобрений вносится вместе с семенами, а часть вносится в междурядье для обеспечения растения питательными веществами в более поздние фазы развития)

Все сеялки Horsch совместимы с протоколами ISOBUS, и при наличии монитора в тракторе устанавливать еще один прибор на сеялке не нужно.

Шипоша Вячеслав,
руководитель отдела почвообрабатывающей техники
+38 (050) 358-79-37
v.shyposha@astra-group.com.ua





Helikrak:

незаменим для максимального урожая

Уплотнение почв как проблема сельского хозяйства

С увеличением количества проходов и веса сельскохозяйственных машин и орудий все чаще возникает проблема с уплотнением нижних слоев почвы, что отрицательно сказывается на ее плодородии и урожайности агрокультур. В сезон шины (гусеницы) сельхозмашин покрывают следами от 40 до 80% поверхности поля, а поворотные полосы подвергаются 8–10-кратному воздействию. Из-за увеличения массы тракторов и сельхозмашин уплотняется не только пахотный, но и подпахотный горизонт, на глубину 40–70 см. В результате уплотнения усиливаются эрозионные процессы, объемная масса почвы и ее сопротивление обработке повышаются соответственно в 1,5–2 и 1,3–1,9 раза, снижается общая и капиллярная пористость плодородного слоя. Все это ведет к снижению жизнедеятельности почвенной микрофлоры и в конечном результате – к недобору 20–40% урожая.


В связи с неумеренным применением отвальных плугов и плоскорезов образуется так называемая «плужная подошва», препятствующая проникновению осадков в нижележащие слои и испарению излишков влаги из нижних горизонтов. На склоновых землях это способствует развитию водной эрозии, а на равнинах и в низинах – образованию мокрых «блюдец»,

в которых застаиваются талые и дождевые воды. Эти негативные факторы привели к деградации плодородного слоя почвы и расширению ареала эрозионных процессов. Водная эрозия не так заметна, как ветровая, но ежегодно талые и дождевые воды путем струйчатого размыва плодородного верхнего слоя склоновых земель наносят огромный вред сельскому хозяйству.

Переуплотнение: как с ним бороться

Борьбу с уплотнением почвы проводят по трем направлениям: снижение уплотнения, разуплотнение и предотвращение уплотнения. Для снижения уплотнения почвы конструкторы совершенствуют ходовую систему энергетических и транспортных агрегатов, уменьшают их массу, создают широкозахватные и комбинированные машины. Одно из перспективных направлений – использование технологической колеи Control Traffic Farming (мобильные технологические и транспортные машины перемещаются по полю по постоянной колее).

Главным методом предотвращения уплотнения почвы является севооборот, но в связи с широким использованием монокультур и отсутствием культуры земледелия на большинстве полей предотвратить проблему крайне сложно.

 В Украине более 50% сельхозугодий сталкиваются с переуплотнением.

Разуплотнение почвы с помощью глубокорыхлителей – самый простой и проверенный способ борьбы с плужной подошвой

Виды и условия рыхления и техника для них

В зависимости от расстановки рабочих органов можно производить сплошное или полосное рыхление, а также щелевание. При полосном рыхлении оставшиеся неразрыхленными участки служат опорой движителям тракторов при последующих проходах, что помогает дольше использовать разрыхленные полосы.

Глубокое сплошное рыхление склоновых и равнинных земель рекомендуется осенью по стерневым фонам зерновых и пропашных культур вместо зяблевой вспашки. В случае отсутствия осушительной сети или угрозы переувлажнения почвы все глубокое рыхление под картофель, корнеплоды, кукурузу и другие культуры проводят весной. Щелевание целесообразно осенью на сенокосах и пастбищах, склоновых и переувлажненных равнинных землях перед посевом озимых культур, а также по отвальной и безотвальной зяби.

Полосное глубокое рыхление с одновременным дренированием применяется на участках с большим количеством «блюдец».

Особое значение ликвидации переуплотнения подпахотных горизонтов придается в зонах орошаемого земледелия, так как многолетняя обработка почвы на постоянную глубину, применение тяжелой мобильной техники, естественная усадка почвы при многократных поливах создают уплотненную «плужную подошву», которая препятствует проникновению в глубокие горизонты поливной воды и корней растений. В результате при значительном увеличении объема используемых материальных и водных ресурсов снижение урожая достигает 40%. При плотности подпочвы 1,5–1,6 г/см до 80% корневой системы в орошаемой зоне находится в верхних слоях, что отрицательно влияет на рост и развитие растений.

Глубокое рыхление и щелевание переуплотненной почвы широко распространены в ряде стран Западной Европы. Многочисленные исследования установили, что последствия этого приема зависят от физико-механических и агрохимических свойств пахотного и подпахотного горизонтов, биологических и погодных условий, видов и количества вносимых в щель мульчирующих материалов. Период положительного действия глубокого рыхления колеблется от 2 до 5 лет, а щелевания – от 1 до 3 лет. Полосное рыхление и щелевание склонов – эффективный агротехнический прием предотвращения водной эрозии на склоновых землях.

Таким образом, для разуплотнения переуплотненных пахотных и подпахотных слоев почвы, а также для борьбы с водной эрозией на склоновых землях эффективно применять глубокое (до 60 см) рыхление, и для выполнения этих работ как нельзя лучше подходят глубокорыхлители Helikrak.

Шипоша Вячеслав,
руководитель отдела почвообрабатывающей техники
+38 (050) 358-79-37
v.shyposha@astra-group.com.ua





Spraytronic:

нова технологія обприскування від Berthoud

Більшість пропонованих сьогодні на ринку обприскувачів обладнані електронними системами контролю норми виливу в разі зміни швидкості. На практиці необхідно дотримуватися такого алгоритму:

1. визначити необхідну норму виливу препарату;
2. визначити середню швидкість руху полем;
3. знаючи необхідну норму виливу і середню швидкість руху, визначити типорозмір форсунки.

Кожен виробник розпилювачів за стандартами ISO пропонує таблицю, де вказує, як поводить себе потік кожної форсунки в разі зміни швидкості руху й тиску. У цій таблиці ми знаходимо потрібний нам розпилювач, спираючись на стандартний робочий тиск 3 атмосфер.

Приклад 1

Ми хочемо рухатися полем зі швидкістю 14 км/год і працювати з нормою виливу 100 л/га. Для виконання такої обробки нам знадобиться коричнева форсунка №03. Електронному контролеру (комп'ютеру) ми дали установку контролювати норму виливу 100 л/га. У разі зміни швидкості руху контролер отримує цю інформацію від датчика швидкості й даватиме команду коригувати тиск: збільшення швидкості = збільшити тиск, зниження швидкості = зменшити тиск.

		Flow l / ha according to the forward speed in km/h and with 0,50 m nozzle spacing															
		Bar	l/min	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	18	20
ADX 03 blue	1,75	0,90	216	180	154	135	120	108	98	90	83	77	72	68	60	54	
	2,0	0,97	233	194	166	146	129	116	106	97	90	83	78	72	68	60	54
	2,5	1,08	259	216	185	162	144	130	118	108	100	92	86	81	72	65	
	3,0	1,18	283	236	202	177	157	142	129	118	109	101	94	89	79	71	
	3,5	1,28	307	256	219	192	171	154	140	128	118	110	102	96	85	77	
	4,0	1,37	329	274	235	206	183	164	149	137	126	117	110	103	91	82	
	5,0	1,53	367	306	262	230	204	184	167	153	141	131	122	115	102	92	
	6,0	1,64	394	328	281	246	219	197	179	164	151	141	131	123	109	98	

потрібен переклад таблиці

Але (!) це можливо тільки у встановлених рамках можливостей однієї форсунки.

		Flow l / ha according to the forward speed in km/h and with 0,50 m nozzle spacing															
		Bar	l/min	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	18	20
ADX 03 blue	1,75	0,90	216	180	154	135	120	108	98	90	83	77	72	68	60	54	
	2,0	0,97	233	194	166	146	129	116	106	97	90	83	78	73	65	58	
	2,5	1,08	259	216	185	162	144	130	118	108	100	92	86	81	72	65	
	3,0	1,18	283	236	202	177	157	142	129	118	109	101	94	89	79	71	
	3,5	1,28	307	256	219	192	171	154	140	128	118	110	102	96	85	77	
	4,0	1,37	329	274	235	206	183	164	149	137	126	117	110	103	91	82	
	5,0	1,53	367	306	262	230	204	184	167	153	141	131	122	115	102	92	
	6,0	1,64	394	328	281	246	219	197	179	164	151	141	131	123	109	98	

Наш приклад наочно показує, що обрана форсунка підтримуватиме норму вилливу 100 л/га в діапазоні зміни швидкості від 10 км/год до 18 км/год, іншими словами, в межах $\pm 20\%$ від заданої швидкості.

Що відбувається за межами цих швидкісних обмежень?

До моменту набору швидкості 10 км/год ми спостерігатимемо перелив препарату, а за досягнення швидкості понад 18 км/год – недолив. Перша проблема характерна для обробки країв полів, а також об'їзду перешкод (гідрантів, стовпів, дерев) або для ситуацій різкого зниження швидкості через складнощі рельєфу. Із другою проблемою стикаються механізатори, які прагнуть обробити більше гектарів. А тепер поррахуймо: скільки таких ділянок поля, де не дотримано необхідного діапазону швидкостей руху. Саме на цих ділянках препарати вносяться неточно, що впливає на кінцевий результат: кількість і якість вашого врожаю.

« Французький виробник техніки для захисту рослин Berthoud пропонує вирішення цієї проблеми – нову систему обприскування Spraytronic

Ця система дає можливість управляти кожною форсункою, яка знаходиться під контролем соленоїдного клапана й фактично контролює норму вилливу за допомогою імпульсів. За використання цієї системи внесення робочого розчину відбувається не суцільним потоком, а мікропорціями. При цьому тиск у штанзі задається електронним контролером і фіксується, тобто підтримується на встановленому рівні постійно. Змінюється тільки величина порції, тобто час, поки форсунка залишається відкритою.

Ця система розширює швидкісний діапазон на 70%. Тепер у виборі форсунки ми можемо відштовхуватися від максимально можливої швидкості в полі.

Приклад 2

Максимальна швидкість – 18 км/год $18 \text{ км/год} - 70\% = 5,4 \text{ км/год}$ Тоді діапазон робочих швидкостей для підтримання заданої норми вилливу становитиме від 5,4 км/год до 18 км/год! І при цьому робота відбувається з однаковим тиском, а значить, із однаковим розміром краплі.

Завдяки можливості вибирати й фіксувати тиск додається ще одна перевага: керування розміром краплі. Наприклад, у процесі роботи на полі ми відзначаємо зміну швидкості вітру, а отже, небезпеку знесення препарату та, як наслідок, втрати препарату й зниження загальної якості обробки. З системою Berthoud Spraytronic ми можемо управляти тиском, наприклад знижувати його. Знижений тиск забезпечує обприскування великими краплями. Норма вилливу при цьому залишається на заданому рівні, зміниться лише частота імпульсів.

Крім того, завдяки можливості окремого управління кожна форсунка фактично стає самостійною секцією обприскування, яку можна вмикати або вимикати окремо. Таким чином, під час обробки ділянок складної конфігурації (клини, дуги тощо), коли штанга обприскувача проходить із накладанням, можна в разі виникнення перекриття відключати не цілу секцію обприскувача довжиною 5–6 м (як це було раніше), а кожен форсунку, тобто відрізки довжиною 50 см. Так ми суттєво скорочуємо кількість зон із подвійним внесенням препаратів, що, відповідно, забезпечує економію самих препаратів, не пригнічує рослини подвійною дозою і збільшує площу обробки за рахунок більшого захвату складних ділянок.

Переваги системи Berthoud Spraytronic

- 1 Збільшення можливостей однієї форсунки. Можливість внесення препаратів зі швидкісним діапазоном -70% від максимально можливого без зміни форсунок.
- 2 Управління тиском означає управління величиною краплі просто в полі. Для мінімізації знесення не потрібні спеціальні форсунки чи пристосування.
- 3 Управління потоком кожної форсунки. Пофорсункове увімкнення / вимкнення в разі перекриттів. Економія внесених препаратів, збільшення загальної площі обробки.
- 4 Бездоганна якість обприскування: рівномірне покриття всього поля однаковою нормою вилливу без перепадів, із однаковим розміром краплі.



Ліпінський Іван,
продукт-менеджер
+38 (095) 274-94-92
i.lipunskui@astra-group.com.ua



Як зробити ДОВГОВІЧНИЙ розкидач добрива

Розкидачі мінеральних добрив – техніка, яка працює в дуже агресивному середовищі, і тому тривалість її експлуатації та надійність роботи залежать від металу, з якого виробляється агрегат, принципу його обробки та якості фарбування. Данська компанія Vogballe дуже відповідально підходить до процесу виробництва техніки, адже має у своїй лінійці тільки розкидачі мінеральних добрив, тож для лідирування в галузі має бути найкращою

Шліфування

Підготовка до виробництва розкидачів починається одразу після отримання сталі. Після контролю якості сталь проходить дробоструменеву обробку для очищення від бруду. Потім метал ріжуть лазером, а тоді всі деталі проходять через кілька процесів шліфування для зняття задирок та гострих кутів. Чим кращим є шліфування, тим більшою є поверхня під фарбування, а отже – підвищується довговічність і якість. Завдяки цьому етапу на розкидачах Vogballe немає жодного гострого краю, від якого може початися процес корозії.

Ретельне очищення

Кожна деталь проходить сім ступенів очищення протягом 45 хвилин. Кожен вузол промивається лужним знежирювальним засобом і фосфатом заліза. У результаті абсолютно чиста поверхня ідеально готова до покриття порошковою фарбою.

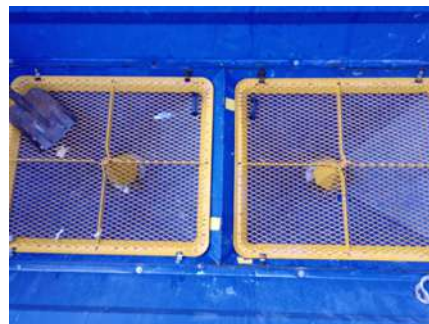
Сушіння за 130° С

Відразу ж після семиступеневого очищення всі вузли потрапляють безпосередньо до сушильної шафи для запобігання корозії. Після цього вони транспортуються безпосередньо на установку для фарбування порошковою фарбою.

Порошкова фарба Flexi-Coat

1994 року на заводі Vogballe почали використовувати технологію порошкового фарбування. Кожен вузол фарбується окремо перед складанням. Саме через такий скрупульозний підхід 15-17% вартості виробництва припадає на обробку поверхні машин та її фарбування. Перед надходженням на установку для порошкового фарбування кожна деталь розмагнічується, тоді як порошок навпаки заряджається на 10000-12000 Вт, щоб прилипнути до поверхні. Шар фарби має товщину мінімум 120 мікрон. Зносостійкість порошкової фарби Flexi-Coat приблизно в 30 разів вища за показники традиційної «рідкої» фарби.

2006



2008



« Головним критерієм процесу виробництва є довговічність роботи техніки

Гартування

Після завершення фарбування всі деталі гартуються шляхом нагрівання. Піч має довжину 45 м і щодня споживає 250 м³ газу за постійної температури 225° С. У печі кожна деталь має нагрітись до температури не менш ніж 180°, що забезпечить ідеальне загартування і прилипання фарби.

Ліпінський Іван,
продукт-менеджер
+38 (095) 274-94-92
i.lipynskui@astra-group.com.ua

« На фотографіях ви можете побачити розкидачі, що працюють в Україні з 2008 року (Сумська обл.) та 2006 року (Хмельницька обл.)



Покупка телескопического погрузчика

Как выбирать, на что обращать внимание
и зачем вообще он нужен

Прежде чем выбрать погрузчик, каждый собственник не раз задумывается о целесообразности данной покупки. Каждый день в хозяйстве успешно выполняется огромный объем работ. Земельный банк расширяется, количество работников растет, увеличивается парк техники, все идет своим чередом без особых сложностей. С чего же вдруг возникает необходимость в телескопическом погрузчике? Почему у других есть погрузчик или даже несколько, а я прекрасно обхожусь без Manitou? Зачем тратить деньги на ненужную технику...

Все эти вопросы я рекомендую задавать не себе, а своим друзьям и знакомым, которые уже имеют подобную технику в хозяйстве. Потому как не попробовав ее в работе, очень сложно оценить преимущества и просчитать окупаемость

Главная задача погрузчика

Если же не пытаться увидеть экономическую выгоду в цифрах, не обращать внимания на цены и прочие факторы, мешающие оценить преимущества, а смотреть на вещи более глобально, то можно увидеть следующее. Manitou в хозяйстве работает с утра до вечера, не останавливаясь, и основная его задача – это обслуживание основных производственных процессов. Например, в посевную кампанию это работа с биг-бегами, погрузка семян или удобрений. В уборочную – буртование зерна, уборка и складирование тюков. В межсезонье – работа с удобрениями, любые погрузочно-разгрузочные операции, строительство и многое другое.

А значит, универсальный телескопический погрузчик – это не просто машина, способная заменить тысячи часов работы других машин и механизмов и человеческого труда. Это инструмент, который повышает эффективность функционирования всего хозяйства, оптимизируя выполнение каждого отдельного производственного процесса! Он поможет своевременно отсечь материал, быстро спрятать урожай от дождя или просто превратить низкопроизводительный ручной труд в высокоэффективный машинный. Любые из этих преимуществ дают владельцу возможность снизить себестоимость продукции, увеличить производительность и высвободить ресурсы, которые можно направить на развитие и увеличение объемов производства.

Если вам нравится идти в ногу со временем, вы настроены на высокий уровень доходности и планируете развивать свой бизнес, тогда покупка телескопического погрузчика – правильный шаг.

Категории погрузчиков

Для начала нужно определиться с категорией погрузчика. Сегодня можно выделить три основных сегмента.

Компакт – для хозяйств с ограниченным пространством, животноводческих комплексов, птицефабрик. В линейке Manitou это погрузчик MLT-X 625. С габаритами 3,9 м×1,82 м×2 м он будет максимально удобен в узких или низких проездах, и при этом он способен выполнять все те же операции, что и другие погрузчики.

Сегмент универсальных погрузчиков наиболее широкий, потому как именно они занимают самую большую долю рынка. В линейке Manitou это модели MLT-X 732/735(735-120)/741/1035. Идеально подойдет большинству фермеров.

Высокопродуктивные погрузчики стоит покупать на большие объемы работы. В линейке Manitou это модели MLT-X 845/840/1040/960. Идеально подходит для замены менее продуктивной модели из универсального сегмента.

Ключевые характеристики

Основные параметры погрузчика – грузоподъемность и вылет стрелы. При выборе грузоподъемности важно обращать внимание не только на максимальное значение, но и на значения при максимальном вылете стрелы, а также максимальной высоте подъема. Именно эти характеристики говорят о стабильности машины и ее возможностях работы с грузом.

Не всегда машина с большей грузоподъемностью будет иметь лучшие характеристики, чем меньшие аналоги конкурентов. Более стабильная машина – залог безопасности в работе.

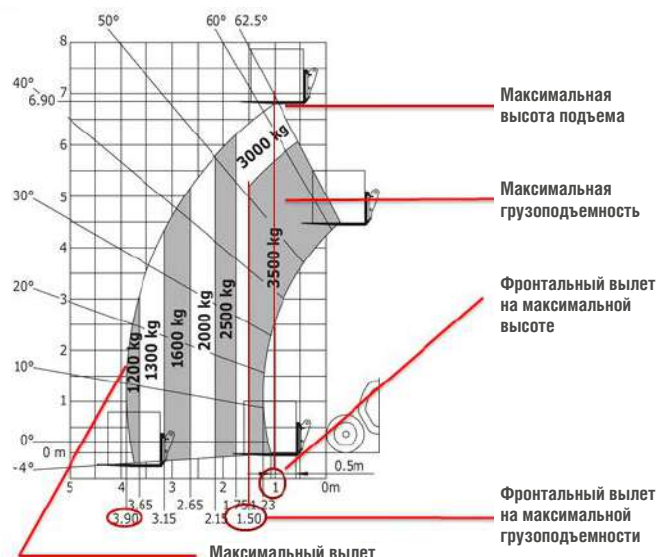
Что же касается высоты подъема груза, то большинству хозяйств для ежедневной работы достаточно 6-7 м. Если же есть необходимость высоко складировать тюки, делать большие бурты или просто обрезать высоко расположенные ветки вдоль поля, тогда лучше выбирать погрузчик с высотой подъема 9-10 м, он будет более универсальным.

Важными характеристиками также являются мощность двигателя и гидравлики, но тут нужно понимать, что более



продуктивная машина дороже в обслуживании и потребляет больше топлива. Кроме того, для реализации полного потенциала погрузчика важно наличие квалифицированного оператора. Если же такого оператора у вас нет или нет большого объема работы, то не стоит переплачивать за более мощный погрузчик – он себя не окупит.

Стоит также принять во внимание условия для оператора, которые предлагают разные производители. Чем больше комфорта для работы оператора в машине – тем меньше его усталость к концу смены. Такие, на первый взгляд, простые мелочи, как наличие подлокотника, удобно расположенные кнопки, поручни и ступеньки поначалу просто радуют и не более. Но если пользоваться этим постоянно по 8-12 часов в сутки, то мы получаем реальный эффект в виде дополнительного запаса энергии оператора, который он тратит на выполнение поставленных задач. А усталость оператора прямо влияет на безопасность работы машины и окружающих. Кроме того, всем известно, что чем больше людей имеют доступ к машине, тем больше в нее приходится вкладывать. Поэтому чему лучше условия для работы оператора, тем сильнее он привязан к своему рабочему месту. При выборе погрузчика нужно обязательно обращать внимание на удобство посадки, конфигурацию джойстика, обзорность, освещение, уровень шума в кабине и прочее.



Дрозд Сергей,

менеджер по поставкам
+38 (050) 324-97-76
s.drozd@astra-group.com.ua



Полив дополнительных площадей с Valley

Несмотря на то, что сегодня поставщики дождевальной техники просчитывают системы по принципу «под конкретное поле», остается резерв увеличения площади орошения. Данный вопрос становится актуальным в контексте реализации проекта по возобновлению систем орошения и дренажа в Украине

Как известно, дождевальные машины делятся на два основных типа: кругового и фронтального (линейного) действия. К преимуществам круговых машин можно отнести возможность полной автоматизации выполнения процесса полива, а также простоту использования, ведь один оператор способен обслуживать одновременно три машины, в то время как фронтальную машину постоянно обслуживает один специалист. Главным достоинством дождевальных машин фронтального действия является максимальное использование участка орошения, а в случае применения машин кругового типа углы поля не поливаются.

При использовании дождевальных машин кругового действия Valley проблему неполивных углов поля можно решить с помощью применения систем Valley Corners, Benders и DropSpan™, позволяющих увеличить площадь полива и получить дополнительный доход с принадлежащей вам земли. Сочетая эти технологии, объединив и подобрав многочисленные дополнительные компоненты и функции, можно настроить круговую дождевальную установку таким образом, что полезная площадь орошения под нею увеличится на 12-16%.

VFlex™ Corner

Система VFlex™ Corner пришла на замену устаревшей системе Valley Corner. Во время работы данная система выезжает и поливает углы, тем самым увеличивая площадь орошения при использовании круговых дождевальных машин. Ею можно комплектовать новые дождевальные установки с самыми современными элементами конструкции, сохраняя при этом простые органы управления с пуском и остановкой. Система VFlex Corner имеет большое количество вариантов исполнения и полностью настраивается с учетом ваших потребностей и конфигурации вашего поля. Анализ использования данной системы доказал ее совершенство и надежность в сравнении с любой другой из представленных на рынке угловых дождевальных установок.

Valley Precision Corner®

Система Valley Precision Corner® – это компьютеризированная угловая дождевальная установка, обеспечивающая непревзойденную точность подачи воды, внесения химика-

тов и удобрений. Данная система запатентована компанией Valley и доступна вместе с также запатентованным комплектом Water Utilization Package™, содержащим дополнительные электромагнитные клапаны для управления 22 дополнительными разбрызгивателями.

Данная система обеспечивает экономное использование поливной воды и удобрений, а также предотвращает избыточный полив орошаемого участка.

Valley Corner DualDrive™

Система Valley Corner DualDrive™ оснащена двумя близко расположенными шинами, которые гарантируют великолепное сцепление и повышенную проходимость. Благодаря этому угловая дождевальная установка перемещается на почвах различного типа и в самых разнообразных полевых условиях без застревания и с минимальным повреждением сельскохозяйственных культур.

Valley Terrain Compensation

Система компенсации рельефа Valley Terrain Compensation — эксклюзивный модуль Valley для угловых дождевальных установок с управлением по GPS. Она позволяет уменьшить заносы на поворотах и улучшить точность прохода установки по колею на пересеченной местности и высоких грядках. Такая система работает по принципу определения разницы между действительным положением антенны GPS и требуемым положением на заданном маршруте с компенсацией ошибок положения, вызванных изменениями рельефа. Функция компенсации рельефа обеспечивает более прямую и воспроизводимую колею угловой дождевальной установки, вследствие чего снижается вероятность повреждения сельскохозяйственных культур во время работы.

Системы Valley Bender

Система Valley Bender – дополнительный компонент круговой дождевальной установки, который позволяет обогнуть любые препятствия, встречающиеся на ее пути во время полива. Принцип ее работы таков: наружная часть круговой дождевальной установки продолжает движение, в то время как ее внутренняя часть останавливается перед заборами, сооружениями, деревьями или другими препятствиями. Уникальный таймер ускорения в системе управления дождевальной установки увеличивает ее скорость для уменьшения избыточного полива во время изгиба.

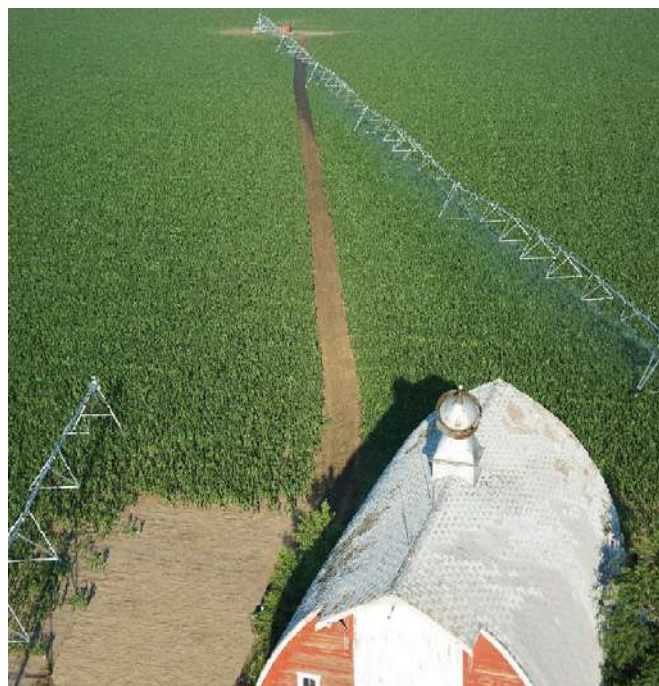
Bender30™

Данная система применяется на установках кругового действия, которые во время полива должны обогнуть препятствие с углом изгиба до 30 градусов в каждом направлении. На одну круговую дождевальную установку можно установить несколько блоков Bender30™.

Благодаря использованию на дождевальных машинах существующих структурных элементов данные блоки имеют простые модификации.

Bender160™

Блок Bender160™ используют на установках кругового действия, которые во время полива должны обогнуть препятствие с углом изгиба до 160 градусов в каждом направлении. При его использовании можно индивидуально настра-



ивать элементы конструкции дождевальной установки. На одну круговую дождевальную установку можно установить несколько блоков Bender160™.

На длинных круговых дождевальных установках, а также в условиях неровной или пересеченной местности орошаемого участка для обеспечения прочности конструкции системы Valley Bender применяются комплекты анкеров для тяговых тележек системы изгиба. Это позволяет изогнуть круговую установку более чем на 600 м для орошения дополнительной площади.

Valley DropSpan™

С помощью системы Valley DropSpan™ можно отсоединить внешние пролеты круговой дождевальной установки, чтобы остальная часть установки смогла орошать площадь за барьерами. Один специалист может отсоединять и подсоединять пролеты без использования специальных инструментов менее чем за 15 минут.

Во время работы круговой дождевальной установки отсоединение и подсоединение внешних пролетов осуществляется при помощи простой системы с лебедкой и бруском. Отсоединение или подсоединение кабеля пролета и проводки управления осуществляется с использованием простого электрического разъема, при этом не требуется повторный монтаж электропроводки. Наличие переключателя «Стоп» автоматически выравнивает основную установку с отсоединенными пролетами для облегчения повторного подсоединения.

Анализ данных систем показывает, что их применение на дождевальных машинах кругового действия позволяет максимально использовать площадь орошения и благодаря этому гарантировано получать дополнительный доход.

Бабицкий Василий,
руководитель проектов по внедрению оросительной техники Valley
+38 (050) 450-90-45
v.babytskyi@astra-group.com.ua

Експофест AgroShow:

найбільший бізнес-захід у Черкасах



16-19 травня на території аеропорту відбулася міжнародна агропромислова виставка AgroShow. Хоч експофест проходить цього року лише вдруге, це вже виставка сучасного формату, що поєднує комерційну, ділову, розважальну програму і збирає учасників із різних регіонів України.

Наші трактори Fendt і Valtra взяли участь у параді техніки на честь відкриття заходу, а навантажувач Manitou демонструвався на полігоні. Manitou, як завжди, показав вражаючу маневреність! Техніка брендів Fendt, Berthoud, Gregoire Besson, Bogballe, Trimble, Valley була представлена на нашому стенді.

Виставка AgroShow минула дуже швидко, залишивши по собі багато приємних емоцій та вражень.



26–28 липня у Херсоні
відбулася
VIII Міжнародна агропромислова
виставка та форум з
розвитку фермерства.



«АГРО–2018»

XXX Міжнародна виставка



У цьому році ювілей святкує не тільки наша компанія. 6-9 червня на території НК «Експоцентр України» відбулась ювілейна – тридцята – виставка «АГРО–2018». Виставка щороку розширюється й приваблює дедалі більше відвідувачів.

Компанія «АСТРА» традиційно розміщувалася в центрі виставки, біля фонтану. На стенді демонструвалися флагмани сільгосптехніки світових брендів Gregoire Besson, Manitou, Bogballe, Framest, Oros, Nardi. Особливу цікавість викликали трактори і комбайн Fendt і наша новинка Valtra на стенді корпорації Agco. Гості мали змогу побачити демосекцію зрошувальних систем Valley – найдосконалішого зразка у своєму класі техніки.

Цього року у події вперше взяли участь наші французькі партнери – компанія Verthoud з надійними самохідними і причіпними обприскувачами.





Особливу увагу ми приділили новим напрямкам роботи – техніці для точного землеробства, системам зберігання і сушіння зерна, уживаній техніці з Європи, насінню і засобам захисту рослин.

Виставка була насиченою і продуктивною. До зустрічі на «АГРО-2019»!





Идеальная техника для ваших условий

История бренда сельскохозяйственной техники Framest начинается с 2002 года. Формировать традиции и приобретать серьезную репутацию компания начала с первых дней своего существования

История бренда

Одной из ключевых особенностей Framest является то, что в разработке новых видов машин главную роль играли не просто инженеры-теоретики, а фермеры, непосредственно работающие в сельскохозяйственной отрасли. И это очень важный фактор, ведь они точно знают, какая техника им нужна и как именно улучшить ее и таким образом повысить ее производительность. Конструктора компании, учитывая все предложения фермеров, решали поставленные задачи, в результате представляя рынку очень качественную и соответствующую всем современным требованиям технику Framest. Благодаря совместной работе персонала компании с потребителем бренд Framest по праву можно назвать народным.

Время не стоит на месте, требования к технике изменяются и возрастают. Компания Framest также не останавливается на достигнутом и постоянно развивается. В основе этого прогресса – принцип «быть на шаг впереди»: развиваться, опережая время. Инновационные разработки любой продукции базируются, прежде всего, на регулярных отзывах и требованиях клиентов из Венгрии, Украины, Румынии, Словакии и других стран.

Выход на новые рынки

Компания «АСТРА» на высочайшем уровне реализовывает гарантийное и послегарантийное обслуживание сельхозтехники на территории Украины, проводит постоянный контроль сервиса, оперативно рассматривает пожелания клиентов относительно до- и послепродажной комплектации техники и предоставляет другие виды услуг. Тесное сотрудничество с Framest при помощи АСА «АСТРА» дает фермеру стопроцентную уверенность в завтрашнем дне. Сейчас Framest производит 16 типов машин и 40 их модификаций, что очень показательно для компании с 16-летней историей. Несмотря на короткое время пребывания на рынке Украине, она уже успела через АСА «АСТРА» представить такие машины своего модельного ряда:

- дисковые бороны FraDisc;
- дисколаповые бороны FraConDisc;
- глубокорыхлители FraLaz;
- универсальные агрегаты для предпосевной подготовки почвы FraKomb;
- катки FraRoll.

« Сотрудники АСА «АСТРА» прошли специальное обучение непосредственно на заводе-производителе и регулярно пополняют свой багаж специальных знаний, необходимых для качественного и быстрого решения всех вопросов по продаже и обслуживанию техники Framest



Предпосевной культиватор FraKomb: характеристики и преимущества

В преддверии предстоящего сезона высева озимых зерновых и масличных культур познакомим вас подробнее с предпосевным культиватором FraKomb. Агрегаты предпосевной обработки почвы – одни из самых важных машин в сельском хозяйстве. Сегодня время для правильной подготовки к посеву неуклонно сокращается. Все производители стараются минимизировать свои затраты на ГСМ для предпосевных манипуляций и при этом повысить урожайность культур. Поэтому сложно переоценить правильно подготовленное посевное поле, так как от него в очень высокой степени зависят урожайность и будущие доходы аграриев.

Выгоды от приобретения

1. Высокая рабочая скорость – отличное качество обработки почвы. Высев зерна в оптимально подготовленную почву позволяет получать дружные всходы. Как свидетельствует практический опыт, это приводит к повышению урожайности приблизительно на 3-4%.
2. За счет равномерного распределения зерна по площади и посева на одинаковую глубину значительно улучшается всхожесть растений и уменьшается конкуренция между ними и сорняками.
3. Использование комбинированного агрегата FraKomb, который за один проход совершает семь операций, позволяет значительно экономить время на подготовку поля и ГСМ.
4. Сокращение сроков проведения полевых работ в несколько раз и оптимальная загрузка трактора в течение года позволяют выполнять больший объем работы на большей площади (благодаря этому увеличивается полезная земельная площадь собственного хозяйства, появляется возможность оказывать сторонние услуги по обработке грунта).
5. Агрегат показывает оптимальное качество работы за один проход, даже на полях, где после зимы дополнительная обработка не проводилась.

Технические характеристики

Модель	FraKomb 5000	FraKomb 6000	FraKomb 8000
Рабочая ширина захвата, мм	5 000	6 000	8 000
Транспортная ширина, м	3,00	3,00	3,00
Необходимая мощность трактора, л.с.	160–200	180–240	240–320
Вес агрегата, кг	4166	4933	6256
Рабочая глубина, см	до 15	до 15	до 15
Продуктивность, га/ч	3–4	4–6	6–8
Количество передних ножей с плоскими лапами в ряду, шт.	11	14	17
Количество пружинных стрельчатых лап, шт.	22	25	35
Рессорноприжимные выравнивающие пластины	Установлены		
Диаметр переднего пруткового катка, мм	400	400	400
Диаметр заднего катка Crosskill, мм	400	400	400
Транспортные колеса	Установлены		

Таким образом, почвообрабатывающая техника Framest, в частности предпосевной культиватор FraKomb, позволяет более четко планировать работу в хозяйстве и не беспокоиться о своевременности ее выполнения.

Дмитренко Максим,
продукт-менеджер
+38 (050) 414-66-35

m.dmytrenko@astra-group.com.ua





Якісна техніка з компенсаціями від держави

У липні 2018 року компанія «Агробудівельний альянс «АСТРА» розширила портфель брендів, підписавши дилерську угоду з компанією «Торговий дім Egritech»

Торговий дім Egritech створили вітчизняний виробник та британська інжинірингова компанія Gartech Group. Інноваційні технології в галузі сільськогосподарської техніки, які пропонує ця компанія, здатні максимально оптимізувати й модернізувати процес збору врожаю, а також інші сільськогосподарські роботи.

Gartech Group – це інжинірингова компанія, що займається розробкою та впровадженням інноваційних рішень у сфері агропромислової техніки. Фірма постійно вивчає світові

тенденції в галузі технологій обробки ґрунту, логістики. Адаптуючись до вимог кожного ринку, Gartech Group спільно з британськими інженерами розробляє спеціалізовану техніку, під час виробництва якої здійснюється відповідний інженерно-технологічний контроль.

Завдяки технологіям, які прийшли до нас із Великої Британії, сьогодні кожен клієнт Egritech може відчути всі переваги високоякісної, надійної сільськогосподарської техніки.



до -40%
компенсації
від держави



Особливості техніки

1 Якість

Сільськогосподарська техніка Egritech, розроблена британською компанією Gartech Group, увібрала в себе інноваційні технології та якість, перевірену роками.

2 Надійність

Безвідмовна робота машин гарантована. У виробника є власна сервісна служба з усім необхідним обладнанням та інструментами для обслуговування великої сільськогосподарської техніки.

3 Ефективність

Наша техніка дає змогу забезпечити високі показники економічної експлуатації. Техніка від Egritech на 30% збільшить швидкість збирання врожаю і знизить втрати зерна на 20%.

« На всю продукцію Egritech можна отримати компенсацію від держави розміром до 40% (постановами КМУ №130, №86 та №106 затверджено програму компенсації 25% від вартості придбаної техніки, а для невеликих фермерських господарств – 40%)

Сьогодні товарний асортимент Egritech представлений такими товарними позиціями: бункери-накопичувачі (4 моделі об'ємом 16, 20, 30 і 40 м³), автомобільні причепа, тракторні причепа та зерновози. Компанія пропонує високоякісну техніку для проведення сільськогосподарських робіт високого рівня складності.

Ліпинський Іван,
продукт-менеджер
+38 (095) 274-94-92
i.lipynskui@astra-group.com.ua



Агрохімічне обстеження — ключовий сервіс у рослинництві

Збільшення рентабельності, зниження собівартості агровиробництва, ефективний розподіл добрив у межах одного поля, розкриття потенціалу врожайності – ось які переваги дає такий підхід

З кожним роком аграрії України дедалі більше звертаються до технологій точного землеробства, їх впровадження сьогодні є дуже актуальним трендом. Сучасні технології точного землеробства дозволяють не тільки збільшити об'єми виробництва в умовах обмежених ресурсів, але й підвищити продуктивність сільського господарства в цілому. Близько 10% – саме стільки українських підприємств вже комплексно впровадили та успішно користуються перевагами точного землеробства. Решта зазвичай обмежуються лише одним нововведенням – навігаційним обладнанням для уникнення помилок в умовах недостатньої видимості. Але ситуація стрімко

змінюється. В умовах, коли земельний банк розширити вже майже неможливо, а ціни на добрива та інші ресурси постійно зростають, аграрії, які мають хоча б одну систему автоводіння міркують над такими питаннями:

- 1. Яким чином можна використати весь потенціал наявних ресурсів?**
- 2. Як отримати додатковий прибуток з кожного гектара?**
Тож головними у порядку денному стають агрономічні питання.

« Як відомо, однією з найважливіших основ точного землеробства є принцип неоднорідності в межах одного поля. Наочний приклад – нерівномірний розподіл врожаю під час жнив. Це свідчить про те, що добрива, внесені на полях за сталою нормою, розподілені досить неефективно, відповідно, потенціал окремих ділянок на полі повністю не розкритий. Кожне поле або група полів мають зони з індивідуальними властивостями, з різним вмістом мікро- і макроелементів, необхідних для вирощування тих чи інших культур. Щоб максимально ефективно використовувати неоднорідність полів, необхідно знати структуру і тип ґрунту, вміст ключових елементів, кислотність, рельєф і твердість. Комплексний аналіз ґрунту дозволяє отримати всю необхідну аналітику по полях, а також сформувати карти-завдання для диференційованого посіву і внесення добрив



Завдання для агрохімічного обстеження ґрунтів:

- оцінка рівня родючості ґрунту для встановлення забезпеченості сільськогосподарських культур доступними поживними речовинами і потреби у використанні добрив;
- визначення агрохімічних властивостей, що виявляються під час взаємодії мінеральних добрив з ґрунтом і дають змогу зробити висновок про необхідність хімічної меліорації, строки внесення добрив, поглинальну та буферну здатність, реакцію ґрунту, ступінь кислотності, ступінь і характер засолення тощо;
- контроль за зміною вмісту в ґрунті поживних речовин і їх доступністю для рослин залежно від технології внесення добрив і засобів хімічної меліорації;
- дослідження процесів взаємодії добрив із ґрунтом;
- оцінка балансу поживних речовин у рослинництві.

Сьогодні в Україні працюють численні агролабораторії, більшість із яких залишилися у спадок ще з Радянського союзу, коли аналіз ґрунту був обов'язковим і проводився кожні 5 років. Звісно, застаріле обладнання та методики позначаються на якості аналізу. Проте щороку з'являються нові компанії, які пропонують послуги агрохімічного обстеження.

Як правильно обрати надійного партнера для комплексного впровадження точного землеробства? У чому відмінність різних підходів до аналізу ґрунту? На що варто звернути увагу, щоб отримати об'єктивний результат?

Обираючи компанію-партнера, важливо врахувати компетенцію постачальника послуг на аграрному ринку України, особливості його методів та підходів до агрохімічного обстеження, якість і достовірність лабораторних

протоколів, досвід інтерпретації та впровадження системи удобрення в реаліях України. Особливий акцент радимо робити на якості виконання кожного з етапів агрохімічного обстеження. Зазвичай до першого етапу належить відбір зразків ґрунту.

Якісний відбір має проводитися автоматичним пробовідбирником із використанням GPS-прив'язки. Мінімізація впливу людського чинника на відбір зразків безпосередньо впливає на якість результатів хімічного обстеження і, відповідно, об'єктивність лабораторного дослідження в цілому. Відбір зразків тільки на перший погляд здається простим – насправді цей етап має безліч нюансів. Починається все з побудови високоточного контуру поля та маршрутів відбору проб. Для отримання об'єктивних даних про рівень забезпеченості пожив-

ними речовинами в межах поля обов'язково слід визначити та врахувати зони неоднорідності за гранулометричним складом. Це дає змогу сформувати карту ґрунтових відмінностей, оцінити строкатість поля за співвідношенням фізичної глини, піску і мулу, виділити однорідні зони й побудувати маршрути відбору таким чином, щоб кожен з 20 уколів зразка потрапив у межі однотипної ділянки.

Наступним кроком є **якісний лабораторний аналіз** ґрунтових зразків. На цьому етапі потрібно виявити максимальну прискіпливість. Перед остаточним вибором компанії з надання агрохімічних послуг обов'язково потрібно відповісти собі на такі питання: швидкість лабораторного обстеження ґрунтових зразків, якість даних, що видаються, та ціна за послуги.



Найякіснішими вважаються лабораторії Німеччини, а найшвидшими – лабораторії США. Якість обстеження зразків у Європі та США визнана в усьому світі і є найкращою серед лабораторій «мокрої» хімії, насамперед завдяки новітньому обладнанню та автоматизації процесів.

Але самого отримання лабораторних показників недостатньо. Важливо знати, якими методами керуватися, як їх правильно інтерпретувати та як застосувати отримані дані в ґрунтово-

кліматичних умовах України. Ці питання мають вирішити й утілити на практиці фахівці. За підсумками ґрунтового агрохімічного обстеження клієнтові надаються рекомендації, карти-завдання для диференційованого внесення добрив з урахуванням ґрунтових, погодних умов та історії полів.

Обираючи постачальника послуг із впровадження точного землеробства, обов'язково треба звернути увагу на його комплексний підхід. Часто трапляється так, що аграрії зупиняються на тому чи іншому етапі впровадження, не отримуючи очікуваного економічного ефекту. У такому разі сільгоспвиробник, вклавши певні інвестиції, розчарується і надалі уникає будь-яких інновацій. Одне з найголовніших завдань постачальника послуг – розуміти плани та цілі клієнта в процесі впровадження новітніх технологій. Для отримання бажаного результату від впровадження технологій точного землеробства потрібно докласти багато зусиль і витратити чимало часу.

Нині не всі господарства мають в своєму парку устаткування та агрегати для виконання завдань точного землеробства, і це додатково стримує до масового впровадження такої технології. Сьогодні лічені компанії здатні комплексно вирішувати ці питання, але і вони не допоможуть знизити вартість впровадження технології.

«Компанія «АСТРА» чи не єдина на ринку України, крім послуг комплексного агрохімічного обстеження, може надати своїм клієнтам в оренду необхідну «розумну» техніку і розділити відповідальність за результат на полі»

Романовський Максим,
керівник групи «Точне землеробство»
+38 (050) 450-47-82
m.romanovskiy@astra-group.com.ua

Коломієць Дмитро,
агроном-дослідник
+38 (050) 488-90-37
d.kolomiets@astra-group.com.ua





Зерно-сушарки Hetech:

високопродуктивне та лагідне сушіння зерна

Під час жнив зерно звозиться з полів в інтенсивному темпі, щоб встигнути зібрати врожай із мінімальними втратами та зменшити ризики його збирання за несприятливих погодних умов. Велику кількість вологого зерна необхідно негайно сушити, а це можливо тільки з використанням високотемпературного сушіння

Особливості вибору та експлуатації зерносушарок

Для аграріїв насамперед важливо, щоб сушарка впопалася з потоком зерна з полів, а якість сушіння – питання другорядне. Зазвичай для швидкої обробки всього обсягу врожаю сушарку експлуатують на максимально можливих температурах агента сушіння – 120°C, а інколи і 130°C (наприклад, для фуражної кукурудзи). Це не лише призводить до пожежонебезпечних ситуацій, але й значно впливає на якість зерна: під впливом високої температури воно розтріскується. Такий температурний режим пов'язаний з низкою конструктивних особливостей більшості зерносушарок – проходженню теплового агента чиниться великий опір, а його тепловий вплив охоплює лише невелику поверхню. В такому випадку для забезпечення максимального температурного впливу на зерно необхідні більш потужні теплогенератори, а це, своєю чергою, призводить до перевитрат енергоресурсів, тож таке сушіння не можна назвати енергоощадним.

Найрозповсюдженіший тип сушарки в Україні – шахтна зерносушарка з клиновидними повітряними каналами, розміщеними в шаховому порядку всередині шахти сушарки; тепловий агент рухається знизу вгору, проти руху зерна згори донизу.

Щоб зменшити температуру агента сушіння, зберігши при цьому високу продуктивність, необхідно:

- зменшити опір проходженню теплового агента через зерно в сушарці. В ідеалі агент сушіння – нагріте повітря необхідного об'єму – має охопити й нагріти кожну зернинку;
- збільшити зону впливу теплового агента. Тобто нагріте в теплогенераторі повітря має контактувати із зерновою масою на максимально можливій площі;
- забезпечити продуктивну систему вентилявання – ефективно транспортувати тепло від теплогенератора чи пальника до кожної зернини;
- мінімізувати теплові витрати у навколишнє середовище. Сушарка має бути максимально утеплена з усіх боків, тоді тепло спрямовуватиметься на корисну роботу – випаровування вологи із зерна, а не марно розсіюватиметься в довкілля.

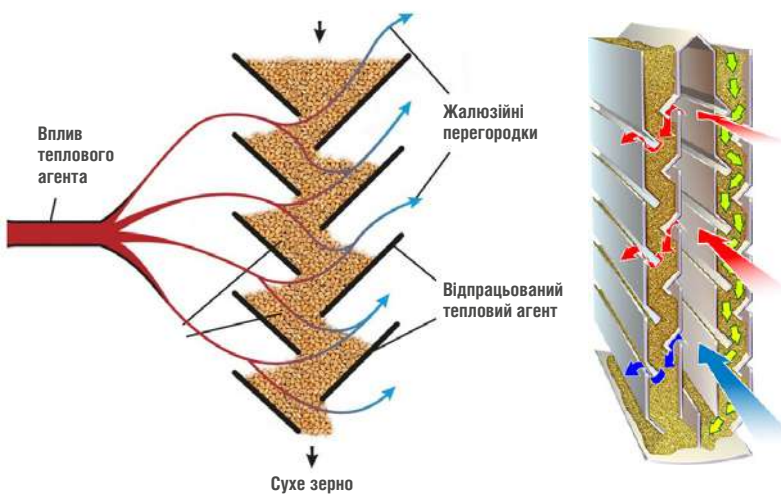
Конструктивні особливості зерносушарок Hetech

Зерносушарки Hetech (Угорщина) поєднують у собі ці характеристики та дають змогу отримати високу продуктивність за значно нижчих температурних режимів. Максимальна рекомендована температура агента сушіння для фуражної

кукурудзи – 100°C. Для інших культур, особливо олійних, температура також значно нижча, наприклад для соняшника – 55-60°C, і при цьому продуктивність сушіння досягає високого рівня. Через менший вплив температур сушіння ступінь розтріскування зерен у сушарці Hetech значно менший, а сама сушарка залишається у пожегобезпечному стані під час роботи з соняшником та іншими олійними культурами.

Зерносушарки Hetech мають шахтну конструкцію. Шахта розділяється на 6 коробів (якщо це фермерський варіант) чи 10 коробів (якщо це промислова зерносушарка), якими зерно рухається вертикально згори донизу під дією власної ваги. Розділення зернової маси на вузькі зернові потоки завтовшки 100-125 мм необхідне для зменшення опору проходженню потоку теплового агента. Таким чином нагріте повітря через повітряні канали підводиться у необхідному об'ємі до кожної зернини.

Повітряні канали у сушарках Hetech мають значно більшу площу та розміщені вертикально по всій висоті сушильної шахти, а тепловий агент під дією витяжних вентиляторів проходить горизонтально від одного вертикального каналу до іншого, перетинаючи на своєму шляху зерновий короб й проходячи крізь широкі отвори між жалюзі, розташованими в шаховому порядку. За допомогою такої конструкції повітряний потік теплового агента краще впливає на зерно, інтенсивніше висушуючи культуру.



Крім того, зерно рухається спеціальними жалюзіподібними коробами зигзагом, обертаючись при цьому навколо своєї осі, ретельно перемішуючись у процесі руху і рівномірно прогриваючись, що сприяє інтенсивній віддачі вологи. Хороший коефіцієнт перемішування зерна значно зменшує його перегрівання та дозволяє отримати рівномірну кінцеву вологість.

Завод-виробник виготовляє дві серії сушарок:

- фермерську, продуктивністю від 4,5 т/год до 12 т/год*;
- промислову, продуктивністю від 7,5 т/год до 150 т/год*.

Переваги сушарки Hetech

- Сушіння відбувається безперервним потоком із циклами нагрівання-охолодження.
- Можливість вилучення значної частки вологи за один прохід – 15-20% без термічного шоку для культур.
- Низький рівень споживання теплової енергії, а також високе вологопоглинання з боку сушильного агента.
- Менше зношування обладнання завдяки оптимальній конструкції.
- Значно менші поточні витрати завдяки повному утепленню сушарки, що дає економію пального 20-25%.
- Однорідна вологість зерна на виході.
- Завдяки двоциклонній системі аспірації практично відсутні викиди зернового пилу в навколишнє середовище.
- Можливість збільшення продуктивності сушарки у середньому на 25% завдяки зменшенню зони охолодження та збільшенню зони нагріву за умови охолодження в окремому бункері з активним вентиляванням;
- Можливість встановлення додаткових верхніх секцій сушарки для збільшення її продуктивності.

Природне самоочищення

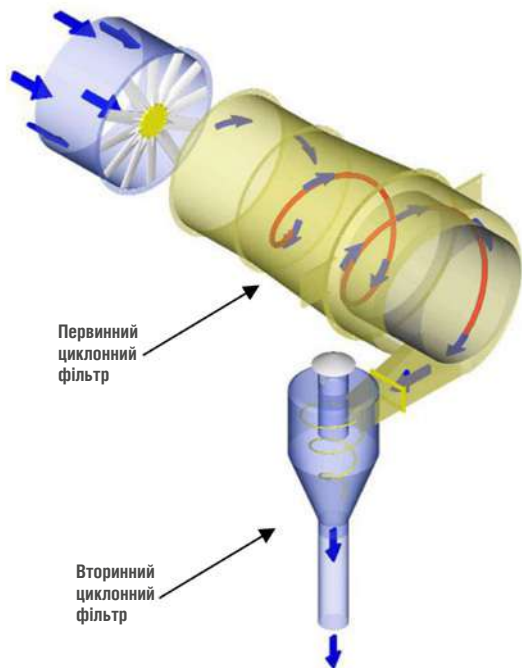
Внутрішня конструкція коробів шахти сушарки не перешкоджає руху зерна і його домішок, що робить сушарку більш пожегобезпечною через відсутність осередків затримки чи налипання, які призводять до перегріву. В процесі сушіння легкі домішки чи потрапляють до картера бункера розвантаження, чи направляються вентиляторами до циклофільтрів, які відводять їх до системи вловлювання пилу. Це гарантує сушіння зерна, практично вільного від домішок, та виключає потрапляння пилу в навколишнє середовище.

Двоступенева система пиловидалення

У процесі високотемпературного сушіння зернових та олійних культур виникає пил, що «витагується» системою пиловидалення за допомогою штатних вентиляторів зерносушарки вакуумної дії. За рахунок сформованого вентиляторами потужного повітряного потоку більша частина пилу направляється до первинних фільтрів циклонного типу, розташованих за осьовими вентиляторами, де пил вловлюється та скеровується через відповідні пилопроводи до кінцевого, вторинного циклонного фільтра.

У комплексі ця система забезпечує ефективне сушіння без домішок та захист від небезпек пожежі.

* Продуктивність визначено для сушіння кукурудзи, зниження вологості на 10% за температури сушіння +100°C, температури навколишнього середовища 0°C та його вологості 65%



Модульна конструкція

Модульність блоків шахти сушарки дає змогу легко нарощувати продуктивність усієї системи за допомогою приєднання додаткових секцій шахти відповідно до потреб споживача. Усі модулі сушарки мають самонесучу конструкцію, тож додаткові модулі можна встановлювати без посилення нижньої частини сушарки, а це збільшує продуктивність уже встановлених сушарок, а також полегшує та пришвидшує проведення монтажних робіт.

Термоізоляція

Потокові зерносушарки Hetech розроблялися спеціально для країн центральної та східної Європи, для експлуатації в зоні помірного клімату, з теплим літом +25–40°C і досить холодною зимою –15–25°C. Вони повністю теплоізолювані з усіх боків, що дає змогу енергоощадно сушити зерно навіть у зимову пору. Повна термоізоляція сушарки дозволяє зекономити до 25% пального порівняно з сушаркою без такої ізоляції.

Система рекуперації тепла

Для додаткового зниження витрат можна встановити систему рекуперації тепла, що особливо ефективна в разі використання потужних зерносушарок, де економія може досягти 15%.

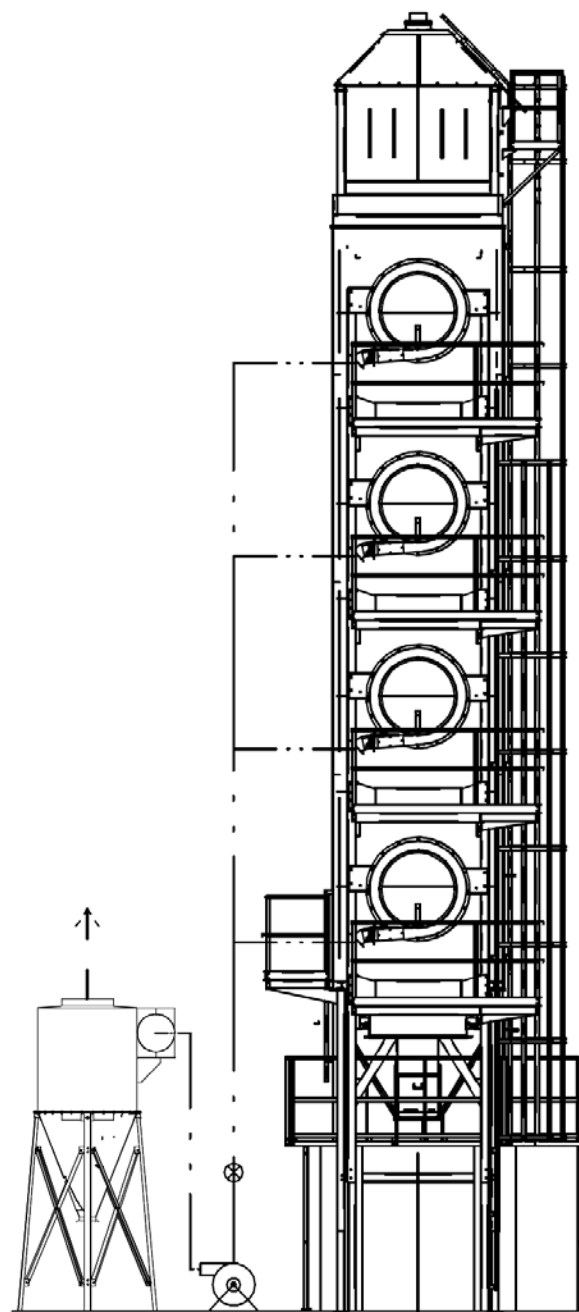
Шумоізоляція

Використання малошумних вентиляторів та повна ізоляція сушарки дали змогу значно знизити рівень шуму в процесі роботи.

Автоматична система управління

Автоматична система контролю безперервно вимірює і контролює вхідну й вихідну вологість зерна та його температуру. Системою датчиків вологи і температури керує центральний процесор, інформація виводиться на сенсорний дисплей чи екран комп'ютера оператора, а алгоритм контролю управляє швидкістю вивантаження, тим самим забезпечуючи необхідну вологість зерна на виході з сушарки.

Прудкой Олександр,
керівник з розвитку проектів продажу систем
для зберігання та сушіння зерна



« На ринку України угорську виробничо-інжинірингову компанію Hetech представляє компанія «АСТРА». Ми пропонуємо повний цикл послуг – від проектування до виготовлення та монтажу зернокомплексів європейської якості, зерносушарок, зерноочисного та транспортного обладнання, забезпечуємо завершену технологічну схему проекту, монтаж та налаштування обладнання, постачання запасних і витратних матеріалів, а також виконуємо гарантійне і післягарантійне обслуговування устаткування. Упродовж останніх чотирнадцяти років компанія Hetech успішно ввела в експлуатацію як у самій Угорщині, так і в інших сусідніх європейських країнах понад 300 елеваторних об'єктів із загальним обсягом зберігання понад 1 млн т.

Корни пшеницы с «Анталом» мощнее!

Протравители от венгерского производителя средств защиты «Нертус»

Изменение климатических условий на планете, в том числе и в Украине, все чаще и чаще заставляет земледельцев пересматривать прописные, казалось бы, и незыблемые истины аграрной науки. За последние 25–30 лет в нашей стране изменился не только климат, но и экономическая составляющая сельскохозяйственного производства. В прошлом практически в каждом хозяйстве довольно большое внимание уделялось соблюдению научно обоснованного чередования выращиваемых культур и сохранению целостности и плодородия почв путем внесения не только минеральных, но и органических удобрений. В наши дни отношение к аграрному производству несколько изменилось.

Наряду с большим количеством мелких и средних (от нескольких десятков до нескольких тысяч гектаров) хозяйств увеличивается число крупных агрохолдингов, имеющих в обороте десятки тысяч гектаров земли в различных регионах Украины. Определяющей задачей зачастую является получение максимальной прибыли на единицу вложенных средств. Вследствие чего в севооборот включаются 4-5 наиболее прибыльных культур, что приводит к осложнению фитосанитарной обстановки и увеличению пестицидной нагрузки на сельскохозяйственные угодья.



Одной из самых распространенных и востребованных культур является озимая пшеница. Для получения высоких и стабильных урожаев требуется не только хорошее минеральное питание, но и соответствующая химическая защита от различных вредителей. На первом этапе немаловажен правильный подбор протравителя семян

Опытная проверка препарата

Агрономический отдел компании «Нертус» провел в нескольких хозяйствах производственные опыты по изучению влияния компонентов протравителя Антал, т.к.с. (тиабендазол, 80г/л; имазалил, 125 г/л; тебуконазол, 60 г/л) на рост, развитие и урожайность озимой пшеницы. Хозяйства, выделяющие довольно большие площади под озимую пшеницу (до 20-30%), сталкиваются с увеличением сроков из-за немалого количества нетрадиционных предшественников (в т.ч. и подсолнечника). Поэтому, чтобы эффективно использовать имеющуюся в наличии технику, агропроизводители вынуждены, вопреки научно обоснованным рекомендациям, высевать озимую пшеницу по лучшим предшественникам (например, после гороха)

в более ранние сроки. А это ведет к перерастанию культуры и перерасходу пластических веществ, что провоцирует ослабление зимостойкости. В то же время при посеве пшеницы после уборки подсолнечника возрастает риск «ухода растений в зиму» слаборазвитыми, в стадии формирования 2 листочков, что тоже не способствует хорошей перезимовке.

В этих случаях и необходимо использовать росторегулирующие (или ростостимулирующие) свойства применяемых протравителей.

Производственный опыт по изучению таких свойств был внедрен на полях ПОСП «Бурлуцке» Велико-Бурлуцкого района Харьковской области при непосредственном участии главного агронома хозяйства Фендрикова Сергея Леонидовича. Опыт включал 4 варианта: I – протравитель, не содержащий тебуконазола (флутриафол + тиабендазол + имазалил) и являющийся контрольным; II, III, IV варианты – с применением различных доз протравителя Антал, т.к.с. На всех вариантах семена были обработаны инсектицидным протравителем и микроудобрениями. Поле под опыт выбиралось по принципу однородности участка, предшественника и видов обработки. Предшественник – горох. После уборки гороха в июле было проведено первое лущение стерни, а затем, по мере отрастания сорняков, во второй декаде августа повторили этот вид обработки почвы. В третьей декаде августа опрыскали поле баковой смесью гербицидов на основе глифосата (1,5 л/га) + 2,4-Д-содержащим (0,4 л/га). Посев проводили пневматической сеялкой прямого высева John Deere 1890 для нулевой технологии 1 сентября 2014 г. Сорт озимой пшеницы – Антоновка, репродукция – первая; при посеве вносили 44 кг/га аммофоса (N 12%; P₂O₅ 52%).



Рис. 1

Первые всходы на всех участках появились на 5 день после посева. Семена взошли дружно и одновременно на всех вариантах (рис. 1), что, на наш взгляд, обусловлено благоприятными почвенно-климатическими условиями (наличием почвенной влаги, соответствующим температурным режимом).

Наиболее развитыми в этот период оказались проростки на I (стандарт, принятый в хозяйстве) варианте. То есть наиболее мощно пошли в рост те семена, которые были обработаны протравителем, не содержащим тебуконазола. Но различия, если присмотреться к размерам корешков (рис. 2), не так уж и значительны. Размеры корешков на всех вариантах опыта в пределах 2,5–3,5 см. Это, скорее всего, объясняется достаточным количеством влаги в почве на глубине посева. Кроме того, быстрый рост при ранних сроках сева приводит к тому, что растения «уходят в зиму» переросшими, это ослабляет растения в зимний период, снижает их зимостойкость и увеличивает восприимчивость к болезням.

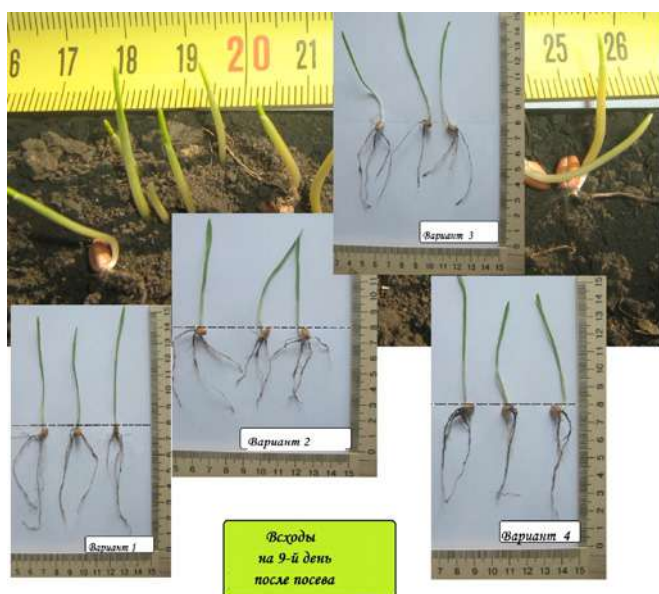


Рис. 2

Продолжив наблюдения за развитием озимой пшеницы, мы отметили, что во время интенсивного осеннего кущения масса надземной части растений на I варианте (протравитель, не содержащий тебуконазола) была выше на 5% по сравнению со II вариантом и на 8% больше, чем в III и IV вариантах. Зато масса корневой системы была больше в среднем на 12,5% на участках с применением протравителя Антал, к.с. (рис. 3).

Урожайность озимой пшеницы в опыте, агрохолдинг Agrogenation, 2015 г.

Показатели	Варианты обработки			
	I (контроль)	II	III	IV
Винцит Форте 1,0 л/т		Антал 0,30 л/т	Антал 0,35 л/т	Антал 0,40 л/т
+ Рексолин 0,15 кг/т		+ Фанат 0,15 кг/т	+ Фанат 15 кг/т	+ Фанат 0,15 кг/т
+ Контадор Макси 0,7 л/т		+ Контадор Макси 0,7 л/т	+ Контадор Макси 0,7 л/т	+ Контадор Макси 0,7 л/т
Площадь учетного участка, га		3,40		
Валовой сбор, ц	138,2	142,6	143,2	150,2
Урожайность, ц/га	40,65	41,94	42,12	44,18
Прибавка к контролю, ц/га	–	1,29	1,47	3,53



Рис. 3

По мере приближения к устойчивым минусовым температурам и прекращению вегетации озимой пшеницы картина несколько изменилась. К 25 ноября масса надземной части растений во всех вариантах практически выровнялась, а вот масса корней на участках с применением Антала, к.с. с нормой 0,35 и 0,40 л/га (варианты III и IV) была выше, чем в контрольном варианте, соответственно на 28% и 26% (рис. 4).

Так как растениям для доступа к питательным веществам и влаге очень важно иметь хорошо развитую корневую систему, можно сделать вывод, что в вариантах, где сформирована такая система (с применением Антала в норме 0,35 и 0,40 л/га), за счет лучшего обеспечения почвенной влагой и элементами питания создаются более благоприятные условия для роста и развития растений, а в дальнейшем – и для формирования более высокого урожая.

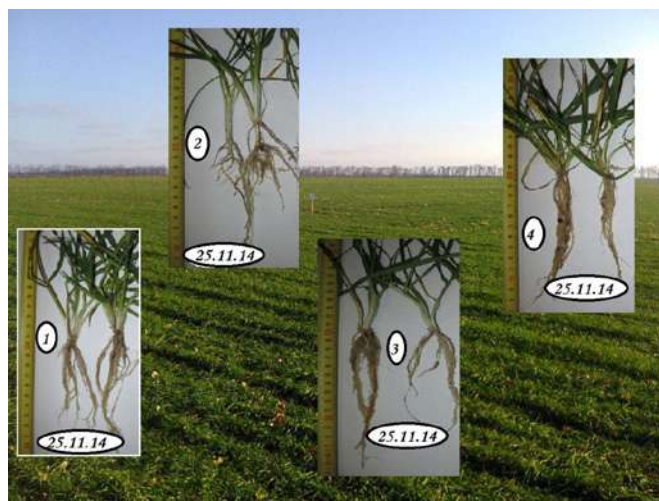


Рис. 4

Все это свидетельствует о целесообразности применения препарата Антал, к.с. в качестве фунгицидного протравителя озимых зерновых, а при ранних сроках сева после лучших предшественников – и в качестве росторегулятора, позволяющего предупредить перерастание растений.

Конопкин Александр,
руководитель направления по торговле удобрениями и семенами
+38 (050) 401-54-77
a.konopkin@astra-group.com.ua

Представительства мировых брендов

Десятки тысяч единиц качественной техники работают сегодня на украинских полях повышая эффективность, благодаря компании «АСТРА».

За 20 лет, как в любом бизнесе, который активно развивается, в компании случались как удачные периоды, так и не очень. Однако «АСТРА» шла вперед, преодолевая экономические и финансовые кризисы

Сегодня ООО «АСА «АСТРА» представляет в Украине самые известные бренды мировых производителей сельскохозяйственной техники и имеет сотни клиентов, среди которых как крупные агрохолдинги, так и мелкие фермерские хозяйства.

Как компания достигла таких результатов, как смогла выстроить прочные отношения с партнерами и клиентами и какие корпоративные ценности пропагандирует – обо всем этом мы расскажем в ближайшее время в серии статей. В первой из них впечатлениями о со-

трудничестве с «АСТРОЙ» делятся партнеры – представители производителей самых известных агробрендов.

«Рамбурс-Агротех», предшественник ООО «АСА «АСТРА», начинал с продаж б/у техники: в то время сельхозпроизводители не могли покупать иностранную дорогую технику.

Но уже через несколько лет компания становится одним из основных дилеров Agco в Украине и эксклюзивным дистрибьютором торговой марки Massey Ferguson.



Антон Костырко,
директор по маркетингу Agco в Восточной Европе

За время существования компании «АСТРА» было продано очень большое количество различной техники – от самых маленьких сеялок и до мощных тракторов Fendt и Challenger. Кстати, в этом году мы вернули в Украину трактор Valtra. В свое время первыми в Украину их начала завозить «АСТРА».

За 8 лет сотрудничества с этой компанией мы пережили много разных этапов и ситуаций как в стране в целом, так и в аграрной отрасли. Видя внутренний потенциал сотрудников «АСТРЫ», понимаешь, насколько в этой компании мощный менеджмент, который эффективно занимается управлением компанией, продажами, сервисом, запасными частями.

В год двадцатилетия «АСТРЫ» хочу выразить уверенность, что эту компанию с историей впереди ждет еще много свершений. Работая с «АСТРОЙ», всегда получаешь энергетический заряд и понимаешь, что для такой мощной и опытной команды все только начинается.

Думаю, многие запомнили «АСТРУ» по традиционному «Астра-шоу» в рамках летней выставки «Агро». Для меня лично это тоже было своеобразное открытие. Представить не мог, что посреди чистого поля с использованием телескопического погрузчика можно устроить role dance show (улыбается).

История,
уверенность,
будущее

Освоив тракторы, Агростроительный альянс «АСТРА» в 2006 году становится официальным дистрибьютором торговых марок Fendt (Германия) и Manitou (Франция). Перечень техники не исчерпывается этими брендами и постоянно растет. Добавляются тракторы различной мощности – от 16 л.с. до 390 л.с., сеялки, пилы от французского производителя Gregoire Besson.



Идеальность,
легкость, надежность

Виктор Попов,
директор «Грегуар Бессон Украина» (Франция)

Я сам выходец из «АСТРЫ», проработал в этой компании 10 лет. Теперь представляю компанию-производителя и уже 15 лет поддерживаю с «Астрой» партнерские отношения. В плане работы это очень легкая компания.

Вообще Gregoire Besson – это семейный бизнес, где нет четко выраженных руководящих должностей. Но, несмотря на такую особенность, нам очень комфортно и удобно работать с компанией «АСТРА». Для нас это идеальный дилер, который предлагает не только продажу нашего оборудования, но и сервис. Для аграриев сер-

висное обслуживание – это очень важный фактор при выборе техники.

Из года в год мы наблюдаем, как компания растет, расширяется штат, открываются новые офисы, растут продажи техники.



Надежность, сервис,
перспективность

Тарас Рунцов,
менеджер по продажам в Западном регионе компании Horsch (Германия)

Качество работы и эффективность компании «АСТРА» со временем только повысились. Люди – самая главная ценность ООО «АСА «АСТРА». Добросовестный труд каждого из сотрудников – вот гарантия успеха компании, поэтому вопросу формирования коллектива менеджмент уделяет особое внимание.

Наличие высококвалифицированных менеджеров и сервисных инженеров позволяет поддерживать деятельность компании на достаточно высоком уровне, быстро и четко решать все производственные вопросы, не терять темпа, расширять круг деловых партнеров. Таким образом, в сотрудничестве с клиентами мы постоянно движемся навстречу друг другу, причем первый шаг всегда стараемся сделать сами.

Из ярких моментов, связанных с компанией, вспоминается случай, когда мы демонстрировали сеялки Horsch Pronto 8 DC в Ивано-Франковской области. Подцепили сеялку к трактору хозяйства, ехали в поле целой процессией, машин шесть собралось – менеджеры Horsch, «АСТРЫ», специалисты хозяйства. И вот мы проехали высокий подъем – и у трактора треснуло прицепное, сеялка оторвалась. Хорошо, что это произошло уже на ровной полевой дороге, а не на подъеме. Иначе все ехавшие позади машины прекратились бы в металлолом... Поэтому сейчас близко за техникой не ездим и никому не советуем.

АСА «АСТРА» уже давно перешла рубеж десятилетнего сотрудничества с такими всемирно известными брендами, как Fendt, Manitou, Berthoud и FraMest.



Ключевой партнер,
мудрость, дружеские
отношения

Елена Пельтек,
коммерческий представитель Berthoud в Украине

Мы работаем с компанией «АСТРА» с 2005 года, и это наш ключевой партнер. Именно с этой компании началась «жизнь» бренда и техники Berthoud в Украине. За это время у нас уже сложились, можно сказать, родственные отношения, и я считаю, что мы большая счастливая семья.

Первые шаги всегда даются непросто, но «АСТРА» прекрасно справилась с ними. Именно благодаря этой компании мы занимаем первое место на рынке Украины по продаже опрыскивателей, и среди всех дилеров на «АСТРУ» připадает значительная доля по результатам продаж.

В этой компании работают опытные люди, с которыми можно договориться, которые умеют выстраивать надежные и дружеские отношения, принимать вызовы, никогда не останавливаются, всегда находят решения.

Клиенты подчеркивают, что «АСТРА» всегда рядом и предоставляет сервис высокого уровня. Нам как производителю большего и не нужно.

За время существования «АСТРА» продала около 4 тысяч единиц техники – 600 тракторов, 500 погрузчиков, 200 комбайнов, 815 единиц почвообрабатывающей техники, 350 сеялок, 250 опрыскивателей.



Развитие, открытость, семейная атмосфера

Имре Сомбат,

заместитель генерального директора по развитию бизнеса компании Kühne (Венгрия)

Компания Kühne работает с «АСТРОЙ» с 1998 года. В основу партнерских отношений между двумя компаниями легло давнее знакомство их представителей.

За это время компанией было продано более 160 дисковых борон, почти сотня катков, зерновые сеялки и разрыхлители производства Kühne.

Несмотря на экономические изменения в Украине за последние 20 лет, на изменения международного, политического и коммерческого климата, на временные трудности, «АСТРА» смогла

устоять. Более того, компания построила такую сельскохозяйственную сервисно-коммерческую базу, которая даже с точки зрения международных стандартов заслуживает признания.

Отчетливо помню, как на первой киевской выставке, в которой мы принимали участие в качестве партнеров, удалось продать большое количество дисковых борон одному фермеру. Мы были очень рады этой сделке, а для закрепления договора в сумке фермера нашлась бутылочка водки... Перед нами не было невыполнимых задач!

Несколько позже с компанией «АСТРА» наладил сотрудничество еще один венгерский производитель почвообрабатывающей техники. Украинские аграрии сразу оценили качество, надежность и чрезвычайно высокую производительность этого оборудования.



Гибкий, надежный партнер с потенциалом

Няради Аттила,

исполнительный директор компании FraMest (Венгрия)

Вместе с АСА «АСТРА» работаем с 2005 года. За это время компания очень изменилась. Ведь «АСТРА» постоянно и динамично развивается, сумела пережить все глобальные и украинские кризисы и при этом продолжает вести деятельность в соответствии с четкой стратегией.

Здесь постоянно обучают сотрудников, знакомят их с новой техникой и современными технологиями.

Компания хорошо приспособилась к рынку, который постоянно подвергается колебаниям, смогла построить стабильные отношения с клиентами и партнерами. Надежный и хороший партнер, значительный игрок рынка, есть все основания для дальнейшего развития.

Историй, связанных с «АСТРОЙ», у нас очень много. Но в первую очередь вспоминается такая: мы ехали в Украину к клиенту, который приобрел культиватор Frakomb 6000, а потом у машины сломался каток и несколько лап. Обычно эта простая процедура не

требует особого обслуживания, но это была наша первая продажа в Украине. Требовался нестандартный подход, и мы, как владельцы компании, приехали к клиенту. Перелет из Венгрии, затем долгая поездка по Украине и осмотр техники на тракторной бригаде. Мы признали поломку как гарантийный случай, хотя признаки поломки были неоднозначными. После в частной беседе тракторист признался, что причиной поломки послужила оставшаяся в земле часть танка. Очень повезло, что больше ничего не поломалось, и культиватор не разорвало на куски.

Прощаясь после веселого дружеского обеда, хозяин поделился ожиданиями, что благодаря культиватору уже в первый год получит прибавку к урожаю сахарной свеклы в размере 10%. А по дороге домой мы подсчитали, что, имея 1500 га площади под сахарной свеклой, он уже в первый год окупит стоимость техники. Может, даже и стоимость двух таких культиваторов.

В 2011 году АСА «АСТРА» стал дилером компании Valmont, мирового лидера в проектировании и производстве эффективного ирригационного оборудования для нужд сельского хозяйства. За эти годы компания продала более 300 систем, которые орошают около 30 000 га земли в 8 областях Украины.



Стабильность, надежность, результат

Сергей Мельниченко,

территориальный менеджер компании Valley (США) по Украине и Молдове

Безусловно, компания «АСТРА» демонстрирует положительные тенденции развития. С каждым новым сезоном повышаются профессиональные навыки сотрудников. Конечно, не обходится без трудностей, но их преодоление только укрепляет нашу команду и позиции компании на рынке оросительного оборудования.

Историй и ситуаций за 7 лет сотрудничества наберется множество, но главное в них – это чувство удовлетворения от реализации, не побоюсь этого слова, масштабных проектов в области орошения в Украине.



Золотой фонд компании

За каждой историей компании непременно стоят сотрудники, которые вложили в нее свои время, знания и душу. Веря в будущее и сообща работая над задачами, можно достичь любых целей. В АСА «Астра» это правило работает второй десяток лет: за 20 лет «астровцы» смогли занять значимое место на рынке сельхозтехники.

Сегодня в Украине работают очень много дилерских компаний, продающих иностранную технику. Как стать успешным и востребованным на этом рынке?



«АСТРА» имеет имидж сервисной компании №1 на рынке, но место для роста всегда есть

Андрей Писаренко,
директор департамента сервисного обслуживания

«Приход в «АСТРУ» для меня был кардинальной сменой деятельности, ведь до этого я работал в сфере торговли компьютерной и офисной техникой. И можно сказать, что в «АСТРУ» пришел случайно – на позицию менеджера бизнес-процессов.

Место для роста всегда есть, идеальных систем не бывает, всегда хочется чего-то лучшего, рынок постоянно требует изменений, клиент становится другим. За все это время служба сервисного обслуживания поменялась достаточно серьезно в плане управления, учета, профессионализма, обучения.

Что касается компании в целом, то на сегодняшний момент портфель брендов сформирован удачно, и потенциал рынка позволяет «АСТРЕ» открывать новые горизонты».

Директор департамента сервисного обслуживания Андрей Писаренко в этом году отмечает свое первое 10-летие в АСА «Астра». В свое время именно Андрей перевел «АСТРУ» с собственной учетной системы на систему 1С и до сих пор, несмотря на то, что сейчас занимается совсем другим направлением, продолжает курировать этот процесс. С момента его прихода много чего изменилось в компании, а Андрей получил предложение возглавить сервисную службу, ведь это направление разрослось, и надо было вводить изменения в его структуре и руководстве.



Нужно постоянно и упорно работать, совершенствуя знания, и тогда все получится

Руслан Яковенко, руководитель отдела продаж в Полтавской и Сумской областях АСА «Астра»

«В «АСТРЕ» очень хорошая школа, одна из лучших, благодаря чему в компании работают самые лучшие специалисты. Подбирая сотрудников, я в первую очередь обращаю внимание на то, чтобы человек хотел продавать и понимал, что у него есть стимул. Меня не интересует образование – должно быть желание, рвение и талант продавать. Есть это у человека или нет – можно понять с первой встречи. Даже если нет опыта, но есть жилка «продажника», это умение можно развить. Я всегда наблюдаю за сотрудниками. Если вижу, что у человека есть свое понимание и тактика продаж, не вмешиваюсь в процесс, а только даю инструменты.

«АСТРА» дает сотрудникам все возможности для развития навыков и карьерного роста. Компания обеспечивает обучением, и не только на местах, но и за границей, непосредственно на производстве техники, которую мы поставляем на украинский рынок.

Когда я только пришел в АСА «АСТРА» в 2005 году, у меня не было свободных вечеров, поскольку все свободное время я тратил на изучение иностранной техники и ее технических характеристик. Я твердо убежден, что все время нужно стремиться к развитию и новым знаниям. Профессио-

нализм очень важен, и если покупатель чувствует, что ты чего-то не знаешь, не можешь ответить на вопрос, – связь потеряна. А ведь важно с первых слов понимать, какая техника и когда нужна клиенту.

Один из важных моментов для дилерских компаний – стабильность в отношениях с клиентами. «АСТРА», работая в трех направлениях – продавая технику, предоставляя сервисное обслуживание, продавая запчасти, – демонстрирует стабильность и слаженность в работе. А с конца 2017 года мы начали осваивать совсем новые для себя направления: точное земледелие, продажу семян, СЗР, микроудобрений, системы хранения и очистки зерна. С таким комплексным подходом мы стараемся обеспечить клиентов лучшим предложением на рынке».



Работа в «АСТРЕ» – больше, чем работа: это развитие и усовершенствование своего профессионализма

Александр Радовничик, ведущий сервисный инженер

Александр Радовничик занимается обучением персонала компании и механизаторов клиентов, а также гарантийными или сложными случаями с техникой. В компании Александр с 2011 года и за это время успел подтянуть свой английский, ведь «АСТРА» постоянно организует для сотрудников бесплатное обучение. А еще за 7 лет его работы в компании отдел сервиса с 45 человек разросся до 65.

«Из-за такого увеличения появляются новые задачи и нагрузка. Людей нужно всему обучить, и этот процесс проходит не только в офисе, но и в полевых условиях, в

мастерских клиентов. Наше подразделение должно обеспечивать качественную работу и уметь делать ее лучше всех. Каждая ситуация, связанная с поломкой техники, особенная и нет стандартного решения.

Как инженер я занимаюсь четырьмя брендами: почвообрабатывающей техникой Gregoire Besson, культиваторами Framest, дисковыми боронами Kuhne и разбрасывателями минеральных удобрений Bogballe. Bogballe добавились в последние два года, и вот эта техника мне интересна больше всего, поскольку в ней много новых современных решений.

Наше направление очень важно в структуре компании. Работы у нас много, а потому наш отдел в компании «АСТРА» будет постоянно развиваться и совершенствоваться вместе с новыми моделями на рынке сельхозтехники».



Желаю «АСТРЕ» успехов, процветания, увеличения количества клиентов и продаж

Лариса Ревун, бухгалтер

«Мне с первого дня здесь очень понравилось, и коллектив, и руководство, и сама атмосфера. Мы дружны, иногда собираемся вне работы и просто проводим вместе время, можем на шашлык выехать или на пару дней в горы пойти. Иногда такие выезды придумывает и организывает Петер Пажицки. Он, можно сказать, душа компании «АСТРА». Он очень веселый, почти всегда в хорошем настроении, но если кто-то что-то сделал не так – тогда держись!

Совместное времяпрепровождение сближает сотрудников и дает возможность видеться с коллегами из офисов других регионов. А еще нам очень повезло с генеральным директором Игорем Губаревым. Считаю, что это самый лучший руководитель – интеллигентный, толерантный и мудрый начальник».

Лариса Ревун работает в «АСТРЕ» бухгалтером уже десять лет и четко помнит свой первый рабочий день – 8 июля 2008 года. В компанию Ларису пригласила ее хорошая знакомая. За это время она в совершенстве не изучила технические характеристики машин, но отлично знает бренды. Ее не пугает чисто техническое направление, в котором работает «АСТРА», и почти на 100% мужской коллектив. Напротив, Лариса отмечает, что с мужчинами намного легче и проще работать.



«АСТРА» – мощная компания с историей, традициями, репутацией, своим почерком и большим будущим.

Игорь Губарев, генеральный директор «Агростроительного альянса «Астра»

«Сельхозпроизводителям нужно аргументировать, зачем им нужна та или иная техника – она позволяет экономить ресурсы, или ускоряет производственные процессы, или принесет инновации в хозяйство. Чтобы сотрудники могли знать и доступно рассказывать аграрию, наша компания периодически проводит для них обучение.

На ключевые позиции в компанию я сам подбираю специалистов. Главными характеристиками для меня являются коммуникабельность, умение находить подход к людям, желание учиться и развиваться. Наши сотрудники открыты к новым знаниям и решениям на рынке техники и всегда готовы помочь клиенту найти оптимальные решения для его ситуации.

Команда «АСТРЫ» не только хорошо работает, но умеет и отдыхать. Мы систематически выезжаем на тимбилдинги и с удовольствием поддерживаем и разделяем спортивные увлечения друг друга, будь то волейбол, футбол или настольный теннис.

Такие же надежные, крепкие и позитивные отношения, как внутри компании, «АСТРА» старается строить и со своими клиентами. На рынке Агростроительный альянс «АСТРА» хорошо знают, ведь мы серьезно подходим к сотрудничеству с клиентами и стараемся их никогда не подводить».

Путь нынешнего генерального директора АСА «Астра» Игоря Губарева к этой должности был долгим. Игорь пришел в компанию в 2003 году как помощник финансового контролера. После была должность финансового контролера, финансового, а потом и генерального директора. На это понадобилось 10 лет. Игорь Анатольевич сегодня шутит, что его карьерная история очень похожа на историю в американских фильмах. В один день он пришел в совершенно незнакомую для него компанию на собеседование, прошел конкурс и начал работать. Имея финансовое образование, а не инженерное или агрономическое, сначала не разбирался в технике. Но по работе сталкивался с разными ситуациями, посещал обучение для сотрудников «АСТРА» – и сегодня может в подробностях рассказать о любой единице техники из линейки компании. Экономические преимущества каждой модели, комплектация, расчет по окупаемости и важные технологические моменты – все эти тонкости знакомы Игорю не понаслышке.

«Лайки» від клієнтів

Продаючи сільгоспвиробникам якісну техніку від відомих брендів, дилерська компанія «АБА «АСТРА» за 20 років створила власний бренд і стала доволі відомою серед аграріїв. Клієнтів компанії не доводиться довго розшукувати, хтось купував техніку, інші користуються сервісним обслуговуванням чи купують запчастини, а дехто відвідував конференції та демо-покази «АСТРИ» й обмірковує партнерство



Сервісне обслуговування техніки теж проводимо повністю в компанії «АСТРА»

Відмінне сервісне обслуговування

Понад 10 років співпрацює з АБА «АСТРА» і агрохолдинг «Біріт-Фортуна», який обробляє 6 тис. га землі у Вінницькій, Житомирській, Київській областях.

Головний інженер одного з підрозділів агрохолдингу – «Біріт-Фортуна К», (с. Кодаци, Васильківський р-н, Київська обл.) Михайло Береговий розповідає, що першою технікою від «АСТРИ» в 2007 році стали трактори Fendt. Машина показала добрий результат, тож 2011 року було придбано ще кілька одиниць.

«Сервісне обслуговування техніки теж проводимо повністю в компанії «АСТРА». Ця послуга надається відмінно. Наш сервісний інженер від «АСТРИ» Євген – дуже класна людина, завжди проконсультує і оперативно вирішить питання», – розповідає Михайло Береговий.

Також Михайло відзначає, що «АСТРА» надає своїм клієнтам систему знижок, відтермінування платежів, тобто іде на поступки аграріям і формує лояльне ставлення.



«АСТРА» дуже відповідальна й порядна компанія, відкрита для всіх без винятку – від великих агрохолдингів до маленьких фермерів...

Лояльні умови і уважність до кожного клієнта

Керівник ФГ «Зернівка» (Яготинський р-н, Київська область) Анатолій Бойко лише рік тому став клієнтом «АСТРИ», придбавши перший в Україні фінський комбайн Sampo.

«Прочитав про цю техніку в журналі – і чомусь зафіксував її в пам'яті, а потім під час телефонної розмови з представником «АСТРИ» Андрієм згадав – і вирішив придбати комбайн. Ось цього року вже збираємо ним урожай», – розповідає Анатолій Борисович.

Для невеликого фермерського господарства (360 га в обробці) придбання комбайна – це дуже великі витрати, але фермер відзначає, що це стало можливим завдяки підтримці «АСТРИ» і лояльним умовам від компанії.

Анатолій Бойко розповідає, що в разі реалізації планів незабаром зможе придбати ще й трактор Valtra. Дуже сподівається, що і в цій машині збережено традиції фінської техніки – якість, надійність. При цьому переконаний, що постачальником нової техніки в його господарство обов'язково буде «АСТРА».

«Можливо, це суб'єктивно – оцінювати компанію лише за роботою тих людей, із якими я взаємодію та спілкуюся, але вважаю, що «АСТРА» дуже відповідальна й порядна компанія, відкрита для всіх без винятку – від великих агрохолдингів до маленьких фермерів...»

До речі, в «АСТРА» VIP-клієнтами вважаються не тільки великі агрохолдинги, але й кожен фермер і підприємець, з яким склалася співпраця.

У компанії таких партнерів достатньо, спільно вони проводять Дні полів, конференції та інші заходи. Сільгоспвиробники продовжують купувати техніку, запасні частини, користуватися послугами сервісу в «АСТРА». Адже в цій компанії теплі й дружні відносини – понад усе



Працювати з компанією «АСТРА» легко і надійно, адже співпрацю завжди визначають і налагоджують люди

Курс на якісну і високопродуктивну техніку

Фермерське господарство «Тетяна 2011» співпрацює з АБА «Астра» ще з 2006 року. Головний агроном господарства Олександр Сивогорло, хоч і каже, що тоді був занадто молодий, добре пам'ятає перше придбання – дві вживані кукурудзяні жниварки.

«Оскільки господарство було невелике, кредитні кошти важко було дістати, тож виходили з наявних ресурсів. Тоді купили вживані жниварки, але вони добре відпрацювали. Вже потім, коли господарство міцніше стало на ноги, ми змогли придбати в «АСТРА» нову надійну і високопотужну техніку, – згадує Олександр. – 2008 року купили два трактори Fendt. Це була перша серія Fendt, і ми їх купили одними із перших, адже знали, що за кордоном серія 930 дуже популярна, бо відзначається економічністю і надійністю. Але потім з'явилася більш потужна серія – 936, тож ми випробували і цю модель. З часом на власному досвіді переконалися, що ці трактори, порівняно з іншими, економили близько 20% палива. Коли в сезон машина працює на 5-6 тис. га, то це суттєва економія, яка дозволяє багато чого з часом купити».

ФГ «Тетяна 2011» обробляє на Київщині 2143 га землі, займається рослинництвом і нішовим напрямком в тваринництві – козівництвом. То відомий вже на всю Україну сирний бренд Zinka. Крім того, в господарстві мають 6 га саду.

«У сівозміні цього року маємо 8 культур – озимі ріпак і пшениця, ярий ячмінь півного напрямку, кукурудза, соняшник, цукрові буряки, соя, гірчиця на сидерат. Донедавна вирощували 10 культур, але зменшили кількість, відмовившись від гречки і картоплі.

Не можна зекономити на старій техніці, на тій, що вже відпрацювала своє. Технології передбачають використання високопродуктивної якісної техніки, бо кінцевий результат залежить від того, як ми підготуємо поле, наскільки якісно посіємо і внесемо ЗЗР, зберемо врожай. Тому з моменту створення фермерського господарства ми взяли курс на якісну і високопродуктивну техніку», – розповідає Олександр Сивогорло.

За його словами, в господарстві довго моніторили і вивчали, яка модель буде оптимальною – європейська чи американська, яка система обробітку краща.

«В роки, коли відбувається зміна клімату, зростає посушливість, класичні методи обробітку вже не ефективні. Ми зробили ставку на економію вологи в ґрунті, і для цього використовуємо безвідвальний обробіток, працюємо з рослинними рештками», – зазначає головний агроном.

Для цього торік фермерське господарство придбало в компанії «АСТРА» культиватор Horsch Tiger MT, який дає можливість якісно обробити ґрунт без обороту пласта й втрати структури. Серед найновіших придбань – також причіпний обприскувач Berthoud Tracker 3200. За словами Олександра Сивогорла, машина зроблена для роботи в Україні – досить проста й доволі надійна. Кожного року обприскувач обробляє до 10 тис. га за сезон і виконує операції дуже якісно.

Сьогодні в господарстві також працюють телескопічні навантажувачі Manitou, дві сівалки Horsch, трактори Fendt, ґрунтообробна техніка Horsch. Постачальником усієї цієї техніки є АБА «АСТРА».

«Ми плануємо потроху відновити на своїх полях родючість ґрунту за допомогою сидератів, правильного обробітку, сівозміни й використання правильної техніки», – ділиться планами Олександр Сивогорло.

Він відзначає, що працювати з компанією «АСТРА» легко і надійно, адже співпрацю завжди визначають і налагоджують люди. Знайомство ФГ «Тетяна 2011» з дилерською компанією розпочалося з спілкування з провідним менеджером «АСТРА» Миколою Проценком.

«За цей час співпраця стала доволі тісною, можна сказати, з цією компанією в нас вбудовано дружні стосунки. Також ми дуже задоволені сервісною службою, інженери завжди йдуть нам на зустріч і знаходять вихід із ситуації. Зараз багато компаній продають техніку, але такого відмінного сервісу, як в «АСТРА», ми не зустрічали. Це надійна, професійна команда інженерів».



Мені ця компанія дуже імпонує, адже вона високопрофесійна і слова тут не розходяться з ділом»



Для компанії 20 років не минули дарма – «АСТРА» весь час розвивається, і це видно з кількості брендів, партнерів, клієнтів

Від навантажувача – до систем зрошення

Одним із найдавніших клієнтів АБА «АСТРА» є сільгоспідприємство «Біотех ЛТД», його керівник навіть пригадати не може, скільки років співпрацює з компанією, і припускає, що, напевно, був одним із перших клієнтів.

«Біотех ЛТД» засноване в 1994 році, сьогодні має в обробітку 2,5 тис. га землі в Київській і Чернігівській областях та є єдиним в Україні базовим господарством із виробництва насіння чіпсових сортів картоплі для компанії – виробника чіпсів «Люкс».

«Першою технікою, яку ми придбали в «АСТРИ», був телескопічний навантажувач Manitou, – пригадує директор підприємства Анатолій Бикін. – У виборі партнерів усе вирішують суто людські стосунки. Так, першим знайомством із компанією «АСТРА» я завдячую Дмитру Пархоменку, з яким ми навчалися разом, були в гарних дружніх відносинах».

За ці роки Анатолій Бикін купив в «АСТРИ» не один навантажувач. У техпарку господарства – сівалки, поливні й дощувальні машини, трактори. «Вся сучасна техніка в

господарстві придбана в «АСТРИ». От і цього горіч ми ще додатково купили дощувальну машину Valley», – розповідає Анатолій Бикін.

За його словами, рівень прибутків не завжди дозволяє оновлювати техніку так, як того б хотілося. А оскільки масштабну закупівлю техніки в «Біотех ЛТД» було проведено в 2007-2009 роках, то вже настав час для оновлення технічного парку. Анатолій Вікторович прогнозує, що цей процес триватиме протягом найближчих 3-4 років.

«Оскільки в нас специфічне картопляне господарство, то, звісно, нам хотілося б, щоб в «АСТРИ» з'явилися в продажу ще й картопляні комбайни. У сучасному світі компаніям, які надають товари чи послуги для аграрного бізнесу, не обійтися без відкриття нових напрямків діяльності чи пропозицій. Мені дуже приємно, що в «АСТРИ» це розуміють і прагнуть до розвитку. Мені ця компанія дуже імпонує, адже вона високопрофесійна, і слова тут не розходяться з ділом».

Відповідність потребам і вимогам

Іван Кобзар розповідає, що сам півтора року працював менеджером з організації демонстрації техніки в АБА «АСТРА» і знає практично все про наявні бренди.

«На Дні полів виїжджала ціла демо-бригада з «АСТРИ» і 3-4 фури з демонстраційною технікою. Ми показували сільгоспвиробникам, як машини працюють у полі, бо на виставках вони стоять гарні, чисті, вимиті й відполіровані. А в полі – то зовсім інша справа», – зазначає Іван Кобзар.

Зараз Іван працює механіком у ТОВ «Агрокомплекс Зелена долина», але до сьогодні тепло згадує про період роботи в «АСТРИ» та про колег: «У компанії ще лишилось багато людей, з якими я працював, наприклад Ігор Губарев, який на той час ще не був генеральним директором, Петер Пажицьки, Руслан Яковенко, Роман Канцибура».

Іван і надалі підтримує зв'язки з компанією, адже АБА «Астра» є потенційним постачальником техніки і послуг для «Агрокомплексу Зелена долина».

«У «Зеленій Долині» ставляться високі й чіткі вимоги до техніки. Насамперед, техніка має відповідати впровадженню в агрохолдингу технологіям виробництва. От, наприклад, для посіву буряка нам потрібно зробити мінімальний обробіток ґрунту, буквально на 2 см. Відштовхуючись від цих потреб і визначених показників, ми й вибираємо потрібну модель і бренд техніки», – ділиться досвідом Іван Кобзар.

За його словами, в портфель пропозицій «АСТРИ» достатній навіть для найвибагливіших покупців. «Для компанії 20 років не минули дарма – «АСТРА» весь час розвивається, і це видно з кількості брендів, партнерів, клієнтів. І я гордий з того, що був причетний до творення історії цієї компанії», – зазначає Іван Кобзар.

Нам уже 20!





Valtra:

финская надежность

Valtra – высокопроизводительная, универсальная в применении техника, главный плюс которой – возможность бесперебойного использования в любых условиях

В этом году компания «АСТРА» стала официальным дилером Valtra в Украине. Наши клиенты хорошо знают об эффективности и надежности техники Valtra и уже приобрели первые тракторы. В свою очередь, для обеспечения бесперебойной работы техники наших клиентов мы заполнили склад материалами для проведения ТО, быстроизнашиваемыми запчастями и запчастями, которые рекомендует держать на складе завод-изготовитель для проведения быстрого гарантийного ремонта. Клиент может быть уверен: он получит надежный трактор и полный спектр необходимых запчастей на складах.

Сервисные комплекты

Сервисные комплекты Valtra предназначены для полного планового обслуживания трактора. Все необходимое аккуратно упаковано и стоит дешевле, чем если бы запчасти приобретались по отдельности. Вы экономите время и деньги.

В каждый пакет входят только оригинальные запасные части Valtra: фильтры, уплотнительные кольца, прокладка головки блока цилиндров.

Все запчасти, необходимые для проведения ТО, находятся в одной коробке. Упаковка с ручкой облегчает перенос в зону обслуживания.

Все сервисные комплекты включают только оригинальные и проверенные запасные части Valtra, на которые распространяется 12-месячная гарантия. Оригинальные запасные части гарантируют совместимость, надежность и долговечность компонентов, а значит, бесперебойную и безопасную работу трактора Valtra в течение года.

Приложение Agco Parts Books

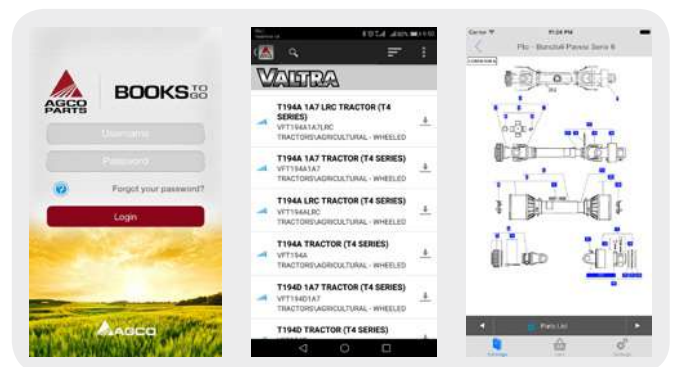
В случае возникновения неисправности сервисный инженер или оператор трактора может воспользоваться приложениями Agco Parts Books для персональных компьютеров и Agco Parts Books to Go для мобильных устройств, смартфонов и планшетов. С помощью этих приложений они смогут оперативно подобрать необходимую запчасть, не отходя от трактора, и передать список запчастей нашему менеджеру. Менеджер оперативно обработает заказ и привезет все необходимые комплектующие для ремонта.

Agco Parts Books – онлайн-каталог запчастей, позволяющий легко найти информацию о деталях для машины Agco:

- содержит подробные описания и чертежи деталей;
- позволяет отправить список запчастей нашему менеджеру;

- совместимо со всеми современными интернет-браузерами;
- содержит инструкцию, адаптированную под наших клиентов и переведенную на украинский язык;
- содержит описания всех моделей.

Персональные данные для входа можно получить у нашего менеджера. подробнее см. на сайте www.agcopartsbooks.com.



Мобильное приложение

Agco Parts Books to Go™ – это мобильная прикладная программа, обеспечивающая доступ к информации о запасных частях для вашей машины Agco в любое время. Agco Parts Books to Go™ доступна на платформах Android и Apple iOS (iOS 6 или новее) в 40 странах и на 14 разных языках.

Преимущества приложения:

- легко найти информацию о деталях при помощи списков деталей или функции поиска;
- интерактивные чертежи с возможностью масштабирования;
- выбранные списки запасных частей можно выслать по электронной почте;
- оффлайн-доступ;
- поддержка нескольких языков;
- возможность добавить запчасти в свою корзину покупок и отправить непосредственно нашему менеджеру.

Загрузите приложение на свое смарт-устройство через Apple Store или Google Play Store и свяжитесь с нашим менеджером, чтобы получить персональные данные для входа.

Филимонов Вячеслав,
продукт-менеджер
+38 095 282 10 28
v.filimonov@astra-group.com.ua

Риски в аграрном секторе

и необходимость их страхования

Сельское хозяйство традиционно считается рискованной сферой деятельности, поскольку спрогнозировать успешность работы сельскохозяйственного производителя почти невозможно. Результат непосредственно зависит от погодных и климатических условий, стихийных бедствий и других факторов, в связи с которыми предприятия аграрного сектора постоянно находятся под воздействием разнообразных рисков. Самым эффективным инструментом управления рисками в сельском хозяйстве, учитывающим интересы участников аграрного рынка и государства, является аграрное страхование. Это оптимальный способ защиты от рисков в пределах деятельности сельхозпроизводителей. Аграрное страхование обеспечивает стабильность развития сельского хозяйства через механизмы возмещения причиненных убытков.

Основные риски в сельском хозяйстве:

1. Риски, связанные с проявлением природных, техногенных, антропогенных и радиационных опасностей, сопровождающих процесс сельскохозяйственного производства.
2. Ценовой, или рыночный, риск. В течение последних пятнадцати лет был особенно ощутимым для отечественных аграриев из-за неопределенности цен на сельскохозяйственную продукцию.
3. Институциональный риск, связанный с изменениями экономической политики государства в отношении аграрного сектора. Речь идет о возникновении проблем в сфере земельных отношений, изменении условий инвестирования и уровня инвестиционной привлекательности сельскохозяйственного производства.
4. Финансовый риск, связанный со способом возникновения, накопления капитала и финансированием компании. В данном случае риск зависит от конкретной ситуации, ставок привлечения заемного капитала, размеров акционерного капитала и достаточности ликвидности.
5. Персональный риск. Этот тип риска наиболее остро проявляется в фермерских хозяйствах. Он предполагает наступление несчастного случая с руководителями хозяйства.

Кроме упомянутых рисков, обязательно следует отметить также экологический риск, связанный с угрозами природного или техногенного характера, вызывающими ухудшение состояния земель.

Одним из главных направлений государственной аграрной политики является помощь субъектам аграрного сектора путем формирования соответствующей страховой политики и внедрение механизмов государственной поддержки

сельскохозяйственного производства. Для предоставления эффективной страховой помощи аграриям необходимо выполнение следующих условий: установление понятия риска в страховании, определение их основных видов и вероятности предоставления страховой помощи в процессе сельскохозяйственного производства. Риск рассматривается как угроза или возможность отклонения фактических результатов деятельности или принятых решений от запланированных. С экономической точки зрения риск субъекта ведения хозяйства в аграрной сфере нужно рассматривать как угрозу недополучения дохода, превышения расходов в результате осуществления конкретных видов производственной, сбытовой или финансовой деятельности.



В Украине отсутствует план развития системы аграрного страхования. Вопреки активной позиции страховых компаний единого видения развития системы нет. Государство выделяет субсидии для понижения стоимости страховых премий для страхователей, однако данная программа требует крупных доработок. Участники рынка считают обязательным принятие программного закона об аграрном страховании, в котором будут упорядочены все системные и законодательные моменты. Программа субсидирования страховых премий не предполагает квалификационных требований к страховым компаниям, чьи договоры о страховании культур субсидируются государством. В результате невозможно проконтролировать использование выделенных на программу средств, поэтому страхование преимущественно остается формальностью, а субсидии оформляются без предмета реального страхования.

Артемченко Юлия,
ЭКОНОМИСТ

Б/у техника от «АСТРА» для вас

Сегодня «АСТРА» может предложить клиентам такую б/у технику с малой наработкой, в отличном состоянии, по ценам ниже рыночных:

- 1) погрузчики Manitou с вылетом стрелы 7 м и грузоподъемностью более 3000 кг;
- 2) трактора мощностью 300 и больше л.с.: Fendt 936, John Deer 8, Challenger;
- 3) комбайны известных брендов Massey Ferguson, Fendt, John Deer;
- 4) один из лучших в своем классе самоходный опрыскиватель Berthoud Voxer;
- 5) несравненный прицепной опрыскиватель с колесным приводом Berthoud Tracker с длиной штанги 28 м и емкостью 3200 л, насосом производительностью 280 л, системой Field iQ и касетным датчиком измерения оставшейся жидкости;
- 6) лучшую в работе сеялку Amity с бункером 11 000 л (есть возможность аренды);
- 7) культиватор 12 м и дисковую борону 7 м, плуги и пресс-подборщики.

Каждый месяц мы с клиентами посещаем несколько площадок с техникой в Европе. В течение трех дней аграрии могут осмотреть на трех площадках более 600 единиц б/у техники и подобрать необходимое решение для своих задач.

«Мы заботимся о клиентах и, если нужной техники в данный момент нет на площадке, готовы подобрать и в кратчайшие сроки привезти необходимое оборудование из Европы»

В июле для подбора тракторов мощностью 150-250 л.с. мы организовали для группы клиентов поездку в Будапешт. Кроме решения рабочих вопросов, не обошлось и без экскурсии по прекрасной столице Венгрии.

Обращаясь в «АСТРУ», аграрии могут заранее ознакомиться с перечнем предлагаемой техники, с ценами, а на площадке останется лишь убедиться, что состояние выбранной машины соответствует ожиданиям.

Каждую единицу техники можно протестировать, сервисные инженеры проводят диагностику по запросу. Дополнительно предоставляется история обслуживания, ведь предлагаемая нами техника – из первых рук, в основном она работала только в одном хозяйстве.

На площадках за техникой осуществляется великолепный уход – постоянный осмотр, заряд батарей, тестирования раз в неделю. Каждую весну компания-партнер проводит день открытых дверей для клиентов из Европы, демонстрируя качество ухода за б/у техникой. Выбор самых разнообразных машин под любые задачи просто огромен. Со своей стороны мы обеспечиваем постоянное сопровождение и помогаем в решении любых вопросов.

По приезду в Будапешт есть прекрасная возможность обсудить осмотренное оборудование, поделиться впечатлениями, узнать об опыте коллег – и это поможет определиться с правильным выбором и в дальнейшем преумножить продуктивность работы и доход.

Ковиня Андрей,
руководитель проектов и программ
в сфере продаж бывшей в употреблении техники
+38 (050) 409-29-49
e-mail: a.kovinia@astra-group.com.ua

Трактора (от 95 до 500 л.с.):

Fendt, John Deer, Class, Case, New Holland, Valtra, Landini и даже экспортный вариант трактора Belarus



Комбайны и пресс-подборщики:



Погрузчики:



*Фотографии сняты на камеру телефона и не подвергались никакой обработке.

Комерційна пропозиція

від АБА «АСТРА» на вживану техніку



Fendt 936 Vario Profi Plus

Рік: 2014. Потужність: 360 к.с.
Напрацювання: 4 100 м.г.
Вартість: 139 000 євро з ПДВ



Fendt 936 Vario

Рік: 2008. Потужність: 360 к.с.
Напрацювання: 8 637 м.г.
Вартість: 72 500 євро з ПДВ



Challenger 685D

Рік: 2013. Потужність: 367 к.с.
Напрацювання: 7 800 м.г.
Вартість: 49 900 євро з ПДВ



John Deer 7820

Рік: 2005. Потужність: 200 к.с.
Напрацювання: 17 300 м.г.
Вартість: 35 000 євро з ПДВ



John Deer 9880i STS

Рік: 2009. Потужність: 480 к.с.
Напрацювання: 3 900 м.г.
Вартість: 75 000 євро з ПДВ



CLAAS Jaguar 980

Рік: 2008. Потужність: 780 к.с.
Напрацювання: 4 002 м.г.
Вартість: 175 000 євро з ПДВ



CLAAS LEXION 440

Рік: 2003. Потужність: 260 к.с.
Напрацювання: 6 029 м.г.
Вартість: 65 500 євро з ПДВ



NEW Holland CX860

Рік: 2003. Потужність: 360 к.с.
Напрацювання: 4 401 м.г.
Вартість: 69 900 євро з ПДВ



Manitou MLT 731 T

Рік: 2009. Потужність: 101 к.с.
Напрацювання: 8 500 м.г.
Вартість: 28 000 євро з ПДВ



Manitou MLT 735-120 LSU

Рік: 2007. Потужність: 120 к.с.
Напрацювання: 8 500 м.г.
Вартість: 39 000 євро з ПДВ



Manitou MLT 835 120 LSU

Рік: 2002. Потужність: 120 к.с.
Напрацювання: 14 078 м.г.
Вартість: 22 000 євро з ПДВ



Manitou MLT 731 LSU

Рік: 2010. Потужність: 101 к.с.
Напрацювання: 7 500 м.г.
Вартість: 36 000 євро з ПДВ



Berthoud Tracker 3200

Рік: 2016, Штанга 28 м
Вартість: 43 000 євро з ПДВ



Horsh Tiger 4MT

Рік: 2017
Напрацювання: 300 га
Вартість: 49 000 євро з ПДВ



Horsh Maestro 8CC

Рік: 2008
8-рядна зернова сівалка
Вартість: 35 000 євро з ПДВ



CLAAS Rorllant 250

Рік: 2003
Пресс-підбирач
Вартість: 11 900 євро з ПДВ

EGRITECH

-40%



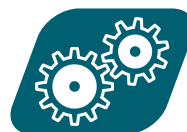
Один бункер-перевантажувач – це безперерійна робота трьох комбайнів та +30% до твого прибутку!

Збирай свій врожай вчасно та максимально ефективно з технікою Egritech!

Державна компенсація вартості техніки від -25% до -40%



QR-код для переходу
на сторінку Egritech у Facebook



тел.: +38 044 545-56-00

моб.: +38 095 274-94-92

office@astra-group.com.ua

вул. Машинобудівників, 5-А, смт Чабани
Київська обл., 08162, Україна

www.Astra-Group.com.ua